

Groteck

Business Media

На рынке СМИ с 1992 года

ИННОВАЦИИ: УПРАВЛЕНИЕ ИНВЕСТИЦИИ ТЕХНОЛОГИИ

МАШИНОСТРОЕНИЕ, МЕТАЛЛУРГИЯ, НЕФТЕГАЗОВЫЙ КОМПЛЕКС, ЭНЕРГЕТИКА, ТРАНСПОРТ, ЖКХ,
ТЕЛЕКОММУНИКАЦИИ, БЕЗОПАСНОСТЬ, СТРОИТЕЛЬСТВО, ПИЩЕВАЯ ИНДУСТРИЯ, МЕДИЦИНА,
ФИНАНСОВЫЙ СЕКТОР, ОБРАЗОВАНИЕ И НАУКА, ИНДУСТРИЯ СЕРВИСА, ТОРГОВЛЯ, СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО

ИННОВАЦИОННАЯ ЭКОНОМИКА

ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ

ИНФОРМАЦИОННОЕ АГЕНТСТВО «МОНИТОР»
iCenter.Ru

№ 4 (53) апрель 2016

ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО ЗАКОНОПРОЕКТЫ
ТЕХНИЧЕСКОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ФИНАНСЫ ИНВЕСТИЦИИ ФОНДОВЫЙ РЫНОК БАНКРОТСТВО
СЕРТИФИКАЦИЯ ЛИЦЕНЗИРОВАНИЕ СТАНДАРТЫ АУДИТ КАЧЕСТВО
СОГЛАШЕНИЯ ПАРТНЕРСТВО СЛИЯНИЯ ПОГЛОЩЕНИЯ РЕОРГАНИЗАЦИИ КАДРОВЫЕ
НАЗНАЧЕНИЯ КАДРОВЫЕ РЕШЕНИЯ УПРАВЛЕНИЕ ПЕРСОНАЛОМ ПРОБЛЕМЫ
КОНФЛИКТЫ ИНЦИДЕНТЫ АРБИТРАЖНАЯ ПРАКТИКА ПРОЕКТЫ КОМПЛЕКСНЫЕ
РЕШЕНИЯ ОПЫТ ВНЕДРЕНИЯ ТЕХНОЛОГИИ ОБОРУДОВАНИЕ ИНСТРУМЕНТЫ
МАТЕРИАЛЫ ПРОДУКТЫ УСЛУГИ ОБЗОРЫ ИНДИКАТОРЫ РАЗВИТИЯ
АНАЛИТИКА ЭКСПЕРТНЫЕ ОЦЕНКИ ДЕЛОВОЙ КАЛЕНДАРЬ ВЫСТАВКИ ФОРУМЫ

СПЕЦИАЛЬНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

Для получения издания
во 2-м полугодии 2016

**ПРОДЛИТЕ
ПОДПИСКУ**

2 способа:

1. В вашем
подписном
агентстве

2. В редакции
подробнее
на iCenter.Ru

ГЛАВНЫЕ НОВОСТИ

Дворкович: только инновации дадут рост ВВП на 10-15%	1
Правительство обязало госкомпании закупать инновации у малого бизнеса	4
Американские венчурные фонды привлекли рекордный объем средств	7
Корея выделит 100 млрд вон на создание суперкомпьютера	7
В Москве заработал сервис подбора инновационных профессий	13
В Сколково подвели итоги 2015 года	29
Гигантский инновационный технопарк возведут в Химках	33
Инновационные компании просят изменить форму господдержки НИОКР	48

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

РЕГУЛИРОВАНИЕ

Российские программы и законодательные инициативы

- Дворкович: только инновации дадут рост ВВП на 10-15%	1
- Правительство РФ разработало новую программу научно-технического обеспечения АПК	1
- Минкомсвязь предлагает создать в России Фонд развития инфортехнологий	1
- Министерство финансов и Министерство экономического развития России имеют разные позиции по поводу реформы инновационных институтов развития	3
- Дмитрий Медведев поручил ведомствам проработать возможность интеграции «Сколково» и РВК	4
- Правительство обязало госкомпании закупать инновации у малого бизнеса	4

Зарубежная практика

- Huawei открыла научно-исследовательскую лабораторию в Мюнхене	5
- В Павлодаре открыли первую Стартап Академию	6
- Китайская CRRC начала строить технопарк на севере КНР	6
- Американские венчурные фонды привлекли рекордный объем средств	7
- Корея выделит 100 млрд вон на создание суперкомпьютера	7
- Крупнейшие венчурные фонды за 10 лет привлекли \$497 млрд	7
- В ВКО ведется 10 научно-исследовательских и опытно-конструкторских разработок на 5,4 млрд тенге - Д.Ахметов	8
- Норвегия предоставит Украине 4 млн евро на инновации	8

УПРАВЛЕНИЕ. ИНВЕСТИЦИИ. ФИНАНСИРОВАНИЕ

Партнерство и сотрудничество

- Тюменская область намерена повторить путь Финляндии: почему мы должны продвигать инновации	8
- «Лаборатория Касперского» вложит в российские стартапы до \$1 млн	9
- ФСК ЕЭС и Фонд "Сколково" развивают сотрудничество	10
- Россия и Греция заключили соглашение о сотрудничестве в области нанотехнологий	10
- Минский городской технопарк будет сотрудничать с Ульяновским центром трансфера технологий	10
- Фонд «Сколково» и Иркутск собирают идеи для повышения энергоэффективности города	11
- Для чего Россия и Беларусь создают венчурный фонд	11
- РОСНАНО рассматривает возможность создания инвестфонда с Ираном	11
- Правительство Ивановской области и Фонд содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере подписали соглашение о сотрудничестве	12

Региональные решения и программы

- Москва удвоит долю инновационных закупок	12
- Специалисты Сколково разработают стратегию экономического развития РБ	13
- В Москве заработал сервис подбора инновационных профессий	13
- В Екатеринбурге открыли Школу краудфандинга	14
- Зампред областного правительства провел совещание в ОЭЗ «Дубна»	14

- Столица Татарстана претендует на звание инновационного центра России 15
- Предприятия Новосибирской области получают финансирование на НИОКР 16

