

Groteck

Business Media

На рынке СМИ с 1992 года

ЗАКУПКИ И СНАБЖЕНИЕ

МАШИНОСТРОЕНИЕ, МЕТАЛЛУРГИЯ, НЕФТЕГАЗОВЫЙ КОМПЛЕКС, ЭНЕРГЕТИКА, ТРАНСПОРТ, ЖКХ,
ТЕЛЕКОММУНИКАЦИИ, БЕЗОПАСНОСТЬ, СТРОИТЕЛЬСТВО, ПИЩЕВАЯ ИНДУСТРИЯ, МЕДИЦИНА,
ФИНАНСОВЫЙ СЕКТОР, ОБРАЗОВАНИЕ И НАУКА, ИНДУСТРИЯ СЕРВИСА, ТОРГОВЛЯ, СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО

ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ЛОГИСТИКА

МЕНЕДЖМЕНТ

ИНФОРМАЦИОННОЕ АГЕНТСТВО «МОНИТОР»
iCenter.Ru

№ 4 (22) апрель 2016

ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО ЗАКОНОПРОЕКТЫ
ТЕХНИЧЕСКОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ФИНАНСЫ ИНВЕСТИЦИИ ФОНДОВЫЙ РЫНОК БАНКРОТСТВО
СЕРТИФИКАЦИЯ ЛИЦЕНЗИРОВАНИЕ СТАНДАРТЫ АУДИТ КАЧЕСТВО
СОГЛАШЕНИЯ ПАРТНЕРСТВО СЛИЯНИЯ ПОГЛОЩЕНИЯ РЕОРГАНИЗАЦИИ КАДРОВЫЕ
НАЗНАЧЕНИЯ КАДРОВЫЕ РЕШЕНИЯ УПРАВЛЕНИЕ ПЕРСОНАЛОМ ПРОБЛЕМЫ
КОНФЛИКТЫ ИНЦИДЕНТЫ АРБИТРАЖНАЯ ПРАКТИКА ПРОЕКТЫ КОМПЛЕКСНЫЕ
РЕШЕНИЯ ОПЫТ ВНЕДРЕНИЯ ТЕХНОЛОГИИ ОБОРУДОВАНИЕ ИНСТРУМЕНТЫ
МАТЕРИАЛЫ ПРОДУКТЫ УСЛУГИ ОБЗОРЫ ИНДИКАТОРЫ РАЗВИТИЯ
АНАЛИТИКА ЭКСПЕРТНЫЕ ОЦЕНКИ ДЕЛОВОЙ КАЛЕНДАРЬ ВЫСТАВКИ ФОРУМЫ

СПЕЦИАЛЬНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

Для получения издания
во 2-м полугодии 2016



2 способа:

1. В вашем
подписном
агентстве

2. В редакции
подробнее
на iCenter.Ru

ГЛАВНЫЕ НОВОСТИ

Перечень продукции, запрещенной для госзакупок, может быть расширен	1
Законопроекты, устраняющие проблемы в контрактной системе, могут быть приняты в весеннюю сессию	4
Минсельхоз внес в кабмин проект об ограничении госзакупок импортных продуктов	8
АИС ОАО «РЖД»	23
Почему госзакупки малоэффективны	46
Объем интернет-закупок российских компаний вырос на 22% за 2015 год	48
65% российских предпринимателей никогда не участвовали в госзакупках	50
ИТ-инновации: своевременность поставок и повышение уровня клиентского сервиса	53

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

РЕГУЛИРОВАНИЕ

Государственное регулирование

- Перечень продукции, запрещенной для госзакупок, может быть расширен	1
- ФАС России: законодательство по «электронизации» всех торгов должно быть принято в течение двух месяцев	1
- Утвержден список компаний, обязанных закупать инновационные товары малого бизнеса	2
- Государственные и муниципальные унитарные предприятия переведут на систему госзакупок	2
- В Госдуму РФ внесен законопроект, исключающий «фирмы-однодневки» из системы госзакупок	2
- В.Путин поручил внести поправки в 44-ФЗ	3
- Президент РФ подписал закон о стандартах на госзакупки	3
- Внесены изменения в закон о контрактной системе в сфере закупок для обеспечения государственных и муниципальных нужд в Крыму и Севастополе	3
- Законопроекты, устраняющие проблемы в контрактной системе, могут быть приняты в весеннюю сессию	4
- ФАС может стать финальным арбитром в спорах ритейлеров с поставщиками	4
- Пришел месяц расплаты	5
- Правительство откажется от авансов при госзакупках готовой продукции массового потребления	5
- Штрафы для поставщиков по госконтрактам могут быть снижены	5

Отраслевое регулирование

- О механизмах маркировки в отношении отдельных товаров легкой промышленности и бытовой техники	6
- Ввоз сырья для медицинских товаров могут освободить от НДС только при отсутствии в РФ аналогов	6
- Роспотребнадзор разработал систему контроля качества продуктов	6
- Росалкогольрегулирование предлагает ввести ЕГАИС для учета производства спиртовых лекарств	7
- Минпромторг готовит новые ограничения на иностранные медизделия	8
- Минсельхоз внес в кабмин проект об ограничении госзакупок импортных продуктов	8
- Европаллеты пали жертвой войны санкций	8
- ФНС запускает пилотный проект по RFID-маркировке меховых изделий	9
- В Минэкономразвития поддержали производителей солнечных батарей	9
- Минкомсвязь представила план гарантированных закупок микроэлектроники	9
- Госдума может до лета одобрить поэтапный запрет пива в пластике	10
- Минпромторг готовит преференции для производителей лекарств	10
- Акцизы на табак могут быть увеличены почти на 70%	10
- Ведомственный лом сделают прозрачным	11

Региональные программы и решения

- Иран увеличит поставки фруктов в Челябинскую область	12
- Торгово-оптовая площадка "Беларусь предлагает" откроется в Москве в ближайшее время	12
- Правительство расчищает Москву от грузов	12
- В Екатеринбурге пройдут экскурсии на склады в рамках «Supply Chain Day»	13

РЕГУЛИРОВАНИЕ ВЭД

Таможня: нормы, правила, процедуры

- ЕЭК снизила пошлины на брюссельскую и цветную капусту, брокколи, финики, сушеный виноград и фисташки	13
- Россия организует "зеленый коридор" с Ираном, Сирией и рядом стран ЕС	13
- Специализированный таможенный пост начнет свою работу в Подмосковье	14
- Таможня откроет тайну деклараций	14
- О порядке совершения таможенных операций в отношении товара «цементы»	15
- Минераловодская таможня информирует: количество документов, представляемых при таможенном декларировании, сокращается	15
- Аудит вместо проверок	16
- ЕЭК временно снижает пошлины на целлюлозу из эвкалипта	17

Нетарифное регулирование импортных поставок

- Россельхознадзор вводит временные ограничения на ввоз перца и гранатов из Турции	18
- Мексиканская говядина до конца года вернется в Россию	18
- Возобновляются поставки из Европы твердых сыров и мясных деликатесов	18
- Россия может возобновить поставки рыбной продукции из Латвии и Литвы	18
- Белорусские сыры с повышенным содержанием консервантов запрещены к ввозу в РФ	19
- Россельхознадзор может запретить всю турецкую сельхозпродукцию	19
- Об отмене Россельхознадзором ограничений на ввоз продукции, произведенной Слуцким сырдельным комбинатом	19
- Россельхознадзор приостановил поставки продукции из ряда регионов Болгарии и Франции	19
- О переговорах Россельхознадзора с посольством Маврикия	20
- ОАЭ начнут поставки продуктов в Россию	20

ОПЫТ КОМПАНИЙ

Корпоративные решения

- Первая грузовая компания становится комплексным логистическим оператором	20
- «FM Logistic» предложил новое решение по оптимизации логистики для компаний-производителей и торговых сетей	21
- ОАО «РЖД» и Консорциум электронных площадок «ЭТС-Фабрикант» расширяют сотрудничество в сфере электронных торгов	21
- РусГидро создаст централизованную систему управления закупками	21
- «Уралвагонзавод» осуществит закупки у субъектов МСП почти на 10 млрд рублей в 2016 году	22
- Электронные закупки помогли энергетикам Дальнего Востока сэкономить и поддержать малый бизнес	22
- АИС ОАО «РЖД»	23
- «РЖД Логистика» развивает мобильное приложение для онлайн-заказа грузоперевозок	23
- «Мегафон» экономит до четверти бюджета благодаря электронным торгам	24

Информатизация. Автоматизация

- Внедрение WMS-системы LVS на складе производителя кофе Strauss	24
- Система доступа Jungheinrich EasyAccess обеспечивает повышенную безопасность на складе	25
- TABLOGIX внедрила новую технологию проведения инвентаризации	25
- AXELOT автоматизирует подразделения Bosch	26

- Завершен проект модернизации системы «1С:WMS» в Московском отделении Компании «ВЕСТА Трединг» 26

ДОСТАВКА ГРУЗОВ

Регулирование грузовых перевозок

- РЖД смогут давать скидку в 25% на грузоперевозки 2-3 классов без ограничения расстояния 27
- «Брат» системы «Платон» - уже в проекте 27
- «РЖД» введет понижающие коэффициенты на перевозки ряда грузов в рамках ценовых пределов 28
- ФАС предложила РЖД организовать онлайн-торговлю услугами по перевозке 28
- Россия и Польша согласовали условия автомобильных грузоперевозок до конца 2016 года 29
- В системе «Платон» с 15 апреля отменяют разовые маршрутные карты 29
- Минтранс может ввести ограничения на автоперевозку грузов при наличии альтернативного водного маршрута 30
- Въезд грузовиков ниже класса «Евро-2» могут запретить в Москву в пределах МКАД 30

Новые маршруты. Услуги и сервис

- Иранская агропродукция будет доставляться в Россию авиатранспортом 31
- «MOL» запускает новый прямой сервис «ВЕХ» 31
- «РЖД Логистика»: оптимизация сервиса на маршруте Сучжоу - Ворсино 31
- FESCO запустила новый сервис по перевозке грузов между Россией и Ираном 32
- НММ, FESCO и СМА CGM предоставляют сервис по перевозке грузов между Китаем, Кореей и Россией 32
- В порт «Бронка» прибыл первый ускоренный контейнерный поезд 32
- Перевозки грузов в ускоренных контейнерных поездах в рамках проекта «Транссиб за 7 суток» показали высокую востребованность 33
- Зарегистрирована контейнерная линия «ZIM» через порт Славянка 33
- «ТРАСКО» ускорила доставку грузов из Китая 33
- FESCO запустила новый контейнерный поезд из Владивостока в Узбекистан 34

В ЗАПИСНУЮ КНИЖКУ

Новые логистические комплексы и склады

- Группа компаний «Деловые Линии» открывает новый логистический терминал в г. Шахты 34
- Сортировочный центр для крупных интернет-магазинов открылся в Новосибирске 35
- Компания «ПЭК» открыла новый терминал в Казани 35
- В Мытищах построят крупный логокомплекс для отечественного бизнеса 36
- «Х5» открыла флагманский склад в Подмосковье 36
- «Деловые Линии» открывают логистический терминал во Владикавказе 36
- FM Logistic открыл новый склад в Санкт-Петербурге 36
- В Домодедове построили склады класса А 36
- В индустриальном парке «Южные врата» открылся современный фармацевтический логистический центр группы «Сантэнс Сервис» 37

Новые производства в России. Импортозамещение

- Segezha Group запустила производство бумажной упаковки в Ростовской области 37
- Международная компания впервые начнет розлив виски в России 38

- В Сахалинской области запущен цех по производству рыбьего жира и комбикорма	38
- В Иркутске в тестовом режиме запущена Байкальская сыроварня	39
- Крупнейший осетровый завод возобновил работу после 8-летнего перерыва	39
- Обзор новых производств: март 2016 г	39
- В Подмосковном Селятино налажен выпуск мини-заводов для российских предприятий стройиндустрии	41
- В Кабардино-Балкарии запущен новый комбикормовый завод	41
- Российско-корейское СП открывает завод по выращиванию камчатского краба	42

ИНДИКАТОРЫ РАЗВИТИЯ

Проблемы. Конфликты. Инциденты

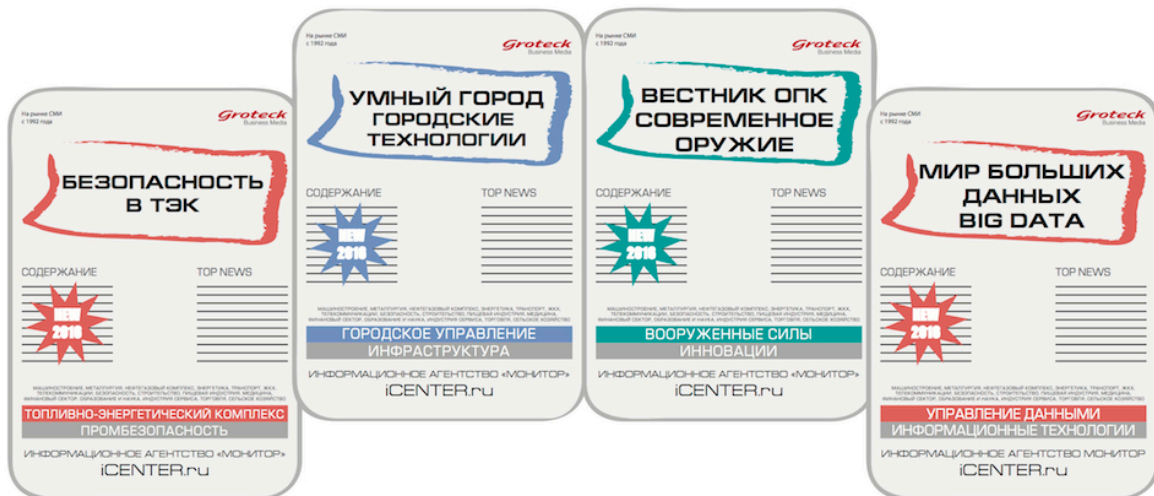
- Контрабанда сыра в РФ из ЕС за время эмбарго превысила 19 тыс. т	42
- ФАС с сомнением смотрит на систему госзакупок	42
- Гаврилов: Госзакупки медицинских изделий и лекарств в регионах часто проходят с нарушениями	43
- Ревизоры вскрыли тысячи нарушений при госзакупках в Красноярском крае	43
- ФТС оспорил в Верховном суде таможенную стоимость товаров Foxconn	44
- ФАС выявила признаки картеля при госзакупках лекарств	45
- Счетная палата выявила нарушения в госзаказе на 125 млрд. рублей	45
- Ритейлеры РФ не успели подключиться к ЕГАИС	45
- Чайка: более 130 тысяч нарушений по госзакупкам пресечены в 2015 году	45
- По всей строгости закупок	46
- Почему госзакупки малоэффективны	46

Обзоры. Тренды. Перспективы

- Объем интернет-закупок российских компаний вырос на 22% за 2015 год	48
- 65% российских предпринимателей никогда не участвовали в госзакупках	50
- Планируемый объем закупок крупных региональных заказчиков у субъектов МСП на 2016 год составит 59 млрд. рублей	50
- Обзор складской недвижимости (I квартал 2016 г.)	51

СПЕЦИАЛИСТУ ПО ЗАКУПКАМ: ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА

- Как подтвердить факт уплаты НДС при покупке товаров у белорусской компании	52
- Для тяжеловесов железная дорога – лучше	52
- ИТ-инновации: своевременность поставок и повышение уровня клиентского сервиса	53
- Малый бизнес в корпоративных закупках: от слов к делу	54



Выход с 01.01.2016

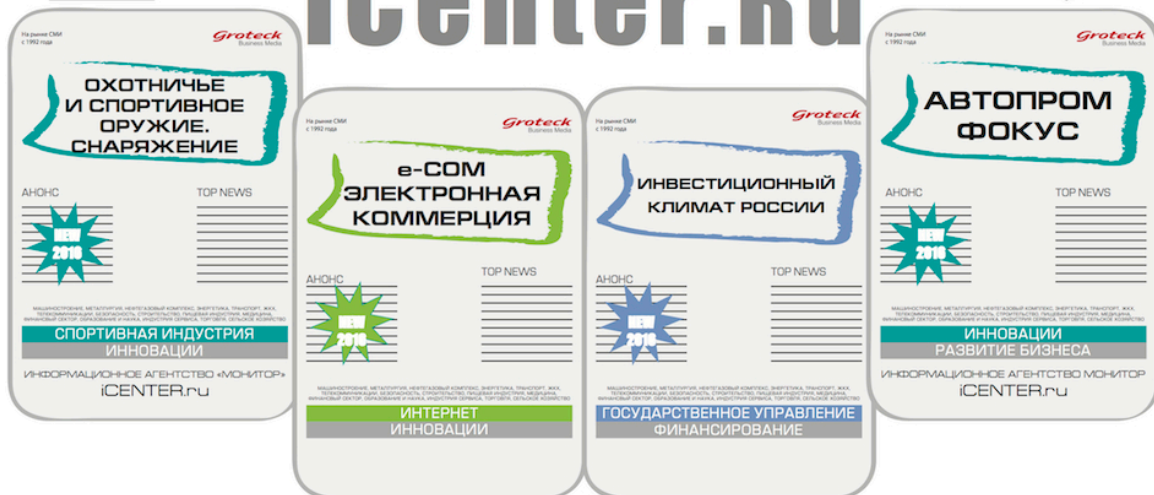
НОВИНКИ-2016

**ЕЖЕМЕСЯЧНЫЙ ОТРАСЛЕВОЙ МОНИТОРИНГ
БОЛЕЕ 60 ТЕМАТИЧЕСКИХ ИЗДАНИЙ
ПОМОГУТ СПЕЦИАЛИСТАМ:**

- Выявить Вызовы, Угрозы и Риски
- Определить Точки Развития
- Прогнозировать Темпы Развития
- Оценить Деловую Репутацию Партнеров
- Принять Взвешенное Решение

Выход с 01.07.2016

iCenter.Ru



ИНФОРМАЦИОННОЕ АГЕНТСТВО МОНИТОР
iCENTER.ru

ИНФОРМАЦИОННОЕ АГЕНТСТВО «МОНИТОР»
iCENTER.ru

РЕГУЛИРОВАНИЕ

Государственное регулирование

Перечень продукции, запрещенной для госзакупок, может быть расширен

15 марта 2016, Россия, Москва, vedomosti.ru. В правительстве решили расширить список запрещенной для госзаказа иностранной продукции машиностроения. В него должны войти 70 новых позиций, в частности, двигатели, строительная техника и товары тяжелого машиностроения. Представитель министерства рассказал газете "Ведомости", что этот список будет увеличен вдвое.

Сейчас в соответствующем перечне 66 позиций, в министерстве предлагают расширить его еще на 70 позиций, среди которых – двигатели, строительная техника и продукция тяжелого машиностроения. Сейчас в список входят легковые и грузовые автомобили, микроавтобусы, троллейбусы, трамвайные вагоны, подъемные краны, грейдеры, экскаваторы, бульдозеры, катки, уборочная спецтехника.

Представители Минэкономразвития и Федеральной антимонопольной службы (ФАС) рассказали "Ведомостям", что в их ведомства документ пока не поступал.

В феврале замминистра экономического развития Евгений Елин заявлял, что в среднем цены госконтрактов из-за импортозамещения выросли на 40%.

Заказчик одного из регионов в беседе с "Ведомостями", в свою очередь, отметил, что ограничения по госзаказам легко обходятся: при строительстве покупают не технику, а услугу.

ФАС России: законодательство по «электронизации» всех торгов должно быть принято в течение двух месяцев

21 марта 2016, Россия, Москва, d-russia.ru. Премьер-министр РФ Дмитрий Медведев обсудил с членами правительства совершенствование системы закупок. По словам главы ФАС Игоря Артемьева, законодательство об электронизации всех торгов должно быть принято в течение ближайших двух месяцев.

«Мы считаем, что законодательство об электронизации всех торгов, включая создание электронных конкурсов, должно быть принято в ближайшие два месяца, то есть до ухода депутатов на весенние каникулы», – сказал Игорь Артемьев, отвечая на соответствующий вопрос.

По словам Медведева, система госзакупок позволила обеспечить переток государственных финансов в реальный сектор экономики. При этом разговор вновь шел о необходимости большей прозрачности системы госконтрактов.

Объем госзакупок (по 44-ФЗ) в 2015 году составил более 4 триллионов рублей, а госкомпании распределили в 2015 году контрактов (по 223-ФЗ) приблизительно на 17 триллионов рублей.

«В XXI веке немножко уже стыдно видеть конверты, которые приносят в комиссии», – сказал Артемьев. Прозрачность, считают в правительстве, может обеспечить перевод на электронные торги закупок госкомпаний и государственных органов. Соответствующие поправки от Минэкономки правительство готовится внести в Госдуму.

Еще одна болезненная проблема – рост числа корпоративных закупок у единственного поставщика (в 2015 году на их долю пришлось 90% закупок, по расчетам ФАС и Минэкономки). Участники совещания согласились, что эту практику надо минимизировать, но конкретных решений не прозвучало, сообщил «Коммерсанту» глава комитета Госдумы по экономической политике Анатолий Аксаков.

Глава ФАС Игорь Артемьев сообщил, что премьер одобрил предложение ведомства внедрить в систему закупок механизм двухэтапных аукционов, в результате применения которых ФАС прогнозирует экономию бюджета в 1,5 триллиона рублей за два-три года.

На первом этапе проводится «жесткая предквалификация» участников по накопленному опыту, на втором – электронный аукцион среди тех, кто ее прошел, пояснил он.

В Минэкономки эту идею не поддерживают: источник «Коммерсанта» сказал, что двухэтапное проведение закупок сводит на нет усилия по «зашифровке» участников, препятствующей их сговору. Необходимость обеспечить анонимность участников была одной из основных причин перехода всех закупочных аукционов в рамках закона о контрактной системе 44-ФЗ в электронный вид.

Сейчас по 44-ФЗ предквалификационный отбор применяется только для узкого сегмента закупок, включая инновационные и опасные работы, создание произведений искусства и т. д., на конкурсах с ограниченным участием (заявки оцениваются после подтверждения квалификации) и двухэтапных конкурсах (на первом этапе заявка подается без указания цены).

По данным Минэкономки, конкурсы с ограниченным участием проводились в 2015 году в 0,3% случаев, а на двухэтапные приходилось всего 0,002% всех процедур.

Утвержден список компаний, обязанных закупать инновационные товары малого бизнеса

24 марта 2016, Россия, Москва, gbc.ru. Премьер-министр России Дмитрий Медведев подписал распоряжение, в котором утвержден перечень из 90 юридических лиц, обязанных закупать инновационную и высокотехнологичную продукцию у субъектов малого и среднего предпринимательства. Текст распоряжения опубликован на портале правительства.

"Подписанным распоряжением утвержден перечень конкретных юридических лиц, которые обязаны закупать такую продукцию у субъектов малого и среднего предпринимательства. Перечень сформирован на основании предложений, представленных акционерными обществами с государственным участием, госкорпорациями, госкомпаниями, федеральными государственными унитарными предприятиями, реализующими программы инновационного развития. В перечень включены 90 организаций", – говорится в сообщении.

В список вошли Газпром, Русгидро, Ростелеком, Аэрофлот, Уралвагонзавод, РЖД, АЛРОСА, и другие компании.

Государственные и муниципальные унитарные предприятия переведут на систему госзакупок

30 марта 2016, Россия, Москва, vedomosti.ru. Законопроект, ужесточающий контроль за закупками государственных и муниципальных унитарных предприятий, был внесен в правительство в августе 2015 г., но не рассматривался, комментирует представитель Минэкономразвития.

Обсуждение началось еще раньше – перевести на более строгие правила планировали с июля 2015 г. Против был мэр Москвы Сергей Собянин: через механизм субсидий унитарным предприятиям в Москве строится более 50% объектов адресной инвестиционной программы, а изменения потребуют средств и времени, писал он премьеру Дмитрию Медведеву в феврале 2015 г. ГУПы могут установить жесткие критерии отбора по качеству, а в законе о госзакупках главное – цена, пишет Собянин.

Пока ГУПы и МУПы закупают по тем же правилам, что и госкомпании, и в отличие от госзаказчиков могут сами написать способ закупки. В итоге 95% закупок госкомпаний неконкурентны, 45% – закупки у единственного поставщика и 55% – «иные» способы, которые часто маскируют того же единственного поставщика, отмечает Минэкономразвития. Заказчики изобрели более 3500 «иных» способов: «по результатам переговоров», «нерегламентированная закупка» или «закупки на основе устойчивых хозяйственных связей».

Цена вопроса

В России 3778 ГУПов и 8532 МУПа. В 2015 г. они заключили более 160 000 контрактов на 1,5 трлн руб., по данным Минэкономразвития. Долг перед поставщиками на 1 декабря, по данным Генпрокуратуры, составлял 25 млрд руб.

Субсидии, которые передают унитарным предприятиям, – это способ обойти закон о госзакупках, так можно построить любой объект, объяснял руководитель ФАС Игорь Артемьев на форуме «Госзаказ-2016». Замминистра экономического развития Евгений Елин тогда сообщил, что закон может распространиться и на автономные организации. На совещании у премьера 18 марта было решено распространить систему госзакупок на автономные учреждения и фонды, когда они тратят бюджетные средства, отмечает представитель Минэкономразвития.

Часть закупок ГУПов и МУПов и так перешла бы на более строгую процедуру с 2017 г.: закупка за счет бюджетных средств объектов капитального строительства и недвижимости в государственную, муниципальную собственность. Законопроект предлагает распространить государственную контрактную систему на все закупки, кроме грантов и закупок для выполнения госконтрактов самими ГУПами. Если он будет принят, предприятия будут обязаны закупать по определенным процедурам. Для них также будут действовать ограничения на покупку иностранных товаров, введенные для поддержки импортозамещения.

ФГУП «Почта России» работает по разработанному Минкомсвязи положению о закупках с июля 2014 г., это жестче, чем даже закон о госзакупках, но это исключение из общей ситуации в стране, говорит замминистра связи Михаил Евраев. Давно пора переводить, но постепенно, ведь это серьезно увеличит нагрузку на контролирующие органы, считает заведующий комитетом финансового контроля Санкт-Петербурга Виталий Бахвалов.

В Госдуму РФ внесен законопроект, исключаящий «фирмы-однодневки» из системы госзакупок

30 марта 2016, Россия, Москва, rosalt.ru. В настоящее время в сфере государственных (муниципальных) закупок присутствует коррупционная схема вывода бюджетных средств путем участия в тендерах «фирм-однодневок».

Существование подобной схемы становится возможным вследствие того, что контракт на закупку (выполнение услуг) выигрывает участник, предложивший наименьшую цену за выполнение контракта. При этом, как показывает практика, данные подставные фирмы не обладают необходимыми материальными и трудовыми ресурсами, отмечается в пояснительной записке к проекту.

По словам депутатов из фракции «Справедливая Россия», выступивших инициаторами законопроекта, это происходит из-за того, что в действующем законе заказчику предоставляется возможность не применять к участнику закупок предусмотренные законом критерии. Они также привели данные, согласно которым размер хищений из федерального бюджета при госзакупках оценивается ежегодно в 1 трлн рублей. Принятие закона позволит исключить коррупционные факторы при заключении госконтрактов, убеждены авторы проекта.

В.Путин поручил внести поправки в 44-ФЗ

30 марта 2016, Россия, Москва, bicotender.ru. Президент РФ Владимир Путин по итогам VII съезда Торгово-промышленной палаты сформировал поручения, касающиеся участия в госзакупках малого и среднего бизнеса.

Путин поручил Правительству РФ обеспечить внесение в законодательство о контрактной системе изменений, касающихся участия в закупках субъектов малого и среднего предпринимательства (МСП). Поправки к законам должны предусматривать:

- определение размера обеспечения исполнения контракта в зависимости от его фактической цены;
- установление предельного срока возврата заказчиком поставщику денежных средств, внесённых в качестве обеспечения исполнения контракта;
- освобождение поставщиков от обязанности вносить денежные средства в качестве обеспечения исполнения контракта при наличии 3-летнего положительного опыта исполнения аналогичных контрактов (без учёта правопреимства);
- установление соразмерных штрафных санкций в отношении заказчика и поставщика при нарушении ими контрактных обязательств, в случае если начальная (максимальная) цена контракта не превышает 20 млн рублей.

Срок, установленный президентом, – до 1 июля этого года. Ответственным за исполнение поручения назначен премьер-министр РФ Дмитрий Медведев.

Президент РФ подписал закон о стандартах на госзакупки

06 апреля 2016, Россия, Москва, kremlin.ru. Президент подписал Федеральный закон «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации по вопросам стандартизации».

Федеральный закон принят Государственной Думой 25 марта 2016 года и одобрен Советом Федерации 30 марта 2016 года.

Федеральный закон направлен на приведение законодательных актов Российской Федерации в соответствие с Федеральным законом «О стандартизации в Российской Федерации».

С этой целью Федеральным законом вносятся изменения в федеральные законы «О пожарной безопасности», «О безопасности дорожного движения», «О мелиорации земель», «Об отходах производства и потребления», «Об охране окружающей среды», «О гидрометеорологической службе», «О соглашениях о разделе продукции», «О железнодорожном транспорте в Российской Федерации», «О связи», а также в Закон Российской Федерации «О недрах» и другие законодательные акты Российской Федерации.

Федеральным законом уточняются сферы регулирования и отдельные положения федеральных законов «О техническом регулировании» и «О стандартизации в Российской Федерации». В частности, из главы 3 Федерального закона «О техническом регулировании» исключаются статьи, устанавливающие виды документов в области стандартизации, полномочия национального органа по стандартизации и технических комитетов по стандартизации, порядок (правила) разработки национальных стандартов, предварительных национальных стандартов и стандартов организаций, поскольку в настоящее время данные вопросы регулируются Федеральным законом «О стандартизации в Российской Федерации».

Кроме того, в федеральные законы «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» и «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» вносятся изменения, обеспечивающие применение законодательства о стандартизации при описании объекта закупки.

Внесены изменения в закон о контрактной системе в сфере закупок для обеспечения государственных и муниципальных нужд в Крыму и Севастополе

06 апреля 2016, Россия, Москва, naiz.org. Президент РФ подписал Федеральный закон «О внесении изменений в статью 112 Федерального закона «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд».

Федеральный закон принят Государственной Думой 25 марта 2016 года и одобрен Советом Федерации 30 марта 2016 года.

Федеральным законом переносится срок начала обязательного применения норм Федерального закона «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» при осуществлении закупок для обеспечения государственных нужд Республики Крым и города федерального значения Севастополя, а также муниципальных нужд муниципальных образований этих субъектов Российской Федерации.

Федеральным законом установлено, что до 31 декабря 2016 года заказчики (уполномоченные органы, уполномоченные учреждения) вправе осуществлять закупки для обеспечения нужд указанных субъектов Российской Федерации и муниципальных образований в порядке, установленном Федеральным законом «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд», или в порядке, согласованном с федеральным органом исполнительной власти по регулированию контрактной системы в сфере закупок и установленном нормативными правовыми актами соответственно Республики Крым и города федерального значения Севастополя.

Законопроекты, устраняющие проблемы в контрактной системе, могут быть приняты в весеннюю сессию

07 апреля 2016, Россия, Москва, naiz.org. Заместитель Министра экономического развития РФ Евгений Елин провел заседание Экспертного совета по контрактным отношениям при Минэкономразвития России. Евгений Елин подвел итоги 2015 года и представил ближайшие изменения в контрактной системе.

В середине февраля Минэкономразвития опубликовало мониторинги закупок за 2015 год по 44 и 223 федеральным законам.

«В мониторингах мы попытались описать особенности закупок, которые были обнаружены за 2015 год, - отметил заместитель Министра. - К особенностям мы отнесли поведение заказчиков, особенности поставщиков, различные отклонения от стандартных процедур, а также описали особенности закупок в торговой, контрольной, информационной и образовательной системах».

По словам Евгения Елина, данные особенности систематизировали и определили ряд проблем. Всего было выявлено три фундаментальные проблемы: дисбаланс между регулированием 44-ФЗ и 223-ФЗ, «гибкость» 223-ФЗ и ухудшение той платформы, которая уже выстроена.

Кроме того одной из важнейших проблем являются субсидии на капитальные вложения. «Мы хотим предложить фундаментальное изменение в Бюджетный кодекс, чтобы исключить возможность использования субсидий на капвложения», - заявил замминистра, заметив, что предлагаемое изменение будет вноситься в 44-ФЗ.

По его словам, больше всего вызывают волнение закупки на неконкурентной основе в рамках 223-ФЗ, каковых больше половины. Эффект, который прослеживается в мониторинге - некоторая усталость рынка, снижение заявок, из-за чего больше всего страдают МСП.

«Доля закупок у единственного поставщика увеличилась с 17 до 22%», - констатировал Евгений Елин.

Ведомством подготовлены решения этих проблем. «Мы рассчитываем в течение ближайшей сессии принять ключевые законопроекты: об электронных конкурсах, изменения в 44-ФЗ о государственных и муниципальных предприятиях, законопроект по СПИКах, создание механизма заключения долгосрочных контрактов с инвестиционными обязательствами», - резюмировал замминистра.

Евгений Елин обратил внимание на один из самых важных вопросов - регламентирование электронных площадок. Правительство РФ утвердит перечень площадок, которых будет не больше 5, и пропишет требования к ним. «На них будут проводиться процедуры по 44-ФЗ и 223-ФЗ по реализации приватизации имущества, а также по процедурам банкротства», - завершил он.

В ходе заседания Экспертного совета был рассмотрен вопрос и о проекте федерального закона «О внесении изменений в Федеральный закон «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц», предусматривающего создание механизма нормирования осуществления закупок товаров, работ, услуг, осуществляемых компаниями с государственным участием и субъектами естественных монополий и законопроект «О внесении изменений в Федеральный закон «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд», расширяющего возможности по обжалованию незаконных действий (бездействия) участников контрактной системы. Данные законопроекты были поддержаны членами Экспертного совета.

ФАС может стать финальным арбитром в спорах ритейлеров с поставщиками

09 апреля 2016, Россия, Москва, anrt.info. Федеральная антимонопольная служба может стать финальным арбитром в конфликтах ритейлеров с поставщиками, сообщил комитет Госдумы по экономической политике. Предполагается, что силы ФАС будут задействоваться в разрешении споров в ситуациях, когда будущий совет рынка и другие механизмы саморегулирования окажутся бессильными.

"Комитет готовит поправки, уточняющие роль ФАС как органа, который будет действовать как финальный арбитр в случае, если конфликт поставщиков и ритейлеров не будет разрешен в рамках саморегулируемой организации", - говорится в сообщении. Таким образом, постройка системы саморегулирования в ритейле все же может и не обойтись без участия государства.

Совет рынка, формирующийся в секторе розничной торговли по аналогии с электроэнергетикой, объединит ритейлеров и их контрагентов. Эта структура в числе прочего будет играть и роль третейского суда. По мнению как бизнеса, так и властей, межотраслевой принцип разрешения торговых споров может оказаться эффективнее, чем разбор этих ситуаций в системе государственных судов.

Механизм саморегулирования будет распространяться на три сегмента розницы: крупный и средний сетевой ритейл, мелкорозничную торговлю, а также ярмарки и рынки. Предполагается, что для компаний, которые войдут в будущий совет рынка, будет действовать меньше ограничений, чем для тех, кто решит выйти за рамки саморегулирования.

Пришел месяц расплаты

11 апреля 2016, Россия, Москва, naiz.org. Минэкономки намерено пресечь волокиту при оплате госзаказчиками контрактов, для этого ведомство подготовило поправки к закону о госзакупках и КоАП. По данным Генпрокуратуры, неисполнение обязательств по оплате госконтрактов носит "массовый характер", а долг по ним к концу 2015 года составлял около 25 млрд руб. Теперь чиновникам придется рассчитываться с малым бизнесом в течение десяти дней, а с крупными подрядчиками – в месячный срок, за нарушение этих требований им грозит штраф 20-30 тыс. руб. или дисквалификация.

Минэкономки направило в Минюст согласованные с профильными ведомствами поправки к закону о госзакупках 44-ФЗ, они распространяют предельный месячный срок оплаты заказчиком исполненного контракта или его отдельных этапов (сейчас применяется к сделкам с субъектами малого бизнеса) на отношения со всеми подрядчиками. Это должно повысить финансовую дисциплину госзаказчиков, снизить риски исполнителей государственных и муниципальных контрактов и повысить привлекательность участия в госзакупках, говорится в пояснительной записке.

Правительство откажется от авансов при госзакупках готовой продукции массового потребления

11 апреля 2016, Россия, Москва, rns.online. Правительство решило ужесточить механизм возврата из федерального бюджета остатков межбюджетных трансфертов и отказаться от авансирования при осуществлении госзакупок готовой продукции массового потребления в рамках усилий по сокращению дефицита федерального бюджета, следует из опубликованного на сайте правительства России постановления от 4 апреля 2016 года «О мерах по сокращению дефицита федерального бюджета».

Кроме того, решено по итогам девяти месяцев финансового года отзывать лимиты бюджетных обязательств, по которым отсутствуют кассовые расходы и поставленные на учет бюджетные обязательства.

Соглашения о предоставлении из федерального бюджета субсидий юрлицам и межбюджетных трансфертов будут заключаться в государственной интегрированной информационной системе управления общественными финансами «Электронный бюджет» с последующим автоматическим включением этой информации в единый реестр.

«Принятые решения направлены на повышение эффективности исполнения федерального бюджета, обеспечения равномерного исполнения федерального бюджета по расходам и своевременного перераспределения бюджетных ассигнований и лимитов бюджетных обязательств 2016 года», - отмечается в справке Минфина.

Штрафы для поставщиков по госконтрактам могут быть снижены

12 апреля 2016, Россия, Москва, garant.ru. Минэкономразвития России предлагает присоединиться к общественному обсуждению проекта соответствующего постановления. Размер санкций для поставщиков, допустивших нарушение условий контракта (за исключением просрочки исполнения обязательств) может существенно снизиться.

Так, если цена контракта не превышает 3 млн руб., сумму штрафа предлагается определять как 3% от цены контракта. Сегодня – 10% от цены контракта (подп. "а" п. 4 Правил определения размера штрафа, начисляемого в случае ненадлежащего исполнения заказчиком, поставщиком (подрядчиком, исполнителем) обязательств, предусмотренных контрактом (за исключением просрочки исполнения обязательств заказчиком, поставщиком (подрядчиком, исполнителем), и размера пени, начисляемой за каждый день просрочки исполнения поставщиком (подрядчиком, исполнителем) обязательства, предусмотренного контрактом; далее – Правила).

Если цена контракта колеблется в пределах от 3 млн. до 20 млн. руб., штрафовать в случае одобрения инициативы будут на сумму 2% от цены контракта. При цене контракта выше 20 млн руб., но не более 50 млн руб. размер штрафа составит 1,5% от цены контракта. В настоящее время установлен только одно значение суммы штрафа для контрактов с ценой в диапазоне 3-50 млн руб.: 5% от цены контракта (подп. "б" п. 4 Правил).

Размеры санкций для контрактов с более высокой ценой останутся неизменными. Так, если контракт заключен на сумму от 50 млн до 100 млн руб., предлагается налагать на недобросовестного поставщика штраф в размере 1% от цены контракта. А для крупных контрактов с ценой свыше 100 млн руб. сумма штрафа составит 0,5% от цены контракта. Такие правила действуют и сегодня (подп. "в"- "г" п. 4 Правил).

Предполагается, что поправки позволят сделать санкции для заказчиков и поставщиков за нарушение обязательств по контракту соразмерными. В настоящее время ответственность поставщиков, не исполняющих контракт должным образом, более строгая по сравнению с ответственностью недобросовестных заказчиков. К примеру, при цене контракта до 3 млн руб. на заказчиков налагается штраф в сумме 2,5% от цены контракта против 10% для поставщиков (п. 4-5 Правил).

Отраслевое регулирование

О механизмах маркировки в отношении отдельных товаров легкой промышленности и бытовой техники

14 марта 2016, Россия, Москва, glevia.ru. ФТС России подготовит в 4-м квартале 2016 г. свои предложения по введению механизмов маркировки в отношении отдельных товаров легкой промышленности и бытовой техники.

"В настоящее время процесс маркировки начат с наиболее дорогостоящей и налогомемкой продукции легкой промышленности, а именно – изделий из меха, но в IV квартале 2016 года будут подготовлены предложения по введению механизмов маркировки в отношении иных отдельных товаров легкой промышленности и бытовой техники", – отметила в своем эксклюзивном интервью корреспонденту журнала "Таможня", Галина Леонтьева, первый заместитель начальника Главного управления таможенного контроля после выпуска товаров ФТС России.

"В расширении системы маркировки товаров, для ее применения не только в отношении изделий из меха, но и других товаров, с целью повышения эффективности противодействия незаконному импорту и обороту промышленной продукции на российском рынке, по всей цепочке от импортера (либо производителя) до ее конечного потребителя, заинтересованы конкретные ассоциации производителей и импортеров, в т.ч. Ассоциация торговых компаний и товаропроизводителей электробытовой и компьютерной техники (РАТЭК), Ассоциация компаний розничной торговли (АКОРТ), Ассоциация компаний интернет-торговли, Некоммерческое партнерство "Содружество производителей фирменных торговых марок" ("РусБренд"), Российский союз предпринимателей текстильной и легкой промышленности "Союзлегпром", отмечается в интервью с представителем ГУ ТКПВТ.

Как известно, эти бизнес-ассоциации еще в июне 2014 года обратились с письмом к Президенту РФ Владимиру Путину с просьбой повысить эффективность противодействия незаконному импорту и обороту промышленной продукции на российском рынке. И в августе 2014 года ГУ ТКПВТ при участии ГУТОиТК и УРИОК провело в ФТС России совещание с представителями этих организаций. На этом совещании обсуждались перспективы маркировки отдельных видов товаров в Российской Федерации.

Ввоз сырья для медицинских товаров могут освободить от НДС только при отсутствии в РФ аналогов

14 марта 2016, Россия, Москва, eg-online.ru. Правительство РФ представило на рассмотрение Госдумы законопроект № 1010531-6 "О внесении изменения в статью 150 Налогового кодекса Российской Федерации". В настоящее время в соответствии с п. 2 ст. 150 НК РФ не облагается НДС ввоз на территорию РФ медицинских товаров, указанных в подп. 1 п. 2 ст. 149 НК РФ, а также сырья и комплектующих изделий для их производства по перечню, утверждаемому Правительством РФ.

Предлагается уточнить, что не облагается НДС ввоз сырья и комплектующих изделий, аналоги которых не производятся в РФ. Освобождение от НДС будет предоставляться при условии подачи в таможенные органы документа, подтверждающего целевое назначение указанных сырья и комплектующих изделий и отсутствие их аналогов, производимых в Российской Федерации, выданного Минпромторгом России в установленном им порядке. Если сырье и комплектующие изделия ввозятся с территории государства – члена Евразийского экономического союза, указанный документ представляется в налоговый орган. В случае принятия законопроекта поправки вступят в силу с 1 июля 2016 г., но не ранее чем по истечении одного месяца со дня его официального опубликования.

Роспотребнадзор разработал систему контроля качества продуктов

16 марта 2016, Россия, Москва, kommersant.ru. В России появится "Стратегия повышения качества пищевой продукции в РФ до 2030 года" – по данным "Ъ", 4 марта проект этого рамочного документа поступил в Минэкономики из Роспотребнадзора. Стратегию разрабатывают в рамках поручения Владимира Путина, которое он дал правительству летом 2015 года. Как отмечалось в поручении, необходимо создать национальную систему управления качеством пищевой продукции, предусмотрев для этого единый подход к мониторингу и отслеживанию продукции в ходе производства. Это не первая попытка Белого дома заняться продовольствием – в 2012 году правительство утвердило основы политики в области здорового питания до 2020 года, действующие и сейчас. Источник в Роспотребнадзоре сообщил "Ъ", что итоговая версия стратегии может быть представлена в апреле.

Проект констатирует: надо "признать необходимость корректировки понятийного аппарата" в законодательстве о качестве пищевой продукции. В частности, предлагается "расширить список регламентируемых показателей" в системе технических регламентов на продукты питания и предусмотреть госрегистрацию пищевых добавок, ароматизаторов и заквасок (в том числе полученных с помощью генно-модифицированного сырья и нанотехнологий), а также "актуализировать" систему их допуска на рынок РФ. Высказана и идея "предусмотреть для отдельных видов пищевой продукции введение сортности и градаций качества в зависимости от используемого сырья".

Сейчас разработанные методы контроля охватывают "более половины" пищевых добавок, на которые установлены регламенты применения, говорится в документе.

Напомним, в РФ действуют обязательные технические регламенты на основные виды продукции, пришедшие на смену советской системе Госстандарта. Актуальный список разрешенных пищевых добавок на территории Таможенного союза утвердила Евразийская экономическая комиссия в 2012 году, список использованных средств производители указывают на своей продукции.

В Европейском союзе, отмечалось в докладе практики по вопросам торговли и конкурентоспособности Всемирного банка, действует та же система техрегламентов, вопросы сертификации определяются рынком, а специальные схемы контроля качества продуктов питания приняты для отдельных случаев. Например, они работают при контроле производства продовольственных товаров с защищенным наименованием места происхождения или для "органических" продуктов питания.

В России же "несовершенство правовых и организационных механизмов" приводит к тому, что "на рынке имеет место оборот продукции, не отвечающей потребностям большинства населения", констатируют авторы стратегии.

В мартовском докладе Роспотребнадзора отмечается, что суммарная калорийность рациона россиян увеличилась за последние десять лет, возросло содержание в нем жиров (с 31% до 36,3% при рекомендуемых 30%) и сахара (с 12% до 13,4% при рекомендуемых 10%).

"Рост потребления жира и сахара увеличивает среди населения риск развития ожирения, диабета, сердечно-сосудистых и других заболеваний", – говорится в докладе. Впрочем, сообщила вчера глава Роспотребнадзора Анна Попова, в целом объем недоброкачественной продукции в РФ не превышает 6% во всех сегментах продовольственного рынка.

Проект стратегии также предусматривает создание единой информационной системы, которая позволит проследить качество продукции "на протяжении всей пищевой цепи". Ее отсутствие в РФ "значимо" – вероятно, так заявляется в проекте основная цель долгосрочной стратегии.

Предполагается, что система Роспотребнадзора через общегосударственную систему маркировки позволит определить происхождение продукции, отследить использование лекарственных препаратов, используемых при производстве, и идентифицировать организации, ответственные за каждый этап производства и обращения.

В проекте отмечается, что это произойдет с использованием "современных технологий маркировки" без конкретных указаний на технологические решения. Однако с апреля 2016 года запланирован сходный эксперимент на территории ЕАЭС – радиочастотными RFID-метками будут маркироваться меховые изделия, – и Белый дом в феврале настаивал на том, что эту систему нужно расширять, в том числе и на продовольственный рынок. Впрочем, все подобные системы обычно работают и без технических новаций, являясь дополнением соответствующих технических регламентов.

Аналогичная предлагаемой стратегии информсистема уже создается, напоминает Илья Лоевский из АНО Роскачество (исследует качество продуктов в торговле, создано в 2015 году по поручению Дмитрия Медведева). По его словам, Роскачество работает над мобильным приложением, с помощью которого можно будет отследить информацию, в том числе опубликованную им на gskrf.ru. В перспективе это позволит проследить качество "от поля до прилавка" и объединить данные, которые собирает Россельхознадзор, Роспотребнадзор, Роскачество и другие ведомства и поставщики информации, говорит он.

Отраслевые объединения производителей пока рассматривают проект стратегии как потенциальный источник угроз своему бизнесу. Глава "Союзмолока" Андрей Даниленко отмечает, что предложения требуют "дополнительных обсуждений" – у ассоциации есть вопросы к документу.

По мнению же главы исполкома Национальной мясной ассоциации Сергея Юшина, госведомства уже обладают достаточными полномочиями для контроля качества, а новое регулирование усилит нагрузку на бизнес. "Если мы хотим убить желание что-то производить, давайте дальше регулировать", – иронизирует он.

По данным "Ъ", основное недовольство производителей вызывает не столько стремление создать общую информсистему для контроля движения пищевых ингредиентов (она будет полезна и бизнесу), сколько ужесточение регистрации пищевых добавок. Тема сильно мифологизирована среди населения, и, очевидно, производители еды опасаются, что от многих заблуждений в этой сфере несвободны и чиновники Белого дома.

Росалкогольрегулирование предлагает ввести ЕГАИС для учета производства спиртовых лекарств

16 марта 2016, Россия, Москва, ria.ru. Росалкогольрегулирование намерено ввести автоматизированную систему учета оборота этилового спирта на фармацевтических производствах. Об этом рассказал замруководителя ведомства Владислав Заславский.

"Мы совместно с Минпромторгом разрабатываем законопроект, согласно которому для производителей фармацевтических субстанций, то есть этанола, будет обязательно установление счетчиков ЕГАИС (Единая государственная автоматизированная информационная система). Производство и оборот фармацевтических субстанций будет регулироваться не только законом "Об обороте лекарственных средств", но и законом "Об обороте этилового спирта", – сказал он на совещании по регулированию алкогольного рынка в Совете Федерации.

По словам господина Заславского, в настоящее время нет точной информации об объемах этого рынка. "Мы не знаем, сколько этой продукции выпускается, есть только экспертные оценки", – приводит его слова РИА Новости.

Минпромторг готовит новые ограничения на иностранные медизделия

25 марта 2016, Россия, Москва, gazeta.ru. Минпромторг снова предлагает расширить перечень иностранных медицинских изделий, которые не допускаются к госзакупкам по правилу "третий лишний". Как стало известно "Газете.Ru", после скандала в середине прошлого года министерство предпочло согласовывать новый вариант списка тайно, пока избегая публичного обсуждения на сайте regulations.gov.ru.

Проект постановления, новый вариант перечня и пояснительная записка разосланы по заинтересованным ведомствам еще в конце января, следует из документов, оказавшихся в распоряжении редакции. Список сократился примерно на одну пятую, из него исчезли презервативы, зато добавились памперсы. В списке сохранились пункты, вызвавшие большую обеспокоенность профессионального сообщества в прошлом году: дефибрилляторы, рентгеновские аппараты, другое оборудование. Также в перечень входят инкубаторы, ортопедические изделия и матрацы, протезы грудных желез, искусственные клапаны сердца, перевязочные материалы и реагенты, колющие и режущие медицинские инструменты (всего около 80 кодов ОКПД против 100, предложенных в 2015 году).

Минэкономразвития и Федеральная антимонопольная служба в прошлом году не поддержали проект. Против выступили и некоммерческие организации, а также рядовые граждане: 90 тыс. человек подписали петицию на Change.org против ограничений. Премьер-министр Дмитрий Медведев 1 сентября 2015 года заявил, что правительство не намерено отказываться от закупок импортной медтехники, пока не появятся аналогичные по цене и качеству российские продукты.

Минсельхоз внес в кабмин проект об ограничении госзакупок импортных продуктов

31 марта 2016, Россия, Москва, gazeta.ru. Министерство сельского хозяйства России внесло в правительство проект постановления об ограничении госзакупок импортного продовольствия, сообщается на сайте Минсельхоза.

Проект предлагает ограничить закупку ряда импортных продуктов питания, в который входит 23 наименования – рыбная, мясная (говядина, свинина, мясо птицы, телятина, субпродукты), молочная продукция (молоко, масло сливочное, сыры), рис, соль и сахар.

"Принятие данного постановления позволит существенно увеличить рынок сбыта отечественной продукции, а также позволит государству, в условиях дефицита бюджета, сократить затраты по поддержке инвестиций", – сказал глава ведомства Александр Ткачев.

В феврале этот проект был направлен на рассмотрение в Минюст.

Европаллеты пали жертвой войны санкций

01 апреля 2016, Россия, Москва, logistician.ru. С 15 мая 2016 года вводится полный запрет на обращение европаллет на территории Российской Федерации.

Соответствующий закон был принят депутатами Государственной Думы в качестве асимметричного ответа на обсуждение в Евросоюзе нового пакета санкций против России, инициированное 18 марта верховным представителем ЕС по иностранным делам и политике безопасности Федерикой Могерини.

Законом предусмотрено обязательное использование нового стандарта, разработанного специалистами ПАО «Росподдон». Завод «Росподдон» по производству паллет, соответствующих новому стандарту, запущен в подмосковном Зарайске в конце декабря 2015 года.

Сумма инвестиций в новое предприятие составила 13 млрд. рублей на условиях государственно-частного партнерства. Финансовая часть обязательств покрыта бюджетом РФ, частный бизнес выступит оператором нового проекта импортозамещения. Бенефициаром компании-оператора является Зинаида Мазох-Кипчакская – супруга деверя сына Аркадия Роттенберга, известного в качестве создателя «Платона» – системы сбора оплаты в счет возмещения вреда, причиняемого автомобильным дорогам общего пользования федерального значения транспортными средствами, имеющими разрешенную максимальную массу свыше 12 тонн.

Опрошенные редакцией профессиональные участники логистического рынка разделились в оценках нововведения.

Директор по логистике федерального российского 0,75PL-оператора на условиях анонимности: «Я знал, что так будет! Все к этому и шло! Вот вам и Крымшаш, вот вам и Россия – вперед! Ничего наши слуги народа толкового придумать не могут, только запрещают. Чем европаллеты-то виноваты? Эти же самые депутаты не стесняются размещать евробонды по своим депутатским квартирам с евроремонт!»

Владелец транспортной компании «Простой» и активист общенационалистического ультраправозащитного движения «Жимолость» Эркин Левитан: «Мы – русские! И мы должны доказать это всем тем, кто желает видеть нашу страну на коленях. Сейчас активисты общества согласовывают с администрацией логопарка Черное Брѣхово акцию протеста, в ходе которой каждый участник принесет по одной европаллете. Ко Дню космонавтики 12 апреля из собранных европаллет на территории логопарка будет выложена огромная надпись «Путин, помоги!», которая будет подожжена в момент пролета над территорией логопарка спутника ВКС...»

Европаллета имеет размеры 800×1200×144 мм. Используется, главным образом, для розничной торговли, размер определен внутренними размерами грузовиков, осуществляющих поставки со складов розничным торговым учреждениям. Стандарт ISO 6780 определяет поддоны шести размеров, в частности: 1000×1200×144 мм (ISO2, т. н. «финский поддон», поскольку этот стандарт распространён в Финляндии).

«Русский стандарт» поддонов предусматривает 2 типоразмера:

- 20 вершков на полсажени;
- 7 пядей на полтора аршина.

ФНС запускает пилотный проект по RFID-маркировке меховых изделий

01 апреля 2016, Россия, Москва, kommersant.ru. Сегодня в России стартует пилотный проект маркировки меховых изделий RFID-метками, который призван вывести из тени 80% мехового рынка. Для этого ФНС создаст национальную базу по отслеживанию меховых изделий с момента их изготовления до продажи потребителю.

С 1 октября оборот немаркированных шуб в России будет запрещен. Эксперимент по маркировке шуб планировали начать одновременно во всех странах ЕАЭС, но большая часть из них не успела ратифицировать документы, поэтому пока вместо борьбы с контрабандой идет обкатка технологий на страновом уровне. По завершении работ над маркировкой участники рынка ожидают роста цен у "серых" дилеров при сохранении прежних ценников в "белом" секторе.

В Минэкономразвития поддержали производителей солнечных батарей

06 апреля 2016, Россия, Москва, alta.ru. В Минэкономразвития России состоялось очередное заседание подкомиссии по таможенно-тарифному, нетарифному регулированию, защитным мерам во внешней торговле Правительственной комиссии по экономическому развитию и интеграции.

Подкомиссия приняла ряд очередных решений, направленных на стимулирование экономического роста, снижение издержек при проведении импортно/экспортных операций, поддержку отдельных отраслей и секторов экономики, в том числе:

В отношении ввозных таможенных пошлин на фтористый алюминий принято решение о продлении до 31 декабря 2020 г. действия нулевой ставки. Фторид алюминия используется как компонент электролита при электролитическом производстве алюминия. Внутреннее производство в Евразийском экономическом союзе в настоящее время не способно обеспечить потребности российских предприятий алюминиевой отрасли во фтористом алюминии, в связи с чем российские предприятия сталкиваются с необходимостью компенсировать дефицит поставками из-за границы. Данная мера была принята для обеспечения отечественных производственных предприятий качественной продукцией в объемах, способствующих стабильной производственной деятельности и развитию промышленного производства алюминия в России, а также снижение себестоимости изделий из алюминия для поддержания конкурентоспособности алюминиевой промышленности Российской Федерации.

Принято решение о снижении ставок ввозных пошлин в отношении отдельных видов комплектующих, используемых в производстве солнечных батарей, для производства модулей по тонкопленочной технологии. Потребителями этой продукции являются крупные инфраструктурные компании, реализующие проекты в области энергоэффективности и энергосбережения, а также генерирующие компании, осуществляющие деятельность по строительству солнечных электростанций. Данное решение принято ввиду того, что в настоящее время на территории Евразийского экономического союза отсутствуют аналоги таких комплектующих, либо они не соответствуют по качеству технологическим условиям производства солнечных батарей.

Минкомсвязь представила план гарантированных закупок микроэлектроники

06 апреля 2016, Россия, Москва, logistic.ru. Министр связи и массовых коммуникаций Российской Федерации Николай Никифоров принял участие в заседании Правительственной комиссии по использованию информационных технологий для улучшения качества жизни и условий ведения предпринимательской деятельности, которая прошла под председательством главы Правительства РФ Дмитрия Медведева.

На заседании обсуждался план гарантированных закупок российской гражданской микроэлектроники, ход информатизации государственных органов исполнительной власти, а также работа официального интернет-портала правовой информации.

В соответствии с поручениями Президента РФ Владимира Путина и Председателя Правительства РФ Дмитрия Медведева утвержден план гарантированных закупок российской гражданской микроэлектронной продукции на среднесрочную перспективу. «Это часть системной деятельности в части импортозамещения, в том числе поддержки таких высокотехнологичных отраслей промышленности, как микроэлектроника, – сказал Николай Никифоров. – Микроэлектронные изделия используются во многих сферах. Это идентификационные документы, которые могут использоваться для удостоверения личности гражданина, водительские удостоверения, специальные документы для военнослужащих, электронные полисы медицинского страхования и другое».

План содержит перечень микроэлектронной продукции, закупаемой ведомствами за счет средств федерального бюджета.

«Все расходы, включенные в план закупок, уже предусмотрены в соответствующих разделах федерального бюджета, закрепленных за теми или иными ведомствами. Дополнительное финансирование не предусмотрено и не планируется. Самые крупные закупщики с точки зрения гражданского блока – это Министерство внутренних дел и Министерство здравоохранения, – отметил глава Минкомсвязи России. – Переход на электронные идентификационные документы значительно повышает эффективность и сокращает расходы ведомств за счет исключения дублирования информации, фактов мошенничества с подобными документами. Это долгосрочный задел, который поддержит отечественную микроэлектронную промышленность».

Министр пояснил, что речь идет о закупках примерно 50 млн единиц различных видов изделий с отечественными микрочипами на период с 2016 по 2018 годы.

Также на заседании было принято решение создать отдельную подкомиссию в рамках Правительственной комиссии по ИТ. Подкомиссия будет заниматься координацией работы органов власти в части внедрения отечественной микроэлектроники и систем вычислительных комплексов.

«Многие годы государством закупались преимущественно зарубежные изделия в области микроэлектроники. Мы считаем, что здесь должен действовать в хорошем смысле протекционизм. Теперь будем, в том числе отслеживать и то, как мы закупаем микроэлектронику», – сказал министр.

Госдума может до лета одобрить поэтапный запрет пива в пластике

08 апреля 2016, Россия, Москва, anrt.info. Госдума может в течение весенней сессии принять закон о поэтапном запрете в России алкогольных напитков в пластиковых бутылках, сообщило правительство РФ. Таким образом, ограничения на пивном рынке, и без того переживающем кризисный спад продаж, могут материализоваться до начала июля, когда завершается сессия парламента.

"Рассмотреть вопрос принятия в весеннюю сессию 2016 года законопроекта о поэтапном снижении производства и оборота алкогольной продукции в потребительской таре/упаковке, изготовленной из полимерных материалов, с учетом позиции правительства", - говорится в сообщении. О результатах выполнения этого поручения профильные ведомства, включая Росалкогольрегулирование, Минэкономразвития и несколько других структур, должны доложить в правительство до июня 2016 года.

Идея запрета алкоголя в ПЭТ-таре в России обсуждается давно, но на протяжении всего этого времени провоцирует межведомственные споры. Росалкогольрегулирование настаивает на запретительной мере, в то время как Федеральная антимонопольная служба выступает против. Одним из аргументом является риск ограничения конкуренции на рынке упаковки, поскольку производители алюминиевой и стеклянной тары в таком случае получают преимущество.

Как отмечает правительство, за последний год оно не изменило своей позиции по идее постепенного запрета ПЭТ-тары, хотя допускало иное развитие событий, и по-прежнему поддерживает законопроект, который Госдума приняла в первом чтении еще летом 2014 года. С середины 2016 года правительство предлагает перейти к производству в России алкогольной продукции в пластиковых бутылках объемом не больше полутора литров. В дальнейшем ограничения для алкоголя в ПЭТ-таре предполагается ужесточать, и через несколько лет продавать в России спиртное можно будет только в полулитровых пластиковых бутылках. Пиво в России из-за ограничений для пластиковых бутылок может взлететь в цене на 20-25%, предупреждало ранее Общество защиты прав потребителей.

Минпромторг готовит преференции для производителей лекарств

12 апреля 2016, Россия, Москва, bicotender.ru. Министерство промышленности и торговли РФ разрабатывает дополнительные преференции при госзакупках отечественным производителям лекарств полного цикла. Об этом сообщил заместитель министра Сергей Цыб на Всероссийском съезде работников фармпрома.

По словам чиновника, на данный момент в Минпромторге активно обсуждается вопрос о предоставлении преференций при госзакупках для производителей полного цикла лекарственных препаратов, включая синтез субстанций. В министерстве предлагают сформировать трехступенчатую конструкцию госзакупок. «То есть предлагается, чтобы изначально преференции получали производители препаратов полного цикла, включая синтез субстанций. Если таковых нет, то предпочтение будет отдано производителям готовой лекарственной формы. Если и их не будет, то к аукциону будут допущены все остальные производители», – прокомментировал заместитель министра.

По мнению властей, законодательное закрепление подобного механизма госзакупок позволит дать толчок дальнейшему развитию отечественных компаний, которые производят готовую лекарственную форму. «Такая тенденция уже активно набирает обороты. Через Фонд развития промышленности, например, уже финансируются компании, которые организуют производство субстанций на территории России», – пояснил Сергей Цыб.

Акцизы на табак могут быть увеличены почти на 70%

13 апреля 2016, Россия, Москва, eg-online.ru. Депутат Государственной Думы от фракции ЛДПР Максим Шингаркин предложил довести долю акциза в средней розничной цене на табак на уровень близком к 70%. Соответствующая законодательная инициатива опубликована в правовой базе нижней палаты парламента.

Законопроектом № 1043232-6 "О внесении изменения в статью 193 Налогового кодекса Российской Федерации и об увеличении акцизов на табак" предлагается реализация сценария роста акциза согласно рекомендациям Всемирной организации здравоохранения, по которым к 2018 г. планируется минимальный акциз в размере 6000 руб. за 1000 шт. и доля акциза в средней розничной цене на уровне близком к 70%.

Депутат в сопроводительных документах к законопроекту приводит ряд сценариев (в 2016 г. доля акцизов в розничной цене – 46%, в 2017 г. – 57%, в 2018 г. – 67%), которые позволяют сделать вывод, что повышение акцизов, рекомендованные ВОЗ в наибольшей степени соответствует задаче сокращения потребления табака, снижению смертности, а также приведёт к значительному росту доходов бюджета – до уровня более 1 трлн руб. в год.

Ведомственный лом сделают прозрачным

13 апреля 2016, Россия, Москва, kommersant.ru. Минэкономики предлагает ввести правило, по которому госкомпании и госструктуры, генерирующие в процессе своей работы металлолом, должны будут продавать его исключительно на электронных торгах.

По мнению министерства, это вернет в казну миллиарды рублей, сейчас из-за непрозрачности продаж лома оседающие у посредников. На рынке ломозаготовки идею поддерживают, но источники в металлургической отрасли сомневаются, что Минэкономики одним документом удастся сделать прозрачным этот серый сектор.

Минэкономики опубликовало проект поправок к закону, регулирующему оборот лома и отходов черных и цветных металлов. Согласно проекту, госкорпорации, госкомпании, ГУПы и МУПы, а также компании, в капитале которых государству принадлежит более 50%, должны будут продавать весь производимый ими в процессе хозяйственной деятельности лом только через электронную торговую площадку.

При этом организовывать торги сможет только компания, входящая в список юрлиц, допущенных к организации продаж государственного и муниципального имущества в электронной форме (всего шесть площадок), и в перечень юрлиц, допущенных к организации от лица РФ продажи приватизируемого федерального имущества (десять юрлиц).

Оба списка пересекаются только по одному пункту: Российский аукционный дом (РАД). В РАД "Ъ" пояснили, что уже занимаются продажей лома, в том числе для Минобороны и ОАО РЖД, однако эта деятельность - на грани рентабельности.

Как сообщается в пояснительной записке, из-за непрозрачности, нерегламентированности и волюнтаризма процедур продажи "ведомственного" лома государство недополучает существенные средства. При годовом обороте рынка лома в 1 трлн руб. ломофонд на предприятиях с госучастием составляет одну десятую от общего объема. По черным металлам объем, приходящийся на госсектор, – не менее 3 млн тонн в год, оборот – от 32 млрд руб. в год, по цветным – от 500 тыс. тонн в год и 35 млрд руб. соответственно.

"При средней рыночной стоимости тонны лома черных металлов 10 тыс. руб. и годовом обороте "ведомственного" лома и отходов черных и цветных металлов около 6 млн тонн (20% от рынка), государство ежегодно теряет миллиарды рублей", – пишет Минэкономики.

Как пояснили "Ъ" в министерстве, госкомпании в таких изменениях заинтересованы, поскольку они направлены на извлечение реальной прибыли от реализации лома и ее сохранения в бюджете компании.

"Будет предотвращено оседание прибыли у третьих лиц, не участвующих в сделках", – говорят в Минэкономики. На практике встречаются случаи, объясняют там, когда лом и отходы металлов продаются по бросовым ценам, затем перепродаются по реальной стоимости, а государство недополучает налоговые отчисления ввиду непрозрачности продажи. "Задача проекта – перенаправить эту прибыль (несколько миллиардов рублей в год) в доход госкомпаний, уплачивающих налоги и дивиденды государству", – говорят в Минэкономики.

Крупные ломообразующие госкомпании затруднились дать комментарии. Ломозаготовители поддерживают документ. Потребители лома - металлургические компании не комментируют документ.

Источники "Ъ" среди покупателей лома полагают, что на ценообразование этот документ повлияет незначительно либо никак. Один из них вообще сомневается, что этот документ удастся претворить в жизнь. "Рынок лома "высокопотенциальный", – иронизирует он, дополняя, что попытка ввести на нем регулирование одним документом не увенчается успехом.

КОМПЕТЕНТНО: Виктор Ковшевский, НП "НСРО "Руслом.Ком", директор

<<< Это создание цивилизованных правил, которые устраняют коррупционные схемы и повышают эффективность госкомпаний. Электронная торговля повысит прозрачность реализации лома, что приведет к дополнительным доходам бюджета от 3 млрд руб. в год. Для ломозаготовителей это тоже хорошо, потому что прорваться к лому госпредприятий было очень сложно или невозможно. Например, лоты от Минобороны часто имели размер от 1 млрд руб. и сразу для всех объектов на территории России, поэтому средняя цена продажи была на 2-3 тыс. руб. за тонну меньше. Не говоря о том, что тендеры выигрывали ненадежные компании, которые не исполняли свои обязательства. >>>

Региональные программы и решения

Иран увеличит поставки фруктов в Челябинскую область

17 марта 2016, Россия, Челябинская обл., k-vedomosti.ru. Иран нарастит объем поставок специй и фруктов в Челябинскую область, планируется, что иранские продукты заменят турецкие товары, ввоз которых запрещен с недавнего времени.

Соответствующие договоренности были заключены в ходе проходящего сейчас визита делегации из южноуральского региона в Иран. На днях представители Челябинской области провели совещание с главой сельскохозяйственного ведомства Ирана. Во время переговоров стороны рассмотрели возможность увеличения поставок товаров из российского региона в Иран и иранской продукции в Челябинскую область.

Как отметил глава Минсельхоза Челябинской области Сергей Сушков, местные производители могут начать поставки в Иран продуктов переработки зерновых культур – круп, муки, готовых гарниров, зерновых хлопьев и их смесей, каш быстрого приготовления, макаронных изделий, подсолнечного масла, снежков. Также С. Сушков сообщил, что южноуральский регион рассчитывает на поставки произведенных в Иране овощей и специй.

Торгово-оптовая площадка "Беларусь предлагает" откроется в Москве в ближайшее время

29 марта 2016, Россия, Москва, belta.by. Торгово-оптовая площадка "Беларусь предлагает" откроется в Москве в ближайшее время, сообщил сегодня председатель Высшего координационного совета Республиканской конфедерации предпринимательства Владимир Карягин на открытии 38-й международной выставки-ярмарки по оптовой продаже товаров легкой и текстильной промышленности "Белтекслепром. Весна", передает корреспондент БЕЛТА.