Венчурные фонды

- Венчурные инвесторы вложили 1,75 млн долларов в резидента Фонда «Сколково» 17
- Фонд Vaizra Investments Левиева и Мирилашвили инвестировал в производителя «умных» печей June 17
- Венчурный рынок Российской Федерации по итогам 2015 18
- Венчурный фонд Минкомсвязи получил прибыль без единой сделки за 10 лет 21
- Сбербанк создает второй венчурный фонд с капиталом от \$100 млн 21

Стартап-площадки

- Российский стартап DocLand привлек \$500 тысяч 22
- Российский стартап: универсальный VR-контроллер для устройств виртуальной реальности 22
- Российский туристический ИТ-стартап оценили в \$4 млн 22
- Российский стартап по продаже пробников духов по подписке Scentbird привлёк \$2,8 млн 23
- Российский стартап Viroot привлек 12 миллионов долларов инвестиций 24
- Российский стартап в сфере мобильного банкинга Instabank закрывается 24
- Успешный российский стартап «DO-RA» из Сколково 24

РЕШЕНИЯ И ПРАКТИКА

Технопарки. Иннограды

- В Череповце откроют технопарк высоких технологий 26
- Технопарк Югры – генератор инновационных идей и возможностей 27
- В Сколково подвели итоги 2015 года 29
- «Сколково» ищет перспективные проекты по городам России 30
- "Красцветмет" открыл технопарк за 1,5 млрд рублей для исследований цветных металлов 30
- MERLION стал партнером в проекте создания технопарка в Якутске 31
- Технопарк «Саров» создаст 10 инновационных стартап-компаний 31
- В Реутове откроется технопарк «Кванториум» 32
- Четвертый в России технопарк готовится к открытию в Барнауле 33
- Гигантский инновационный технопарк возведут в Химках 33
- ОЭЗ «Иннополис» может получить статус удаленного резидента инновационного центра «Сколково» 33
- Технопарк «Идея» и его резиденты поддерживают региональный чемпионат 33

Корпоративные решения и практика

- Предприятие Росатома запатентовало способ изготовления карбидокремниевых оболочек твэлов 34
- Инновационный арсенал МРСК Центра и Приволжья пополнился тремя новыми разработками 34
- "Транснефть - Западная Сибирь" получила золотую медаль за инновации 35
- Инновационная разработка ОАО "Ил" получила Серебряную медаль на Международном Салоне изобретений "Архимед -2016" 36
- Алексей Волков, КРОК: «Инновации – неотъемлемая часть современного образования» 37

ИНДИКАТОРЫ РАЗВИТИЯ. ТЕНДЕНЦИИ. ПЕРСПЕКТИВЫ

- П.Витязь: "Нужно экономить на всем, кроме науки"	38
- Исполнительный директор Российской венчурной компании (РВК) А. Е. Потапов: «Лицо страны формируют быстрорастущие технологические компании»	40
- Быть ли Кавказу инновационным	41
- Не та игра. Что тормозит рост науки и инноваций	43
- Челябинск не попал в рейтинг инновационных городов Земли	45
- Ключевая роль технопарков в развитии промышленности регионов	45
- «Hitachi Innovation Day 2016»: технологические инновации для развития бизнеса	47
- Инновационные компании просят изменить форму господдержки НИОКР	48

РЕКОМЕНДАЦИИ ЭКСПЕРТОВ

- Идеальный технопарк в России выглядит так	49
- Что следует изучать будущим инноваторам	51
- Выход на международный рынок – опыт российского стартапа Hot WiFi	51
- Три урока об инновациях внутри компании, которые я вынесла за 12 лет работы в Apple	53
- Что мешает российским стартаперам конкурировать с американцами	54

ТОП МЕРОПРИЯТИЯ

- Форум микроэлектроники Semicon Russia 2016

РЕГУЛИРОВАНИЕ

Российские программы и законодательные инициативы

Дворкович: только инновации дадут рост ВВП на 10-15%

18 марта 2016, Россия, Москва, vestifinance.ru. Рост ВВП на 10-15% в текущих условиях могут дать только инновационные проекты, заявил вице-премьер Аркадий Дворкович.

"Крупные предприятия могут расти. Но они дают 1% в год плюс (к ВВП - ред.), 2% в год плюс, но сразу 10-15% могут дать только новые инициативы, новые проекты, новые предприятия", - отметил Дворкович.

"Да, конечно, Россия - это нефть, Россия - это газ, Россия - это мощный оборонно-промышленный комплекс. Но в нынешние времена прибавку к нашему благосостоянию, к нашему богатству могут дать именно инновационные, новые предпринимательские проекты. Это то, за счет чего Россия прежде всего будет расти", - подчеркнул Дворкович.

По словам вице-преьера, источников роста экономики может служить экспорт новых отечественных продуктов и разработок. "Импортозамещение должно быть конкурентоспособно на мировом рынке, проекты должны иметь экспортный потенциал", - уверен Дворкович.

В частности, правительство разработало новую программу научно-технического обеспечения агропромышленного комплекса (АПК). "Мы разработали новую программу научно-технического обеспечения сельского хозяйства и АПК, она в скором времени будет утверждена. Нам необходимы новые семена, новые племенные технологии для выведения новых пород, сортов. Нам необходимы технологии новой переработки", - отметил вице-премьер.

"Россия может и должна стать одним из лидеров в этой сфере на основе новых технологий и новых переработок", - заключил Дворкович.

Правительство РФ разработало новую программу научно-технического обеспечения АПК

18 марта 2016, Россия, Ростовская обл., tass.ru. Правительство РФ разработало новую программу научно-технического обеспечения агропромышленного комплекса (АПК), скоро она будет утверждена. Об этом сообщил вице-премьер Аркадий Дворкович в ходе визита в Таганрог.

"Мы разработали новую программу научно-технического обеспечения сельского хозяйства и АПК, она в скором времени будет утверждена. Нам необходимы новые семена, новые племенные технологии для выведения новых пород, сортов. Нам необходимы технологии новой переработки", - отметил он.

По мнению вице-преьера, у России есть нереализованный потенциал в АПК.

"Россия может и должна стать одним из лидеров в этой сфере на основе новых технологий и новых переработок", - добавил он.

При этом Дворкович пояснил журналистам, что Россия имеет "все шансы в ближайшие 3-5 лет создать критически необходимую массу новых семян и племенных форм в России, чтобы обеспечить собственную продовольственную независимость".

Программа научно-технического обеспечения АПК была разработана в соответствии с поручением президента РФ. Она будет управляться правительством, администрацией президента с участием Академии наук, фонда "Сколково", других институтов инновационного развития, отметил вице-премьер.

Финансироваться новая программа будет из нескольких источников: из средств Федерального агентства по научным организациям, из различных фондов и за счет бизнес-структур.

"У нас есть договоренность с Российским научным фондом, это крупный фонд, который находится под управлением администрации президента. Он будет выделять необходимые ресурсы на самые критически важные разработки", - сообщил вице-премьер, добавив, что также вовлечены будут "Сколково" и Фонд содействия малым формам в научно-технической сфере.

Минкомсвязь предлагает создать в России Фонд развития информтехнологий

18 марта 2016, Россия, Москва, ria.ru. РФРИТ может получить статус фонда поддержки научной, научно-технической, инновационной деятельности. В качестве имущественного взноса ему предлагается передать акции "Росинфокоминвеста".

Минкомсвязь РФ предлагает создать Российский фонд развития информационных технологий (РФРИТ) для разработки и продвижения отечественного программного обеспечения, проект соответствующего постановления правительства опубликован на портале regulation.gov.ru.

"В целях обеспечения поддержки разработки и продвижения российского программного обеспечения, поддержки научной, научно-технической, инновационной деятельности и развития инновационной инфраструктуры в сфере информационно-коммуникационных технологий Минкомсвязь России предлагает учредить Российский фонд развития информационных технологий", – говорится в пояснительной записке к проекту.

РФРИТ может получить статус фонда поддержки научной, научно-технической, инновационной деятельности. В качестве имущественного вклада РФ ему предлагается передать акции "Росинфокоминвеста", который сейчас проходит процедуру отказа от статуса акционерного инвестиционного фонда, а также акции АО "Иннополис", в собственности которого находится университетский кампус в наукограде Иннополис в Татарстане.

"В результате фонд должен стать единым специализированным институтом развития в сфере информационных технологий, осуществляющим в том числе функции центра мониторинга и компетенций по импортозамещению в сфере информационно-коммуникационных технологий", – заключает министерство. Он должен будет на постоянной основе содействовать продвижению российского ПО на внутреннем и зарубежных рынках.

Зачем создавать РФРИТ

По оценке Минкомсвязи, по итогам 2015 года объем рынка информтехнологий в РФ достиг 740 миллиардов рублей, при этом доля использования в стране импортных программных продуктов превышает 75%. Ведомство напоминает, что проекты в сфере информтехнологий сейчас поддерживает, например, Фонд содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере.

По оценке Минкомсвязи, по итогам 2015 года объем рынка информтехнологий в РФ достиг 740 миллиардов рублей, при этом доля использования в стране импортных программных продуктов превышает 75%

В 2013-2015 годах эта организация поддержала 1,017 тысячи проектов в сфере информтехнологий на сумму 4,58 миллиарда рублей. Фонд "Сколково" за этот период поддержал 65 проектов на 1,32 миллиарда рублей, "Российская венчурная компания" – 39 проектов на 1,07 миллиарда, Фонд перспективных исследований – 34 проекта на 1,03 миллиарда, Фонд развития интернет-инициатив – более 200 проектов на сумму более 1 миллиарда рублей.

Кроме того, финансирование проектов в этой сфере осуществляется в рамках федеральной целевой программы "Исследования и разработки по приоритетным направлениям развития научно-технологического комплекса России".

"Вместе с тем, действующие институты развития не осуществляют поддержку разработки программных продуктов в целях импортозамещения общесистемного проприетарного программного обеспечения иностранного происхождения, а также не предоставляют заемное финансирование на льготных условиях... на реализацию проектов по разработке и продвижению российского программного обеспечения", – поясняет министерство.

Средства для фонда

РФРИТ может получить субсидию в размере 5 миллиардов рублей. Планируется, что эти средства пойдут на финансовое обеспечение проектов, направленных на разработку и продвижение российского ПО, через предоставление займов на эти проекты. Организации, претендующие на кредиты, должны будут обладать "значимым опытом разработки и высоким потенциалом" для импортозамещения или экспорта ПО.

Условия кредитования будут льготными: сумма займа составит от 30 до 300 миллионов рублей, срок займа – до 5 лет, процентная ставка – 5% годовых, мораторий на погашение основного долга будет установлен сроком до 5 лет. Софинансирование проекта предполагается в размере не менее 50%.

Кроме того, госсубсидия может пойти на финансовое обеспечение проектов, направленных на разработку и импортозамещение общесистемного программного обеспечения – в том числе на основе открытого кода.

Среди направлений для разработки – мобильные операционные системы, системы управления базами данных, средства управления облачной инфраструктурой и виртуализацией. Для таких проектов Минкомсвязь предлагает выделять гранты.

До 5% величины субсидии (250 миллионов рублей) может быть направлено на финансирование мероприятий по поддержке экспорта российского ПО, а до 50 миллионов рублей (1% субсидии) – на создание и обеспечение функционирования центра компетенций по импортозамещению в сфере информационно-коммуникационных технологий.

Организационные вопросы

Располагаться фонд будет в Москве, на Тверской улице, дом 7 – там находится и Минкомсвязь РФ. Органами управления РФРИТ являются попечительский совет, правление, будет введена и должность гендиректора. В случае формирования фондом целевого капитала среди органов управления будет также совет по использованию целевого капитала.

Правление и гендиректор будут осуществлять руководство текущей деятельностью РФРИТ, они будут подотчетны попечительскому совету. В состав попечительского совета будут входить председатель, назначаемый президентом РФ, восемь членов совета, назначаемых Минкомсвязью по согласованию с председателем попечительского совета, а также гендиректор фонда.

"Срок полномочий попечительского совета фонда составляет пять лет со дня формирования попечительского совета фонда в составе не менее восьми членов", – говорится в тексте проекта постановления.

Правление РФРИТ будет формироваться попечительским советом в составе не менее семи и не более девяти человек, включая гендиректора. Срок полномочий правления – пять лет. Гендиректор фонда также будет назначаться на пять лет попечительским советом.