В ближайшее время в Москве появится торгово-оптовая территория площадью 60 тыс. кв.м с названием "Беларусь предлагает", где мы будем оказывать помощь в продвижении продукции членов нашей Палаты экспортеров. Кроме того, мы открыли представительство в Дубае, Берлине, Калининграде, Новосибирске и Смоленске. Обеспечили также выходы в порты Балтийского моря", - отметил Владимир Карягин. По его словам, данная деятельность конфедерации согласовывается с Национальной программой поддержки и развития экспорта на 2016-2020 годы.

"В ближайшее время подпишем договор с Министерством иностранных дел. По сути, конфедерация берется за оказание помощи предприятиям как государственного, так и частного сектора экономики в продвижении их продукции на внутреннем и внешних рынках", - пояснил Владимир Карягин.

Правительство расчищает Москву от грузов

08 апреля 2016, Россия, Москва, logist.ru. Похоже, терпение Правительства РФ и Правительства Москвы подошло к концу. Не смотря на то, что закрытие грузовых дворов в центре Москвы всеми правдами и неправдами, под многочисленными надуманными предлогами оттягивалось прежним руководством ОАО РЖД, вице-премьер Аркадий Дворкович распорядился закрыть грузовые дворы в Москве, не дожидаясь ввода замещающих их терминально-логистических центров (ТЛЦ), и притормозить строительство новых ТЛЦ в Москве.

Ведомствам и ОАО РЖД было поручено до 1 апреля представить предложения по минимизации связанных с этим технологических рисков. Строительство ТЛЦ «Ховрино» и «Кунцево-2» решено приостановить до специального решения. Также ОАО РЖД и Минтранс поручено актуализировать данные о пассажирском и грузовом потоках в Московском железнодорожном узле и прогноз до 2020 года.

Судьба девяти грузовых дворов ОАО РЖД в пределах Малого кольца Московской железной дороги обсуждается с 2000-х годов. В 2013 году мэрия, федеральные власти и ОАО РЖД договорились их заместить «грузовым каркасом» из ТЛЦ «Ховрино», «Люблино», «Кунцево-2» и «Северянин». Но если мэрия хотела закрыть все девять дворов, то ОАО РЖД настаивало на сохранении трех наиболее загруженных – Москвы-Товарной-Павелецкой, Москвы-Товарной-Рязанской и Москвы-Бутырской.

Глава департамента транспорта Москвы, вице-мэр Максим Ликсутов в сентябре 2015 года просил первого вице-премьера Игоря Шувалова поддержать позицию мэрии и срочно закрыть все грузовые дворы, вынеся из города перевалку транзитных грузов. До прихода Олега Белозерова в ОАО РЖД, монополия была готова сделать это только после 2018 года – после ввода новых ТЛЦ.

Решение вопроса закрытия грузовых дворов чрезвычайно затянулось и в условиях кризиса его отвязка от планов по вводу ТЛЦ обоснована. Не менее разумно и важно еще и то, что впервые поставлена задача переосмыслить целесообразность развития Ховрино и Кунцево-2, расположенных в центре плотной жилой застройки, уже сегодня испытывающих серьезные трудности с подачей и уборкой подвижного состава и весьма ограниченных в каком-либо значимом развитии путевого хозяйства и расширении терминальной инфраструктуры.

В департаменте транспорта Москвы считают, что перенос грузовых дворов позволит улучшить дорожную обстановку в городе, так как «устаревшая инфраструктура грузовых дворов не позволяет обрабатывать грузы в Москве, в результате чего они автотранспортом вывозятся в Московскую область и потом возвращаются обратно».

Сложно даже представить, что после стольких лет сопротивления, такой дикости, как переработка контейнеров в центре Москвы, в 3 км от Кремля приходит конец. Очевидно, что такое решение стало возможным не только благодаря позиции Правительства Москвы, но и еще потому, что новое руководство ОАО РЖД стало уделять гораздо больше внимания вопросам эффективности операционной и инвестиционной деятельности монополии.

В одном абсолютно уверен – выводить грузовую работу из Москвы, чтобы кто не говорил, есть куда. Мощностей только Freight Village Vorsino достаточно для того, чтобы с запасом перекрыть потребность в переработке выводимых из Москвы объемов грузовой работы. Мы к этому полностью готовы и уже работаем с теми перевозчиками и экспедиторами, кто видит развитие ситуации на шаг-два вперед. Лучшие условия, безусловно, получают первые.

В Екатеринбурге пройдут экскурсии на склады в рамках «Supply Chain Day»

12 апреля 2016, Россия, Свердловская обл., ekbprmo.ru. 21 апреля 2016 г. Екатеринбург впервые в своей истории присоединится к Общеευропейскому Дню Цепей Поставок – Supply Chain Day, который объединяет несколько десятков мегаполисов. Его главная цель – повышение осведомленности широкой общественности о роли логистики в бизнесе и повседневной жизни.

Первый раз Supply Chain Day прошел в Германии по инициативе немецкой логистической ассоциации. В этот день по традиции складские, торговые и промышленные компании Европы открывают двери для посетителей, чтобы поделиться опытом в сфере логистической деятельности. В 2016 году впервые к Supply Chain Day по инициативе Клуба логистов РФ присоединится Россия в числе трех городов – Москва, Нижний Новгород и Екатеринбург. В уральской столице куратором проекта выступит Группа Ekbprmo – организатор федеральной серии конференций «Логистика будущего в РФ», которая сейчас охватывает 15 городов России.

21 апреля 2016 г. в Екатеринбурге пройдут практические экскурсии на складские комплексы и логистические объекты. Потенциальные арендаторы смогут посмотреть площадки, а также познакомиться с самыми передовыми складскими технологиями. Среди объектов для посещения – складской комплекс класса В + SVX «На Шефской» (ул. Совхозная, 18). Общая площадь объекта 6 653 кв.м., складская – 5889 кв.м. Инфраструктура склада – ж/д пути, холодильные камеры. Второй объект – ТЛЦ «Северный», в частности, мультитемпературный склад класса А+ в городе Среднеуральске, ул. Уральская, д.1. Общая площадь 3 000 кв.м., складская – 2500 кв.м. Комплекс оснащен уникальным холодильным оборудованием, контур низко температурной камеры размещен внутри основного здания склада с высокой хранения 10500 кв.м. Установлена система удаленного мониторинга температурных режимов во всех охлаждаемых помещениях.

Каждый участник Supply Chain Day в Екатеринбурге получит экземпляр федерального гида «Склады России». В издании представлена информация о 19 млн квадратных метров качественных складских площадей в стране.

РЕГУЛИРОВАНИЕ ВЭД

Таможня: нормы, правила, процедуры

ЕЭК снизила пошлины на брюссельскую и цветную капусту, брокколи, финики, сушеный виноград и фисташки

24 марта 2016, Россия, Москва, belta.by. В Евразийском экономическом союзе снижены ввозные таможенные пошлины на брюссельскую и цветную капусту, брокколи, финики, сушеный виноград и фисташки. Соответствующее решение принято Коллегией Евразийской экономической комиссии, сообщили в пресс-службе ЕЭК.

«Эти овощи, фрукты и орехи в странах Евразийского экономического союза выращиваются в недостаточном количестве, чтобы удовлетворить внутренний спрос, или не произрастают в нашем климате вовсе, поэтому Коллегия ЕЭК приняла решение снизить пошлины, чтобы сократить издержки переработчиков и снизить цены для конечного потребителя, – пояснила член Коллегии (министр) по торговле ЕЭК Вероника Никишина.

«Пошлины на фисташки и финики обнуляются на постоянной основе. Пошлины на брокколи, брюссельскую и цветную капусту снижаются с 11-13% до 5% от таможенной стоимости до конца мая 2019 года, пошлины на сушеный виноград снижаются с 5% до 0% от таможенной стоимости также до конца мая 2019 года».

Россия организует "зеленый коридор" с Ираном, Сирией и рядом стран ЕС

25 марта 2016, Россия, Москва, tass.ru. Федеральная таможенная служба (ФТС) прорабатывает вопрос об организации «зеленого коридора» с Сирией, Ираном и рядом стран ЕС, в том числе с Италией.

Об этом заявил глава службы Андрей Бельянинов на расширенной коллегии ФТС.

"Мы сейчас активно работаем с нашими коллегами из таможенных организаций ряда стран по организации "зеленых коридоров" с такими странами как Иран, Сирия, Италия и другие государства, которые заинтересованы в максимальном упрощении процедур и скорости оформления документов", - сказал он.

"Зеленый коридор" упрощает таможенные процедуры, позволяет ускорить целый ряд формальностей по таможенному досмотру и оформлению документов.

С Италией все необходимые документы для организации коридора готовы давно, пояснил Бельянинов журналистам. "И мы готовы принимать товары. Это не касается санкционных товаров, в основном товары промышленного производства. Немного довлеет, конечно, политическая составляющая", - отметил он.

Сирия осталась страной, которая производит продукцию сельхозназначения, сказал Бельянинов. "Мы рассчитываем, что наладим регулярные поставки", - добавил глава ФТС.

По его словам, ведется диалог о создании "зеленого коридора" с европейскими странами. "Мы говорим о Бельгии. Предложили им работать в режиме взаимного признания таможенного контроля. Мы признаем, что с нашей стороны не требует повторного контроля. Такие предложения по нашим всем коллегам из Европейского союза даем, им это нравится, эту работу весьма активно ведем", - добавил он.

Специализированный таможенный пост начнет свою работу в Подмоскowie

30 марта 2016, Россия, Московская обл., vch.ru. Специализированный таможенный пост в оптово-розничном продовольственном центре «Фуд сити» - Новомосковский таможенный пост Московской областной таможни - начнет работать 30 марта, сообщается на сайте Федеральной таможенной службы (ФТС).

«Тридцатого марта 2016 года начнет свою работу специализированный таможенный пост в оптово-розничном продовольственном центре «Фуд сити» – Новомосковский таможенный пост Московской областной таможни», - говорится в сообщении.

Как отмечается в материале, ФТС России приняла это решение в целях дальнейшего совершенствования таможенного и иных видов государственного контроля в отношении сельскохозяйственного сырья и продовольствия, поступающих в регион деятельности Московской областной таможни, обеспечения продовольственной безопасности Москвы и концентрации декларирования социально значимых товаров.

По данным на сайте, до начала работы таможенного поста ФТС России временно разместила на СВХ ООО «Фуд Логистик» (оптово-розничный продовольственный центр «Фуд Сити») отдел Дмитровского таможенного поста Московской областной таможни. Его сотрудники осуществляют совершение таможенных операций в отношении продовольственных товаров с 15 февраля 2016 года.

«Принятые решения предоставляют бизнесу дополнительные возможности обеспечения продовольственного рынка Московского региона социально значимыми товарами для москвичей и жителей Московской области», - приводятся в сообщении слова начальника управления по связям с общественностью ФТС России Александра Смелякова.

Таможня откроет тайну деклараций

05 апреля 2016, Россия, Москва, tg.ru. Федеральная таможенная служба откроет доступ к базам данных деклараций. И при приобретении партий товаров покупатель точно удостоверится - по декларации в страну ввезены телевизоры, а не картошка.

О нарушении коммерческой тайны речи нет, в открытом доступе появятся строго ограниченные поля деклараций, по которым можно идентифицировать товар. Ни стоимость, по которой он ввезен, ни его количество не разглашаются, пояснил начальник Главного управления таможенного контроля после выпуска товаров ФТС Валерий Селезнев.

Похожий принцип "Проверь себя и контрагента" использует ФНС. Самым популярным из 40 электронных сервисов ведомства сегодня считаются данные Единого государственного реестра юридических лиц, по которому компании и физлица могут сверить собственную информацию о нужной фирме.

В ходе самостоятельного анализа партнеров можно узнать и о наличии лицензий, и его благонадежности. По словам Валерия Селезнева, до сих пор раскрывать содержание деклараций таможне не было особого смысла. Потребность возникла с расширением проверок по уплате платежей после выпуска товаров на внутренний рынок.

"В 1990-е годы досмотры на таможне фура достигали 120 процентов. А некоторые товары еще передосматривались. Сейчас - 4,4 процента. И в каждом третьем случае обнаруживается, что подозрения уместны", - поясняет Селезнев. Таможня работает на упреждение, анализирует возможные риски. Метод актуален как на границе, так и внутри страны. Например, обнаружив на складах у оптовиков импортные куртки из натуральной кожи вместо заявленных в декларациях изделий из кожзаменителя, таможенники, как правило, слышат в ответ, мол, бизнесмены не имеют возможности перепроверить импортеров. Теперь такая наивная ссылка станет невозможной.

На чем еще настаивают в ФТС? Для оценки рисков работы импортеров и экспортеров привлечь к проверкам частных аудиторов.

То есть раскрывая историю своей коммерческой деятельности перед аудитором и получая объективное заключение, законопослушная компания автоматически переходит в "белый" список ФТС. И к ней лояльна таможня - не проверяет в течение трех лет. Перечень вопросов для аудиторских проверок ФТС готовит сама, исходя из специфики работы импортеров и рисков. Сегодня ФТС проводит эксперимент. В нем участвуют 4 аудиторские компании и шесть крупных игроков рынка.

О порядке совершения таможенных операций в отношении товара «цементы»

05 апреля 2016, Россия, Псковская обл., vch.ru. С 7 марта 2016 года вступило в силу постановление Правительства Российской Федерации от 3 сентября 2015 года №930 «О внесении изменений в единый перечень продукции, подлежащей обязательной сертификации», которое предусматривает внесение в Перечень продукции, подлежащей обязательной сертификации, цемента, портландцемента, цемента глиноземистого, цемента шлакового, цемента суперсульфатного и аналогичного гидравлического цемента, неокрашенного или окрашенного, готового или в форме клинкеров.

Информация о продукции, подлежащей обязательному подтверждению соответствия (в форме обязательной сертификации) в системе сертификации РОСТ Р, с указанием нормативных документов, устанавливающих обязательные требования к цементам, размещена на официальном сайте Федерального агентства по техническому регулированию и метрологии.

При организации сертификации указанной продукции необходимо запрашивать у органов по сертификации аттестат аккредитации, выданный Росаккредитацией, в области обязательной сертификации цементов с указанием национальных стандартов, устанавливающих обязательные требования при обязательном подтверждении соответствия.

Псковская таможня обращает внимание, что с даты вступления в силу постановления Правительства Российской Федерации от 3 сентября 2015 года № 930 необходимо получение нового сертификата в рамках обязательной сертификации. При этом сертификаты соответствия на продукцию, выданные в форме добровольной сертификации, не являются документами, подтверждающими соответствие продукции в рамках обязательной сертификации. К обращению на рынке допускается цементная продукция, имеющая сертификат соответствия, выданный в рамках обязательной системы сертификации.

Выпуск производителями в обращение продукции без подтверждения соответствия в форме обязательной сертификации влечет административную ответственность.

Приказом Росстандарта от 11 января 2016 года № 1-ст утверждён национальный стандарт ГОСТ Р 56836-2016 «Оценка соответствия. Правила сертификации цементов», который вступил в силу 1 февраля 2016 года.

Основные этапы сертификации цементов указаны в пункте 6.1 ГОСТ Р 56836-2016, включают, в том числе, проведение необходимых проверок и испытаний, инспекционный контроль за сертифицируемой продукцией.

Срок действия сертификата соответствия устанавливает орган по сертификации, но не более чем 1 год.

Орган по сертификации осуществляет инспекционный контроль за сертифицированной продукцией с периодичностью не реже 1 раза в шесть месяцев.

При поставке сертифицированной продукции из третьих стран на территорию РФ, при помещении ее под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления, орган по сертификации осуществляет дополнительный инспекционный контроль каждой поставляемой партии цемента, включающий отбор проб на границе, испытание и контроль всех характеристик, предусмотренных национальным стандартом, на соответствие которому получен сертификат соответствия.

При таможенном декларировании товаров и совершении иных таможенных операций, необходимых для помещения товаров под таможенную процедуру, декларант вправе брать пробы и образцы товаров, находящихся под таможенным контролем, и привлекать экспертов для уточнения сведений о декларируемых им товарах. Взятие проб и образцов допускается исключительно с разрешения таможенного органа при соблюдении условий, предусмотренных статьей 155 таможенного кодекса Таможенного союза.

Минераловодская таможня информирует: количество документов, представляемых при таможенном декларировании, сокращается

06 апреля 2016, Россия, Ставропольский край, vch.ru. Действующее таможенное законодательство содержит упрощенные требования о представлении документов при таможенном декларировании товаров.

Отменены требования о предоставлении документов:

- документа, подтверждающего полномочия лица, подающего декларацию на товары. Предоставление документа, удостоверяющего личность лица, подающего декларацию на товары, также не требуется;
- ряда документов, подтверждающих соблюдение запретов и ограничений (сертификат соответствия, акт государственного контроля, лицензия на осуществление импортно-экспортных операций, заключение (разрешение), выдаваемые уполномоченными органами;
- документов, подтверждающих уплату и (или) обеспечение уплаты таможенных платежей;
- транспортных (перевозочных) документов при таможенном декларировании в электронной форме товаров, помещаемых под таможенную процедуру экспорта и не облагаемых вывозными таможенными пошлинами;

- контракта (договора) купли-продажи при подаче электронной декларации, декларирование таможенной стоимости которых осуществляется путем заявления сведений в декларации таможенной стоимости, при условии указания номера и даты контракта (договора) купли-продажи в декларации на товары и в декларации таможенной стоимости в установленном порядке;

- документов, подтверждающих соблюдение требований в области валютного контроля. При подаче электронной декларации не требуется представление паспорта сделки с сохранением требования об указании его номера в декларации на товары. Таможенные органы осуществляют проверку достоверности заявляемых в декларации сведений о паспорте сделки с использованием центральной базы данных валютного контроля.

В соответствии с пунктом 4 статьи 183 Таможенного кодекса Таможенного союза, если при таможенном декларировании товаров в таможенный орган ранее представлялись документы, которые используются при таможенном декларировании, достаточно указания в таможенной декларации сведений о представлении таких документов ранее.

Однако при осуществлении таможенного декларирования на таможенных постах Минераловодской таможни нередко возникают случаи не соблюдения положений нормативных документов, устанавливающих порядок заполнения 44 графы декларации на товары.

Зачастую декларантами представляются таможенному органу в электронном виде не требуемые или ранее представленные документы.

Минераловодская таможня напоминает, что с 1 июля 2015 года согласно Решению Коллегии Евразийской экономической комиссии № 127 от 18 июля 2014 года установлен новый порядок указания сведений о представляемых документах в графе 44 декларации на товары.

Сведения о каждом документе указываются с новой строки с проставлением его кода в соответствии с классификатором видов документов и сведений, используемых при таможенном декларировании, и через знак разделителя "/" - признака, подтверждающего представление либо непредставление документа при подаче декларации на товары (признак):

«0» - документ не представлен при подаче декларации;

«1» - документ представлен при подаче декларации.

«2» - документ не представлен в соответствии с частью второй пункта 4 статьи 183 Таможенного кодекса Таможенного союза. В этом случае после проставления признака через пробел указываются номер и дата документа и далее через пробел - регистрационный номер декларации на товары или иного таможенного документа, к которому был приложен этот документ.

«3» - документ представлен (будет представлен) после выпуска товаров. В данном случае, если законодательством государств - членов Евразийского экономического союза предусмотрена возможность представления отдельных документов после выпуска товаров, после проставления признака через пробел производится запись об обязательстве декларанта представить недостающие документы с указанием даты.

Аудит вместо проверок

07 апреля 2016, Россия, Москва, alta.ru. В России начался эксперимент по внедрению новой формы госконтроля – таможенного аудита для компаний, занимающихся экспортом-импортом.

Если компания добровольно соглашается на аудит, то она может получить преференции: зеленый коридор, приоритет при совершении таможенных операций и т.д.

Министр финансов Антон Силуанов на коллегии Федеральной таможенной службы (ФТС) предложил к середине апреля подготовить детальный план по снижению административной нагрузки на бизнес в сфере внешнеэкономической деятельности (ВЭД). В частности, в качестве эксперимента предлагается ввести таможенный аудит, который может полностью заменить или дополнить существующий пост-контроль.

Вообще термины "таможенный аудит", "посттаможенный аудит", "аудит после очистки" получили в мире распространение совсем недавно – с 2012 года, после принятия Всемирной таможенной организацией соответствующего "Руководства...". Согласно европейской трактовке таможенный аудит – это деятельность, направленная на предотвращение и выявление нарушений таможенного законодательства с целью определения размера недоимки или излишне уплаченной суммы.

Эта процедура до конца не унифицирована и применяется везде по-разному, с учетом национальных особенностей. Например, в Японии и Финляндии таможенный аудит полностью заменяет проверку, не дает проверяемой компании возможности исправить свои ошибки и недочеты.

В Индии, напротив, главной задачей аудита является создание благоприятных условий для добровольного соблюдения требований и ограничений. Данный инструмент применяется в том числе для формирования "белого списка" (наш аналог – перечень компаний из так называемой "группы низкого риска").

Каким же должен быть таможенный аудит в России? И нужен ли он? Этими вопросами сейчас озабочены не только таможенники, но и бизнесмены.

Как считают в ФТС, аудит прежде всего должен быть направлен на стимулирование законопослушного бизнеса, дающего большой объем платежей. Кроме того, создание такого института упростит взаимоотношения с иностранными партнерами.

Начальник отдела ВЭД крупного российского экспортера металлопродукции Сергей Черкашин отметил, что в принципе его компания поддерживает шаги по установлению партнерских отношений таможни с деловыми кругами.

"Если мы добровольно согласимся присоединиться к системе, то хотели бы получить некоторые преференции, – уточняет эксперт. – Речь идет о "зеленом коридоре", или автовыпуске – первоочередном порядке совершения таможенных операций, переходе на стопроцентный электронный документооборот при представлении документов, отмене запросов на представление документов на идентичные товары в рамках одного договора, исключении контакта с сотрудником таможни при проведении внешнеторговых операций (кроме случаев осмотра и досмотра)".

Однако не все так просто. Сейчас в нашей стране понятие "аудит" означает лишь независимую проверку бухгалтерской отчетности и не имеет никакого отношения к государственному контролю. Это всего лишь один из видов предпринимательской деятельности.

Сейчас в нашей стране понятие "аудит" означает лишь независимую проверку бухгалтерской отчетности

Поэтому внедрение таможенного аудита повлечет серьезное изменение действующего законодательства и нормативной базы.

В связи с этим в конце прошлого года в ФТС создана рабочая группа, куда вошли международные аудиторские компании "большой четверки", профессиональные бизнес-объединения. Издан приказ №2053 "О проведении эксперимента по установлению возможности использования таможенными органами России аудиторских заключений для целей таможенного контроля". Продлится эксперимент до конца текущего года.

Аудиторы считают, что в ходе эксперимента работа должна идти в двух направлениях. Первое – общее, в нем подлежат изучению основные показатели, отражающие финансово-хозяйственную и внешнеэкономическую деятельность, платежеспособность и т.д. Второе направление – специализированное, связанное сугубо с таможенными операциями. Кстати, для последнего у большинства отечественных аудиторских компаний не хватает специалистов.

КОМПЕТЕНТНО: Олег Олигер, эксперт-консультант по таможенным вопросам

<<< Пока подобные аудиторские услуги оказываются достаточно редко. Решения, предлагаемые аудиторскими компаниями, являются типовыми и неэффективными. Рынок аудита внешнеэкономической деятельности слабо развит. Особенно это касается его методологического наполнения и нормативного регулирования, что влечет за собой серьезные ограничения. >>>

КОМПЕТЕНТНО: Валерий Селезнев, начальник главного управления таможенного контроля после выпуска товаров ФТС

<<< Вопрос об обязательности аудита при включении участников ВЭД в перечень юрлиц, которым предоставляются упрощения на этапе декларирования и выпуска, в данный момент не рассматривается. Вывод о нецелесообразности использования аудиторских заключений в ходе таможенного контроля можно будет сделать после анализа итогов эксперимента, полноты и достоверности сведений в аудиторских заключениях, их компетенции, оценки всех рисков. >>>

ЕЭК временно снижает пошлины на целлюлозу из эвкалипта

07 апреля 2016, Россия, Москва, alta.ru. 5 апреля на очередном заседании Коллегии Евразийской экономической комиссии под руководством Председателя Коллегии ЕЭК Тиграна Саркисяна рассмотрены вопросы в сферах интеграции и макроэкономики, торговли, таможенного сотрудничества, технического регулирования, экономики и финансовой политики, энергетики и инфраструктуры.

Коллегия Евразийской экономической комиссии приняла решение временно снизить ставку ввозных таможенных пошлин с 7,5% до 0% от таможенной стоимости на целлюлозу из эвкалипта, которая используется для изготовления бумаги-основы облицовочных материалов. Пониженная ставка пошлины будет действовать по 31 мая 2019 года включительно.

"Доля целлюлозы из эвкалипта в себестоимости бумаги-основы облицовочных материалов составляет около 26%. Поэтому снижение ставки таможенной пошлины будет способствовать снижению себестоимости такой бумаги и повышению конкурентоспособности ее производства в ЕАЭС", – пояснила Министр по торговле ЕЭК Вероника Никишина.

Решение вступает в силу по истечении 30 календарных дней с даты его официального опубликования.

Кроме того, Коллегия ЕЭК одобрила изменения в технический регламент Евразийского экономического союза (ЕАЭС) "О безопасности зерна".

В частности, в Приложение 2 к техническому регламенту по зерну внесено изменение, в соответствии с которым с 0,1 до 0,2 мг/кг увеличивается предельно допустимый уровень содержания кадмия в семенах подсолнечника для непосредственного употребления в пищу и для промышленной переработки.

При этом норма техрегламента приводится в соответствие с аналогичной нормой Единых санитарно-эпидемиологических и гигиенических требований. Предполагаемый срок введения в действие изменений в техрегламент - по истечении шести месяцев со дня принятия Решения Совета ЕЭК об утверждении этих изменений.

Нетарифное регулирование импортных поставок

Россельхознадзор вводит временные ограничения на ввоз перца и гранатов из Турции

16 марта 2016, Россия, Москва, alta.ru. Россельхознадзор с 17 марта вводит временные ограничения на ввоз перца и гранатов из Турции, сообщает ведомство.

Ведомство уточняет, что это связано с систематическими поставками в Россию из Турции подкарантинной продукции, зараженной карантинными для России объектами. Ограничения касаются, в том числе, и ввоза через третьи страны.

"Партии указанной продукции, отгруженные до 17 марта 2016 года, могут быть допущены к ввозу на территорию Российской Федерации по результатам контрольно-надзорных мероприятий и лабораторных исследований продукции", – отмечает ведомство.

Ранее Россельхознадзор сообщал, что может ввести ограничения на ввоз в Россию не попавшей под санкции растительной продукции из Турции, в том числе перца, капусты и гранатов, зараженных карантинными вредителями.

Мексиканская говядина до конца года вернется в Россию

17 марта 2016, Мексика, rg.ru. Власти Мексики рассчитывают до конца года возобновить поставки говядины в Россию. Об этом РИА Новости сообщил директор по импорту и экспорту национальной службы по здравоохранению, безопасности и качеству сельскохозяйственной продукции латиноамериканской страны Фернандо Ривера Эспиноса.

"В мае будет точная дата завершения переговорного процесса, надеемся в третьем-четвертом квартале этого года возобновить поставки", - сказал собеседник агентства в кулуарах заседания торговой палаты "Мексика-Россия".

По словам Эспиносы, всего в переговорах по экспорту говядины участвуют 23 мексиканских предприятия. В части возобновления поставок свинины стороны уже обменялись санитарными сертификатами.

Напомним, Россельхознадзор в конце 2012 года ограничил импорт мяса из Бразилии, Мексики, Канады и США из-за наличия в нем запрещенного стимулятора рактопамина. Эта добавка, используемая для наращивания мышечной массы животных, запрещена в 160 странах, включая государства Таможенного союза и ЕС.

Возобновляются поставки из Европы твердых сыров и мясных деликатесов

18 марта 2016, Россия, Москва, rg.ru. На российском рынке вновь появятся европейские сыры и премиальная мясная продукция. Россия будет осуществлять импорт этих продуктов из Сан-Марино, пишет "Российская газета" со ссылкой на исполнительного директора Национальной ассоциации оптово-распределительных центров (НАОРЦ) Владимира Лищука.

Импорт из Сан-Марино начнется после подписания соглашения между российским покупателем и зарубежным продавцом, которое намечено на 18 марта. Уточняется, что участники контракта встретятся на Международном экономическом форуме государств – участников СНГ. На форум также придет Антонелла Муларони – министр Территориального развития и международного экономического сотрудничества Сан-Марино.

Лишук пояснил, что Сан-Марино может стать для России поставщиком большого ассортимента европейских продуктов, подпавших под эмбарго. В частности, он назвал мясные продукты, а также сыры, которые производятся по технологиям изготовления таких сортов как испанские хамон, пармезан и другие.

Россия может возобновить поставки рыбной продукции из Латвии и Литвы

22 марта 2016, Россия, Москва, alta.ru. Решение о возобновлении поставок в Россию рыбной продукции из стран Балтии может быть принято по итогам инспекции литовских и латвийских рыбоперерабатывающих предприятий специалистами Россельхознадзора. Об этом заявил замруководителя российского ведомства Евгений Непоклонов на встрече с послом Евросоюза Вигаудасом Ушацкасасом.

"Многое будет зависеть от результатов инспекции литовских и латвийских рыбоперерабатывающих предприятий специалистами Россельхознадзора в начале апреля текущего года", – сказал Непоклонов.

Посол ЕС отметил высокую заинтересованность Евросоюза в возобновлении поставок в Россию аграрной продукции, в частности свинины, картофеля и польских яблок.

Ранее Россельхознадзор ввел запрет на поставки рыбы и рыбной продукции производства Эстонии и Латвии. К ввозу была запрещена продукция всех рыбоперерабатывающих предприятий Латвии и Эстонии.

Белорусские сыры с повышенным содержанием консервантов запрещены к ввозу в РФ

29 марта 2016, Россия, Москва, tass.ru. Управление Россельхознадзора по Брянской и Смоленской областям запретило к ввозу на территорию РФ новые партии сыров с повышенным содержанием консервантов. Как сообщили корреспонденту ТАСС в ведомстве, "в Брянской области выявлены новые партии сыров, произведенных в Белоруссии, где было зафиксировано превышение допустимой доли консерванта - натрия азотнокислого. Сыры были произведены на ОАО "Рогачевский МКК" и ОАО "Щучинский маслосырзавод".

Контрольные пробы от партий сыров были отобраны в пунктах подачи уведомлений на российско-белорусской границе в Брянской и Смоленской областях. На партии были выданы сертификаты соответствия, выданных компетентными органами Республики Беларусь, подтверждающих безопасность продукции. В управлении отметили, что ранее "Рогачевский МКК" уже попадал под запрет поставок сыра в РФ после аналогичных нарушений. Вместе с ним под запрет попали еще четыре белорусских предприятия, которые поставляют в РФ почти половину белорусского сыра. Именно после этого и началась проверка всех партий поставляемого сыра на границе.

В Брянске ранее прошла встреча представителей белорусского Минсельхоза, Россельхознадзора и белорусских производителей молочной продукции, где была достигнута договоренность о повышении качества поставляемой в России продукции. Белорусские производители заверили, что станут проверять сыр в России, так как не имеют у себя оборудования соответствующего уровня. После повторных нарушений Россельхознадзор приостановит действия деклараций соответствия на сорта, выпускаемые ОАО "Рогачевский МКК" и ОАО "Щучинский маслосырзавод", где вновь были найдены консерванты. В управлении Россельхознадзора также рассказали, что нитрит натрия, обозначаемый также как добавка E251, оказывает токсическое влияние на организм человека. После термообработки эта добавка может оказывать канцерогенное воздействие на организм.

Россельхознадзор может запретить всю турецкую сельхозпродукцию

30 марта 2016, Россия, Москва, ria.ru. Глава Россельхознадзора Сергей Данкверт сообщил о возможности запрета на поставки всей растениеводческой продукции из Турции.

"Мы вынуждены будем вообще вводить ограничения на поставки растениеводческой продукции (из Турции). Это может произойти в течение месяца", – заявил Данкверт. По словам чиновника, ранее представители Турции приезжали на переговоры, когда были разногласия, в которых речь шла о запрете, а в настоящее время ограничиваются письмами.

Он отметил, что турецкая сторона должна убедить Россию, что принимаемых корректируемых мер достаточно.

"Думаю, мы будем вводить либо по наименованиям, либо сразу введем на все, потому что если контакта не получится, обсуждения не получится, то тогда придется вводить на все. Вы либо приезжаете и обсуждаете, либо выбираете для себя свой путь сами. Мы уговаривать не можем", – заявил Данкверт.

Об отмене Россельхознадзором ограничений на ввоз продукции, произведенной Слуцким сыродельным комбинатом

06 апреля 2016, Россия, Москва, alta.ru. С сегодняшнего дня отменяются временные ограничения на поставки на территорию России из Беларуси продукции, произведенной ОАО "Слуцкий сыродельный комбинат", Любанским и Копыльским филиалами ОАО "Слуцкий сыродельный комбинат" при условии ее ввоза в режиме усиленного лабораторного контроля и отбором специалистами Россельхознадзора не менее 10 проб по соответствующим видам продукции каждого предприятия для исследования по показателям безопасности по ранее выявленной группе риска.

Россельхознадзор приостановил поставки продукции из ряда регионов Болгарии и Франции

07 апреля 2016, Россия, Москва, tass.ru. Федеральная служба по ветеринарному и фитосанитарному надзору (Россельхознадзор) приостановила поставки и транзит продукции и животных из определенных областей Болгарии и Франции в связи со вспышками заболеваний в этих странах. Ограничения вступили в силу 31 марта 2016 года, передает ТАСС со ссылкой на пресс-службу Россельхознадзора.

В Хасковской области Болгарии зарегистрирована вспышка болезни Ньюкасла, в связи с этим вводятся временные ограничения на ввоз в Россию живой птицы и инкубационного яйца, мяса птицы и всех видов птицеводческой продукции, не прошедших тепловую обработку (не менее 70 градусов Цельсия), кормов и кормовых добавок для птиц (за исключением кормовых добавок растительного происхождения, химического и микробиологического синтеза), бывшего в употреблении оборудования для содержания, убоя и разделки птиц.

Аналогичные меры вводятся из-за вспышки блутанга в отношении пяти французских регионов: Приморская Шаранта, Эндр, Жиронда, Рона и Арьеж. Из них нельзя экспортировать племенной крупный и мелкий рогатый скот, диких, зоопарковых и цирковых животных, восприимчивых к блутангу, верблюдов и других представителей семейства верблюжьих, сперму быков, баранов и козлов-производителей, а также эмбрионы крупного и мелкого рогатого скота.