Планы на 2016 год

"Планируется, что фонд осуществит в 2016 году отбор и обеспечит реализацию 20-30 проектов по разработке (модификации) конкурентоспособного российского программного обеспечения, его локализации и продвижению на рынках зарубежных стран с привлечением софинансирования не менее 6 миллиардов рублей в 2016-2017 годах", – указывается в пояснительной записке.

Это позволит, в частности, увеличить объемы реализации ПО по отобранным проектам и сопутствующих услуг на рынках зарубежных стран на сумму не менее 30 миллионов долларов в 2017 году и 40 миллионов долларов в 2018 году.

Кроме того, за счет работы РФРИТ можно будет добиться экономии на закупках ПО средств федерального бюджета в объеме 2 миллиарда рублей в 2017 году и 3 миллиарда рублей в 2018 году. Такие же суммы смогут сэкономить и российские госкомпании.

Министерство финансов и Министерство экономического развития России имеют разные позиции по поводу реформы инновационных институтов развития

04 апреля 2016, Россия, Москва, izvestia.ru. Об этом 6 апреля пишет газета «Коммерсантъ». Министерство финансов предлагает сосредоточить большинство их функций на базе фонда «Сколково», присоединив к нему фонды Российской венчурной компании (РВК), а также переместив туда офис Фонда содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере (Фонд Бортника). В то же самое время Министерство экономического развития считает, что нужно сохранить отдельные институты по видам финансовой поддержки, и предлагает сделать статус резидента инновационного центра доступным и компаниям из других технопарков.

В декабре 2015 года по итогам послания федеральному собранию президент России Владимир Путин дал поручение оптимизировать институты развития. В феврале 2016 года председатель кабинета министров Дмитрий Медведев поручил ведомствам оценить потребность в реорганизации и создании проектного офиса до 1 сентября.

В конце марта Минфин направил в правительство предложения сосредоточить все государственные функции по поддержке инноваций на базе двух-трех структур. Ведомство предложило оптимизировать ответственные за технологическое развитие России фонды: РВК, «Роснано», Фонд Бортника, инноцентр «Сколково», Фонд инфраструктурных и образовательных программ (ФИОП), «Росинфокоминвест» и фонд «ВЭБ - Инновации».

По словам собеседников газеты, ведомство предлагает дать «Сколково» и «Роснано» статус агентов правительства. По мысли Минфина, «Роснано», как и прежде, должно будет заниматься доверительным управлением активами, тогда как «Сколково» должны уйти фонды РВК, грантовая поддержка Фонда Бортника (этот институт предлагается переместить на территорию иннограда) и деятельность Фонда развития промышленности (ФРП) по выдаче займов. Также формат работы «Сколково» предлагается распространить и на региональные технопарки.

Для этой реформы, указывает ведомство, необходимо изменение мандата инновационного центра. «Коммерсантъ» пишет, что, по-видимому, основной целью Минфина при разработке такой схемы является консолидация бюджетных расходов на разнородные инновационные инициативы правительства, увеличение расходов на инновационные инициативы правительства не предполагается.

Министерство экономического развития выступает против реформы, предложенной ведомством Силуанова. В письме вице-премьеру Аркадию Дворковичу от 17 февраля Минэкономразвития предлагает выделить один институт, который займется нефинансовой поддержкой инновационной деятельности, – эта роль отводится ФИОП, он же должен будет отвечать за популяризацию инноваций и поддержку спроса на них. Финансовую же поддержку предлагают закрепить за отдельными институтами в зависимости от вида финансирования (гранты, венчурное и заемное финансирование).

РВК, по мнению ведомства Алексея Улюкаева, должна сконцентрироваться на развитии венчурного рынка и поддержке посевных инвестиций, также ее предлагается передать в фонд «Росинфокоминвест», отвечающий за поддержку IT-проектов (сейчас он находится в ведении Минкомсвязи, представитель министерства может войти в состав совета директоров РВК).

Фонд «ВЭБ – Инновации» может, в свою очередь, перейти в ведение «Сколково» – на его базе предложено сделать механизм заемного финансирования для стартапов. Идея Минфина о перемещении Фонда Бортника на территорию иннограда нашла поддержку в Министерстве экономического развития. Статус резидентов «Сколково» ведомство Улюкаева предлагает распространить на другие технопарки независимо от их расположения (тогда как экспертизу по-прежнему будет проводить сам фонд). Мандат «Роснано» предлагается расширить на поддержку биотехнологий (с разработкой новой госпрограммы развития нанотехнологий до 2025 г.).

Наиболее спорным вопросом в реформе инновационных институтов развития является создание проектного офиса. Развитием Национальной технологической инициативы в его рамках ранее было поручено заниматься РВК. Теперь же Минэкономразвития считает необходимым выделить структуру в отдельное юридическое лицо.

Наиболее спорным вопросом в реформе инновационных институтов развития является создание проектного офиса

Также ведомство предлагает создать некоммерческое партнерство, осуществляющее «контроль, мониторинг и координацию работы институтов развития». Оно, по мысли чиновников ведомства, должно стать «единым окном» для компаний, находящихся в поиске поддержки, а также заняться проведением форума «Открытые инновации».

Дмитрий Медведев поручил ведомствам проработать возможность интеграции «Сколково» и РВК

04 апреля 2016, Россия, Москва, rns.online. Премьер-министр России Дмитрий Медведев дал поручение Минфину и Минэкономразвития проработать интеграцию фонда «Сколково» и Российской венчурной компании (РВК). Об этом сообщает «Ведомости». Представитель Минэкономразвития Елена Лашкина подтвердила получение ведомством поручения премьера.

Помимо интеграции «Сколково» и РВК, Медведев также поручил проработать вопрос о совместной работе «Сколково» и Агентства стратегических инициатив (АСИ) над Национальной технологической инициативой (НТИ), а также поручил скоординировать работу «Сколково» с Фондом содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере, также известным как фонд Бортника. Согласно поручению премьера, фонд Бортника и РВК могут перебраться в «Сколково».

По данным источников издания, речь не идет о слиянии «Сколково» и РВК: они останутся отдельными институтами развития, так как «Сколково» занимается прямой поддержкой конкретных проектов, а РВК – развитием венчурной отрасли в целом. Под интеграцией понимается, во-первых, объединение финансовых ресурсов обоих институтов развития и возможное изменение их инвестиционных мандатов, а во-вторых, синхронизация календарей, экспертов и результатов программ поддержки стартапов, которые есть у обоих институтов.

По словам председателя набсовета Фонда содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере Ивана Бортника, фонд уже сотрудничает со «Сколково» и РВК. По его мнению, территориальная интеграция облегчит координацию институтов развития, а сама координация была бы более эффективной, если бы институты развития вместе корректировали планы инвестиций и если бы фонд получил возможность использовать экспертизу и инфраструктуру «Сколково».

Ранее «Ведомости» сообщали, что государством в 2007 – 2015 гг. было потрачено \$14 млрд на создание институтов развития инноваций. Всего в России на НИОКР было израсходовано за этот период \$150 млрд, из которых \$100 млрд составили средства бюджета. Вместе с тем «целевые показатели стратегии инновационного развития не были выполнены и уже недостижимы к 2020 г.», говорилось в презентации экспертного совета.

Правительство обязало госкомпании закупать инновации у малого бизнеса

12 апреля 2016, Россия, Москва, izvestia.ru. Но инновационный ассортимент мелким производителям не по зубам, говорят сами предприниматели.

Минэкономразвития и Корпорация развития малого и среднего предпринимательства (МСП) обязали 90 госкомпаний и госструктур закупать высокотехнологичную продукцию у малых и средних предприятий. Как пояснили представители Минэкономразвития, в список 90 госкомпаний, в частности, вошли 12 крупнейших заказчиков-госкомпаний с наибольшими объемами закупок и выручкой от 2 млрд руб. в 2014 году.

Как будет рассчитываться квота по закупкам высокотехнологичных товаров и услуг у малого бизнеса, разъясняет постановление правительства № 1352, говорит Мария Кобаненко, советник адвокатского бюро «Егоров, Пугинский, Афанасьев и партнеры». В 2016 закупки госкомпаниями инновационных товаров у малого бизнеса должны по сравнению с 2015 увеличиться на 5% в денежном выражении. Это увеличение не потребуется только в том случае, если предприятие уже приобретает много инновационных товаров у малого бизнеса, т. е. их доля составляет не менее 5% стоимости всех закупок. А если предприятие в 2015 вообще не закупало никаких инноваций у малых предпринимателей, то на 2016 обязательный объем закупок будет приравнен к 0,5% общей стоимости прошлогодних закупок. Контроль поручен Корпорации МСП: с 21 марта 2016 г. она будет проверять проекты планов закупок инноваций, а с 1 февраля 2017 – отчеты о закупках.

Неизвестны науке

Минэкономразвития поясняет, что для отбора инновационных проектов компании могут ориентироваться на критерии, разработанные профильными министерствами. Но, по данным самих компаний, набор критериев везде примерно одинаковый и очень общий: инновационный продукт или технология должны обладать новизной, высоким техническим уровнем и давать более высокий экономический эффект по сравнению с традиционными решениями. «Ведомости» обратились в 15 компаний из списка с просьбой прокомментировать, какие инновации они закупают у малого бизнеса.

Оказалось, что каждый трактует инновации по-своему.

Не тот термин

В 2013 г. госкомпании из космического сектора, авиа-, судо- и автомобилестроения вкладывали в программы инновационного развития около 16% выручки, говорится в исследовании ВШЭ. 76% этих расходов приходилось на исследования и разработки. Но в таких отраслях, как добыча полезных ископаемых и энергетика, а также в инфраструктурных компаниях доля расходов на исследования и разработки составляет менее 10%. А остальные 90% приходятся на закупку нового оборудования, что относится не к инновациям, а к модернизации, говорит Михаил Голанд из НИУ ВШЭ.

«Ростелеком» закупает инновации в основном у крупных поставщиков, рассказал Андрей Овчинников, представитель компании. Это оборудование связи, например DWDM – уплотнители, технологические датчики, приборы для обслуживания каналов связи и офисов компании, услуги по разработке специализированного программного обеспечения и т. д. Он затруднился пояснить, какую именно инновационную продукцию компания планирует закупать у малого бизнеса в 2016 г.

Определение, какая продукция является инновационной, расплывчато, замечает Овчинников. До сих пор компания руководствовалась собственными представлениями об инновациях, но, поскольку теперь правительство взялось контролировать ситуацию, компания ждет от него дополнительных разъяснений, отметил он.

Некоторые госкомпании покупают такие инновации, которыми малый бизнес не занимается. Например, РЖД, по словам представителя компании, относит к инновационным товарам магистральные грузовые локомотивы 2ЭС10, 2ЭС5, пассажирские локомотивы ЭП20, а также двухэтажные пассажирские поезда и «Ласточки». Из 660 локомотивов, закупленных в 2014 г., 69 инновационных. В 2015 г. доля закупок инновационной продукции у РЖД составила 8,5%, в 2016 г. ее планируется увеличить до 8,6%, рассказал представитель компании.

По словам Юрия Зафесова, директора департамента закупочной деятельности компании «Россети», компания при отборе инноваций всегда руководствовалась академическим пониманием этого слова. Представители «Русгидро» затруднились с ответом на вопрос, что в компании понимают под инновационными товарами.

Высокий залог

Михаил Кудинов, один из основателей IT-компании VeeRoute, которая занимается информационными системами для планирования маршрутов с учетом автомобильных пробок, говорит, что недавно VeeRoute заключила контракт с «EMS Почта России» на разработку системы для доставки посылок. Получить заказ напрямую было нереально, признает предприниматель, из-за жестких требований к поставщикам: ненулевая ежеквартальная отчетность, три года на рынке и т. п. VeeRoute, которой было меньше года, пришлось договориться о партнерстве с одним из системных интеграторов, и в тендере участвовал этот интегратор, пояснил предприниматель.

Малые компании не участвуют в гостендерах еще и потому, что им не хватает денег: претендент должен перечислить на счет заказчика залог в 5% от суммы контракта (который потом возвращается), а в случае победы в тендере – еще 10–30% как гарантию выполнения контракта, рассказывает Анатолий Милюков, гендиректор и один из основателей компании «Точка юга». Залог для участия «Точки юга» в тендере на разработку геоинформационной системы на 16 млн руб., который проводила администрация Звенигорода, внес партнер Милюкова – бизнесмен Константин Тюрин. Тендер предприниматели выиграли и из заработков смогли внести залог уже для участия в следующем конкурсе.