О переговорах Россельхознадзора с посольством Маврикия

12 апреля 2016, Россия, Москва, alta.ru. Переговоры состоялись по инициативе маврикийской стороны. Российскую делегацию на переговорах возглавил помощник руководителя Россельхознадзора, маврикийскую – посол Маврикия в России Махешварсингх Хемлолива.

Открывая переговоры, Махешварсингх Хемлолива отметил важность развития торговых отношений с Россией для экономики Маврикия. Основной статьёй экспорта при этом может стать рыбная и морская продукция.

Махешварсингх Хемлолива особо отметил готовность ветеринарной службы Маврикия принять делегацию экспертов Россельхознадзора для инспекционной проверки маврикийских рыбоперерабатывающих предприятий, заинтересованных в российском рынке.

В свою очередь, Алексей Алексеенко уведомил маврикийскую делегацию о том, что в настоящее время под гарантии ветеринарной службы Маврикия разрешены поставки в Россию с 21 предприятия, вырабатывающего рыбную и морскую пищевую продукцию, а также с одного предприятия по производству рыбной муки для кормовых целей.

После начала поставок с этих предприятий и в случае заинтересованности маврикийской стороны в дальнейшем расширении списка поставщиков, Россельхознадзор готов рассмотреть возможность проведения инспекции в Маврикии.

ОАЭ начнут поставки продуктов в Россию

12 апреля 2016, ОАЭ, gazeta.ru. Одно из предприятий Объединенных Арабских Эмиратов (ОАЭ) получило право на поставки верблюжьего молока в Россию. Об этом говорится на сайте Россельхознадзора.

Речь идет о компании Emirates Industry for Camel Milk and Products Farm из Дубая. В настоящий момент она является единственной компанией ОАЭ, которая обладает правом на поставку верблюжьего молока в Россию и страны Евразийского экономического союза (ЕАЭС).

ОПЫТ КОМПАНИЙ **Корпоративные решения**

Первая грузовая компания становится комплексным логистическим оператором

14 марта 2016, Россия, Москва, gidok.ru. АО "ПГК" внедрила комплексную технологию по организации перевозок между Россией и Китаем через пограничный переход в Забайкальске.

Целью данной услуги станет расширение присутствия на международных рынках логистических услуг, говорится в сообщении компании.

Функционал комплексной услуги ПГК формируется по принципу "от двери до двери" и может включать сопровождение и продвижение груза на протяжении всего пути следования, подачу автомобильного транспорта или вагонов на предприятие грузоотправителя в Китае, погрузочно-разгрузочные работы, согласование планов перевозки с владельцами российской и китайской инфраструктур, а также таможенное сопровождение груза на границе и по территории России.

Помимо этого, специалисты ПГК организуют перегрузку в вагон колеи 1520 на пограничном переходе в Забайкальске, осуществляют оценку и осмотр груза.

В частности, в 2015 году ПГК доставила в крытых вагонах 40 тыс. тонн импортной продукции из КНР в адрес российских металлургических предприятий, а также осуществила перевозки экспортных грузов в Китай в полувагонах и на платформах.

"Новый логистический сервис является для ПГК важным и стратегически выверенным направлением, так как перевозки между Китаем и Россией растут и потенциально интересны для развития бизнеса. Новый продукт позволяет нам повысить конкурентное преимущество, а также открывает дополнительные возможности для ПГК как логистического оператора", – отметил исполнительный директор ПГК Александр Сапронов.

АО "Первая Грузовая Компания" (ПГК) – крупнейший оператор железнодорожных перевозок в России. Компания предоставляет полный комплекс услуг по транспортировке грузов. В оперировании ПГК – более 170 тыс. единиц подвижного состава, в том числе полувагонов, цистерн, платформ и вагонов иных типов. Региональная сеть компании представлена филиалами в 14 городах России, а международная – в Украине, Казахстане и совместным предприятием в Финляндии.

«FM Logistic» предложил новое решение по оптимизации логистики для компаний-производителей и торговых сетей

14 марта 2016, Россия, Московская обл., logistika-prim.ru. FM Logistic стал логистическим партнером «Рив Гош» в московском регионе. Как рассказали в пресс-службе компании, на своей платформе в Чехове компания реализует для крупной косметической торговой сети складские операции по консолидации поставок от косметических производителей и дальнейшему разделу для магазинов «Рив Гош».

Решение one-roof (пер. "под одной крышей") обеспечивает максимально эффективное взаимодействие ритейлера с поставщиками продукции за счет их совместного хранения на территории одного склада.

Если раньше товары производителей направлялись на распределительный центр «Рив Гош» для их консолидации и последующей отправки в магазины, то теперь, с переездом «Рив Гош» на складской комплекс FM Logistic, операции по консолидации осуществляются непосредственно на складе оператора.

Данное решение позволяет не только сократить логистическую цепочку на одно плечо, значительно уменьшив при этом транспортные издержки, но и помогает избежать рисков, связанных с использованием транспорта в цепи поставок (простои, аварии на дорогах, неполная заполняемость фур и т.д.).

«Мы не только снижаем финансовые издержки наших клиентов, но также уменьшаем вредные выбросы в атмосферу из-за более рационального использования транспорта. FM всегда стремится соответствовать высоким стандартам экологичности и предлагать самые современные решения по оптимизации расходов. Запустить данный проект мы смогли благодаря тесному долгосрочному сотрудничеству со многими производителями косметики. В планах нашей компании внедрение one-roof solution и в других секторах ритейла», - рассказал генеральный директор FM Logistic в России Кристоф Менивар.

Принимая решение о смене провайдера логистических услуг в Москве, компания «Рив Гош» ставила перед собой следующие задачи. Во-первых, выбрать надежного логистического партнера, ориентированного на высокий уровень сервиса оказываемых услуг. Во-вторых, максимально сократить длину логистической цепи за счет партнерства с крупным оператором, располагающим достаточно большими складскими ресурсами для размещения всех компаний-производителей на одной площади и сотрудничающим со многими производителями косметики.

КОМПЕТЕНТНО: Цыхоцкая Наталья, «Рив Гош», директор по логистике

<<< Исходя из вышеназванных параметров, в качестве партнера была выбрана компания FM Logistic, и, подводя первые итоги нашего сотрудничества, можно смело сказать: мы выбрали надежного, клиентоориентированного партнера в области логистических услуг, который открыл нам большие возможности по сокращению цепи поставок и издержек на ее обслуживание. >>>

ОАО «РЖД» и Консорциум электронных площадок «ЭТС-Фабрикант» расширяют сотрудничество в сфере электронных торгов

22 марта 2016, Россия, Москва, press.rzd.ru. ОАО «РЖД» и Консорциум электронных площадок «ЭТС-Фабрикант» (ООО «Фабрикант» и АО «ЭТС») заключили соглашение о сотрудничестве в сфере электронных торгов.

Документ подписан в целях расширения возможностей по организации электронных закупок и повышения конкуренции.

Взаимодействие позволит вывести на новый уровень закупочные процедуры ОАО «РЖД», повысит открытость и доступность электронных закупок у участников рынка, расширит аудиторию потенциальных участников, а также поможет обеспечить увеличение доли закупок у субъектов малого и среднего бизнеса.

В целях развития конкуренции, обеспечения открытости и доступности электронных торгов в ОАО «РЖД» ведется работа по организации информационного взаимодействия с крупнейшими электронными торговыми площадками. На данный момент организовано сотрудничество с торговыми площадками ЗАО «Сбербанк-АСТ», АО «ОТС» и ООО ЭТП ГПБ.

РусГидро создаст централизованную систему управления закупками

25 марта 2016, Россия, Москва, mashportal.ru. РусГидро создаст централизованную систему управления закупочной деятельностью по Группе в целом (включая Холдинг «РАО ЭС Востока»). В рамках новой системы РусГидро планирует увеличить не менее чем на 30 % по сравнению с 2015 годом долю закупок в электронной форме, снизить долю закупок у единственного источника на 20 %, усилить контроль за закупками филиалов и всех дочерних обществ, получить дополнительный экономический эффект от консолидации однотипных закупок.

Мероприятия направлены на повышение прозрачности деятельности Группы и сокращение издержек, в том числе на содержание административно-управленческого персонала.

В рамках новой системы РусГидро планирует сократить долю закупок, проводимых "дочками" самостоятельно. Ранее компании Группы "РусГидро" проводили закупки стоимостью менее 100 миллионов рублей самостоятельно. Теперь этот порог снижен до 20 миллионов рублей. Важным направлением работы станет интеграция в единую систему управления закупочной деятельностью компаний Холдинга "РАО ЭС Востока".

Единым центром управления закупками, а позднее – и системой снабжения станет специализированное дочернее общество РусГидро. Данный подход успешно используют многие инфраструктурные компании. Создание "дочки" позволит оптимизировать документооборот и количество персонала в регионах, повысить прозрачность управления закупками и степень их централизации, добиться дополнительного эффекта от консолидации однотипных закупок, сократить издержки на привлечение внешних агентов по проведению закупок, а также повысить эффективность работы по привлечению к закупкам Группы субъектов малого и среднего предпринимательства. В будущем создаваемая РусГидро дочерняя компания будет заниматься не только закупками, но и централизованным управлением процессами снабжения предприятий Группы в целом, в том числе: консолидировать однотипные потребности предприятий Группы, управлять логистикой, запасами, внедрять категорийное управление.

«Уралвагонзавод» осуществит закупки у субъектов МСП почти на 10 млрд рублей в 2016 году

28 марта 2016, Россия, Свердловская обл., tass.ru. Компания "Уралвагонзавод" осуществит закупки у субъектов Федеральной корпорации по развитию малого и среднего предпринимательства (Корпорация МСП) на 9,9 млрд рублей.

"В соответствии с разделом об участии субъектов МСП в закупках "Научно-производственная корпорация "Уралвагонзавод" на 2016 год, у малых и средних предприятий предусмотрены закупки на общую сумму более 9,9 млрд. рублей, что составляет 21,05% от общего объема планируемых закупок", - говорится в сообщении.

Сотрудничество будет осуществляться в рамках соглашения о взаимодействии, подписанного генеральным директором "Уралвагонзавода" Олегом Синенко и генеральным директором Корпорации МСП Александром Браверманом.

"В рамках реализации основных направлений соглашения стороны объединят усилия для реализации ряда мероприятий по формированию сети квалифицированных и ответственных поставщиков из числа субъектов МСП в целях осуществления закупочной деятельности Корпорации, что позволит увеличить долю участия субъектов МСП в годовом объеме закупок УВЗ", - отмечает пресс-служба.

Стороны также договорились о совместной подготовке предложений по совершенствованию законодательства в части создания условий для увеличения доли закупок у субъектов МСП.

Электронные закупки помогли энергетикам Дальнего Востока сэкономить и поддержать малый бизнес

28 марта 2016, Россия, Приморский край, astera.ru. АО «Дальневосточная распределительная сетевая компания» (входит в состав ПАО «РАО ЭС Востока») в 2015 году провело около 90% конкурентных закупок необходимых товаров и услуг на электронной торговой площадке B2B-Center. Средняя экономия в этих процедурах составила более 13,5% от начальной максимальной цены контрактов.

Проведение закупок в интернете позволило компании обеспечить открытость и доступность процедур, равные конкурентные условия для всех потенциальных поставщиков, а значит максимально выгодные условия совершаемых сделок. При этом 12% всех закупок компании были проведены только среди субъектов малого и среднего предпринимательства.

«Как известно, правительством определена норма годового объема закупок у субъектов малого и среднего предпринимательства на уровне не менее 5 процентов. Это требование нам удалось выполнить. В ДРСК постоянно проходит обучение специалистов аспектам изменений федерального законодательства в сфере закупок. Грамотное управление закупками является важнейшим инструментом реального повышения эффективности работы компании, - говорит начальник департамента материально-технического обеспечения компании Сергей Коржов. - При этом процесс закупок должен быть основан на обеспечении условий анализа эффективности и оптимизации логистической цепочки поставок».

На электронной торговой площадке АО «ДРСК» закупает широкий спектр товаров и услуг: строительные и ремонтные работы, строительные конструкции и расходные материалы, транспортную технику и оборудование, запчасти, канцелярские товары и спецодежду. Специалисты АО «ДРСК» проводят закупки в формате открытых конкурсов, запросов цен и запросов предложений. Это свидетельствует о высокой квалификации и опытности закупщиков: при проведении таких процедур заказчики используют несколько критериев для выбора победителя.

«Географическая обособленность и стратегическое значение делает Дальний Восток особым регионом с точки зрения организации закупочной деятельности, - отмечает Алексей Дегтярев, генеральный директор B2B-Center. - Совместно с ПАО «РАО ЭС Востока» и входящими в него компаниями мы целенаправленно занимаемся развитием местной конкурентной среды: активно ищем новых потенциальных поставщиков, расширяем доступ к закупкам крупных компаний для малого и среднего бизнеса. Яркий пример АО «ДРСК» демонстрирует, что это способствует повышению эффективности работы заказчиков, а местным предпринимателям дает дополнительные возможности для собственного развития и стопроцентной загрузки производства».

Всего в 2015 году АО «ДРСК» провело 1 573 закупочные процедуры для нужд распределительного сетевого комплекса Дальнего Востока. В результате энергетика на 100% обеспечили все филиалы компании оборудованием, материалами, работами и услугами, необходимыми для выполнения производственных программ.

АИС ОАО «РЖД»

30 марта 2016, Россия, Москва, rzd-partner.ru. С момента ввода автоматизированной информационной системы Электронная торговая площадка ОАО «РЖД» (ЭТЗП) в эксплуатацию в 2010 году по настоящее время в электронном виде проведено более 42 260 процедур на общую сумму, превышающую 1,47 трлн руб., сообщила в рамках «Недели РЖД» в Санкт-Петербурге главный специалист Санкт-Петербургского регионального отделения Центра организации закупочной деятельности ОАО «РЖД» Фатима Чотчаева.

ЭТЗП функционирует в соответствии с требованиями федеральных законов № 223-ФЗ и № 44-ФЗ, а также Положения о закупке товаров, работ, услуг для нужд ОАО «РЖД».

По словам Ф. Чотчаевой, это многофункциональный продукт, который обеспечивает не только проведение процедур закупок в электронном виде, но и хранение нормативно-справочной информации, ведение базы поставщиков и архива закупок вместе с поданными заявками участников торгов. В бумажном виде этот архив дольше 10 лет хранить невозможно, а в электронном – места в хранилищах достаточно, чтобы эти сведения оставались в памяти компьютера навсегда.

«По данным Министерства экономического развития, ЭТЗП в 2014 – 2015 гг. входит в Топ-5 электронных площадок, функционирующих в соответствии с законом № 223-ФЗ», – уточнила Ф. Чотчаева.

«РЖД Логистика» развивает мобильное приложение для онлайн-заказа грузоперевозок

12 апреля 2016, Россия, Москва, logist.ru. В начале 2016 года «РЖД Логистика» выпустила мобильное приложение «РЖД Экспресс» для заказа перевозок мелких и сборных партий грузов с помощью смартфонов и планшетов на платформе iOS. Недавно в приложение была добавлена возможность оформления доставки груза из Китая в РФ.

Мобильное приложение позволяет клиентам значительно сэкономить свое время – теперь, чтобы заказать грузоперевозку, не обязательно обращаться в офис, звонить по телефону и заходить на сайт. Оформить заказ можно самостоятельно с помощью нескольких кликов.

Среди преимуществ сервиса: удобный расчет стоимости и сроков доставки груза по России и из Китая, возможность выбора наиболее удобного способа перевозки, заказ дополнительных услуг (доставка «от двери до двери», упаковка груза, страхование), быстрое оформление и оплата заказа банковской картой, а также отслеживание местоположения груза.

На сегодняшний день база маршрутов мобильного приложения включает 110 пунктов отправления и 160 пунктов назначения на территории России. Доставка также возможна из 46 крупных промышленных центров КНР, в том числе, из Пекина, Шанхая, Чунцина, Шеньчжэня, Шеньяна, Ченду со сроками от 14 до 20 суток. При этом география маршрутов как в России, так и в Китае постоянно расширяется.

На первом этапе мобильное приложение «РЖД Экспресс» доступно для бесплатного скачивания в магазине AppStore для смартфонов и планшетов на платформе iOS. Версия для Android планируется к запуску в ближайшее время.

Справка о компании:

АО «РЖД Логистика» создано 19 ноября 2010 года в рамках развития логистического направления бизнеса холдинга «РЖД». Компания обеспечивает современный, высокотехнологичный и надежный сервис перевозки, хранения и экспедирования груза по всему миру, занимается организацией цепей поставок и комплексным логистическим обслуживанием промышленных предприятий.

Сегодня «РЖД Логистика» имеет 24 офиса продаж в России, а также дочернее общество компании Far East Land Bridge включает 14 зарубежных представительств в Европе и Китае, сосредоточенных на развитии транзитного потенциала Транссибирского маршрута.

КОМПЕТЕНТНО: Павел Соколов, АО «РЖД Логистика», генеральный директор

<<< Сегодня скорость изменений в мире подталкивает все отрасли к развитию. И логистический бизнес не исключение. Способность компании быстро перестраиваться под рыночную ситуацию и отвечать потребностям клиента становится главным конкурентным преимуществом. Запуск мобильного приложения «РЖД Экспресс» стал для нас логичным продолжением развития и информатизации бизнес-процессов. Для удобства клиентов мы полностью перенесли функционал онлайн-калькулятора с сайта rzdlog.ru в мобильный формат и дополнили его новыми сервисами. Нам важно, чтобы у наших клиентов была возможность заказать перевозку груза в любое время и в любом месте. >>>

«Мегафон» экономит до четверти бюджета благодаря электронным торгам

12 апреля 2016, Россия, Москва, b2b-center.ru. Какой экономический эффект получает оператор связи в результате использования электронной торговой площадки? Об этом рассказал Антон Селявко, экс-директор по закупкам компании «Мегафон».

– Так как мы интенсивно используем ЭТП не очень давно – с середины 2014 года, то процент экономии сравнительно высокий: в среднем 15-25%. Со временем это значение будет падать, поскольку все конкурсы пройдут через площадку, и в долгосрочной перспективе 5-10% экономии от доконкурсных цен мы будем считать хорошим эффектом. Из последних торгов на ЭТП можно отметить закупку аккумуляторных батарей, экономия по которой составила более 25%. Очень хорошие результаты мы получили по закупкам сим-карт и абонентского оборудования, так же, как и проектов в области ИТ. По строительным конкурсам нам удастся сдержать рост цен и даже получить экономию, несмотря на инфляцию в этой отрасли. Сейчас у нас проходит конкурс на строительство базовых станций, и мы прогнозируем уменьшение цен по сравнению с прошлым годом.

В целом, закупки стали более открытыми и прозрачными. Это произошло как раз за счет появления ЭТП. Площадка позволяет эффективно размещать и проводить закупки по любой категории, это гибкий и удобный инструмент, экономящий не только деньги компании, но и время закупщиков.

Информатизация. Автоматизация

Внедрение WMS-системы LVS на складе производителя кофе Strauss

15 марта 2016, Россия, Москва, ati.ru. Strauss Group – крупный международный концерн сектора продуктов питания. Работает в 24 странах на разных континентах (Бразилия, США, Европа, Австралия, Азия) и производит продукцию на 26 собственных заводах. Главным международным бизнесом Strauss является кофе. По оценкам аналитиков Strauss Group является четвертой компанией в мировом рейтинге производства кофе.

Концерн Strauss занимает лидирующие позиции на рынках Центральной и Восточной Европы, в странах СНГ, Бразилии и Израиле. На рынке России Strauss работает с 1992 года, представляя такие широко известные бренды как: TOTTI CAFE, Черная Карта, Ambassador, Elite Health Line, Le Café, FORT.

В поисках новых путей развития бизнеса компания Strauss запустила новое направление по развитию бизнеса в сегменте Away from Home. Strauss поставляет профессиональное оборудование и кофе для сектора HoReCa и офисов. Для поддержания активного развития бизнеса требуются современные технологии, которые концерн активно внедряет, получая все преимущества в конкурентной борьбе на рынке по производству и продажам кофе.

Одним из этапов по повышению эффективности и прозрачности бизнеса стал проект автоматизации складского хозяйства. В качестве системы автоматизации была выбрана WMS система Logistics Vision Suite. Партнером по реализации проекта выступила российский системный интегратор ant Technologies, осуществляющий функции центра компетенций по WMS технологиям, предоставляемым сервисам и услугам технической поддержки.

Общая площадь автоматизируемых объектов составила около 6000 кв.м., 1ой очереди.

В процессе реализации системы управления складом LVS была проделана работа по адаптации программы под бизнес-процессы предприятия и внедрение решения на объектах заказчика. Так как задачи складов разные, то и настройка системы выполнялась под разные складские процессы. Установленные решения обеспечили полное управление процессами автоматизируемых складов. Так, на складе готовой продукции в результате выполненных настроек, в дополнение к стандартным складским операциям, функционал WMS расширился дополнительными процессами, например:

- возможность приемки товарного запаса с производства «одним сканом»
- управление запасом товара при отборе в рамках диапазона дат производства или остаточных сроков годности
- контроль сроков годности (FEFO, FIFO)
- обработка заказов с учетом особенностей клиентов
- работа с браком и возвратом товара с соответствием требований клиентов и. т. д.

Склад готовой продукции оборудован набивными и гравитационными системами хранения, которые подразумевают различный подход к хранению товара, особенности которых также реализованы в системе управления складом. Для работы с сертификатами и отсканированными документами внедрен модуль пакетной печати.

Так же есть склады, где применяется только штабельное хранение с использованием целопаллетного товародвижения. Особенности хранения и процессов движения товаров также были учтены при настройке WMS для склада отгрузок продукции.

Складские площади оборудованы современным оборудованием штрихового кодирования – терминалами сбора данных Motorola и принтерами Zebra.

Посредством модуля Logistics Link Manager была произведена интеграция WMS Logistics Vision Suite с учетной системой предприятия 1С.

В рамках проекта заложено внедрение модуля KPI Monitoring System, разработанного специалистами ant Technologies, позволяющего производить оценку эффективности складской деятельности. Модуль, за счет сбора разрозненных данных из БД LVS, с последующей их обработкой, формирует необходимые отчеты с указанием ключевых показателей работы склада.

В рамках проекта было проведено обучение персонала заказчика по работе и администрированию внедренной системы LVS.

В планах компании расширить применение LVS за счет внедрения решения на складе сырья.

Система доступа Jungheinrich EasyAccess обеспечивает повышенную безопасность на складе

16 марта 2016, Россия, Москва, advis.ru. Технология Jungheinrich EasyAccess – это новая интеллектуальная система управления парком складской техники, осуществляющая доступ к машинам без использования обычных ключей. Впервые решение EasyAccess будет представлено на выставках LogiMAT 2016 в Штутгарте и CeMAT 2016 в Ганновере, после чего продукт станет доступен по всему миру.

Ключ к повышенной безопасности EasyAccess доступен в трех различных версиях, каждая из которых адаптирована к размеру и потребностям соответствующей компании.

Версия EasyAccess Softkey предусматривает, что перед тем, как приступить к эксплуатации, оператор должен ввести код доступа (логин) на дисплее. Система позволяет вводить на дисплее до 10 различных логинов и обеспечивает эффективное управление ими.

Версия EasyAccess PinCode предназначена для управления более крупным парком техники и предусматривает, что каждый работник получает свой собственный, индивидуальный код доступа. Под управлением системы может находиться до 100 различных логинов.

Версия EasyAccess Transponder наиболее полезна для компаний, имеющих транспондерные карты или использующих транспондеры в системе управления парком Jungheinrich ISM Online. Это решение позволяет клиенту считывать до 100 различных транспондеров и управлять ими, благодаря чему операторам уже не потребуется запоминать какие-либо коды доступа.

Версия EasyAccess Transponder также доступна как отдельное решение для техники других производителей. "Система доступа EasyAccess позволяет клиентам контролировать, кто именно из работников может использовать конкретную модель техники, - объясняет Жанин Де Гойс (Janine de Geus), менеджер продукции по управлению парком компании Jungheinrich. – Благодаря ей можно отслеживать 10 последних введенных логинов на дисплее и получать информацию об использовании машин".

Так же, как и комплексная интуитивная система по управлению парком ISM Online, система EasyAccess предназначена для эффективного управления системами внутренней логистики и повышения безопасности на складе. Решения по управлению парком техники Jungheinrich уже установлены более чем на 45000 погрузчиков по всей Европе и могут быть индивидуально адаптированы к требованиям конкретного клиента.

TABLOGIX внедрила новую технологию проведения инвентаризации

04 апреля 2016, Россия, Москва, logist.ru. Новая технология пересчета на основе разработанного программного средства впервые применялась в марте 2016 года в крупном складском комплексе косметической продукции шведской компании Oriflame. Емкость склада составляет 37 000 паллетомест, площадь хранения 24 000 кв. м. Программное средство (ПС) разработано с целью повышения эффективности проведения полной (квартальной и годовой) инвентаризации и сокращения затрат.

В ходе инвентаризации были использованы новые принципы пересчета товара и обработки информации, в том числе отказ от бумажной технологии и ручной обработки данных. Использование особой логики пересчета для разных зон (хранения и коробочного отбора) позволило значительно сократить время на проверку товара в зоне хранения полных паллет, где требуется дополнительное оборудование (подъемные платформы). ПС работает отдельно от WMS.

В совокупности удалось достичь значительного сокращения времени на проведение инвентаризации и повысить точность результатов, практически полностью исключив влияние человеческого фактора. Благодаря изменениям экономия составила 40% от общих затрат на проведение инвентаризации на складе Oriflame. В настоящее время новая технология также используется при проведении инвентаризаций на других складах под управлением TABLOGIX.

Для быстрого обучения сотрудников используется видеоинструкция. С ее помощью обучить сотрудников удалось за 3 дня, выделяя на это по 15 минут в день. Разработкой и внедрением ПС, а также созданием обучающей видеоинструкции занимался отдел складского учета и аналитики TABLOGIX.

По результатам внедрения Oriflame планирует распространить успешный опыт использования нового инструмента на других своих площадках как средства снижения издержек, повышения эффективности и мотивации персонала. Директор глобального дистрибуционного центра Oriflame Александр Кременицкий, выражая благодарность TABLOGIX, отметил:

«TABLOGIX – первый 3PL оператор, из числа работающих с Oriflame, который применил подобную технологию. Это клиентоориентированная компания, внедряющая новые технологии и методы, которые позволяют повышать эффективность и сокращать издержки».

В 2016 году TABLOGIX и Oriflame ждет 10-летний юбилей сотрудничества в области контрактной логистики. За это время в адрес TABLOGIX поступило большое количество благодарственных писем за инициативу и вклад в повышение эффективности работы склада.

AXELOT автоматизирует подразделения Bosch

04 апреля 2016, Россия, Москва, logist.ru. Группа компаний Bosch является ведущим мировым поставщиком технологий и услуг по следующим направлениям: мобильные решения, промышленные технологии, потребительские товары, строительные технологии и энергетика. Всего в компании работают более 290 000 сотрудников в 60 странах мира.

Компания «Роберт Бош» имеет сложную иерархическую структуру с филиалами во множестве городов мира. В связи с необходимостью автоматизации процессов оперативного учета в казахстанском и грузинском подразделениях, вызванной открытием новых складов и изменением основных процессов поставки и отгрузки товаров в данных филиалах, руководство московского представительства компании, управляющего процессами в Казахстане и Грузии, приняло решение о необходимости внедрения программного продукта «1С:Управление торговлей».

Исполнителем проекта стала компания AXELOT, обладающая обширным опытом в сфере автоматизации деятельности предприятий и ранее внедрявшая программный продукт «1С:Бухгалтерия 8 КОРП» для российского представительства Bosch.

Помимо запуска системы управления продажами в Казахстане и Грузии, была запланирована и реализована интеграция программного продукта с WMS-системами 3PL-провайдеров, с таможенным брокером, головной корпоративной информационной системой, а также системами бухгалтерского учета в Казахстане и Грузии. Работу компании Bosch в целом отличает высокая степень автоматизации – бизнес-процессы непрерывно проходят через несколько систем при помощи оперативных интеграционных схем.

Так как филиалы компании в Грузии и Казахстане находятся под контролем представительства в Москве, была выбрана архитектура решения с единой базой оперативного учета. Сама база расположена на сервере в Москве, пользователи филиалов подключаются к ней по RDP (Remote Desktop Protocol – протокол удалённого рабочего стола). Интеграция с системами партнеров была реализована централизованно через файловые серверы в Москве и Германии.

Благодаря внедрению продукта «1С:Управление торговлей» в филиалах компании обеспечена возможность работы подразделений с операторами 3PL. Автоматизированы процессы продаж, частично планирования и закупок. Система обеспечивает высокую скорость и отказоустойчивость при передаче информации между системами. Имеется возможность получения актуальной отчетности по различным аспектам автоматизированных процессов. Реализована оперативная система оповещений для вовлечения ответственных лиц в регулировку и исполнение процессов. Основные бизнес-процессы подразделений компании оптимизированы.

Завершен проект модернизации системы «1С:WMS» в Московском отделении Компании «ВЕСТА Трединг»

08 апреля 2016, Россия, Московская обл., logistic.ru. Внедренная система «1С:WMS Логистика. Управление складом 4.0» заменила ранее эксплуатируемую «1С-Логистика: Управление складом 2.0». Осуществлен качественный переход от бумажной технологии обработки товаров на складе к автоматизированной работе и управлению складскими процессами в режиме реального времени.

Компания «ВЕСТА Трединг» более 20 лет успешно работает на рынке инженерной сантехники и прошла путь от небольшой монтажной фирмы до крупной инжиниринговой и торговой организации. Товары под торговой маркой VALTEC хорошо известны на отечественном рынке.

Переход на новый программный продукт был осуществлен в рамках общей стратегии повышения гибкости и оперативности при взаимодействии с Партнерами. Требовался инструмент обеспечивающий не только гибкое управление всеми ресурсами склада в реальном времени, но и позволяющий прогнозировать динамику складских процессов. Наиболее полно критериям отбора соответствовала система «1С:WMS Логистика. Управление складом 4.0». Решающим фактором выбора данной системы явилось возможность ее самостоятельной переработки под нужды Компании.

Автоматизируемый складской комплекс Компании расположен в городе Щербинка. Общая площадь 11 000 кв.м. Товарная матрица насчитывает несколько тысяч SKU. Автоматизировано 65 мобильных и 25 стационарных рабочих мест.

В рамках проекта внедрения специалисты компании разработчика «AXELOT» участвовали на этапе проектирования и описания бизнес-процессов. Все этапы настройки программного продукта, разработка недостающего функционала, обучение и запуск осуществлялись внутренней проектной группой Компании. В процессе подготовки к запуску коробочный вариант был существенно доработан.

- Переработан и расширен функционал стационарных рабочих мест приемки товара, упаковки товара;
- Разработан ряд недостающих операций на ТСД;

- Созданы отчеты и печатные формы, учитывающие специфику складских процессов.

В настоящее время все внутрискладские процессы функционируют в новой системе. Значительно сократились потери времени на внутри складские коммуникации сотрудников разных отделов в цепочках операций. В несколько раз снизилось количество ошибок, связанных с пересортом на отборе. Обеспечена возможность оперативной выборочной инвентаризации товара.

Уже сейчас имеется возможность более гибкого управления сотрудниками в зависимости от количества задач на отдельных видах операций. Идет накопление статистических данных по времени выполнения операций, что в перспективе позволит перейти к внедрению элементов сдельной оплаты труда.

Используемый продукт позволяет реализовать все идеи развития и дальнейшего совершенствования отдельных видов внутрискладских процессов. Программа доработок и развития функционала определена до конца 2016 года. В дальнейшем будем анализировать новые запросы бизнеса и оперативно решать возникающие перед складским комплексом задачи. Более точный экономический эффект от внедрения системы рассчитываем определить по результатам первого года эксплуатации.

ДОСТАВКА ГРУЗОВ

Регулирование грузовых перевозок

РЖД смогут давать скидку в 25% на грузоперевозки 2-3 классов без ограничения расстояния

17 марта 2016, Россия, Москва, tass.ru. Решение принято «в целях более активного применения организациями железнодорожного транспорта гибких тарифных решений в рамках ценовых пределов, повышения конкурентоспособности железнодорожного транспорта, обеспечения прироста выручки за счет возврата грузов на железнодорожный транспорт», цитирует пресс-служба материалы к заседанию правления ФАС.

К первому тарифному классу относятся сырьевые грузы, транспортная составляющая в цене которых превышает 15%: это низкодоходные, «социально значимые» уголь, железная руда, необработанная древесина, цемент и другие стройматериалы. Их перевозка производится по заниженным расценкам.

Ко второму классу (перевозится по себестоимости) относятся остальные грузы с долей транспортной составляющей от 10% до 15%, в том числе нефть, удобрения, зерно и грузы в контейнерах. К третьему классу относятся грузы с транспортной составляющей менее 10% – черные и цветные металлы, металлолом, машины и оборудование, бумага и химикаты. Их перевозят по повышенному тарифу, чтобы компенсировать перевозки первого класса.

Ранее ФАС одобрила установление грузового тарифа РЖД на 2016 г. на уровне 9% с изменением тарифного коридора – понижением его нижней границы до минус 25%. До этого максимальный размер скидки к тарифу составлял 12,8%. Уровень максимальной надбавки остался на прежнем уровне - 13,4%. РЖД с начала 2013 г. могут самостоятельно применять повышающие и понижающие коэффициенты к базовым тарифам на перевозку отдельных видов грузов по некоторым направлениям в установленных ФСТ пределах.

«Брат» системы «Платон» - уже в проекте

23 марта 2016, Россия, Москва, ati.su. По сообщению газеты «Ведомости», Росавтодор ищет инвесторов для финансирования создания системы весового контроля грузовиков. Согласно планам Росавтодора, к 2021 году на федеральных трассах должны действовать 400 автоматизированных постов весового контроля.

Как рассказали в пресс-службе ГК «Геолойф», консультирование в части инвестирования осуществляет компания, с которой Росавтодор сотрудничал в рамках внедрения системы «Платон».

«На сегодняшний день все перевозчики, согласно Правилам дорожного движения, обязаны соблюдать весовые и габаритные ограничения. Ответственность, в случае нарушения, наступает в соответствии с нормами, прописанными Кодексом об административных правонарушениях, где сейчас четко установлен порядок: выявление правонарушения – протокол – постановление – штраф. Узаконенная процедура автоматизации, несомненно, позволит минимизировать данные виды нарушений. А это - абсолютная польза для качества дорожного покрытия и инженерной инфраструктуры российских автомобильных дорог в целом», - отмечает Президент Группы компаний «Геолойф» Анатолий Курманов.