Госзаказчики устанавливают также требования к выручке поставщиков – например, от 100 млн руб. в год, говорит Виктор Зубрик, один из основателей компании «Инвенд», разработчика терминалов самообслуживания. «Инвенд» участвует в тендерах на установку электронных очередей для многофункциональных центров и региональных налоговых органов. Компания за последние два года выиграла около 10 госконтрактов, но во многих тендерах она даже не пытается участвовать, так как не готова снижать цены.

Заказчик для экспериментов

У софтверной компании 1С насчитывается более 6700 франчайзи, и почти все они относятся к МСБ. Им распоряжение правительства пойдет на пользу, считает Алексей Харитонов, руководитель отдела продвижения экономических программ 1С.

Однако другие крупные IT-компании говорят, что усилия государства по форсированию закупок инноваций у малого бизнеса вряд ли дадут результат. У заказчиков есть объективные причины, чтобы предпочесть крупных поставщиков мелким. Если во время проекта что-то пойдет не так, у небольшого предприятия не хватит ресурсов, чтобы решить проблему в экстренном порядке и госкомпания скорее всего придется объявлять конкурс повторно, рассуждает Юрий Корюкин, гендиректор компании «АВВУ Россия».

Крупные заказчики, особенно государственные, боятся быть первыми по части внедрения у себя новинок, замечает Кудинов, большинство из них предпочитает закупать пусть устаревшие, но проверенные временем продукты.

Мелкие предприниматели часто не обладают необходимыми компетенциями, сертификатами, опытом и кадрами, говорит Михаил Голанд, директор Центра взаимодействия с органами власти, институтами развития и компаниями Института статистических исследований и экономики знаний Научно-исследовательского университета Высшей школы экономики (НИУ ВШЭ). Кроме того, только крупный поставщик может гарантировать, что в случае поставки товара низкого качества он компенсирует убытки в десятки и сотни миллионов рублей. Малый бизнес таких гарантий дать не может, резюмирует эксперт.

По словам Голанда, госпредприятия предпочитают иметь дело с крупными поставщиками потому, что высокотехнологичные системы требуют сложной технической поддержки (обслуживания оборудования и обновления ПО). А в малых и средних IT-компаниях программистов и инженеров мало, работают они внештатно, да и продукт часто бывает сырым, потому что нет времени, денег и людей для полноценной отладки, говорит Голанд. Многие из инновационных фирм как раз и рассчитывают, что крупный заказ поможет довести технологию до ума. Но заказчикам нужны не просто хорошие идеи, а готовые решения, заключает эксперт.

Зарубежная практика

Huawei открыла научно-исследовательскую лабораторию в Мюнхене

17 марта 2016, Германия, spnews.ru. В рамках выставки CeBIT-2016 компания Huawei торжественно открыла свою первую научно-исследовательскую лабораторию в Мюнхене – новый научно-инновационный центр, который будет способствовать развитию партнерства и инноваций в области ИКТ.

Открытая лаборатория в Мюнхене будет проводить исследования в таких областях, как интернет вещей (IoT), облачные вычисления, большие данные. Все это позволит воплощать в жизнь концепцию безопасных «умных» городов. Интерес к новой научно-исследовательской лаборатории уже проявили более 25 партнеров, в том числе компании T-Systems, SAP, Intel, Alstom и Hexagon.

«Чтобы оставаться конкурентоспособным в новом цифровом мире, многие предприятия должны переосмыслить свои традиционные бизнес-модели, - сказал Дэвид Хэ (David He), президент по маркетингу и продажам Huawei Enterprise Business Huawei. - Мюнхенская научно-исследовательская лаборатория позволит предприятиям ускорить цифровизацию с помощью клиентоориентированных динамичных инноваций и открытого сотрудничества с ключевыми партнерами Huawei в Европе. Мюнхенская научно-исследовательская лаборатория помогает предприятиям создавать конкурентоспособные коммерчески-ориентированные решения, тестируя их в реальной сетевой среде. Такая открытая объединенная платформа дает бизнесу возможность извлекать выгоду из ведущих отраслевых технологий и опыта, в то же время способствуя развитию отраслевой экосистемы».

Новая лаборатория даст европейским партнерам и клиентам возможность ускорить цифровые инновации, обеспечить будущую конкурентоспособность, что также является важной частью стратегии «Европа 2020». Открытая лаборатория станет инкубационным центром для совместной работы с ведущими программными и отраслевыми партнерами по созданию конкурентоспособной отраслевой экосистемы.

Посетители комплекса также смогут ознакомиться с оригинальными решениями для умных городов, IoT, общественной безопасности, умного освещения и управления большими данными для розничной торговли. Мюнхенская научно-исследовательская лаборатория будет связана с сетью R&D центров Huawei по всему миру, чтобы обеспечивать международный обмен идеями новых бизнес-моделей и технических решений.

Комментируя открытие мюнхенской научно-исследовательской лаборатории, Кристиан Лампрехтер (Christian Lamprechter), представитель Intel в Германии, сказал: «Мы считаем, что Huawei и Intel обладают большими возможностями для сотрудничества, так как Intel тоже располагает научно-исследовательской лабораторией IoT в Мюнхене, что позволяет двум компаниям обмениваться специалистами, техническими платформами и другими ресурсами. Мы стремимся укреплять сотрудничество с Huawei в таких областях, как разработка и продажа комплексных решений IoT, чтобы оправдывать и превосходить ожидания наших клиентов».

Ринсе Тамсма (Rinse Tamsma), глава глобальной партнерской организации SAP в Центральной и Восточной Европе, сказал: «SAP сотрудничает с Huawei в области SAP HANA. Мы надеемся, что благодаря созданию мюнхенской научно-исследовательской лаборатории расширится сотрудничество между двумя компаниями, и это позволит ускорить создание совместных решений для предприятий».

На сегодняшний день компания Huawei создала десять взаимосвязанных научно-исследовательских лабораторий по всему миру, которые помогают предприятиям из разных сегментов рынка ускорить цифровизацию бизнеса. Благодаря отраслевым экспертам, специалистам по бизнесу и технологиям, а также более 150 отраслевым партнерам, научно-исследовательские лаборатории Huawei по всему миру способствуют разработке и внедрению ведущих решений в области ИКТ для правительств и предприятий в области энергетики, обрабатывающей промышленности, финансов, здравоохранения, СМИ и т.д.

Например, совместные инновационные решения Huawei и Hexagon помогли правительству Саудовской Аравии улучшить управление городской инфраструктурой; анализ данных на базе SAP HANA, решения на основе облачных вычислений и IoT, которые были совместно разработаны компаниями Huawei и SAP при помощи научно-исследовательских лабораторий, помогли клиентам в принятии решений и управлении в научной сфере.

В Павлодаре открыли первую Стартап Академию

19 марта 2016, Казахстан, 24.kz. Институт продвижения бизнес-идей ориентирован в большей степени на молодежь. Проект удалось реализовать в партнерстве с одним из ведущих американских вузов. На неделе в областной центр приехала делегация из университета штата Висконсин. Зарубежные гости поделились своим предпринимательским опытом, предложили ряд креативных идей для начала собственного дела, а также выразили желание и дальше реализовывать совместные программы академического обмена.

Александр Свицерский, директор департамента Павлодарского государственного университета имени С.Торайгырова:

- Несколько этапов будет. Допустим, предпринимательству обучаются уже сейчас. Но этапом обучения маркетингу, обучением составлению бизнес-планов, общей подготовки к бизнесу никто не занимается. Вот для этого создается Стартап Академии, для продвижения бизнеса в молодежную среду.

Сараш Шлоссер, представитель американской делегации:

- Самое главное, что должно быть у предпринимателя - креативность, смелость и лидерские качества. Именно они помогут держаться на плаву.

Китайская CRRC начала строить технопарк на севере КНР

28 марта 2016, Китай, ria.ru. Стоимость проекта вагоностроительной корпорации составляет около 1,5 миллиарда долларов. В технопарке, как ожидается, будет производиться современное энергосберегающее оборудование.

Китайская вагоностроительная корпорация China Railway Rolling Stock Corporation (CRRC) начала работы по строительству технопарка в провинции Хэбэй на севере страны стоимостью в 10 миллиардов юаней (около 1,53 миллиарда долларов), передает агентство Синьхуа.

Работы по строительству начались в воскресенье в зоне экономического развития Кайпин в городе Таншань. Площадь парка составляет 120 гектаров, здесь будет расположено производство современного и энергосберегающего оборудования.

Кроме этого технопарк будет включать в себя центр по производству оборудования на альтернативных источниках энергии, экспортную базу в страны Центральной и Восточной Европы, научно-исследовательские учреждения, а также производство оборудования для очистки воды.

China Railway Rolling Stock Corporation (CRRC) была образована летом 2015 года путем слияния двух бывших ведущих производителей вагонов и локомотивов в КНР – China South Railway (CSR) и China North Railway (CNR).

Американские венчурные фонды привлекли рекордный объем средств

30 марта 2016, США, kommersant.ru. Согласно предварительным данным, собранным Dow Jones VentureSource по итогам первого квартала, американские венчурные фонды в этот период привлекали средства самыми быстрыми за последние 15 лет темпами. За первые три месяца года они привлекли около \$13 млрд, а это самая большая сумма с 2000 года, на который пришелся бум высокотехнологичных компаний.

Напомним, что в четвертом квартале 2000 года объем средств, привлеченный венчурными фондами, составил \$25 млрд. Привлечение средств, по данным VentureSource, которые публикует газета The Wall Street Journal, идет неравномерно: половина привлеченных средств приходится на 6,6% венчурных фондов. Средний же показатель за последние 16 лет составлял 11,6%. В числе наиболее успешно поработавших в этом квартале фондов – Accel Partners, который привлек \$2 млрд, что стало рекордом для самой компании. Accel Partners в свое время одним из первых инвестировал в Facebook, а сейчас является инвестором в 20 стартапах, оценивающих более чем в \$1 млрд. Еще один венчурный фонд Founders Fund на прошлой неделе объявил о привлечении \$1,3 млрд.

Корея выделит 100 млрд вон на создание суперкомпьютера

04 апреля 2016, Корея Южная, naked-science.ru. Власти Южной Кореи намерены потратить 100 млрд вон – около 87 млн долларов США – на разработку суперкомпьютера, который превзойдет разработанную подразделением Google программу AlphaGo, ранее победившую корейского мастера игры в го Ли Седоля.

Напомним, о готовности корейских властей к масштабным вливаниям в разработку искусственного интеллекта стало известно еще в середине марта текущего года. Однако тогда, как писал Naked Science, планы были амбициознее. Правительство Южной Кореи намеревалось потратить на эти цели триллион вон – 850 млн долларов США. В дополнение к этой сумме еще 2,5 трлн вон должны были вложить в проект корейские бизнесмены.

Сегодня, как сообщает «Синьхуа», была названа новая сумма инвестиций, уменьшившаяся до 100 млрд вон, – 87 млн долларов. По данным Министерства науки, информационно-коммуникационных технологий и планирования будущего Южной Кореи, в развитие собственного AI ежегодно в течение 10 лет будет вкладываться по 10 млрд бюджетных средств. В соответствии с планом в итоге к 2020 году в стране должен быть создан компьютер, мощностью в один петафлопс (тысяча триллионов операций с плавающей запятой в секунду), а к 2025 году – мощностью в 30 петафлопс.

Информационное агентство отмечает, что к решению создать искусственный интеллект южнокорейские власти подтолкнула историческая победа созданной подразделением компании Google программы AlphaGo, которая в ходе пятиматчевой игры в го победила корейского мастера Ли Седоля.

Крупнейшие венчурные фонды за 10 лет привлекли \$497 млрд

04 апреля 2016, Евросоюз, tms.online. С 2005 по 2015 годы крупные международные венчурные фонды привлекли \$497,4 млрд, сообщает elEconomista.es со ссылкой на данные аналитической компании Prequin.

На страны Европы и Северной Америки пришлось 79% инвестиций. В 2015 году совокупная сумма инвестиций в указанных странах достигла \$238 млрд.