В 2015 году Ространснадзором было выявлено более 20-ти тысяч нарушений, касающихся весовых и габаритных ограничений. Данные о фактическом количестве и об объеме финансовых средств, поступивших в результате оплаты штрафов, не известны. Но если бы штрафы взимались за все нарушения, выявленные Росавтодором, то поступления в государственную казну в разы превысило бы сборы «Платона».

Многолетняя практика работы автоматических комплексов фото-и видео-фиксации нарушений скоростного режима неоднократно доказала эффективность машинного способа выявления фиксации нарушений в сравнении с деятельностью с привлечением людей. Исключение человеческого фактора, в том числе, и в его коррупционной части, несомненный плюс. Поэтому, автоматизация контроля перевозчиков в данном сегменте уже становится необходимостью.

«По прогнозам Росавтодора, проект по внедрению автоматизированной системы весового и габаритного контроля окупится за три года, а это достаточно короткий срок. Уложится ли Росавтодор в обозначенные сроки, зависит инвестирования и построения самой системы. Как бы то ни было, определение габарита значительно сподручнее делать, например, с помощью ГК «Автодор», а контролировать вес, учитывая распространение бортовых телематических терминалов, могло бы вновь созданное АО «ГЛОНАСС». Если в ходе реализации проекта все, без исключения, участники будут действовать по единым и общепринятым правилам, то это повысит эффективность контроля перевозчиков, а также пойдет только на пользу всей отрасли», - добавляет Анатолий Курманов.

«РЖД» введет понижающие коэффициенты на перевозки ряда грузов в рамках ценовых пределов

29 марта 2016, Россия, Москва, rzd-partner.ru. На заседании правления ОАО «РЖД» принято решение о применении понижающих коэффициентов к действующим тарифам Прейскуранта № 10-01 на перевозки железнодорожным транспортом ряда грузов в рамках ценовых пределов. Понижающие коэффициенты утверждены при условии обеспечения в 2016 г. гарантированного объема перевозок.

Согласно протоколу заседания правления ОАО «РЖД» № 7 от 28 марта 2016 г., признано целесообразным изменить уровень железнодорожных тарифов на перевозки 10 номенклатур грузов на следующих направлениях:

- на внутригосударственные перевозки минеральных удобрений (поз. ЕТСНГ 43403, 43602, 43619) со станции Воскресенск Московской железной дороги. - на перевозки шпона лушеного и строганого (позиция ЕТСНГ 094101) со станции Мылки на станции Мыс-Чуркин (эксп.), Рыбники (эксп.) Дальневосточной железной дороги;
- на внутрироссийские перевозки цемента (поз. ЕТСНГ 281) железнодорожным транспортом;
- при экспортных железнодорожных перевозках пропана (поз. ЕТСНГ 226125), бутана (поз. ЕТСНГ 226040) и изобутана (поз. ЕТСНГ 226093) со станции Тобольск Свердловской железной дороги в направлении МТП Усть-Луга (ст. Лужская-эксп. Октябрьской железной дороги) и на возврат вагонов в порожнем состоянии;
- на перевозки черных металлов со станций Белорецк Куйбышевской железной дороги (позиции ЕТСНГ 324116; 324031, 324101), Ижевск Горьковской железной дороги (позиции ЕТСНГ 314059; 324116), Металлургическая Южно-Уральской железной дороги (позиции ЕТСНГ 314010; 314025; 314059; 324031; 324116; 324169; 324188; 322017; 324239; 321029; 321014; 321048; 311065), Чебаркуль Южно-Уральской железной дороги (позиции ЕТСНГ 314044), Гурьевск Западно-Сибирской железной дороги (позиции ЕТСНГ 324116, 324211, 322089);
- медного концентрата (поз. ЕТСНГ 15116) по маршруту Тамерлан Южно-Уральской железной дороги - ст. Пирит Южно-Уральской железной дороги;
- при перевозках легковых автомобилей (поз. ЕТСНГ 381087) в поясе дальности до 6 тыс. км;
- на перевозки угля каменного (позиция ЕТСНГ 161) со станций Денисовский рзд., Чульбасс рзд. ОАО «Акционерная компания «Железные дороги Якутии»;
- на экспортные перевозки легковых автомобилей (поз. ЕТСНГ 381087) со ст. Придача Юго-Восточной жд. и Черниковка Куйбышевской жд. назначением в Республику Узбекистан;
- на перевозки заготовки стальной (позиция ЕТСНГ 314059), труб металлических (позиция ЕТСНГ 323058) со станции Первоуральск Свердловской железной дороги на станцию Челябинск Южный Южно-Уральской железной дороги.

Документ вступит в силу после официальной публикации в газете «Гудок».

ФАС предложила РЖД организовать онлайн-торговлю услугами по перевозке

30 марта 2016, Россия, Москва, interfax.ru. Федеральная антимонопольная служба (ФАС) РФ рекомендовала ОАО «Российские железные дороги», как собственнику АО «Федеральная грузовая компания» (ФГК), организовать на электронной площадке спотовую торговлю услугами по перевозке.

«Цель - дать возможность грузоотправителю размещать заказ напрямую на электронной торговой площадке РЖД. В первую очередь это направлено на привлечение малых и средних грузоотправителей», - отмечает издание, приводя слова советника главы ФАС Павла Шпилевого. Рекомендация является поведенческим условием по согласованной ведомством сделке, предполагающей передачу в аренду ФГК парка ООО «УВЗ-Логистик» (УВЗЛ, совместное предприятие «Уралвагонзавода» и его партнеров).

Монополия должна будет привлечь на эту площадку вагонный парк ФГК и других операторов на недискриминационных условиях. «Вагоны, задействованные на электронной торговой площадке, могут получить ряд преференций: скидку на порожний пробег и автоматическое подтверждение плана перевозки», - сказал Шпилевой, уточнив, что прорабатываются и другие стимулирующие механизмы. Сроки запуска электронной торговой площадки должны быть согласованы со службой до конца апреля. «Задачи этой площадки - оптимизация загрузки инфраструктуры РЖД, упрощение заказа перевозки для малых и средних грузоотправителей, а также прозрачное ценообразование на услуги по предоставлению вагонов», - подчеркнул представитель ФАС.

Представители "Российских железных дорог" и "Федеральной грузовой компании" не стали комментировать изданию предписания ведомства до получения документа. Сотрудники двух ж/д операторов, опрошенные изданием, уверены в том, что предписания Федеральной антимонопольной службы будут играть на руку ФГК и создадут для нее дополнительные преференции.

Операторская услуга - это не просто предоставление подвижного состава для перевозки, это целый комплекс логистических решений, сформированный под конкретного клиента, такая услуга не может быть биржевым товаром, поэтому вывод вагонов на электронную площадку с расчетом на спотовый сегмент вряд ли станет массовым явлением, сказал, между тем, газете представитель "Трансойла".

Источник "Ведомостей" в одной из крупнейших компаний-операторов считает, что применение указанных ФАС преференций приведет к деформации сложившихся, отработанных технологий работы на операторском рынке. ФГК сможет получить инструмент для коррекции цен на рынке: за счет размера парка "дочка" РЖД может предлагать такие ценовые условия, которые недоступны мелким и средним владельцам вагонов - устанавливать нижние ценовые пределы, считает собеседник газеты.

Еще одно поведенческое условие, которое выставило ведомство - ФГК должна будет заблаговременно предупреждать службу об увеличении стоимости перевозки более чем на 7,5%, прилагая к этому экономическое обоснование, добавляет издание. Такие же рекомендации получают и другие операторы, сказал газете представитель антимонопольной службы. При привлечении вагонов УВЗЛ ФГК вплотную приблизится к крупнейшему в РФ владельцу вагонов - АО "Первая грузовая компания" (актив Владимира Лисина) - и обгонит ее по количеству полувагонов, самого популярного типа подвижного состава, замечают "Ведомости". По состоянию на начало 2016 года в парке "УВЗ-Логистик" с учетом финансового лизинга было 37,672 тыс. вагонов (в том числе 28 тыс. полувагонов и 9,5 тыс. цистерн). ФГК управляла 129,5 тыс. вагонов (полувагонов у нее 98 тыс.).

Россия и Польша согласовали условия автомобильных грузоперевозок до конца 2016 года

01 апреля 2016, Россия, Москва, gzd-partner.ru. Каждая из сторон получит по 170 тыс. разрешений на пересечение границы. По словам председателя совета директоров Nawinia Рустама Юлдашева, это достаточное количество разрешений для стабилизации грузоперевозок между странами. Представители транспортных компаний также отмечают, что важно, что вопрос решен и больше не нужно тратить время и деньги на прокладку новых маршрутов и нахождение в очередях.

По информации AsstrA, российские перевозчики использовали в 2015 году 160 тыс. польских разрешений.

Отметим, что новые условия грузового движения между Россией и Польшей регулируются приказом Минтранса РФ, подписанным в начале 2016 года. Хотя, напомним, что именно из-за этого в начале года и возникло недопонимание между руководством стран, которое вылилось в прекращение в ночь на 1 февраля 2016 года грузоперевозок между Россией и Польшей. Так, 27 января текущего года Минтранс России получил письмо заместителя министра инфраструктуры и строительства Республики Польша Ежи Шмита, в котором было высказано неудовлетворение польской стороны новыми требованиями российского законодательства в сфере регулирования международных автомобильных перевозок, направленными на усиление государственного контроля за этими перевозками и ответственности за нарушение порядка их выполнения.

Как сообщают в ведомстве, требования российского законодательства в данной сфере направлены на правовое закрепление возможностей и условий перевозок грузов третьих стран по территории Российской Федерации, что позволит упорядочить порядок контроля российских разрешений на автомобильные перевозки грузов в/из третьих стран и сделать конкуренцию среди автомобильных перевозчиков на международном рынке автотранспортных услуг честной и прозрачной.

В свою очередь, в Варшаве считают, что, нарушая международное право, Москва хочет любой ценой уменьшить на своем рынке количество заграничных перевозчиков.

В итоге стороны продлили переходный период до 15 апреля, во время которого грузоперевозки осуществлялись по специальным разрешениям.

Напомним, что конфликт вокруг обмена разрешениями на грузовые автоперевозки между Россией и Польшей возникает не впервые. Подобные ситуации происходили в 2010 и 2011 гг. Разрешатся они и в этот раз, уверены отраслевые эксперты. Вопрос только в том, сколько времени это займет и кто первым пойдет навстречу.

В системе «Платон» с 15 апреля отменяют разовые маршрутные карты

06 апреля 2016, Россия, Москва, dorinfo.ru. С 15 апреля 2016 года в системе «Платон» будет невозможно оплатить проезд большегруза по федеральным трассам с помощью разовой маршрутной карты. Этот вид оплаты отменяется.

Разовые маршрутные карты были временным решением для тех, кто не успел пройти регистрацию в системе «Платон», пояснили корреспонденту «ДорИнфо» в пресс-службе ООО «РТ-Инвест Транспортные Системы».

Для зарегистрированных в системе «Платон» пользователей теперь останется два способа оплаты проезда: маршрутные карты и оплата с помощью бортовых устройств. Маршрутные карты будут действовать после их оформления в течение семи дней (до 15 апреля они действуют в течение 30 дней).

Также с 15 апреля в системе «Платон» начнет действовать постоплата проезда. Она будет доступна российским перевозчикам, которые:

- зарегистрированы в системе более двух месяцев;
- не имеют просроченных задолженностей по внесению платы и штрафов за проезд по федеральным трассам без оплаты;
- установили на свои грузовики бортовые устройства.

Напомним, система взимания платы с автомобилей с разрешенной массой свыше 12 тонн «Платон» на федеральных трассах России заработала в ноябре 2015 года. Сейчас стоимость проезда за 1 км трасс составляет 1,53 рубля. Средства, собранные с автовладельцев, поступают в федеральный дорожный фонд. В будущем их планируется направить, в том числе, на строительство транспортных объектов в рамках ГЧП в субъектах.

Минтранс может ввести ограничения на автоперевозку грузов при наличии альтернативного водного маршрута

06 апреля 2016, Россия, Москва, [ati.su](#). Объем грузоперевозок внутренним водным транспортом упал на 3,4 процента. Причина - понижение уровня воды в реках и морях внутреннего бассейна, сообщает Российская газета.

Некоторые участки стали непригодными для судоходства, а на многих реках движение водного транспорта ведется с ограничениями. "Увеличение перевозок пассажиров и грузов невозможно без улучшения внутренних водных путей", - заявил Виктор Олерский, замминистра транспорта РФ - руководитель Росморречфлота на расширенной коллегии ведомства.

Уровень воды падает прежде всего из-за изменения климата, сокращения объема осадков. Хуже наполняются реки, моря и водохранилища. Кроме того, снижается уровень воды из-за ее активного использования на нужды городов и сельского хозяйства. Судоходство - первая отрасль, которая ощутила на себе дефицит воды в стране.

В 2016 году сложные гидрологические условия будут на Дону, на Цимлянском водохранилище, в маловодной зоне находится Ангаро-Байкальский каскад и озеро Байкал. "На Волжско-Камском водохранилище, если верхнее водохранилище тоже очень скромно по осадкам, то Средняя Волга, Кама имеют достаточно хорошие запасы воды. Там мы ожидаем нормальное прохождение судов", - говорит Марина Селиверстова, глава Федерального агентства водных ресурсов.

В 2015 году для углубления рек в местах движения судов было извлечено 20,9 миллиона тонн грунта. Но одной выемкой грунта проблему не решить. Необходимо совершенствовать гидротехническую систему, создавать новые объекты, которые позволят выровнять уровень воды.

Были проведены строительные работы в новом створе Кузьминского гидроузла, что обеспечило необходимые глубины на наиболее сложном для судоходства участке реки Ока. Дополнительное смягчение может дать оптимизация режимов существующих гидротехнических сооружений, но их недостаточно. Ряд участков нуждается в постройке низконапорных плотин.

Звучали предложения увеличить количество мелкосидящих судов, которые могут пройти на мелководье. Но недостаток глубины судна придется восполнять шириной, что также может стать ограничением проходимости, в частности, при прохождении судов через шлюзы.

В то же время востребованность перевозок речным транспортом растет. Введение платы за проезд большегрузов по федеральным трассам переориентировало часть грузов с автоперевозок на речные. По мнению Олерского, необходимо, чтобы автотранспорт использовался для перевозок на короткие расстояния, железнодорожный транспорт - на средние, а водный - на дальние. Кроме того, минтранс рассматривает возможность введения ограничений на автоперевозку грузов при наличии альтернативного водного маршрута.

Въезд грузовиков ниже класса «Евро-2» могут запретить в Москву в пределах МКАД

13 апреля 2016, Россия, Москва, [dorinfo.ru](#). В Москве планируется ввести дополнительное ограничение на въезд грузовиков в столицу. Об этом сообщил глава Департамента природопользования и окружающей среды Москвы Антон Кульбачевский.

По его словам, в среднесрочной перспективе планируется ввести запрет на въезд в Москву грузовиков ниже класса «Евро-3», а на территорию в пределах МКАД - ниже класса «Евро-2», сообщает пресс-центр столичной мэрии. Точные даты введения ограничений на передвижение грузового транспорта не сообщаются.

Чиновник также отметил, что подготовленная экологическая стратегия Москвы сейчас редактируется. Ее планируют утвердить в июне текущего года. По словам Кульбачевского, ограничительные меры и внедрение платной парковки в центре столицы уже положительно сказались на качестве воздуха.

Добавим, с 1 марта 2013 года в Москве действует запрет на въезд большегрузом на МКАД в дневное время, с 6:00 до 22:00. С 1 сентября 2015 года введен запрет на въезд на территорию столицы в пределах МКАД и на движение по кольцевой трассе автобусов стандарта ниже «Евро-3».

Напомним также, что еще весной 2014 года власти Москвы заявляли о возможности запрета на движение по городу грузовиков низких экологических классов.

Новые маршруты. Услуги и сервис

Иранская агропродукция будет доставляться в Россию авиатранспортом

14 марта 2016, Ирак, tass.ru. Иранские экспортеры продовольствия готовятся доставлять свою продукцию в Россию авиационным транспортом. Об этом сообщает ТАСС со ссылкой на иранское агентство ИРНА.

"Министерство сельского хозяйства Ирана получило согласие государственной иранской Организации содействия торговле на отправку сельскохозяйственной продукции в Россию авиатранспортом", - говорится в сообщении агентства. Авиаперевозки будут субсидироваться государством, отмечает также ИРНА.

"На первом этапе, как ожидается, экспорт продукции в Россию будет осуществляться воздушным транспортом из таких регионов, как Дизфуль, Джирофт и провинции Фарс", - приводит агентство слова официального представителя минсельхоза ИРИ Шахроха Шаджари.

Он также сообщил о создании совета по координации экспорта сельскохозяйственных товаров, в который войдут ассоциации производителей домашнего скота, фермеров, рыболовецкие и садоводческие организации, объединения производителей фруктов, а также таможенные органы, торгово-промышленные палаты, ассоциации экспортеров, Организация содействия торговле и ряд других. Совет, в частности, будет заниматься вопросами брендинга и упаковки экспортной агропродукции.

«MOL» запускает новый прямой сервис «BEX»

22 марта 2016, Япония, ati.su. MOL намерена открыть новый прямой сервис Bosphorus Express (BEX) взамен действующей линии Азия – Восточное Средиземноморье и перевалочного Черноморского сервиса, говорится в сообщении судоходной группы.

На сервисе будет осуществляться обмен слотами с партнерами.

Новый прямой сервис BEX начнет действовать в начале апреля. Это улучшит сервис на линии Азия – Черное море, сократит транзитное время и обеспечит надежность графика обслуживания.

Ротация портов на сервисе BEX (продолжительность рейса в оба конца 30 дней): Далянь (Пт/Пт) - Ксинганг (Сб/Вс) - Кванг Янг (Вт/Ср) – Пусан (Ср/Чт) - Шанхай (Сб/Вс) - Нинбо (Вс/Пн) - Чивань (Ср/Ср) - Порт Келанг (Пн/Вт) - Суэц - Порт-Саид Уэст (Сб/Вс) - Измит (Пт/Сб) - Стамбул (Амбарлы) (Сб/Пн) - Констанца (Пн/Ср) - Одесса (Ср/Пт) - Стамбул (Амбарлы) (Чт/Сб) - Суэц - Порт Келанг (Вт/Ср) - Далянь (Пт/Пт).

Первый рейс в западном направлении: судно CMA CGM Ural (103BXW), прибытие в Далянь 1 апреля 2016 года; в восточном направлении: CMA CGM Ural (104BXE), прибытие в Порт-Саид Уэст 30 апреля 2016 года.

Токийская Mitsui O.S.K. Lines, Ltd. (MOL, Япония) является транспортной мультимодальной группой компаний (441), которая управляет одной из крупнейших и наиболее диверсифицированных сетей еженедельных линейных и логистических сервисов по всему миру, включая транс-тихоокеанский, транс-атлантический, североамериканский и южноамериканский и азиатско-европейский. Действующий флот группы включает 896 судов разного назначения общим дедвейтом 62,98 тыс. тонн. Персонал судоходной компании – 890 человек, общая численность группы – 10,6 тыс. человек.

«РЖД Логистика»: оптимизация сервиса на маршруте Сучжоу - Ворсино

23 марта 2016, Россия, Москва, logistic.ru. Контейнерный сервис АО «РЖД Логистика» по ускоренной доставке грузов из Сучжоу (КНР) изменил станцию назначения в Москве с Кунцево-2 на ст. Ворсино.

По сообщению пресс-службы ОАО "РЖД Логистика", первый контейнерный поезд прибыл 13 марта из Сучжоу в Ворсино. Смена станции назначения позволила повысить уровень качества комплексно-терминального обслуживания на станции Ворсино. Как результат, время обработки контейнерных грузов в режиме таможенного транзита сократилось в несколько раз и теперь занимает не более 24 часов. Это, в свою очередь, позволяет в максимально сжатые сроки доставить груз «до двери» клиента. При этом общий срок перевозки Сучжоу-Ворсино составляет не более 14 суток.

Регулярные контейнерные отправки Сучжоу – Москва начались в начале 2015 года. В Китае оператором сервиса выступает дочерняя компания «РЖД Логистики» Far East Land Bridge LTD (FELB). В рамках сервиса «РЖД Логистика» и FELB предлагают клиентам перевозки в контейнерах, что позволяет грузовладельцам отправлять как крупные, так и мелкие (сборные) партии генеральных грузов. Отправка поездов осуществляется еженедельно с выходом состава из Сучжоу по воскресеньям.

Ускоренный контейнерный сервис обеспечивает для клиентов максимально выгодные условия перевозки, представляя альтернативу авиа- и морской транспортировке.

К основным преимуществам железнодорожного сервиса относятся более низкая стоимость по сравнению с авиадоставкой, а также значительно меньшее транзитное время по сравнению с морской перевозкой.

«РЖД Логистика» видит хорошие перспективы для развития данного маршрута. Ворсино – один из крупнейших железнодорожных узлов Центрального региона России, расположенный на пересечении важных транспортных магистралей. К станции примыкает индустриальный парк с крупными производственными и торговыми компаниями, потенциально заинтересованными в отправлениях грузов из КНР в РФ.

FESCO запустила новый сервис по перевозке грузов между Россией и Ираном

24 марта 2016, Иран, gudok.ru. Транспортная группа FESCO в партнерстве с ОАО "Морской торговый порт Оля" запустила транскаспийский сервис для перевозки грузов между Россией и Ираном, об этом 24 марта сообщает пресс-служба компании.

"Сервис включает в себя морскую перевозку по Каспийскому морю, железнодорожную и автомобильную транспортировку по России, автомобильную – по территории Ирана, а также перевалку в портах Оля, Ноушехр или Бендер Энзели", – говорится в сообщении. Отмечается, что к отправке принимаются контейнерные и генеральные грузы. Расчетное транзитное время между российским портом Оля и иранскими портами составляет 5 дней.

Группа FESCO – российская транспортно-логистическая компания, специализирующаяся на интермодальных и контейнерных перевозках. Группе принадлежат Владивостокский морской торговый порт, железнодорожный оператор "Трансгарант", 50% акций оператора фитинговых платформ "Русская тройка" (совместное предприятие с ОАО "РЖД"). В управлении FESCO находится порядка 36 тыс. контейнеров. Флот группы включает 22 транспортных судна, а также 4 ледокола в долгосрочной аренде.

HMM, FESCO и CMA CGM предоставляют сервис по перевозке грузов между Китаем, Кореей и Россией

29 марта 2016, Китай, gudok.ru. Три международных контейнерных перевозчика Hyundai Merchant Marine (HMM), FESCO и CMA CGM создали альянс, который будет предоставлять услугу по перевозке грузов между Китаем, Кореей и Россией, сообщает пресс-служба HMM. В компании уточняют, что до запуска этой линии HMM совместно с российской судоходной компанией FESCO управляли два сервиса – KRS (Korea – Russia Service) и KR2.

HMM объединила два совместных маршрута, расширив охват услуг в Южном и Среднем Китае и изменила название нового сервиса на CRS. К этому альянсу присоединилась французская судоходная группа CMA CGM. На линии будут работать три судна вместимостью от 2,7 тыс. до 4,6 тыс. TEU, предоставляемых тремя участниками альянса. Время оборота – три недели. Ротация портов: Гонконг, Сямэнь, Нинбо, Шанхай, Пусан, Владивосток (ВМТП), Восточный, Пусан, Гонконг.

Помимо партнерства с FESCO и CMA CGM на сервисе CRS, Hyundai Merchant Marine также объединит усилия с FESCO для обслуживания китайско-российской линии CRN (China Russia North Service), которую будут обслуживать два контейнеровоза (1,700 TEUs). В HMM считают, что запуск сервиса CRS и объединение с FESCO на сервисе CRN, позволит южнокорейской компании предоставлять качественные услуги, соединяя напрямую Южный, Средний Китай и Россию.

В порт «Бронка» прибыл первый ускоренный контейнерный поезд

29 марта 2016, Россия, Санкт-Петербург, portnews.ru. Первый ускоренный контейнерный поезд (УКП) длиной 57 условных вагонов прибыл 27 марта 2016 года со станции «Шушары» на станцию «Бронка» Октябрьской железной дороги (грузоотправитель - ООО «Восход»). Об этом сообщает пресс-служба компании-инвестора проекта ООО «Феникс».

Поезд состоял из 31 фитинговой платформы (61 контейнер с минеральными удобрениями для отправки в Антверпен на судне Violetta линии CMA CGM).

Состав одновременно был подан на терминал многофункционального перегрузочного комплекса «Бронка» (ММПК «Бронка», Большой порт Санкт-Петербург) и размещен под выгрузку на двух погрузочно-разгрузочных путях. Обработка поезда осуществлялась рейлстакерами одновременно с обоих путей, без перестановки вагонов.

«Таким образом, железнодорожная инфраструктура и оборудование ММПК «Бронка» полностью готовы к работе с ускоренными контейнерными поездами», - указывается в сообщении компании.

Многофункциональный морской перегрузочный комплекс Бронка строится на южном побережье Финского залива, в районе примыкания дамбы с кольцевой автодорогой к территории города Ломоносов. ММПК «Бронка» будет включать в себя три специализированных комплекса: контейнерный терминал, терминал накатных грузов, логистический центр. Площадь контейнерного терминала составит 107 га, терминала накатных грузов – 57 га, логистического центра – 42 га. Длина причальной линии контейнерного терминала составит 1220 м (5 причалов), терминала накатных грузов – 710 м (3 причала). Пропускная способность I очереди ММПК «Бронка» позволит обрабатывать 1,45 млн TEUs контейнерных и 260 тыс. ед. Ro-Ro грузов. В дальнейшем планируется увеличить мощность комплекса до 1,9 млн TEUs контейнерных и 260 тыс. ед. Ro-Ro грузов в год. После завершения своего строительства и окончания дноуглубительных работ до отметки - 14,4 м в 2015 году порт сможет принимать контейнеровозы класса Post-Panamax и паромы класса Finnstar.

Реализация проекта ММПК «Бронка» позволит создать 2300 новых рабочих мест только на его морских терминалах.

Перевозки грузов в ускоренных контейнерных поездах в рамках проекта «Транссиб за 7 суток» показали высокую востребованность

08 апреля 2016, Россия, Москва, gzd-partner.ru. В условиях жесткой конкуренции со стороны морских перевозчиков в направлении Азия – Европа высокую востребованность показали перевозки грузов в ускоренных контейнерных поездах в рамках проекта «Транссиб за 7 суток».

Использование данной технологии позволяет увеличить скорость доставки и как следствие, конкурировать с морским и автомобильным транспортом. Основные целевые приоритеты транспортного продукту «Транссиб за 7 суток» – это скорость доставки, регулярность сервиса и стабильность транзитного времени, соблюдение фиксированного расписания движения, простой и прозрачный документооборот, конкурентоспособный тариф по критерию «цена - срок доставки», гибкость и клиентоориентированность тарифной политики.

В среднем маршрутная скорость контейнерного поезда в рамках проекта «Транссиб за 7 суток» достигает 1200 км в сутки, что соответствует скорости движения пассажирского поезда. Для достижения целевых параметров проекта и повышения скорости контейнерных поездов до 1500 км. в сутки в настоящее время реализуется ряд технических и технологических мероприятий. Они предусматривают дальнейшее сокращение времени стоянки контейнерных поездов за счет максимального совмещения пунктов технического обслуживания вагонов и смены локомотивов, организацию проведения осмотра при помощи автоматизированных систем без остановки поезда в пути следования, создание и развитие современных систем документооборота, а также отмены ряда инфраструктурных ограничений скорости, в том числе в горловинах станций.

Зарегистрирована контейнерная линия «ZIM» через порт Славянка

08 апреля 2016, Россия, Приморский край, portnews.ru. Росморречфлот зарегистрировал контейнерную линию ZIM Container Service Pacific с основными портами: Славянка, Циндао, Нингбо, Шанхай, Пусан, Бальбоа, Панама, Кингстон, Саванна, Норфолк, Нью-Йорк, Галифакс для судов компании ZIM. Как сообщает пресс-служба Группы компаний «Транзит-ДВ», периодичность заходов в Славянку – один раз в неделю. Работающие на линии суда получают специальную скидку по корабельному сбору.

Судоходная компания ZIM оперирует одним из крупнейших в мире контейнеровозным флотом.

В настоящее время в порту Славянка ведется строительство контейнерного терминала, способного переваливать до 10 млн тонн грузов в год. Терминал создается для обеспечения транзита поступающих железнодорожным и автомобильным транспортом коммерческих грузов из северо-восточных провинций КНР с перегрузкой их в порту Славянка на морские суда и дальнейшей доставкой грузополучателям по всему миру. Помимо площадей для хранения контейнеров терминал будет оснащен железнодорожными и автомобильными подъездными путями, причальными сооружениями, буксирным флотом, мощным плавучим краном (грузоподъемность 45 тонн), погрузо-разгрузочной техникой, а также автопарком.

Группа «Транзит-ДВ» оказывает услуги на рынках переработки и доставки энергоресурсов (нефтепродуктов, углей, природного газа), бункеровки флота, морских перевозок. Группа «Транзит-ДВ» включает в себя 10 компаний – ООО «Северо-восточное морское пароходство», ООО «Торговый Дом «Транзит-ДВ», ЗАО «Востокбункер», ООО УК «Хасан Сервис ДВ», ООО «Востоктепло», Фонд экологии и здоровья «Славянские лотосы», ООО «Магадан -Транзит ДВ», ОАО «Владрыбснаб», Фонд «Наш Север» – с единым корпоративным центром – Управляющей компанией ООО «Группа «Транзит-ДВ».

«ТРАСКО» ускорила доставку грузов из Китая

12 апреля 2016, Китай, logistic.ru. Как сообщает пресс-служба «ТРАСКО», за 3 года транспортно-экспедиционная компания выстроила оптимальную схему автомобильных грузоперевозок из любой точки КНР с доставкой по всей России и в Казахстан, а также в обратном направлении.

«ТРАСКО» осуществляет перевозки целыми машинами и в составе сборного груза. Кроме того, доступен сервис таможенного оформления и возможна организация перевозки негабаритных грузов. Особенностью маршрута является невозможность передвижения иностранных машин по территории КНР (исключение составляют приграничные города). Поэтому на плече внутрикитайских перевозок компания пользуется услугами партнера.

Забор груза клиента производится в любой точке Китая. Доставка на склад консолидации в Маньчжурии (п/п Забайкальск - Маньчжурия) для перегрузки в автомобиль «ТРАСКО» занимает от 2 до 8 дней.

Каждую неделю из Маньчжурии выезжают 2-3 сборных машины, везущих в российские города оборудование и запасные части к нему, различные станки и машины, бульдозеры и краны, продукцию химической и электронной промышленности, товары народного потребления.

Доставка комплектной машины до Новосибирска занимает 5 дней, до Екатеринбурга – 7, до Перми, Казани и Самары – 8, до Москвы – 9 дней. Сроки доставки сборных грузов отличаются незначительно: в Новосибирск заказ идет 5 дней, в Екатеринбург – 7, в Пермь – 8, в Казань и Самару – 9, в Москву – 10 дней. Филиал компании в Екатеринбурге выполняет роль своеобразного логистического хаба: здесь происходит перегрузка товара на малотоннажный транспорт и оптимизация потоков.

КОМПЕТЕНТНО: Анастасия Анкудинова, «ТРАСКО», начальник отдела перевозок из Китая

<<< Сегодня сроки транспортировки грузов до российских городов в «ТРАСКО» значительно меньше аналогичных предложений по рынку. Работу по доставке грузов из Китая автотранспортом компания начала 3 года назад. До этого на данном направлении использовались в основном контейнерные перевозки, весьма длительные по срокам. Мы же выбрали новый и более быстрый способ доставки грузов в машинах с удлиненными полуприцепами, объем и вместимость которых сопоставимы с двумя 40-футовыми контейнерами. Этот сервис, безусловно, востребован и имеет огромный потенциал для развития. На наш взгляд, будущее именно за доставкой сборных грузов, поэтому мы постоянно укрепляем и совершенствуем данное направление. >>>

FESCO запустила новый контейнерный поезд из Владивостока в Узбекистан

13 апреля 2016, Россия, Приморский край, gudok.ru. Транспортная группа FESCO запустила контейнерный поезд FESCO Bukhara Shuttle (FEBS) по маршруту Владивосток – Каракуль (Узбекистан), об этом 13 апреля сообщает пресс-служба компании.

"Поезд станет железнодорожным плечом интермодальных сервисов, связывающих Узбекистан со странами Азиатско-Тихоокеанского региона через Владивосток", – говорится в сообщении.

Отмечается, что отправки контейнерных поездов будут осуществляться 2 раза в месяц. Транзитное время в пути составляет 11 суток. К отправке принимаются грузы различных отправителей, при этом основную загрузку обеспечивают товары, перевозимые в рамках реализации проекта строительства Кандымского газоперерабатывающего комплекса. Локальный сервис в Узбекистане обеспечивает агент FESCO – компания Ardena Transport.

Контейнерный поезд FEBS дополнит действующие сервисы FESCO в Узбекистане: FESCO Tashkent Shuttle (регулярный поезд от станции Владивосток до станции Чукурсай, Ташкент) и "Балтика-Транзит" (регулярный поезд из портов Балтики до Ташкента и других станций назначения в странах Центральной Азии и Казахстане).

Группа FESCO – российская транспортно-логистическая компания, специализирующаяся на интермодальных и контейнерных перевозках.

Группе принадлежат Владивостокский морской торговый порт, железнодорожный оператор "Трансгарант", 50% акций оператора фитинговых платформ "Русская тройка" (совместное предприятие с ОАО "РЖД"). В управлении FESCO находится порядка 36 тыс. контейнеров. Флот группы включает 22 транспортных судна, а также 4 ледокола в долгосрочной аренде.

Из обнародованных FESCO операционных показателей следует, что перевозки контейнеров по железной дороге за 9 месяцев 2015 года снизились на 11,4%, до 209,6 тыс. TEU.

Согласно отчету компании, чистая прибыль транспортной группы FESCO по МСФО за 9 месяцев 2015 года составила \$12 млн против убытка годом ранее в размере \$29 млн. Консолидированная выручка группы за отчетный период снизилась на 36%, до \$543,5 млн.

В ЗАПИСНУЮ КНИЖКУ**Новые логистические комплексы и склады****Группа компаний «Деловые Линии» открывает новый логистический терминал в г. Шахты**

15 марта 2016, Россия, Ростовская обл., logist.ru. Группа компаний «Деловые Линии» продолжает расширять свою сеть логистических терминалов по всей России и открывает новый складской комплекс в Южном Федеральном округе в городе Шахты.

Сегодня это второй по площади и третий по численности город Ростовской области с развитой промышленностью и инвестиционной привлекательностью. Новый склад стал 5 подразделением компании «Деловые Линии» в Ростовской области, после Ростова-на-Дону, Волгодонска, Таганрога и Новочеркасска.

Терминал компании имеет площадь более 700 кв. м и рассчитан на прием и выдачу грузов. Современный складской комплекс оснащен новейшим оборудованием для погрузо-разгрузочных работ и упаковки груза, обеспечивает полный спектр транспортно-экспедиторских услуг, включая прием, обработку, складирование, хранение и отправку грузов. Новый терминал имеет удобное местоположение (расположен по адресу: ул. Маяковского, д. 232) и удобную транспортную доступность (находится недалеко от федеральной трассы М-4 «Дон»).

Открытие нового терминала в Шахтах поможет обеспечить возрастающий грузопоток в этом регионе, благоприятно скажется на развитии торгово-промышленного сектора, а также позволит расширить зону охвата и сократить сроки доставки.

Сортировочный центр для крупных интернет-магазинов открылся в Новосибирске

16 марта 2016, Россия, Новосибирская обл., logistic.ru. В Новосибирске открылся сортировочный центр, который будет обслуживать ряд известных интернет-магазинов. Пункт приема и выдачи товаров сможет обслуживать не менее семи тысяч отправок в сутки.

Сортировочный центр SPSR Express открылся по адресу Станционная, 39, сообщает Сибкрай.ru. По словам коммерческого директора филиальной сети SPSR Express Эллины Казаковой, площадь объекта составляет более 1000 кв. метров. Оператор работает с такими известными интернет-магазинами как AliExpress, JD.com, DHGate, LaModa, Amazon, Ozon, Mamsy и WB.

По данным компании, в прошлом году количество отправок из интернет-магазинов в Новосибирске выросло на 29,4 %. Однако новосибирский сортировочный центр будет обеспечивать поставки и в другие регионы Сибири – на Алтай, Кузбасс и в Томск.

Способствовать развитию логистики должна близость сортировочного центра к аэропорту Толмачево.

Выручка пришедшего в Новосибирск экспресс-оператора составила в прошлом году 5,95 млрд рублей. Компания ожидает, что в этом году подразделения оператора в Сибири заработают более 300 млн рублей.

Компания «ПЭК» открыла новый терминал в Казани

17 марта 2016, Россия, Татарстан респ., logist.ru. Первый терминал в Казани компания открыла более 13 лет назад. Этот мегаполис вошел в пятерку городов, с которых началось становление региональной филиальной сети грузоперевозчика.

«Казань и Республика Татарстан в целом для логистической отрасли всегда были инвестиционно-привлекательными. Здесь сосредоточены крупнейшие транспортные магистрали и, что важно, дороги с хорошей связностью, а их состояние удовлетворительное. Кроме того, в городе представлено огромное количество федеральных торговых сетей, ритейлеров, – отмечает директор филиала компании «ПЭК» в г. Казани Александр Ахмадеев. – Специфика нашей работы – доставка сборных грузов. Несмотря на действующие терминалы, производственных мощностей стало недостаточно. Поэтому в компании было принято решение об открытии дополнительной площадки. Мы стремимся сформировать качественно новый рынок грузоперевозок, и важным шагом в этом направлении является наш подход к организации филиальной сети».

Технополис «Химград» имеет современные складские помещения класса «А», просторную парковку, а также удобную транспортную доступность – он расположен в северной части Казани на основном въезде в город со стороны федеральной трассы М7. Открытие терминала на территории «Химграда» расширило возможности для клиентов «ПЭК» и позволило снизить нагрузку на другие терминалы компании в Казани.

«ПЭК» выполняет грузоперевозки для нескольких тысяч заказчиков Республики Татарстан. Перевозки осуществляются авто- и авиатранспортом. Среди клиентов «ПЭК» – известные торговые сети, производственные предприятия (машиностроительной и металлургической отраслей), дистрибьютеры, интернет-магазины.

За последние пять лет компания «ПЭК» предложила клиентам и населению Казани новые логистические маршруты и услуги. В их числе: работа с интернет-магазинами, отправка и доставка грузов на/с территории Крыма и Республики Казахстан, доставка грузов из КНР.

Терминалы филиала «ПЭК» в г. Казани находятся по следующим адресам:

- 1) технополис «Химград», ул. Восстания, д. 100;
- 2) ул. Нурсултана Назарбаева, д. 10;
- 3) ул. Техническая, 52 а.

Справка о компании «ПЭК»

«ПЭК» (ранее «Первая экспедиционная компания») – один из крупнейших российских грузоперевозчиков, специализирующийся на перевозке сборных грузов. Компания создана в 2001 году и известна на рынке логистических услуг оптимальными сроками доставки, широкой филиальной сетью по всей стране и высоким уровнем сервиса.

Компания использует авто- и авиатранспорт для доставки грузов по всей территории РФ (включая Крым) и Казахстана. В 2014 году открыто направление доставки грузов с территории КНР.

Для перевозки принимаются как небольшие корреспондентские отправления, так и грузы весом до 20 тонн. Услугами «ПЭК» ежемесячно пользуются более 300 тыс. клиентов: производственные и дистрибьюторские компании, федеральные и региональные торговые сети, интернет-магазины и обычные люди. За 2015 год услугами «ПЭК» воспользовались 1,5 млн клиентов.

Численность персонала компании – 7 тыс. человек. Головной офис находится в Москве. В 115 городах России и Казахстана компания «ПЭК» представлена 150 филиалами, от каждого из которых доставка осуществляется в любые населенные пункты в радиусе 300 км. И количество филиалов постоянно растет. Таким образом, компания регулярно обслуживает более 100 тыс. населенных пунктов.

В Мытищах построят крупный логокомплекс для отечественного бизнеса

22 марта 2016, Россия, Московская обл., logistic.ru. До конца 2018 года в Мытищах может появиться крупный многофункциональный производственно-складской комплекс. Как сообщает пресс-служба зампреда правительства Московской области Германа Елянюшкина, объект площадью 49 тыс. кв. м планируется построить на участке в 10 гектаров в 18 км от МКАД на Дмитровском шоссе рядом с деревней Троице-Сельцо на границе с городским округом Лобня.

Ожидается, что в состав комплекса войдут два производственно-складских корпуса (22,1 тыс. кв. м и 22,8 тыс. кв. м), бизнес-центр (3,6 тыс. кв. м), объекты инженерной инфраструктуры, а также парковка для большегрузных, среднетоннажных и легковых автомобилей.

Создание ПСК оценивается в 1,35-1,65 млрд рублей. Отечественный бизнес планирует организовать здесь переработку и хранение овощей, фруктов, ягод, грибов, а также мясомолочной и рыбной продукции. Выйти на стройплощадку в Мытищах девелопер планирует в мае этого года, а возвести ПСК "Троице-Сельцо" в две очереди, сдав их в эксплуатацию во втором квартале 2017 и 2018 года.

«Х5» открыла флагманский склад в Подмосковье

23 марта 2016, Россия, Московская обл., logistic.ru. X5 Retail Group открыла свой крупнейший распределительный центр. Как сообщает пресс-служба ритейлера, логистический комплекс площадью 65 тыс. кв. м расположен в подмосковном логопарке "Софьино" и будет обеспечивать бесперебойную поставку товаров во все супермаркеты сети "Перекресток" в регионах страны.

Развитие товаропроводящей инфраструктуры является приоритетом для X5 Retail Group в перспективе ближайших пять лет. В прошлом году X5 открыла шесть новых распределительных центров общей площадью 142 тыс. кв. м. Они предназначены для обслуживания торговых сетей "Пятерочка", "Перекресток" и "Карусель" в Калужской, Воронежской, Челябинской областях, а также в Москве и в Республике Татарстан.

«Деловые Линии» открывают логистический терминал во Владикавказе

25 марта 2016, Россия, Сев. Осетия-Алания респ., logist.ru. Группа компаний «Деловые Линии» продолжает расширять сеть логистических терминалов по всей России и открывает новый складской комплекс на Северном Кавказе в столице Республики Северная Осетия в городе Владикавказе. В этом активно развивающемся регионе наблюдается высокий спрос на качественные логистические решения. Город Владикавказ имеет стратегическое значение для внутренних и внешних транспортных сообщений России.

Решение об открытии подразделения было принято для увеличения количества терминалов компании на Северном Кавказе в связи с высокой загруженностью складов в Пятигорске и Сочи и возросшим грузопотоком в регионе. Терминал компании во Владикавказе рассчитан на прием и выдачу грузов. Его площадь более 2 000 м². Современный складской комплекс оснащен новейшим оборудованием для погрузо-разгрузочных работ и упаковки грузов, оказывает полный спектр транспортно-экспедиторских услуг, включая прием, обработку, складирование, хранение и отправку грузов. Географический охват включает двадцать пунктов доставки из Дагестана, Ингушетии, Северной Осетии и Чечни.

FM Logistic открыл новый склад в Санкт-Петербурге

04 апреля 2016, Россия, Санкт-Петербург, logist.ru. Склад класса «А» общей площадью 23 000 кв.м предназначен для хранения товаров народного потребления, продуктов питания, в том числе алкоголя и продукции сегмента «фреш» (на платформе предусмотрены зоны с температурными режимами от +2 до +4, от +4 до +6 и от +6 до +8 С). На складе логистический оператор будет оказывать стандартный набор услуг: приемка, ответственное хранение, комплектация заказов. Платформа построена специально для французского ритейлера Auchan. На складе заняты более 250 человек.

FM Logistic присутствует в регионе с 2006 года, когда в Санкт-Петербурге открылась первая складская платформа логистического оператора площадью 15 000 кв.м. «Открытие второго склада в Санкт-Петербурге продиктовано следованием стратегии FM Logistic по расширению сферы своего присутствия в ключевых для компании городах и регионах России», – отмечает Кристоф Менивар, генеральный директор FM Logistic в России.

В Домодедове построили склады класса А

08 апреля 2016, Россия, Московская обл., logistic.ru. В Домодедове построили складской комплекс. По данным Главгосстройнадзора Московской области, объект класса А площадью более 5,1 тыс. кв. м расположен в деревне Шахово. Склад уже получил заключение о соответствии техническим регламентам и проектной документации.

Как сообщил начальник надзорного ведомства Руслан Тагиев, новые складские мощности оснащены современным оборудованием и складской техникой. На объекте обустроены подъездные пути и парковка.

Склад предназначен как для хранения продуктов питания, так и товаров народного потребления.

В индустриальном парке «Южные врата» открылся современный фармацевтический логистический центр группы «Сантэнс Сервис»

11 апреля 2016, Россия, Московская обл., logistic.ru. Radius Group, ведущий девелопер складской и индустриальной недвижимости класса А в России, объявил о подписании соглашения с фармацевтическим оператором, группой компаний «Сантэнс Сервис».

В рамках соглашения индустриальный парк «Южные Врата», расположенный в Московской области, представляет высокотехнологичную складскую инфраструктуру, необходимую ГК «Сантэнс Сервис» для запуска и развития уникального автоматизированного логистического центра по обслуживанию грузов фармацевтической и сопутствующей медицинской продукции. Для реализации проекта оператор арендует более 30 000м² складских и офисных помещений сроком на 5 лет.

В созданном логистическом центре запускаются автоматизированные конвейерные линии для компоновки заказов и подготовки к отправке в аптечные сети. Высочайшие стандарты строительства и уникальная инфраструктура индустриального парка «Южные Врата» позволят оператору применить самые передовые технологии в области хранения и отгрузки фармацевтических товаров.

Захар Вальков, исполнительный директор Radius Group, прокомментировал: «Комплекс «Южные Врата» создавался именно для технологичных компаний, как «Сантэнс Сервис», которые могут в полной мере оценить его преимущества и использовать их на благо своих клиентов. Новый центр повысит эффективность всей цепочки поставок фарм-продукции и, в конечном итоге, позволит конечным потребителям получать фармацевтические товары лучшего качества, быстрее и по конкурентной цене».

«Открытие этого центра расширяет сервисные компетенции группы и, мы рады, что смогли это сделать на объекте международного класса от лидера сегмента, компании «Radius Group». К клиентам «Сантэнс Сервис» можно отнести самых взыскательных отечественных и международных представителей российского фармацевтического рынка. Качество обслуживания, помимо надлежащих практик и отраслевых стандартов, во многом определяется степенью соответствия инженерно-технической инфраструктуры объекта операционным задачам оператора. Потенциал индустриального парка «Южные Врата» в полной мере отвечает требованиям проекта и нашим ожиданиям как фармацевтического оператора», - дополняет Дмитрий Лебянкин, директор по развитию ГК «Сантэнс Сервис».

Новые производства в России. Импортзамещение

Segezha Group запустила производство бумажной упаковки в Ростовской области

14 марта 2016, Россия, Ростовская обл., alta.ru. Торжественное открытие завода по производству бумажных мешков для промышленного использования – филиала ООО «Сеgezжская упаковка» – состоялось 10 марта в г. Сальске Ростовской области. В мероприятии приняли участие заместитель директора департамента химико-технологического и лесопромышленного комплекса Минпромторга России А.Ю. Орлов, заместитель губернатора Ростовской области М.А. Чернышев, президент, председатель правления Segezha Group С.А. Помелов, исполнительный директор ООО «Сеgezжская упаковка» С.А. Покусаев, директор по продажам в Восточной Европе «Виндмёллер унд Хельшер» Рейнхард Элтинг.

«Сеgezжская упаковка» (Сеgezжа, Республика Карелия) – крупнейший в России производитель бумажной упаковки для цементной промышленности, сухих строительных смесей, занимающий 52% российского рынка бумажных мешков. Предприятие в г. Сальске Ростовской области построено менее чем за год. Объем капитальных инвестиций составляет более 1,5 млрд руб. Общая производительность предприятия рассчитана на выпуск 90 млн мешков, при этом завод спроектирован с возможностью дальнейшего увеличения объемов производства – более 200 млн мешков в год.

Современная автоматизированная линия по производству бумажных мешков обеспечивает производительность 330 мешков в минуту с широким спектром возможностей. Так, данная машина может производить как маленькие клапанные мешки (к примеру, для 5 кг цемента), так и большие открытые мешки для пищевых продуктов. Также эта машина способна производить различные типы клапана для всех типов фасовочного оборудования и удовлетворять все потребности клиента.

Еще одним из безусловных преимуществ данной машины является скорость перестройки с одного заказа на другой. Сокращение времени на перестройку позволяет Segezha Group быть наиболее эффективным производителем бумажного мешка в России.

Новейшее высокоавтоматизированное оборудование позволяет выпускать высококачественную, конкурентоспособную, широко востребованную на рынке продукцию – упаковку для строительных материалов (цемент, гипс, строительные смеси), а также для химической и пищевой промышленности.

Появление уникального по уровню автоматизации производства – важное событие не только для отрасли, но и для региона и его жителей.

Статс-секретарь – заместитель министра промышленности и торговли Российской Федерации Виктор Евтухов в приветственной телеграмме отметил: "Открытие завода в полной мере соответствует приоритетам развития лесопромышленного комплекса, а также реализации стратегии импортозамещения. Уверен, что опыт и высокий профессионализм сотрудников будут способствовать укреплению позиций предприятия на внутреннем и внешнем рынках, а также повышать инвестиционную привлекательность российской промышленности в целом".

Segezha Group – российский лесопромышленный холдинг с самой крупной вертикально-интегрированной структурой и полным циклом лесозаготовки и глубокой переработки древесины. В состав холдинга входят российские и европейские предприятия лесной, деревообрабатывающей, целлюлозно-бумажной промышленности, а также предприятия по производству бумажной упаковки. Активы Segezha Group расположены в восьми странах. Холдинг объединяет лесозаготовительные и лесоперерабатывающие активы АФК "Система".

Основными рынками сбыта продукции производства в Сальске будут Южный федеральный округ, Поволжский федеральный округ, страны ближней Азии и Закавказья. Реализация этого проекта позволит увеличить долю Segezha Group на российском рынке бумажной упаковки до 60%, а также повысит конкурентоспособность группы за счет снижения стоимости и сроков доставки готовой продукции до заказчика.

Международная компания впервые начнет розлив виски в России

22 марта 2016, Россия, Московская обл., rbc.ru. Bacardi начнет розлив виски William Lawson`s на заводе "Синергии", чтобы меньше зависеть от курса рубля. Это первый пример переноса производства глобального бренда в Россию: еще год назад делать виски в РФ было нельзя.

Компания Bacardi, входящая в топ-3 мировых производителей крепкого алкоголя, заключила контракт на розлив своего недорогого шотландского виски William Lawson`s с "Синергией", одним из крупнейших российских производителей водки, рассказали РБК вице-президент Bacardi Алехандро Узель и председатель правления "Синергии" Александр Мечетин. Розлив виски начнется в конце апреля на подмосковном заводе "Синергии" "Традиции качества". "Синергия" будет выступать в качестве бутлера – на завод будет приходить 60-процентный дистиллят из Шотландии, в России он будет купажироваться до нужной крепости (40% спирта), затем разливаться по бутылкам 0,5 л, 0,7 л и 1 л).

Сотрудничество должно стать взаимовыгодным для обеих сторон, считают представители обеих компаний. Контракт с Bacardi позволит "Синергии" увеличить загрузку имеющихся производственных мощностей, которые сейчас, по словам Мечетина, работают лишь на 50% от своих возможностей.

В Сахалинской области запущен цех по производству рыбьего жира и комбикорма

24 марта 2016, Россия, Сахалинская обл., rus.vrg.ru. В Сахалинской области рыбопромышленники тестируют новый цех по производству рыбьего жира и муки. Благодаря этому предприятию регион не только увеличил выпуск биологических добавок, но и сократил количество отходов от рыбоперерабатывающих заводов.

Свой первый сезон завод по переработке рыбных отходов начнет в июле этого года. Сейчас здесь кипит работа – идет процесс пуско-наладки. Но первую пробную партию продукции на заводе уже получили.

Рыбий жир и муку здесь будут производить около четырех месяцев в году – примерно столько времени на Сахалине идет лососевая путина. Все отходы рыбопереработки, которой занимаются предприятия на юге острова, будут свозить в этот цех. Это головы, хвосты, плавники, внутренности горбуши и кеты. Раньше все эти остатки нужно было отправлять в Южно-Сахалинск на утилизацию. За эту процедуру рыбопромышленники платили деньги – 50 копеек с каждого килограмма отходов. Многие, чтобы избежать расходов на утилизацию, попросту сбрасывали отходы в море, устраивали несанкционированные свалки.

«В каждом районе при промысле тихоокеанских лососей существует проблема по утилизации отходов. Она у нас, как правило, пиковая, когда идет пик лосося», – говорит Павел Колотушкин, заместитель начальника агентства по рыболовству Сахалинской области.

Чтобы избавить рыбопереработчиков от ненужных расходов и увеличить ассортимент выпускаемой продукции, рыбаки закупили оборудование для переработки отходов. Стоимость его 120 миллионов рублей. Примерно половина агрегатов датского производства. В сутки в цехе смогут превратить в ценный рыбий жир и муку до 65 тонн отходов. Из них может получиться 9 тонн кормовой муки и 5 тонн медицинского рыбьего жира.

«Заказы есть. Заказы на рыбную муку – это сегодня большие крупные предприятия наши российские по производству комбикормов. Они готовы брать большие объемы муки. Наш объем – это капля в море для них. Поэтому со сбытом здесь проблем не будет никаких. И что самое важное – вся продукция будет уходить на российский рынок», – говорит Евгений Белый, руководитель предприятия «Чистый остров».

Рыбная мука из стен нового цеха будет поступать прямо на сельхозпредприятия области – это корм для животных, птицы и рыбы. Рыбий жир будут собирать в емкости – октобины и отправлять морем во Владивосток. Там на специальном фармакологическом оборудовании из него получают гранулы. Тот самый рыбий жир, который поступает в аптечную сеть.

Пока в Сахалинской области это первый завод по изготовлению рыбьего жира, но уже сейчас есть планы по строительству таких производств на Курильских островах.

После переработки рыбы в отходы попадает до четверти от общей массы улова. При производстве рыбного филе отходы составляют две трети. На рыбных предприятиях России переработка этих отходов, как правило, связана с производством рыбной муки, а не жира.

Как подсчитала Ассоциация добытчиков минтая, Россия сейчас производит в 50 раз меньше рыбьего жира, чем в конце существования Советского Союза. Потребление этой ценной биологической добавки сократилось еще значительно. СССР был одним из крупнейших поставщиков рыбьего жира на мировой рынок. Теперь же Россия вынуждена покупать его у других стран.

В Иркутске в тестовом режиме запущена Байкальская сыроварня

24 марта 2016, Россия, Иркутская обл., rus.vfw.ru. В Иркутске открылась Байкальская сыроварня – первые продукты производства уже поступили на прилавки «Эко Базара». Инициатором создания и одним из совладельцев которой стал известный предприниматель Сергей Перевозников

Варят сыр на новом итальянском оборудовании из местного молока. В продажу уже поступили такие сорта сыров, как рикотта, качотта классическая и с добавками, моцарелла, строкино, скаморца. В будущем производители намерены продавать сыры с голубой плесенью и монтазио.

«На сегодня сыроварня вырабатывает по 250 литров молока в день – это немного. Можно сказать, работаем в тестовом режиме – оцениваем силы сотрудников и перспективы рынка», – сообщила совладелица производства Перевозникова.

Совсем скоро иркутские ценители молодых сыров смогут отведать настоящие Качотта, Рикотта, Стракино, Моцарелла. Сергей Перевозников гарантирует – никаких суррогатных добавок в сырах Байкальской сыроварни не будет.

Крупнейший осетровый завод возобновил работу после 8-летнего перерыва

28 марта 2016, Россия, Краснодарский край, rus.vfw.ru. Подведомственный Росрыболовству «Южный производственный осетрово-рыбоводный центр» (входит в состав ФГБУ «Азчеррыбвод») после восьмилетнего перерыва возобновил работу по воспроизводству ценных видов рыб и приступил к выполнению госзадания.

Как сообщает Росрыболовство, в этом году центр планирует выпустить 100 тыс. мальков стерляди и 600 тыс. растительноядных видов рыб (240 тыс. штук белого амура и 360 тыс. штук белого толстолобика).

В 2015 году на предприятии были отремонтированы системы водосброса и водоподачи в садках для разведения рыбы, закуплено оборудование. Кроме того, два пруда были зарыблены личинками белого толстолобика и белого амура, еще 20 прудов готовятся к сезону 2016 года.

В настоящее время на заводе идет формирование маточного стада осетровых и растительноядных рыб.

Комиссия из Азово-Черноморского территориального управления Росрыболовства подтвердила готовность мощностей завода к выполнению госзадания. В дальнейшем по мере восстановления площадей завод будет постепенно наращивать мощности.

«Южный производственный осетрово-рыбоводный центр» был построен в 1973 году. Его основная работа направлена на сохранение редких, находящихся под угрозой исчезновения и ценных видов водных биоресурсов. Проектная мощность составляет 12 млн штук молоди в год.

Обзор новых производств: март 2016 г

04 апреля 2016, Россия, Москва, rus.vfw.ru. В обзор включены 8 наиболее крупных производств, открытых за прошедший месяц.

4 марта

В г. Новосибирск открыт новый производственно-сборочный корпус по выпуску оптической техники АО «Катод».

Объем инвестиций составил 500 млн рублей. Общая площадь корпуса – шесть тысяч квадратных метров. Дополнительно создано 50 рабочих мест.

С открытием нового корпуса предприятие увеличит долю на мировом рынке по производству электронно-оптических преобразователей второго и третьего поколений с 12 до 20%.

5 марта

В пос. Молодёжный Тюменской области состоялась открытие первой очереди нового рыбоперерабатывающего комплекса.

Инвестиции Ассоциации производственно-торговых предприятий «Оцелот» превысили 810 млн рублей, объем государственной поддержки из регионального бюджета составил 239 млн рублей. Реализация проекта рассчитана до 2020 года.

Завод может выпускать 250 наименований рыбной продукции. На предприятии запланировано создание 192 рабочих мест.

10 марта

В г. Сальск Ростовской области запущено производство бумажной упаковки для промышленного использования.

Общий объём инвестиций ООО «Сегежская упаковка», входящего в холдинг Segezha Group, составляет 3 млрд рублей. На данный момент запущена первая производственная линия, к 2017 году запланирован запуск ещё двух линий.

Новое предприятие построено на базе бывшего кузнечно-прессового завода и занимает территорию в 5 га. Ключевыми рынками сбыта станут ЮФО, ПФО, страны ближней Азии и Закавказья. Всего на предприятии будет создано 150 рабочих мест.

11 марта

В ОЭЗ «Тольятти» Самарской области открыт новый завод по производству автокомпонентов.

Предприятие осуществляет сборку и изготовление дверных петель, петель для двери задка, крышки багажника и капота для российского рынка. Главный потребитель продукции – альянс АВТОВАЗ-Renault-Nissan

Объём инвестиций немецкой корпорации Edscha, входящей в группу Gestamp, составил 313 млн рублей. В среднесрочной перспективе «Эдша Тольятти» планирует принять на работу более 150 сотрудников.

29 марта

В г. Нижний Новгород состоялось открытие «Нижегородского завода 70-летия Победы» концерна ВКО «Алмаз – Антей».

Новое предприятие построено на территории, прилегающей к площадям Нижегородского машиностроительного завода. Объём инвестиций составил около 45 млрд рублей.

На заводе работают 1300 человек, к 2017 году количество рабочих мест увеличится до 3000. Завод будет работать в кооперации с АО «Кировское машиностроительное предприятие», открытым в феврале.

В г. Каспийск Дагестана открыта первая очередь Авиамеханического завода – филиала ОАО «Концерн «КЭМЗ».

Предприятие будет производить комплектующие двигателей нового поколения для КАМАЗов и других автомобилей, а также детали, узлы и агрегаты для гражданского авиастроения. Новое производство создано на базе Каспийского завода точной механики.

По завершению второго этапа проекта на заводе должны появиться сварочный и термический цеха, а также цех товаров народного потребления. В течение двух лет количество рабочих мест планируется увеличить со 141 до 500.

В г. Лысьва Пермского края завершён первый этап реализации проекта «Строительство листопрокатного комплекса на ЗАО «Лысьвенский металлургический завод».

На предприятии начат выпуск полимерных покрытий с декоративным рисунком, имитирующим различные материалы. Это новая для России технология. Производство способно полностью заместить импортные поставки. Создано более 100 рабочих мест.

В рамках второго этапа идёт строительство цеха холодной прокатки с линиями нанесения цинкового и полимерного покрытий. Окончание строительства запланировано на 2017 год. Общая стоимость проекта около 15 млрд рублей.

31 марта

В г. Ноябрьск Ямало-Ненецкого АО введена в эксплуатацию вторая очередь Вынгапуровского газоперерабатывающего завода.

С вводом новых мощностей ПАО «Сибур» завершает в Западной Сибири проект «Прием в переработку попутного нефтяного газа». Общий объём инвестиций в Вынгапуровский ГПЗ составил 16 млрд рублей. С запуском второй очереди завода создано свыше 60 рабочих мест.

При реализации проекта применялись российские технологии и оборудование. Произведено расширение мощностей Вынгапуровского ГПЗ по приему ПНГ с 2,8 млрд до 4,2 млрд. м³/год со степенью извлечения целевых углеводородных фракций – базового сырья для нефтехимической промышленности, до 99%.

Кроме того, в марте открыты:

- Новая линия по производству плавленого сыра финской компании Valio (Московская обл.)
- Новая линия по производству полимерных композиций для антикоррозионного покрытия стальных труб АО «Метаклэй» (Брянская обл.)
- Новый цех по производству светодиодных светильников уличного, офисного и промышленного назначения группы компаний «Билайт» (Белгородская обл.)
- Центр промышленных биотехнологий «ПромБиоТех» (Новосибирская обл.)
- Производство топливных гранул ООО «Экотек» (Костромская обл.)
- Производство пластизолой ООО «Тиокол» (Тверская обл.)
- Цех по производству биоразлагаемой упаковки ООО «Сахапак» (Якутия)
- Производство электроагрегатов большой мощности из российских комплектующих АО «Звезда-Энергетика» (г. Санкт-Петербург)
- Сборочное производство токарных станков Genos L Уральской машиностроительной корпорации «Пумори» (г. Екатеринбург)
- Производство технологических систем и трубопроводов для сжиженного газа ООО «Кливер» (Калининградская обл.)

- Предприятие по глубокой переработке древесины КФХ «Невзоров А.Ф.» (Курганская обл.)
- Новая линия по производству субстратов из каменной ваты для тепличных комплексов корпорации «ТехноНиколь» (г. Рязань)
- Производство монолитного инструмента для различных отраслей промышленности ОАО «Кировградский завод твердых сплавов» (Свердловская обл.).

В Подмосковном Селятино налажен выпуск мини-заводов для российских предприятий стройиндустрии

06 апреля 2016, Россия, Московская обл., teplostenstroy.ru. В рамках выполнения Национального проекта «Доступное и комфортное жилье – гражданам России» Правительством РФ поставлена задача организации массового малобюджетного строительства.

Успешная реализация данной государственной программы подразумевает широкое использование самых современных строительных материалов и технологий, позволяющих, снизить себестоимость возведения жилых зданий и социальных объектов, резко ускорить сроки строительства и, при этом, значительно поднять качество выполняемых работ.

По мнению большинства экспертов, соответствующая продукция, ввозимая из стран ближнего зарубежья и дальних регионов, не всегда отвечает предъявляемым стандартам качества, а высокие транспортные тарифы приводят к ее существенному удорожанию. Организация местного производства стройматериалов является приоритетным направлением при выполнении государственных и частных строительных заказов.

Учитывая эти факторы, инновационная промышленная компания «ТЕПЛОСТЕНСТРОЙ» приступила к серийному производству различных модификаций технологического оборудования для изготовления многослойных пазогребневых теплоэффективных строительных блоков «ТЕПЛОСТЕН-М».

На сегодняшний день блоки «ТЕПЛОСТЕН» широко используются более чем в 110 городах и сельских поселениях России и стран СНГ. С их применением построено свыше 2 000 000 кв.м многоквартирных домов и коттеджных поселков.

По мнению руководителя испытательной лаборатории промышленного холдинга Татьяны Васильевой, теплоэффективный пазогребневый пустотный блок является одной из лучших разработок российских ученых и конструкторов и уникальным многослойным строительным материалом, одновременно сочетающим в себе красочный фасад, утепленную несущую стену и внутреннюю черновую отделку любого здания.

Блоки «ТЕПЛОСТЕН» с успехом применяются при возведении малоэтажных и многоквартирных домов, производственных корпусов, школ, детских садов, домов культуры, административных объектов любой архитектурной сложности.

Отмечая основные характеристики этого типа материалов, начальник производства Василий Демидов подчеркнул его повышенную влагостойкость и шумоизоляцию, максимальную теплоизоляцию и экологичность, долговечность и эстетическую привлекательность, низкую себестоимость и простоту в применении.

Согласно проектной документации, изготовленные в подмосковном поселке Селятино мини-заводы обеспечивают выпуск от 10 до 26 куб. м бетоноблочных строительных материалов марки ТЕПЛОСТЕН-М в сутки, что дает возможность ежегодно возводить десятки тысяч квадратных метров жилых, административных или промышленных помещений.

КОМПЕТЕНТНО: Михаил Ткаченко, технический координатор проекта

<<< Небольшой размер требуемых производственных площадей (от 400 до 600 кв.м), низкий расход энергоресурсов, малочисленный персонал (до 10 человек в смену) и возможность использования местных сыпучих материалов значительно снижают себестоимость продукции. Доступная стоимость комплекта оборудования, минимальный срок ввода в эксплуатацию и выхода на 100% производительность (в течение двух месяцев) позволяют в оперативном режиме и с наименьшими затратами реализовывать любые региональные строительные проекты. >>>

В Кабардино-Балкарии запущен новый комбикормовый завод

07 апреля 2016, Россия, Кабардино-Балкарская респ., rus.vrgw.ru. В Кабардино-Балкарской Республике при финансовой поддержке филиала банка ВТБ в Северо-Кавказском федеральном округе (СКФО) состоялось открытие нового комбикормового завода сельскохозяйственного предприятия ООО «Велес – Агро» – одного из крупнейших представителей птицеводческой отрасли на региональном рынке.

Новое производство позволит уменьшить себестоимость конечной продукции предприятия – мяса и субпродуктов, а также улучшить зоотехнические показатели выращивания птицы.

Общая стоимость проекта 300 млн рублей. Мощность предприятия составляет 10 тонн в час гранулированного корма. Выпускаемая продукция – рассыпной и гранулированный корм для всех возрастов и видов животных, полноценные комбикорма.

Российско-корейское СП откроет завод по выращиванию камчатского краба

13 апреля 2016, Россия, Хабаровский край, k-vedomosti.ru. ООО "Совместное предприятие "Исток", которым владеют гражданин РФ и гражданин Южной Кореи, запустит в июле 2016 года на берегу Татарского пролива в Хабаровском крае завод по выращиванию камчатского краба.

Как сообщила "Интерфаксу" заместитель председателя сельхозкооператива "Рыболовецкий колхоз "Простор", аффилированного с российским соучредителем "Истока", Наталья Петренко, инвестиции в строительство завода составляют 131 млн рублей. По ее словам, предприятие разместится на производственной базе "Простора" на побережье бухты Маячная. На первых этапах планируется выпуск ежегодно 4,5 млн штук молоди камчатского краба, после выхода на проектную мощность к 2020 году – 18 млн штук в год. Предполагается, что после выращивания молодь краба будут выпускать в бухту Маячная с расчетом на то, что около 70% взрослых особей через год-два вернутся обратно, где их выловят и отправят на переработку.

Оборудование для производства молоди закуплено у института аквакультуры южнокорейского университета Gangneung-Wonju.

ИНДИКАТОРЫ РАЗВИТИЯ Проблемы. Конфликты. Инциденты

Контрабанда сыра в РФ из ЕС за время эмбарго превысила 19 тыс. т

22 марта 2016, Россия, Москва, ria.ru. Незаконный импорт сыров в Россию из ряда стран Евросоюза за время действия продовольственного эмбарго превысил 19 тысяч тонн, заявил начальник отдела по надзору за исполнением таможенного законодательства управления Генпрокуратуры РФ по надзору за исполнением законов на транспорте и в таможенной сфере Михаил Исмаилов. "Установлены многочисленные случаи ввоза одних и тех же товаров по различным кодам товарной номенклатуры, а также импорта сыров под видом специального безлактозного питания", – сказал М. Исмаилов на совещании в Совете Федерации по правовым аспектам таможенного регулирования.

"Данный импорт оставлен таможенными и контролирующими органами без внимания, в результате чего за период действия эмбарго было ввезено более 19 тысяч тонн сыров из Австрии, Болгарии, Дании, Литвы, Италии, Польши, Франции и Финляндии", – сообщил он. По словам начальника отдела, в настоящий момент существуют также проблемы с контролем потоков мясной продукции из стран Евросоюза. "В результате, несмотря на введение санкций, импорт мясопродуктов из Испании и Италии увеличился в 1,5 раза", – отметил М. Исмаилов.

Россия в августе 2014 года ограничила импорт продовольственных товаров из стран, которые ввели против нее санкции – США, государств Евросоюза, Канады, Австралии и Норвегии. Под запрет попали мясо, колбасы, рыба и морепродукты, овощи, фрукты, молочная продукция. В июне 2015 года в ответ на продление санкций Россия пролонгировала продуктовое эмбарго на год – до 5 августа 2016 года, исключив из списка молодь устриц и мидий, но при этом запретив ввоз любых сыров и ужесточив правила ввоза безлактозных молочных продуктов.

ФАС с сомнением смотрит на систему госзакупок

24 марта 2016, Россия, Москва, vedomosti.ru. Конкуренция на торгах за госзаказ снижается, закупки у единственного поставщика выросли с 18% в 2014 г. до 21,7% в 2015 г., констатировал замминистра экономического развития Евгений Елин на форуме «Госзаказ-2016», признав, что не всегда выбор такого поставщика обоснован. Ситуация ухудшается, поддержал руководитель Федеральной антимонопольной службы (ФАС) Игорь Артемьев. «Чужие здесь не ходят», – охарактеризовал ситуацию с доступом к госзаказу министр открытого правительства Михаил Абызов.

Снижение числа обращений в ФАС за согласованием закупки у единственного поставщика с 85 447 до 5001 в 2015 г. – результат изменения правил: с 2015 г. не нужно согласование после несостоявшегося электронного аукциона. ФАС согласовала 85% контрактов, в остальных нашла нарушения.

Минэкономразвития и ФАС предлагают провести инвентаризацию принятых решений и сделать понятный регламент. Иначе доля единственных поставщиков продолжит расти, предупредил Елин. ФАС предлагает не только отменить все уже принятые акты об определении единственного поставщика на конкурентных рынках, но поручить определять его комиссии из представителей Минэкономразвития, ФАС и Минфина. Сейчас нет процедуры получения права быть поставщиком, пояснил «Ведомостям» Елин, предлагается эту процедуру формализовать. Предложение направлено в аппарат правительства, сообщил представитель ФАС.

Обходят систему госзакупок и через субсидии, которые передают государственным и муниципальным унитарным предприятиям, так можно построить любой объект, рассказал Артемьев. Поэтому еще одно предложение – подчинить закону о госзакупках любые предприятия, работающие с бюджетными деньгами.

Поправки, переводящие ГУП и МУП на контрактную систему, внесены в правительство, говорит представитель Минэкономразвития. По словам Елина, закон может распространиться и на автономные организации. ФАС предлагает также запретить субсидии. Это предложение, меняющее Бюджетный кодекс, ФАС согласовала с Минэкономразвития и также отправила в Минфин, уточнил представитель службы.

Доступ малого бизнеса к госзаказу остается проблемой, несмотря на то что госзаказчики должны отдавать им 15% годового заказа. Выполнить квоту просто: в ней учитываются компании, привлеченные на субподряд и аффилированные, хорошо, если «дочки», а то и просто «прачечные по отмыву наличных», заметил замруководителя ФАС Андрей Цариковский. «Сейчас это налоговое нарушение еще и идет в зачет выполнения плана», – заметил он. Смотря как считать долю, согласилась председатель комитета ТПП Елена Дыбова. Директор получил указание стать малым бизнесом и компанию раздробили на 28 малых предприятий, передала она слова одного из предпринимателей. ФАС предлагает считать квоты без учета субподряда и аффилированности.

Если исключить субподрядчиков от малого бизнеса, добросовестные заказчики окажутся не в состоянии эти квоты выполнить, волнуется первый проректор ВШЭ Александр Шамрин. Рано запрещать учитывать закупки у связанных компаний, пока нет критериев аффилированности, сомневается руководитель департамента по конкурентной политике Москвы Геннадий Дегтев.

Предложения ФАС и Минэкономразвития обсуждались у премьера Дмитрия Медведева, сейчас готовятся итоговые предложения, сообщил представитель ФАС. На этом совещании, по словам участников, также было решено ускорить работу над законопроектом, полностью переводящим госзакупки в электронный вид. Пресс-секретарь премьера Наталья Тимакова вчера вечером не смогла предоставить оперативные комментарии.

Вряд ли это последние изменения в контрактную систему, предупредил Елин: это взаимодействие «броня – снаряд», на каждое регулирующее воздействие рынок ищет, как это ограничение обойти.

Гаврилов: Госзакупки медицинских изделий и лекарств в регионах часто проходят с нарушениями

24 марта 2016, Россия, Москва, onf.ru. Регионы при госзакупках медицинских изделий и лекарственных препаратов регулярно допускают нарушения, которые приводят к необоснованным тратам бюджетных денег. Об этом на Всероссийском форуме-выставке «Госзаказ – За честные закупки» заявил директор Фонда независимого мониторинга «Здоровье», член Центрального штаба ОНФ Эдуард Гаврилов. Эксперты Фонда «Здоровье» установили, что наиболее распространенные нарушения при госзакупках в сфере здравоохранения можно условно разделить на три типа.

«Нарушения происходят, во-первых, при объединении в один лот нескольких наименований медоборудования для их закупки у единственного поставщика, что противоречит закону о конкуренции. Во-вторых, при некорректном формировании начальной максимальной цены контракта, в результате чего цены на закупки одной и той же продукции в разных регионах различаются в разы. И в-третьих, при низкой ориентированности госзаказчиков на российских производителей», – сообщил Эдуард Гаврилов.

По данным экспертов Фонда «Здоровье», к примеру, простой отсасыватель хирургический электрический в декабре 2015 г. закупался по цене от 14,9 тыс. руб. за единицу оборудования Медсанчастью №28 ФМБА России до 35,5 тыс. руб. – Главным военным клиническим госпиталем им. Н.Н. Бурденко Минобороны России.

Мобильный рентгеновский аппарат «С-дуга» с возможностью рентгеноскопии, оснащенный монитором и принтером, был куплен в ноябре 2015 г. администрацией Клинского района для Клинской городской больницы по цене 6,3 млн руб., а соседним Минздравом Тульской области – по цене уже 8,1 млн руб.

«Такая разница в стоимости закупаемого медицинского оборудования говорит о том, что госзаказчики не особенно беспокоятся об эффективности расходования государственных средств. Куда при этом идут деньги налогоплательщиков, остается только догадываться», – отметил Эдуард Гаврилов.

Несмотря на постановление правительства РФ №102, ограничивающее допуск отдельных видов импортного оборудования и медизделий на российский рынок, ссылка на этот документ крайне редко включается в аукционную документацию, отмечают эксперты Фонда «Здоровье».

В результате в 2015 г. часть медицинского оборудования, включенного в постановление, все равно закупалась преимущественно у иностранных производителей, естественно, по более высоким ценам.

«Большинство нарушений можно исправить на уровне нормативного правового регулирования, например путем формирования типовой конкурсной документации на наиболее распространенные виды медицинских изделий, где не будет возможности подогнать техническое задание под конкретного поставщика или объединить в один аукцион несколько позиций медицинского оборудования. Также следовало бы внедрить обязательную регистрацию цен на медицинские изделия», – заключил Эдуард Гаврилов.

Ревизоры вскрыли тысячи нарушений при госзакупках в Красноярском крае

30 марта 2016, Россия, Красноярский край, fedpress.ru. На комитете красноярского заксобрания по промышленности и вопросам жизнеобеспечения представители краевой счетной палаты представили отчет об итогах мониторинга эффективности расходования бюджетных средств, направляемых на госзакупки.

Краевые аудиторы сразу же заявили: в регионе формирование нормативно-правовой базы в этой сфере не завершено, а потому и реализация госзакупок в крае остается непрозрачной. Ежегодно здесь выявляется множество нарушений.

По данным Счетной палаты, на 1 ноября 2015 года объемы государственных и муниципальных закупок в крае составили 72,1 млрд рублей (36 % бюджета региона). Увеличилась доля электронных аукционов, но вот доля контрактов, заключенных с единственным поставщиком, составила 77,4% от всех заключенных контрактов. Сумма экономии бюджетных средств при таком раскладе сократилась в 1,2 раза по сравнению с 2014 годом.

Контрольные мероприятия, проведенные в этой сфере, за год выявили 4417 нарушений законодательства о контрактной системе. В основном это нарушения процедурного и финансового характера, в том числе оказывающих влияние на эффективность и результативность осуществления закупок. По результатам проверок вынесено 532 постановления о назначении административного наказания. Сумма наложенных административных штрафов составила 8 млн рублей.

Региональная счетная палата за прошлый год проверила 2561 закупку на общую сумму 5 млрд рублей и выявила 330 нарушений. Удручает и такая статистика: за девять месяцев 2015 года по сравнению с 2014 годом было проведено в 3,2 раза больше проверок в сфере госзакупок, а нарушений было выявлено в 21 раз больше по сравнению с тем же годом. При этом в 19 муниципальных образованиях края контроль в сфере закупок не осуществлялся ни уполномоченным, ни контрольно-счетным органом.

Итогом проверок стали возбужденные административные дела; кроме того, материалы контрольных мероприятий направлены и в правоохранительные органы.

Аудиторы подчеркнули, что такая ситуация ведет к возникновению повышенных коррупционных рисков.

Представители краевого правительства, присутствовавшие на заседании комитета, сообщили депутатам, что также ознакомились с выводами счетной палаты. В правительстве создана рабочая группа, которая должна разобраться с ситуацией.

ФТС оспорил в Верховном суде таможенную стоимость товаров Foxconn

31 марта 2016, Россия, Москва, vedomosti.ru. Новый способ увеличить таможенную стоимость товаров Федеральная таможенная служба (ФТС) опробовала в споре с тайваньским производителем электроники Foxconn. Таможня увеличила таможенную стоимость товара, включив в нее сверх цены контракта платежи за пользование интеллектуальной собственностью. Спор прошел четыре судебных инстанции, которые выносили разные решения.

До сих пор судебная практика по таким делам неустойчива, говорит старший юрист Herbert Smith Freehills Сергей Еремин. Теперь она может измениться в пользу ФТС – прецедент создан Верховным судом 16 марта. Суд согласился с таможней и пересчитал таможенную стоимость ввезенных товаров.

В 2012–2013 гг. Foxconn ввозила на территорию Таможенного союза наклейки – сертификаты подлинности программного обеспечения Microsoft. Они нужны для определения подлинности установленного обеспечения, следует из материалов суда. Таможня решила, что сертификаты напрямую связаны с программным обеспечением, а значит, их тоже следует считать объектом интеллектуальной собственности, с которого выплачиваются роялти. Верховный суд с таможней согласился и решил увеличить таможенную стоимость товара на сумму лицензионных платежей.

На запрос "Ведомостей" ни в ФТС, ни в Foxconn не ответили.

Схемы, когда импортеры стараются разделить товары, которые ввозятся и продаются в России, популярны у бизнеса, говорит Еремин. Это позволяет сократить издержки, подтверждает консультант крупной иностранной компании. Включить роялти в стоимость товара можно только при двух условиях, объясняет партнер адвокатского бюро А2 Наталья Рясина.

Первый: если их выплата – условие продажи товаров; и второй: если роялти относятся к ввезенному товару.

По второму условию возникают проблемы, ФТС его очень широко толкует, говорит партнер "Пепеляев групп" Александр Косов. Например, ФТС добавляет в таможенную стоимость ввезенных комплектующих роялти, рассказывает он: ФТС считает, что такие роялти относятся к ввозимым комплектующим, так как они продаются потребителям под видом изготовленной из них продукции.

Но потребитель выбирает продукцию, на которой нанесен товарный знак, а не комплектующие, из которых она собрана, считает Косов. Это касается всех сфер, где бренд отделен от самого товара, говорит Еремин: программного обеспечения, строительного оборудования, даже рекламы.

Включать ли роялти в стоимость товара при растаможивании – спорный вопрос, говорит Рясина. Иногда таможня включает роялти в таможенную стоимость уже даже как доход от продажи товара, рассказывает она.

Проблемы возникают не только с таможенными органами, говорит сотрудник производителя товаров массового потребления, но и с налоговыми.

Еще одна типичная схема – создание двух структур: транзитной – в стране с соглашением об избежании двойного налогообложения – и в офшоре, рассказывает партнер Ronlaw Partners Павел Романенко. Компании подписывают договоры о передаче товарного знака: лицензионный – между "прослойкой" и офшором и сублицензионный – с российской компанией.

Между суммами роялти по договорам устанавливается минимальная маржа – например, 1%, которая оседает в "прослойке" и обладается местным налогом, рассказывает консультант крупной компании. При переводе стоимость роялти будет минимальной.

ФАС выявила признаки картеля при госзакупках лекарств

31 марта 2016, Россия, Москва, [ria.ru](#). Федеральная антимонопольная служба (ФАС) в 2015-2016 годах выявила признаки картельного сговора на торгах во время госзакупок лекарств и медицинских изделий на общую сумму более чем 3 миллиарда рублей, сказал журналистам начальник управления ФАС по борьбе с картелями Андрей Тенишев.

"Всего признаки картелей мы обнаружили более чем на 2 тысячах аукционов, которые проводились различными государственными заказчиками в РФ. Общая сумма контрактов, которые заключены участниками этих картелей, превышает 3 миллиарда рублей; 69 регионов страны охвачены деятельностью этих картелей", – сказал Тенишев. По его словам, государство вынуждено покупать лекарства во время подобных торгов по максимально возможным ценам, которые в противном случае могли бы быть снижены на 15-30%.

"Вполне возможно (мы сейчас такую версию отработываем), что существует такой большой глобальный сговор между компаниями, которые в принципе поделили территорию РФ", – добавил Тенишев.

"Кстати, к государственным заказчикам у нас вопросов много. Когда одни и те же компании на протяжении нескольких лет выигрывают с минимальным снижением цены одни и те же контракты, когда не приходят конкуренты на торги... Ни один госзаказчик ни разу этим обстоятельством не смутился и не задал вопрос нам", – отметил он. По его словам, ФАС проинформировала правительство РФ о подозрительном проведении торгов, а оно, в свою очередь, поручило Минздраву разобраться в ситуации. "Результатов я пока, честно говоря, от работы Минздрава не вижу", – заключил Тенишев.

Счетная палата выявила нарушения в госзаказе на 125 млрд. рублей

31 марта 2016, Россия, Москва, [newizv.ru](#). По данным Счетной палаты (СП) РФ, в 2015 году нарушений в сфере госзакупок стало значительно больше. В федеральном госзаказе нашлось 500 нарушений на 125 млрд. рублей после 276 нарушений на 39,6 млрд. в 2014 года, говорится в обзоре закупок государства и госкомпаний СП по итогам 2015 года.

Больше всего нарушений при отборе участников - например, заказчики устанавливают требования под «своего» поставщика, говорится в докладе. Кроме того, увеличиваются закупки у единственного поставщика, «что не лучшим образом влияет на экономию бюджетных средств», говорится в докладе аудитора СП Максима Рохмистрова. В федеральном госзаказе единственный поставщик получил 35,2% (на 2,9 процентных пункта больше, чем в 2014-м), на региональном - 6,4% (на 1,6 процентных пункта больше), на муниципальном - 14,3% (в два раза больше).

«Это только лишь официальные данные и то, что смогли найти в Счетной палате. В реальности объемы нарушений при госзакупках наверняка еще больше. Такой резкий рост нарушений вызван, скорее всего, с тем, что проводить сами проверки стали намного строже и тщательнее, - сказал «НИ» Артем Звягильский, ведущий аналитик MFX Broker.- Другой причиной является в целом сложная экономическая ситуация в стране, многим госкомпаниям приходится совершать закупки у единственного поставщика. И некоторые закупки формально причисляются к нарушениям как раз из-за этого. Ведь закупки у единственного поставщика позволяют иногда манипулировать ценами».

Ритейлеры РФ не успели подключиться к ЕГАИС

01 апреля 2016, Россия, Москва, [anrt.info](#). Часть российских торговцев алкоголем не успела вовремя подключиться к единой системе учета его движения и рискуют за это поплатиться, сказал АНРТ представитель Росалкогольрегулирования.

Ритейлеры-держатели алкогольных лицензий должны были подключиться к системе ЕГАИС к началу 2016 года, но 59% компаний не успели этого сделать и дед-лайн был перенесен на 1 апреля. Но и к этому сроку часть рынка не сумела приступить к работе в системе.

"К 1 апреля в ЕГАИС работало 82,7% предприятий торговли. Все остальные теперь могут быть оштрафованы", - сообщил собеседник агентства. Штраф для юридических лиц варьируется от 150 до 200 тысяч рублей. Росалкогольрегулирование может начать штрафовать не подключившихся уже с конца апреля, добавил представитель службы.

Чайка: более 130 тысяч нарушений по госзакупкам пресечены в 2015 году

08 апреля 2016, Россия, Москва, [ria.ru](#). Сотрудники прокуратуры в 2015 году пресекли около 132 тысяч нарушений закона о закупках товаров, работ и услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд, среди них около 55 тысяч коррупционной направленности, рассказал генпрокурор РФ Юрий Чайка на очередном заседании президиума Совета по противодействию коррупции.

"Согласно представленной (генпрокурором РФ – ред.) информации, в результате принятых органами прокуратуры мер в 2015 году установлено и пресечено около 132 тысяч нарушений закона о закупках товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд, в том числе почти 55 тысяч нарушений коррупционной направленности, возбужден ряд уголовных дел", – говорится в сообщении, опубликованном на сайте Кремля по итогам заседания.

По всей строгости закупок

11 апреля 2016, Россия, Москва, kommersant.ru. Власти намерены ужесточить правила закупок для государственных и муниципальных унитарных мероприятий (ГУПов и МУПов) с привлечением бюджетных средств. С 2017 года к ним предлагается применять нормы закона о контрактной системе – соответствующий законопроект одобрен 31 марта на заседании правительства. Изменения не коснутся закупок унитарных предприятий за счет грантов и субсидий

Последним согласился ограничить волокиту заказчиков Минфин, он рассмотрел проект лишь 4 апреля, после того как Минэкономики направило его в Минюст (последний этап перед внесением документа в правительство) с указанием, что финансовое ведомство в установленные регламентом сроки свою позицию по поправке не представило. Минфин в итоге поправку поддержал, указав, что, поскольку условие о сроках оплаты подлежит обязательному включению в госконтракт, федеральные органы власти, "Росатом" и "Роскосмос" должны предусмотреть в типовых условиях контрактов определение порядка оплаты по ним, включая авансирование.

Отметим, генпрокурор Юрий Чайка в конце января уже предлагал премьер-министру Дмитрию Медведеву ввести административную ответственность госзаказчиков за нарушение сроков оплаты контрактов. Прокурор сообщил об итогах работы по исполнению поручения президента Владимира Путина: в июле 2015 года он требовал пресечь нарушения заказчиков. По данным Генпрокуратуры, неисполнение обязательств по оплате госконтрактов носит "массовый характер", совокупный объем долга на 1 сентября 2015 года составлял около 20 млрд руб., а на 1 декабря – около 25 млрд руб.

Основная причина волокиты – дефицит местных бюджетов, но распространены и злоупотребления со стороны госзаказчиков. Неоплата контрактов ведет к задолженности по зарплате, налогам и невыполнению обязательств поставщиков перед контрагентами, вынуждает подрядчиков брать кредиты, а государство – платить штрафы, жаловался генпрокурор, предлагая привлекать за такие нарушения должностных лиц к административной ответственности по аналогии уже действующими в КоАП санкциями в сфере гособоронзаказа.

Генпрокуратура также предлагает предусмотреть возможность дисквалификации виновных за неоднократные нарушения. Минэкономики по поручению первого вице-преьера Игоря Шувалова уже направило на согласование в Минфин, ФАС и ОНФ проект поправок к КоАП о штрафах в размере 20-30 тыс. руб. за нарушения как при оплате госконтрактов, так и при авансировании.

Почему госзакупки малоэффективны

11 апреля 2016, Россия, Москва, fd.ru. Недавно я принял участие в форуме по госзакупкам, где чувствовал себя настоящим инопланетянином – настолько чуждыми казались мне обсуждаемые темы и высказанные идеи. У меня сложилось впечатление, что основная цель в госзакупках – не закупить эффективно, а соблюсти бюрократические процедуры, придуманные не сильно подкованными в практике людьми, чтобы имитировать конкурентную борьбу.

25-го марта я поучаствовал в конференции, где обсуждались как закупки для госкомпаний, так и корпоративные закупки. Обычно я не пишу о госзакупках, но в данном случае хочу поделиться мнениями и проблемами, которые поднимались в ходе форума.

Проблема госзакупок - единственный поставщик. Согласно докладу Минэкономразвития РФ «О результатах мониторинга применения Федерального закона №223» в 2015-м году среднее количество подаваемых заявок в 2015-м году составило всего 1,2!

В закупках, регулируемых 44-ФЗ должно участвовать минимум 2-3 поставщика, иначе закупка признается несостоявшейся и договор заключается с единственным поставщиком. Ввиду установок на борьбу с закупками у единственного поставщика субъекты 44-ФЗ всячески пытаются стимулировать поставщиков подавать заявки на закупки, как результат – по 44-ФЗ в среднем участвует ровно 3 компании.

По моей практике при закупках у единственного поставщика из-за отсутствия конкуренции стоимость завышается минимум на 10-15%. Согласно данным Минэкономразвития в 2015 году сумма госзакупок у единственного поставщика составила 1,14 триллиона, значит затраты завышены минимум на 114-171 млрд рублей.

Минэкономразвития пытается увеличить среднее количество поставщиков в тендерах, однако, у ведомства для этого не хватает административного ресурса. Как-никак, 44% совокупных затрат на госзакупки в 2015 году реализованы по процедуре с участием единственного поставщика благодаря решениям правительства и президента. Даже когда закупка проводится на электронной торговой площадке госзакупок, эффект оказывается незначительным: снизить цену удается всего на 3-5% от начально объявленной.

Электронные торговые площадки (ЭТП) не становятся помехой злоупотреблениям. Отличие закупок, регулируемых законодательно от коммерческих в том, что в регулируемых компаниях большая часть работы должна проводиться ДО закупки ввиду того, что влияние компании на свои требования (в части ТЗ, договора и т. д.) в ходе закупки весьма ограничено. Но реально проводится она или нет и насколько качественно – узнать невозможно.

Объявление начальной (максимальной) цены, на которую заказчик готов заключить договор, еще один спорный момент с точки зрения эффективности регулируемых закупок. Еще одна проблема госзакупок – излишний акцент на стоимости закупки. Дело в том, что регуляторы стимулируют заказчика выбирать самого дешевого поставщика.

В результате страдает качество, и в итоге государство переплачивает дважды, а то и трижды!

Пример от одной из участниц конференции, Жанны Баландиной: «Государство проводит закупку для муниципальных учреждений. Например, ремонт в больнице, работы по электрике. А там много лет действует принцип «берем самое низкое предложение». В результате побеждает компания, предложившая цену, за которую не то что ремонт не сделаешь, а до больницы, в которой его нужно сделать, не доедешь!».

Красной нитью сквозь дискуссии форума проходила тема категоризации. По словам многих выступавших, категоризации фактически нет, а та что есть – никуда не годится. Этим, конечно, пользуются недобросовестные заказчики, которым достаточно обзвать компьютеры металлоизделиями, чтобы потенциальный поставщик не смог обнаружить их в перечне размещенных закупок.

Кроме того, отмечалось, что: текущая категоризация, которую используют ЭТП, ориентирована на устаревшие советские ГОСТы и не учитывает нужды коммерческих предприятий; в разных подразделениях одной и той же компании нередко используют разные типы категоризации, лишая таким образом предприятие возможности собрать всю потребность воедино и на этом хорошо сэкономить. Пример – «Россети», у которой все МРСК (межрегиональные распределительные сетевые компании) по факту независимы, и каждая использует свой тип категоризации.

Разумеется, в такой ситуации не может идти речи о консолидации объемов при переговорах и получении дополнительных скидок для всех МРСК, хотя для этого есть все основания; отсутствуют стандарты по категоризации для отраслей. В каждой отрасли (например, металлургии) используется собственная категоризация.

Есть справочники ОКВЭД и ОКПД2 в которых некоторые категории описаны очень широко, нет общих правил как привязывать предмет закупки/договора к какому-то коду. В справочниках есть пересекающиеся категории, и одни заказчики используют одни коды, другие. В предмет закупки может входить масса всего, при этом в плане закупки и в плане закупки можно указать только один код.

Еще одна большая проблема – название одного и того же товара 100500 способами, что крайне усложняет жизнь поставщикам и покупателям, снижает вероятность их встречи на рынке и продуктивной работы. Минэкономразвития РФ отвечает за работу над развитием 44-ФЗ и 223-ФЗ, но имеет ограниченный опыт в части закупок для коммерческих компаний. В результате снижается эффективность госкомпаний, которые по роду деятельности являются коммерческими. Ввиду того, что 135-ФЗ «О защите конкуренции» (в части, относящейся к закупкам) и 223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» очень рамочные, то ФАС РФ толкует законы по-своему, причем не всегда предсказуемо, что создает дополнительные «серые зоны» и возможности для злоупотреблений.

Серьезная проблема госзакупок – базы поставщиков. Многие участники конференции жаловались на отсутствие в механизмах ЭТП предквалификации и рейтинга компаний, в результате чего в пул поставщиков попадают все, кому не лень. Этому есть причина и, возможно, дело вовсе не в ЭТП.

В Положении о закупках многих заказчиков нет такого процесса как предквалификация. По факту в стране действует презумпция добросовестности поставщика, подкрепленная широко используемыми по 44-ФЗ и 223-ФЗ механизмами обеспечения заявок и исполнения договоров. В итоге ФАС крайне негативно смотрит на предварительные отборы, реестры поставщиков и допуски к участию на основе опыта.

Большинство электронных торговых площадок госзакупок работают в отрыве от мирового опыта. Хуже того, они умудряются этим гордиться! Некоторые выступавшие на полном серьезе утверждали, будто «Запад от нас отстал» и «Мы были в Южной Корее, и ничего подобного там не видели». Понятно, что такие заявления прозвучали самодовольно и глупо, из-за чего вызвали неодобрение зала.

По факту нигде в мире столь широко ЭТП не используются для того, для чего они используются в РФ. А в рейтинге инструментов для автоматизации закупок, который ежегодно составляет аналитическая компания Гартнер, нет ни одного представителя российских ЭТП. Каким образом подтверждается лидерство? Явно назрела необходимость создать единый независимый рейтинг ЭТП. Пр процитирую одного из участников: «У каждой площадки есть свой рейтинг, по которому эта площадка – номер один на рынке».

Говоря о госзакупках 2016, на дискуссионных площадках много обсуждали прозрачность, автоматизацию P2P-цикла и трендах в закупках, однако не упомянули ни один из общемировых трендов. Между тем, основные глобальные тренды в закупках на сегодняшний день это использование технологий: мобильных приложений, облачных систем, «больших данных» и социальных сетей для обмена информацией (Nexus of Forces). Вот вам и наглядное подтверждение того, что мы с миром пока что идем в разных направлениях.

В России тренд – максимально разнести поставщика и покупателя и формализовать коммуникации. Одна и та же компания может использовать несколько ЭТП или не пользоваться ни одной. Что, конечно, нарушает принцип «единого окна». Некоторые компании, такие как Газпром, Роснефть или ТНК-ВР, предпочитают собственные площадки: тратят кучу денег на команды поддержки с бесчисленными консультантами и технарями. Зато все свое, хозяйское, что ввиду отсутствия общественно открытого аудита добросовестности площадки вызывает вопросы.

Некоторые участники дискуссии неодобрительно высказались по поводу избытия электронных площадок: в России сегодня работают больше сотни ЭТП. Понятно, что крупнейшие пять площадок охватывают 80% торгового оборота. Однако руководители именно этих ЭТП отчего-то больше всех говорили о «законе об ЭТП» и «наведении порядка в целях отсекаания недобросовестных участников рынка». Иначе «каждый школьник создает ЭТП, а добросовестные поставщики услуги страдают».

Когда я услышал призыв установить «социально ответственный и экологичный фильтр», то как пользователь высказался против. Такого рода фильтры приведут к ограничению конкуренции и, следовательно, повышению стоимости услуг.

С другой стороны, проблема в том, что тысячи площадок усложняют доступ к закупкам малого бизнеса – нужно регистрироваться на массе площадок, вносить деньги на счет для того, чтобы иметь возможность оперативно блокировать обеспечение заявок.

Возможно, разумное регулирование этой отрасли и имеет смысл. Государство вынуждает корпорации закупать у малого и среднего бизнеса, но проку от этого мало. Крупные компании дробят свою структуру, заказчик покупает у якобы «малого предприятия», но деньги отправляются в карман все той же крупной компании. Сама идея заставить бизнес покупать у малых предприятий нежизнеспособна: крупные игроки всегда найдут обходные пути.

Вместо этого стоило бы поддерживать малые и средние предприятия кредитами, снижать административную и налоговую нагрузку, возможно, приватизировать госкомпании – тогда они сами начнут покупать у малого бизнеса (если это будет им выгодно, разумеется). Я поинтересовался у представителя ФАС, что сейчас делается в этом направлении, однако никакой конкретики в ответ не услышал. Видимо, не делается ничего.

Общая жалоба – ФЗ-44 не гибкий, в отличие от более гибкого ФЗ-223. Нужно распространить правила и принципы федерального закона № 223 на ФЗ-44. При регулировании закупок госкомпаний регулятору нужно помнить, что это всё-таки бизнес, хотя и частично или полностью принадлежащий государству. Не стоит подходить к регулированию его закупок с директивными подходами. Ведущий одной из сессий заявил: «Следующим магистральным вектором развития является интеграция ERP систем с ЭТП». Я попросил участника панельной дискуссии, руководителя ЭТП Газпромбанка, поделиться успешным кейсом интеграции, но тот не смог вспомнить ни одного примера.

Хорошие новости – государство пока что не собирается регулировать закупки частных компаний. Конечно, есть поползновения и в эту сторону: власти надеются со временем обязать частников покупать больше у малого бизнеса. Но пока не знают, как подступиться к этой задаче. Надеюсь, до реализации руки у них дойдут не скоро, иначе всем нам усложнят работу.

На обсуждениях по госзакупкам 2016 я чувствовал себя инопланетянином – настолько чуждыми казались мне обсуждаемые темы и высказанные идеи. Основная цель в госзакупках – не закупить эффективно, а соблюсти бюрократические процедуры, придуманные не сильно подкованными в практике людьми, чтобы имитировать конкурентную борьбу. Поэтому в центре внимания чаще оказывались технические стороны проведения закупок и порядок отбора поставщиков. А крайне важные для закупок темы – такие как оптимизация процессов, управление категориями, оценка и развитие поставщиков, практически не обсуждались.

Все-таки, госзакупки и коммерческие закупки в России – два разных мира. Хотелось бы, чтобы Минэкономразвития РФ прислушивалось к мнению субъектов законов 44-ФЗ и 223-ФЗ и вносило изменения на основе лучших практик, показавших свою эффективность в коммерческих закупках.

Зелим Сулейманов.

Обзоры. Тренды. Перспективы

Объем интернет-закупок российских компаний вырос на 22% за 2015 год

23 марта 2016, Россия, Москва, promvest.info. Значительный рост объемов продемонстрировали закупки в иностранной валюте. Объем закупок в долларах США вырос на 30% и составил \$1,5 млрд, в евро - на 450% и составил € 368 млн. Количество закупочных процедур выросло на 5% и составило более 130 тыс. Увеличились темпы прироста новых пользователей электронной торговой площадки (ЭТП): этот показатель в прошлом году был больше на 8%.

«В первой половине 2015 года участники рынка корпоративных электронных закупок замерли в надежде переждать кризис, - прокомментировал результаты Алексей Дегтярев, генеральный директор B2B-Center. - Во второй половине стало понятно, что «отскока не будет» и необходимо работать в текущих условиях. Снижение инвестиционной активности крупных заказчиков компенсировалось увеличением доли электронных закупок в их общем объеме и выходом на площадку новых клиентов, для которых наш сервис стал очевидным способом экономии».

Кто закупает в интернете?

Традиционно, самыми активными пользователями ЭТП стали электроэнергетические холдинги, на долю которых пришлось около половины всех торгов и общего объема закупок. На втором месте - горнодобывающие и металлургические компании (четверть всех торгов и 11% общего объема закупок). Третье место поделили машиностроительные и оборонно-промышленные холдинги (16% всех процедур и 8% общего объема) и нефтегазовые компании (5% процедур и 19% их объема).

Наибольшую активность проявили крупнейшие компании страны из всех отраслей экономики: -электроэнергетика: ПАО «Россети» / МРСК, ПАО «РАО Энергетические системы Востока», ПАО «Т Плюс», ПАО «РусГидро», ОАО «Башкирская электросетевая компания», АО «Евросибэнерго», ПАО «Интер-РАО», АО «КРАСЭКО», АО «АСС», АО «НТЭК»;

-атомная энергетика и промышленность: ГК «Росатом»;

-нанотехнологии: ОАО «РОСНАНО»;

-горнодобывающая и металлургическая промышленность: ОАО «Мечел», ООО УК «МЕТАЛЛОИНВЕСТ», ООО «ТД Полиметалл», ПАО «Кузбасская топливная компания», АО «Сибирский Антрацит», ОАО «Ростовшахтострой»;

-нефтегазовая и химическая промышленность: ПАО АНК «Башнефть», АО «Зарубежнефть», ООО «Интегра Менеджмент», ООО «ТТД Татнефть», АО «Кордиант», ООО «РусВинил», АО «МРТС», ООО УК «ШЕШМАОЙЛ»;

-машиностроение и военно-промышленный комплекс: ОАО «АВТОВАЗ», ПАО «КАМАЗ», ПАО «ОАК», АО «НПК «Уралвагонзавод», АО «ОДК», ООО «УК «Группа ГАЗ», ОАО Корпорация «Тактическое ракетное вооружение»;

- строительство: ООО «ИНЖТРАНССТРОЙ-СПБ»; -телекоммуникации: ПАО «ВымпелКом», ПАО «Мегафон»;

-ЖКХ: ООО УК «РОСВОДОКАНАЛ», АО «РКС-Менеджмент»;

- транспорт и логистика: УК ООО «Базэл-Аэро», ООО «Новпорт», ПАО «НМПТ»;

- сельское хозяйство и пищевая промышленность: ООО ТК «Мираторг», ООО «Алкогольная Сибирская группа», ООО «Частная пивоварня «Афанасий».

Что покупают в интернете?



В 2015 году тройка самых популярных категорий осталась прежней: строительные товары и услуги, продукция машиностроительной и металлургической отраслей.

На первое место вышли закупки товаров и услуг машиностроительной отрасли – 19% от общего числа процедур (в 2014 г. - 18,6%). Компании закупали машины и оборудование для горнодобывающей промышленности, устройства гидро- и пневмоавтоматики, нефтепромысловое и буровое оборудование.

На второе место переместились закупки строительные товаров и услуг - 17,5% от общего числа торгов (в 2014 г. - 20,2%). С помощью ЭТП компании искали подрядчиков по проектам капитального строительства и реконструкции: проектированию инженерных сетей, проектно-изыскательским и строительно-монтажным работам.

Незначительно изменилась доля металлургической продукции - 10,9% от общего числа закупок (в 2014 г. - 11,2%).

Значительно увеличил свою долю и занял четвертое место относительно новый сегмент транспортных услуг и логистики. В 2013 г. закупки в этой сфере составляли всего 3,7%, в 2014 г. - 8,1%, а в 2015 г. - уже 10,4%.

Доля закупок электрооборудования и электроники, которые стали пятыми по популярности, составила 7,7% (в 2014 г. - 8,5%). Электроэнергетические компании закупали электрораспределительное оборудование и аппаратуру контроля, машиностроительные и металлургические предприятия - электродвигатели и генераторы.

Динамика роста отдельных категорий закупаемых товаров по сравнению с 2014 годом подтвердила общую тенденцию на рынке: компании сократили расходы, связанные с большими инвестиционными проектами, и увеличили долю электронных закупок для повышения их эффективности.

Поэтому в прошлом году незначительно изменилось число закупок строительных материалов и услуг, продукции тяжелого машиностроения, электрооборудования, компьютеров и ПО. Заметный рост числа процедур произошел в относительно новых сегментах: транспорт и логистика (+42,7%), охранные услуги (+70%), телекоммуникация и связь (+23,4%), транспортные средства и спецтехника (+22%), сельскохозяйственные товары и продукты питания (+32%).

B2B-Center – крупнейшая в России система электронных торгов для корпоративных закупок. Предоставляет российским и зарубежным компаниям многофункциональный инструмент развития бизнеса за счет эффективной организации торгово-закупочной деятельности.

На сегодняшний день в B2B-Center проведено более 620 000 торговых процедур на общую сумму свыше 6,5 трлн рублей. Количество участников Системы превышает 263 000 компаний из более 100 стран мира.

В B2B-Center проводят закупки крупнейшие российские компании: ПАО «ИНТЕР ПАО ЕЭС», ГК «Росатом», ОАО «АВТОВАЗ», АО «УК «Объединённая двигателестроительная корпорация», АО «Научно-производственная корпорация «Уралвагонзавод», Группа Компаний «Башнефть», ПАО «Россети», ОАО «Мечел», ПАО «Объединённая авиастроительная корпорация», ПАО «РусГидро», ПАО «РАО Энергетические системы Востока», ОАО «Силовые машины», АО «Зарубежнефть», ПАО «КАМАЗ», АО «Кордиант», ПАО «Т Плюс», ПАО «МегаФон», ПАО «ВымпелКом», Tele2 и т.д.

65% российских предпринимателей никогда не участвовали в госзакупках

01 апреля 2016, Россия, Москва, secretmag.ru. В госзакупках участвует лишь 35% российских предпринимателей, 65% не делали этого ни разу. Об этом пишет информационное агентство RNS со ссылкой на данные опроса Национального агентства финансовой информации (НАФИ).

51% из тех, кто не участвовал в госзакупках, не планирует это делать в будущем, ссылаясь на отсутствие необходимости (51%), слишком высокие административные и бюрократические барьеры (18%) и непрозрачность системы закупок (12%).

8% предпринимателей хотели бы, чтобы система госзакупок стала более прозрачной, 7% считают, что нужно упростить документацию, а 5% – снизить уровень коррупции.

В государственных тендерах участвует 40% крупных компаний, 34% предприятий малого и 31% среднего бизнеса.

Опрос НАФИ был проведён в марте 2016 года среди 500 руководителей.

Планируемый объем закупок крупных региональных заказчиков у субъектов МСП на 2016 год составит 59 млрд. рублей

08 апреля 2016, Россия, Москва, naiz.org. В Министерстве экономического развития РФ обсудили изменения в 223-ФЗ, которые предусматривают важнейшее полномочие для субъектов РФ по развитию малого и среднего предпринимательства.

Директор Департамента развития контрактной системы Минэкономразвития России Максим Чемерисов рассказал о готовящихся законодательных изменениях, которые предоставят субъектам Российской Федерации ряд полномочий по регулированию закупок отдельных видов юридических лиц и отметил, что объем закупок у субъектов малого и среднего предпринимательства это огромный ресурс, который необходимо использовать как инструмент государственной макроэкономической политики.

Так, объем закупок отдельных видов юридических лиц в 2,5 раза превышает объем закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд.

С 01 мая 2016 года в России начнет функционировать двухуровневая система контроля доли закупок у субъектов малого и среднего предпринимательства. Корпорация МСП будет осуществлять мониторинг планов закупки в отношении 70 отдельных заказчиков федерального уровня (общий планируемый объем закупок на 2016 год – 3,9 трлн. рублей, планируемый объем прямых закупок у субъектов МСП – 44 млрд. рублей), органы исполнительной власти субъектов РФ и созданные ими организации (уполномоченные органы) – в отношении 135 конкретных заказчиков (общий планируемый объем закупок на 2016 год – 512 млрд. рублей, планируемый объем прямых закупок у субъектов МСП – 59 млрд. рублей).

«Данный инструмент позволит на территории субъекта РФ сформировать единую закупочную политику, а также позволит главам субъектов направлять развитие малого бизнеса в нужное русло, поддерживать необходимые отрасли, что является одной из важнейших задач», – отметил Максим Чемерисов.

Также директор Департамента рассказал об основных проблемах, с которыми сталкиваются субъекты малого и среднего предпринимательства при участии в закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц, и планируемых решениях.

В Правительство РФ внесен проект распоряжения об утверждении перечня конкретных заказчиков регионального уровня, который включает 135 организаций, зарегистрированных в 44 регионах.

Речь идет о хозяйственных обществах, ГУП и МУП, в уставном капитале которых доля участия субъекта РФ, муниципального образования в совокупности превышает 50%, а также хозяйственные общества, в уставном капитале которых совокупная доля участия РФ и субъекта превышает 50%. Доля участия субъекта РФ превышает долю участия РФ, с годовым объемом выручки более 2 млрд. рублей для конкретных заказчиков.

В результате формирования перечня определился ТОП-11 субъектов РФ, в которых зарегистрировано наибольшее количество организаций-региональных заказчиков. В него вошли Республика Татарстан (10), Москва (9) и Московская область (9), Санкт-Петербург (9), Республика Башкортостан (7), Красноярский край (7), Республика Саха (Якутия) (7) и Ханты-Мансийский автономный округ (7), Свердловская область (5), Челябинская область (5), Краснодарский край (5).

В настоящее время уполномоченные органы исполнительной власти или созданные ими организации определены в 59 субъектах РФ, из них в 47 субъектах РФ утвержден Порядок подписания и утверждения уведомлений и заключений. Корпорацией МСП были разработаны и направлены в адрес глав субъектов РФ методические материалы по проведению оценки соответствия или мониторинга.

С 1 декабря 2016 года Корпорация, органы исполнительной власти субъектов РФ и созданные ими организации также начнут проведение оценки соответствия в отношении проектов планов закупки инновационной продукции, высокотехнологичной продукции, лекарственных средств.

Генеральный директор Корпорации МСП Александр Браверман рассказал о реализуемых Корпорацией мерах поддержки предпринимателей, направленных на расширение доли участия субъектов МСП в закупках крупнейших компаний с государственным участием. «Расширение доступа субъектов МСП к закупкам крупнейших заказчиков является одним из основных блоков оказания поддержки субъектам МСП. С декабря 2015 года Корпорация начала проведение оценки соответствия в отношении проектов планов закупки, проектов изменений в планы закупки 35 конкретных заказчиков, – отметил он. – В настоящее время планируемый общий объем прямых закупок у субъектов МСП 35 конкретных заказчиков составляет 210,085 млрд. рублей. Прирост планируемого объема закупок у субъектов МСП составил 76,87 млрд. рублей, в среднем 9 млрд. рублей в неделю». При этом, как сообщил глава Корпорации МСП, средняя доля закупок составляет 24,59%, что в 2,5 раза превышает нормативно установленный уровень. В результате взаимодействия Корпорации МСП с крупнейшими заказчиками номенклатура закупок у субъектов МСП в значительной степени расширена и на сегодняшний день составляет более 22 000 позиций.

Начальник Управления финансовых технологий Федерального казначейства Валерий Ткаченко обозначил алгоритм действий региональных органов исполнительной власти для начала работы в ЕИС для осуществления функций оценки и мониторинга соответствия планов закупки товаров, работ, услуг, годовых отчетов о закупке товаров, работ, услуг у субъектов малого и среднего предпринимательства, размещаемых заказчиками.

Обзор складской недвижимости (I квартал 2016 г.)

11 апреля 2016, Россия, Москва, gzd-partner.ru. По итогам 2015-го в Московском регионе было введено в эксплуатацию 716 тыс. кв. м складских площадей, в Санкт-Петербурге – 182 тыс. кв. м. Наибольший объем складских объектов находится в Московском регионе – 58%. На долю Северной столицы приходится 14%. Еще 28% – все остальные регионы России. Как начался 2016 год в обоих городах и какие тенденции отмечаются на рынке складской недвижимости в регионах?

Москва складская

По итогам I квартала 2016 года ввод новых складских площадей в Московском регионе составил 129,1 тыс. кв. м. Это почти в 2 раза меньше, чем было построено за аналогичный период 2015-го. Совокупный объем складских площадей классов А и В в Московском регионе превысил 12 млн кв. м. «На фоне сокращения объема ввода в эксплуатацию новых складских объектов и отсутствия снижения спроса со стороны арендаторов уровень вакантных площадей в Москве за первые 3 месяца снизился до 8,7%», – отмечает партнер, директор по складской и офисной недвижимости в России и СНГ Knight Frank Вячеслав Холопов.

Санкт-Петербург на вторых ролях

I квартал было сдано и продано около 30 тыс. кв. м складов классов А и В и примерно столько же класса С. «Однако это не перемещение арендаторов на складские объекты более высокого уровня, а новые сделки. Причем тон по-прежнему задают продуктовые ритейлеры и дистрибьюторы», – комментирует заместитель генерального директора Knight Frank St. Petersburg Михаил Тюнин.

Доля вакантных площадей на рынке в целом снизилась на 1 п. п. и составила 5,1%. «Эта тенденция была нами прогнозируема, поскольку в последние несколько кварталов показатель ввода спекулятивных площадей постоянно снижается, а объекты, построенные для собственного использования, не оказывают положительного влияния на свободное предложение на рынке», – добавил М. Тюнин.

Региональная стагнация

Даже при сокращении спроса ликвидными в городах-миллионниках остаются готовые склады высокого класса, так как объектов с хорошим полом (шлифованным, наливным), отоплением, высокими потолками, охраняемой территорией и возможностью подъезда большегрузных машин достаточно мало. По наблюдениям экспертов, в Восточной Сибири и на Дальнем Востоке практически отсутствует предложение качественных складских помещений. Профиль основных арендаторов в регионах – это логистические операторы, фармацевтические компании, дистрибьюторы и торговые сети, а также интернет-магазины.

Сегодня, по оценке аналитиков, в регионах становятся востребованными небольшие склады под кросс-докинг. «Задача региональных складов сводится к функции перераспределения товарного потока с минимальными складскими стоками. Таким образом, сегодня усиливается персонализация доставки», – отмечает директор по развитию logorark.ru Виталий Хиль.

Кризис диктует правила игры

По словам регионального директора и руководителя отдела складских и промышленных помещений компании JLL Петра Зарицкого, I квартал традиционно не отличается высокими показателями на рынке коммерческой недвижимости, в том числе складской. Значительная часть сделок закрывается в конце года. «Третий квартал 2015-го продемонстрировал рекордный за 5 лет объем новых сделок по аренде и покупке складских площадей – более 0,7 млн кв. м. Это обеспечило высокий результат и по году в целом – 1,3 млн кв. м. Рост к предыдущему году составил 40%. Первые 3 месяца 2016-го характеризовались достаточно сдержанной активностью арендаторов на рынке складской недвижимости. Несколько крупных сделок, закрытых за этот период, по сути, перешли с конца прошлого года и стали завершением процесса, начатого еще в 2015-м», – рассказал он.

По мнению П. Зарицкого, говоря о спросе на складском рынке, необходимо разделять новые потребности и переезды. «Новый спрос – это органический рост и поглощение площадей в рамках развития бизнеса. Однако сегодня значительная доля активности на рынке связана с переездами из более дорогого объекта в более доступный, причем новый, складской комплекс. Данная активность по переезду никак не влияет на показатель чистого поглощения на рынке и приводит к существенному росту объема вакантных площадей на вторичке», – пояснил он.

Как отмечает В. Холопов, сегодня одним из основных параметров при выборе складского помещения стала стоимость аренды. В то время как расположение и класс объекта отошли на второй план. Еще одна тенденция, которая окончательно укрепилась в 2016-м, – это формирование ставок и расчеты в рублях. Кроме этого, в текущей экономической ситуации, по его словам, наблюдается переход арендаторов из одних комплексов в другие. Компании выбирают более выгодные коммерческие условия. В том числе и складские объекты меньшей площади.

Аналитики констатируют, что в целом вакантность на рынке продолжает расти, в первую очередь за счет вторичного предложения, так как новый ввод значительно снижается и представлен в основном объектами под ключ. Показатель чистого поглощения слабый, что заставляет девелоперов идти навстречу арендаторам и мотивировать брокеров привлекательными условиями. «В ближайшие месяцы мы не ожидаем никаких революций на рынке складской недвижимости. В целом этот год и его динамика не будут показательными с точки зрения трендов, гораздо более важным станет следующий, 2017-й», – прогнозирует П. Зарицкий.

Несмотря на то, что за последний год многие торговые операторы уже закрыли свои потребности в складских площадях, на рынке по-прежнему сохраняется интерес к аренде складских площадей со стороны ритейлеров и логистических компаний.

СПЕЦИАЛИСТУ ПО ЗАКУПКАМ: ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА

Как подтвердить факт уплаты НДС при покупке товаров у белорусской компании

21 марта 2016, Россия, Москва, eg-online.ru. Минфин России в письме от 26.02.2016 № 03-07-13/1/10931 рассказал, какой документ подтверждает факт уплаты НДС российской организацией при приобретении товаров у белорусской компании.

Порядок применения НДС в торговых отношениях государств – членов ЕАЭС установлен положениями Протокола о порядке взимания косвенных налогов и механизме контроля за их уплатой при экспорте и импорте товаров, выполнении работ, оказании услуг (далее – Протокол), являющегося приложением № 18 к Договору о Евразийском экономическом союзе от 29 мая 2014 г.

В соответствии с п. 20 Протокола одновременно с налоговой декларацией налогоплательщик представляет в налоговые органы ряд документов, в том числе выписку банка, подтверждающую фактическую уплату косвенных налогов по импортируемым товарам, а также заявление о ввозе товаров и уплате косвенных налогов, составленное по форме, предусмотренной Протоколом об обмене информацией в электронном виде между налоговыми органами государств – членов Евразийского экономического союза об уплаченных суммах косвенных налогов от 11 декабря 2009 г. Указанное заявление о ввозе товаров и уплате косвенных налогов является для налоговых органов документом, подтверждающим факт уплаты НДС.

Для тяжеловесов железная дорога – лучше

21 марта 2016, Россия, Москва, rzd-partner.ru. В перевозках негабаритных и тяжеловесных грузах по железным дорогам и автотранспортом сложились неравные условия для операторов.

Ведь по автомагистралям большая часть грузов возятся в «серую», т.е. с перегрузом и нарушениями при выдаче разрешений. По железной дороге в связи с многоступенчатым контролем – надо разработать схему, согласовать заявки, сотрудники жд на всем протяжении пути осматривают грузы на пунктах ПКО и станциях и сортировках. И как итог – перевозка с нарушениями не возможна.

А по стоимости перевозки – если сравнивать стоимость по авто с правильно оформленными разрешениями и реальным объемом оплаты вреда, который наносят большегрузные машины автомагистралям, то железная дорога очень часто может выигрывать даже при доставках грузов на расстояние 1000 км.

Правда, низкий профессионализм многих непрофессиональных экспедиторских компаний подорвал доверие к железнодорожным перевозкам и поэтому вернуть грузы очень сложно.

Стремясь исправить ситуацию, мы разработали такие бизнес-процессы, которые позволяют существенно ускорить подготовку, отправку и доставку груза по железной дороге и сроки доставки вполне обеспечить сопоставимые автотранспортом.

При этом при автоперевозке теперь все чаще встречаются риски попасть на штрафстоянку или в ожидании сопровождения существенно выше. Введение системы «Платон», увеличение штрафов за перегруз заставили пересматривать грузовладельцев логистику в пользу железной дороги. Многие грузовладельцы не осознают риски или не оценивают их при выборе экспедиторской а потом удивляются почему груз не доставлен или его где то бросили.

На самом деле, если будет обеспечен реальный контроль на автодорогах, то в этом случае грузопотоки могли реально переориентироваться на железную дорогу. Наша компания стремится находить как раз такие решения.

Павел Волков, коммерческий директор группы компаний «Центр железнодорожных технологий».

ИТ-инновации: своевременность поставок и повышение уровня клиентского сервиса

31 марта 2016, Россия, Москва, logist.ru. В условиях экономической нестабильности обостряется конкурентная борьба и борьба за клиента, что особенно заметно в таких высококонкурентных отраслях, как логистика. Своевременность поставок является важным критерием эффективности транспортной компании, поскольку напрямую влияет на удержание и привлечение новых заказчиков.

Потребность обеспечить высокое качество обслуживания клиентов вынуждает логистические и транспортные компании провести аудит внутренних процессов. Многие компании стараются оптимизировать свои активы за счет сокращения затрат на логистику и повышения эффективности операций, ведь в кризисных условиях более ощутимые плоды принесет более эффективное управление.

Что же обеспечит своевременность поставок и снизит затраты, а, следовательно, повысит эффективность работы транспортной или логистической компании? Наряду с применением новых стратегий управления, бесспорно, потребуется внедрение ИТ-инноваций.

Программное обеспечение для своевременных поставок

Повысить эффективность управления и точность поставок невозможно, не прибегая к использованию специализированного программного обеспечения. Остается сделать правильный выбор программного продукта, что может стать непростой задачей для компании. Рассмотрим возможности таких систем на примере двух ИТ-решений для логистики от разработчика S2B Group. Оба продукта – облачные и интегрируются с внутренними системами автоматизации предприятия.

TSM – система управления временными интервалами поставок

TSM – облачная система управления временными интервалами поставок и заказами клиентов. В результате применения решения, товар поступает в нужном количестве, в нужное время и в нужное место. Что даст TSM?

- Планирование, бронирование и распределение временных интервалов поставок
- Регулирование временных интервалов прибытия автомобилей для погрузки
- Устранение простоев автомобилей
- Автоматизированная передача заказов на поставку
- Планирование и контроль над складскими запасами
- Работа с рекламациями онлайн

ROAD – веб-платформа для автотранспортной логистики

Платформа для автотранспортной логистики ROAD представляет собой облачное решение и мобильное приложение, которое объединяет в реальном времени грузоотправителей, грузополучателей, ТЭК, грузоперевозчиков и водителей на одной платформе. Выгоды получит каждый из участников цепи поставки.

В системе работают крупнейшие товароотправители страны, которые ежедневно выставляют грузы для перевозки, что позволяет логистическим и транспортным компаниям получать выгодные рейсы напрямую от топовых заказчиков. Как же ROAD сможет обеспечить своевременность поставок?

- Онлайн-трекинг автомобилей в пути (с помощью мобильного приложения или с использованием данных с GPS-трекеров)
- Онлайн-чат с водителем и другими участниками цепи поставки
- Функционал для проверки статуса поставки клиентом на сайте перевозчика

Функционал для отслеживания автомобилей в пути позволит повысить прозрачность и контроль над доставкой, а также обеспечит сокращение административной нагрузки на персонал и усилит контроль над водителями. Вы своевременно узнаете обо всех остановках, задержках и возможных повреждениях груза, а также сможете отслеживать в режиме онлайн простой автотранспорта при погрузке-выгрузке.

А еще получите доступ к развернутой статистике по каждой заявке. К месту будет сказать, что ваш заказчик в любой момент времени и, не отвлекая ваших сотрудников от работы, сможет проверить статус своей поставки прямо на вашем корпоративном сайте.

Подводя итог, скажем, что грамотно подобранное программное обеспечение будет способствовать тому, что ваши автомобили будут прибывать вовремя, а значит, ваши клиенты останутся довольны.

Малый бизнес в корпоративных закупках: от слов к делу

06 апреля 2016, Россия, Москва, пресс-релиз. Об активной поддержке малого бизнеса в сфере закупок госкорпораций и компаний с госучастием говорят уже давно, Правительство предпринимает важные шаги в этом направлении: с 1 января 2016 года заказчики по 223-ФЗ обязаны осуществлять 18% от общей суммы своих закупок у субъектов малого и среднего предпринимательства, специализированные организации проводят мониторинг закупок крупнейших заказчиков и т.д.

Однако помимо законодательных инициатив, эффективная работа малого бизнеса в сфере корпоративных закупок должна иметь должное техническое обеспечение. И здесь в игру вступают площадки, ответственные за проведение электронных процедур. В этом плане «первопроходцем» стала площадка РТС-тендер для закупок согласно 44-ФЗ и 223-ФЗ, на которой для поставщиков был реализован функционал, позволяющий организации участвовать в торгах именно как субъекту малого или среднего предпринимательства.

Для этого при аккредитации поставщику необходимо заполнить соответствующие поля, в которых указываются критерии отнесения организации к субъектом малого и среднего предпринимательства: средняя численность работников и сумма выручки; данные о наличии (об отсутствии) сведений в реестре субъектов малого и среднего предпринимательства субъекта Российской Федерации; доля участия в уставном (складочном) капитале (паевом фонде) Российской Федерации, ее субъектов, муниципальных образований, общественных и религиозных организаций (объединений), благотворительных и иных фондов, иностранных компаний и т.д. – всего различных 15 критериев.

Отнесение к субъектам малого и среднего предпринимательства позволяет данным поставщикам удобно и комфортно участвовать в специализированных процедурах, проводимых в рамках преференций в закупках согласно 44-ФЗ и 223-ФЗ, а заказчикам – легко находить поставщиков для своих закупок и выполнять нормы законодательства. Кроме того, данный функционал позволяет получить реальную картину участия малого и среднего бизнеса в закупках государственных и корпоративных заказчиков.

Учитывая последние изменения, можно сделать вывод, что не крупный бизнес теперь имеет реальную, а не номинальную возможность эффективно работать в сфере закупок согласно 44-ФЗ и 223-ФЗ.

ИНФОРМАЦИОННОЕ АГЕНТСТВО «МОНИТОР»

ПРЕДЛАГАЕТ

ПРОФЕССИОНАЛЬНОМУ СООБЩЕСТВУ

ВЫГОДНОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО

ПРЕИМУЩЕСТВА:

1

Профессиональная
медиа-площадка

2

Эффективные PR-
и медиа инструменты

3

Удобная платформа
для корпоративного
медиа-издания

iCenter.Ru

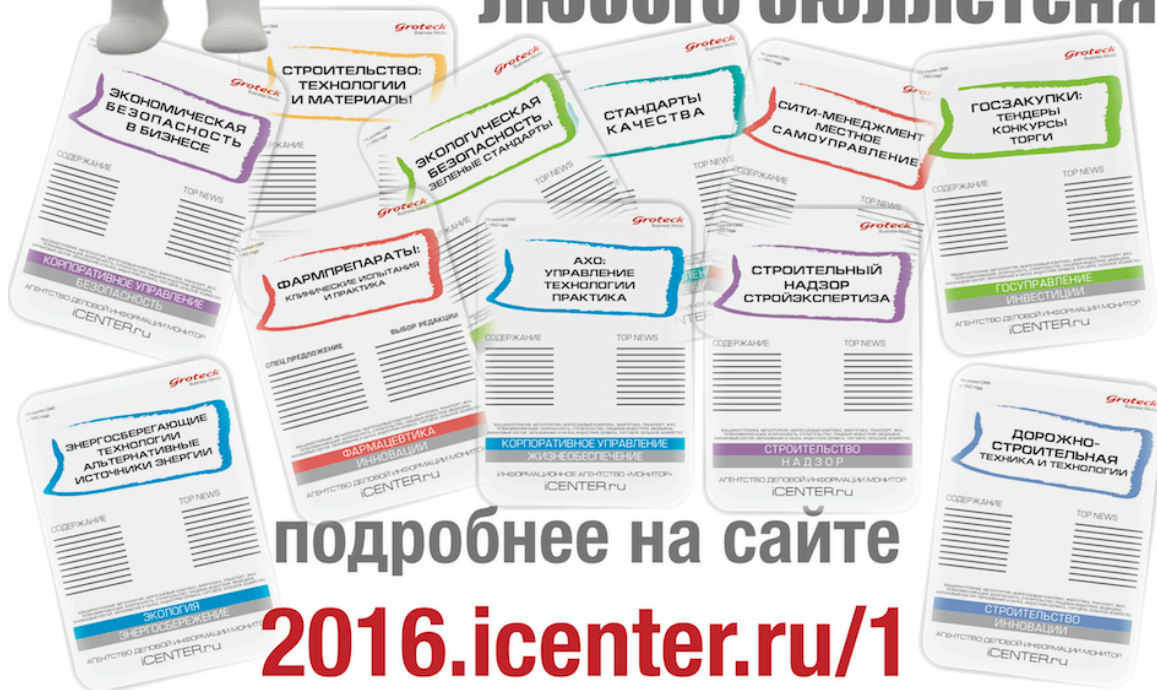
Агентство **МОНИТОР**
Groteck Business Media

monitor@groteck.ru

Агентство МОНИТОР
Groteck Business Media



Вы можете стать
ЭКСПЕРТОМ
любого бюллетеня



подробнее на сайте
2016.icenter.ru/1

О

Р

О

Н

!

А

У

У

З

Г

Д

О

Г

На рынке СМИ с 1992 года

ГОСЗАКУПКИ ТЕНДЕРЫ КОНКУРСЫ ТОРГИ

СОДЕРЖАНИЕ

ТОП

МАШИНОСТРОЕНИЕ, МЕТАЛЛУРГИЯ, НЕФТЕГАЗОВЫЙ КОМПЛЕКС, ЭНЕРГЕТИКА, ТЕЛЕКОММУНИКАЦИИ, БЕЗОПАСНОСТЬ, СТРОИТЕЛЬСТВО, ЛУЧШЕВАЯ ИНДУСТРИЯ, ФИНАНСОВЫЙ СЕКТОР, ОБРАЗОВАНИЕ И НАУКА, ИНДУСТРИЯ СЕРВИСА, ТОРГОВЛЯ

**ГОСУПРАВЛЕНИЕ
ИНВЕСТИЦИИ**

ИНФОРМАЦИОННОЕ АГЕНТСТВО «iCENTER.ru»

На рынке СМИ с 1992 года

ОХРАНА ТРУДА НА ПРОИЗВОДСТВЕ

СОДЕРЖАНИЕ

ТОП

МАШИНОСТРОЕНИЕ, МЕТАЛЛУРГИЯ, НЕФТЕГАЗОВЫЙ КОМПЛЕКС, ЭНЕРГЕТИКА, ТЕЛЕКОММУНИКАЦИИ, БЕЗОПАСНОСТЬ, СТРОИТЕЛЬСТВО, ЛУЧШЕВАЯ ИНДУСТРИЯ, ФИНАНСОВЫЙ СЕКТОР, ОБРАЗОВАНИЕ И НАУКА, ИНДУСТРИЯ СЕРВИСА, ТОРГОВЛЯ

**КОРПОРАТИВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ
ТЕХНИКА БЕЗОПАСНОСТИ**

ИНФОРМАЦИОННОЕ АГЕНТСТВО «iCENTER.ru»

На рынке СМИ с 1992 года

Groteck
Business Media

HR-МЕНЕДЖМЕНТ: ПРАКТИКА УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ

СОДЕРЖАНИЕ

TOP NEWS

МАШИНОСТРОЕНИЕ, МЕТАЛЛУРГИЯ, НЕФТЕГАЗОВЫЙ КОМПЛЕКС, ЭНЕРГЕТИКА, ТРАНСПОРТ, ЖИЗНЬ, ТЕЛЕКОММУНИКАЦИИ, БЕЗОПАСНОСТЬ, СТРОИТЕЛЬСТВО, ЛУЧШЕВАЯ ИНДУСТРИЯ, МЕДИЦИНА, ФИНАНСОВЫЙ СЕКТОР, ОБРАЗОВАНИЕ И НАУКА, ИНДУСТРИЯ СЕРВИСА, ТОРГОВЛЯ, СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО

**УПРАВЛЕНИЕ БИЗНЕСОМ
КАДРОВЫЙ МЕНЕДЖМЕНТ**

ИНФОРМАЦИОННОЕ АГЕНТСТВО МОНИТОР «iCENTER.ru»

iCenter.Ru

ЕЖЕМЕСЯЧНЫЙ ОТРАСЛЕВОЙ МОНИТОРИНГ

**БОЛЕЕ 60 ТЕМАТИЧЕСКИХ ИЗДАНИЙ
ПОМОГУТ СПЕЦИАЛИСТАМ:**

- Распознать Угрозы
- Выявить Возможности
- Прогнозировать Развитие
- Оценить Деловую Репутацию
- Принять Верное Решение

ПОДПИСКА В РЕДАКЦИИ

+7 (495) 647-0442 д. 22-82; monitor@groteck.ru

или В ЛЮБОМ ПОДПИСНОМ АГЕНТСТВЕ

На рынке СМИ с 1992 года

ЗАЩИТА ПЕРСОНАЛЬНЫХ ДАННЫХ

СОДЕРЖАНИЕ

ТОП

МАШИНОСТРОЕНИЕ, МЕТАЛЛУРГИЯ, НЕФТЕГАЗОВЫЙ КОМПЛЕКС, ЭНЕРГЕТИКА, ТЕЛЕКОММУНИКАЦИИ, БЕЗОПАСНОСТЬ, СТРОИТЕЛЬСТВО, ЛУЧШЕВАЯ ИНДУСТРИЯ, ФИНАНСОВЫЙ СЕКТОР, ОБРАЗОВАНИЕ И НАУКА, ИНДУСТРИЯ СЕРВИСА, ТОРГОВЛЯ

**ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ
БЕЗОПАСНОСТЬ**

ИНФОРМАЦИОННОЕ АГЕНТСТВО «iCENTER.ru»

На рынке СМИ с 1992 года

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ В БИЗНЕСЕ

СОДЕРЖАНИЕ

ТОП

МАШИНОСТРОЕНИЕ, МЕТАЛЛУРГИЯ, НЕФТЕГАЗОВЫЙ КОМПЛЕКС, ЭНЕРГЕТИКА, ТЕЛЕКОММУНИКАЦИИ, БЕЗОПАСНОСТЬ, СТРОИТЕЛЬСТВО, ЛУЧШЕВАЯ ИНДУСТРИЯ, ФИНАНСОВЫЙ СЕКТОР, ОБРАЗОВАНИЕ И НАУКА, ИНДУСТРИЯ СЕРВИСА, ТОРГОВЛЯ

**КОРПОРАТИВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ
БЕЗОПАСНОСТЬ**

ИНФОРМАЦИОННОЕ АГЕНТСТВО «iCENTER.ru»

На рынке СМИ с 1992 года

Groteck
Business Media

АХО: УПРАВЛЕНИЕ ТЕХНОЛОГИИ ПРАКТИКА

СОДЕРЖАНИЕ

TOP NEWS

МАШИНОСТРОЕНИЕ, МЕТАЛЛУРГИЯ, НЕФТЕГАЗОВЫЙ КОМПЛЕКС, ЭНЕРГЕТИКА, ТРАНСПОРТ, ЖИЗНЬ, ТЕЛЕКОММУНИКАЦИИ, БЕЗОПАСНОСТЬ, СТРОИТЕЛЬСТВО, ЛУЧШЕВАЯ ИНДУСТРИЯ, МЕДИЦИНА, ФИНАНСОВЫЙ СЕКТОР, ОБРАЗОВАНИЕ И НАУКА, ИНДУСТРИЯ СЕРВИСА, ТОРГОВЛЯ, СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО

**КОРПОРАТИВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ
ЖИЗНЕОБЕСПЕЧЕНИЕ**

ИНФОРМАЦИОННОЕ АГЕНТСТВО МОНИТОР «iCENTER.ru»

11 АПРЕЛЯ 1860

**Указом Александра II повелевалось,
чтобы казенные заказы и закупки
за рубежом ограничивались
наименованиями, которых
получить от русских фабрикантов
было невозможно**

Просто снабжаем информацией. ИА "Монитор"

НОВИНКИ * ОБЗОРЫ * АНАЛИТИКА * РЕЙТИНГИ * ТРЕНДЫ * ЭКСПЕРТИЗА

ТРЕНДЫ * ЭКСПЕРТИЗА * НОВИНКИ * ОБЗОРЫ

ИСТОРИЧЕСКИЙ КАЛЕНДАРЬ:

НОВИНКИ * ОБЗОРЫ * АНАЛИТИКА * РЕЙТИНГИ

Подробнее об «Историческом календаре»
на сайте <http://2016.icenter.ru/2>

ТРЕНДЫ * ЭКСПЕРТИЗА * НОВИНКИ * ОБЗОРЫ * АНАЛИТИКА * РЕЙТИНГИ

Периодичность выхода Ежемесячно
Учредитель ООО «Гротек»
Генеральный директор Андрей Мирошкин
Издатель Информационное агентство «Монитор»
Руководитель агентства Татьяна Никонова
Свидетельство о регистрации СМИ ИА № 77-1095
Тираж Менее 1000 экз.

**Подписка по каталогам в отделениях Почты России:
Газеты и журналы индекс 70848**

Почта: 123007, Москва, а/я 82
Телефон: (495) 647-0442 Факс: (495) 221-0862
Подписка: monitor@groteck.ru www.icenter.ru
Редакционное сотрудничество: monitor@groteck.ru

Copyright © «ГРОТЕК»

Copyright © дизайна компания «ГРОТЕК»

Перепечатка и копирование не допускаются без письменного согласия правообладателя.
Рукописи не рецензируются и не возвращаются.

В бюллетене используются материалы открытых источников информации.

iCenter.Ru