43% вложений сделали государственные и частные пенсионные фонды. На втором месте по объему инвестиций – государственные инвестиционные фонды (суверенные фонды) и страховые компании. По данным Prequin, в инвестициях также участвуют семейные компании, которые зачастую объединяются, поскольку средний чек в венчурных фондах составляет \$10–15 млн.

Prequin в своем исследовании отмечает рост участия суверенных фондов в венчурном капитале, диверсификацию портфелей, а также увеличение стоимости компаний, купленных частными инвестфондами в Европе и США. Так, в 2015 году сделки по покупке компаний на суммы менее \$500 млн стоили в 9,8 раза больше показателей прибыли до уплаты процентов, налогов, износа и амортизации (ЕБИТДА) в Европе, а в США стоимость сделок в среднем в 10,1 раза превышала ЕБИТДА.

В ВКО ведется 10 научно-исследовательских и опытно-конструкторских разработок на 5,4 млрд тенге - Д.Ахметов

07 апреля 2016, Казахстан, inform.kz. В Восточно-Казахстанской области ведется 10 научно-исследовательских и опытно-конструкторских разработок на 5,4 миллиарда тенге. Об этом сообщил аким Восточно-Казахстанской области Даниал Ахметов на брифинге по вопросам реализации Плана нации «100 конкретных шагов по реализации Пяти институциональных реформ Главы государства».

«Сегодня разрабатывается 10 значимых научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ на 5,4 миллиарда тенге, способствующих оптимизации технологических процессов и развитию новых экономически эффективных направлений деятельности - 63 шаг. Ожидается, что в результате реализации проектов будут созданы новые опытные производства, получена новая высокотехнологическая продукция на сумму более сотни миллиардов тенге, созданы рабочие места, улучшается экологическое состояние региона», - сказал Д.Ахметов.

По его словам, основными направлениями работы в регионе являются завоевание новых рыночных ниш на основе специализации, новых технологий, инноваций.

Норвегия предоставит Украине 4 млн евро на инновации

11 апреля 2016, Норвегия, news.finance.ua. Норвегия выделила 4 млн евро на развитие предпринимательства и инноваций в Украине, сообщил посол Норвегии в Украине Йон Елведаль Фредриксен.

“Общее финансирование программы составило около 4 млн евро”, – сказал он.

Посол отметил, что программа поддержки предпринимательства рассчитана на 3 года и стартовала в 2015 году.

За это время было освоено около половины выделенных средств.

Программа включает поддержку малых предпринимателей, открытие центров инноваций и технологий, различные образовательные программы.

УПРАВЛЕНИЕ. ИНВЕСТИЦИИ. ФИНАНСИРОВАНИЕ **Партнерство и сотрудничество**

Тюменская область намерена повторить путь Финляндии: почему мы должны продвигать инновации

15 марта 2016, Россия, Тюменская обл., t-i.ru. Тюменская область намерена повторить путь Финляндии. Некогда малоразвитая страна за одно поколение людей сумела создать едва ли не самую инновационную экономику на планете.

Ханну Химанен и Вадим Шумков призывают бизнесменов к взаимовыгодному сотрудничеству.

В рамках III Тюменского инвестиционного форума состоялся уже третий по счёту ежегодный финско-российский бизнес-форум «Финляндия – страна инноваций. Наука, технологии, бизнес». Тюменские и финские предприятия давно и плодотворно реализуют совместные проекты в энергетике, нефтехимии, нефтегазовом машиностроении, деревообработке, сельском хозяйстве и пищевой промышленности, логистике, экологии, образовании и науке.

На этот раз своими ноу-хау к нам приехали представители крупнейшего в северной Европе Центра технических исследований VTT, основанного ещё в 1942 году, Технологического университета Лапеевранты, финских компаний.

– Почему мы должны продвигать инновации? – с этого вопроса начал форум Ханну Химанен, посол северного государства, возглавляющий иностранную делегацию. – Да потому, что инновации являются самыми важными драйверами человеческого развития. Ещё недавно Финляндия была очень бедным государством. Сегодня она признана одной из самых конкурентоспособных и инновационных стран в мире, с крайне высоким уровнем дохода. Мы смогли соединить систему благосостояния северных стран с открытой инновационной экономикой, основанной на знаниях.

Власти Финляндии выстроили весьма действенную законодательную основу поддержки инноваторов, разделяя с ними возможные риски в случае неудачи исследований. Это позволяет частным компаниям безбоязненно инвестировать в новые разработки и их последующее внедрение.

Сейчас финны сосредоточены на поиске чистых технологий, минимизирующих негативное воздействие промышленности на окружающую среду и повышающих эффективность использования невозобновляемых ресурсов. Ведь согласно прогнозам, уже к 2030 году при сохранении существующих технологий населению планеты потребуется вдвое больше энергоресурсов, чем способна предложить наша планета. Гости готовы поделиться с тюменцами своими новыми разработками.

Наиболее сильные позиции на российском рынке у «Fortum». Восемь лет назад в рамках реформы ПАО «ЕЭС России» он выкупил на аукционе контрольный пакет акций ТГК-10, владевшей тепловыми станциями в Тюмени, Тобольске и Челябинске. За эти годы финский концерн инвестировал в нашу энергетику 2,5 миллиарда евро, построил 8 энергоблоков на 2400 мегаватт и удвоил мощности приобретённой компании. Российская дочка «Fortum» эксплуатирует сегодня самые современные станции в стране – скратно более высоким коэффициентом полезного действия турбин и наименьшими

«Wartsila» по праву гордится двигателями с самым высоким КПД в мире и самыми низкими выбросами. Дизели «Wartsila» установлены на каждом втором судне в мире. А электростанции «Wartsila» мощностью от одного до 22 мегаватт работают на любых видах топлива – дизтопливе, газе, нефти, конденсате, мазуте и даже на гудроне. Подобная всеядность и экономичность сделали их крайне популярными у российских заказчиков, особенно на отдалённых от цивилизации территориях.

Строительная корпорация «УИТ» совсем недавно пришла в Тюмень. Её первый проект – энергоэффективный жилой комплекс «Жуков» почти на 900 квартир в районе Дома обороны. С закрытой территорией, санкционированным доступом, круглосуточным видеонаблюдением, парковками, раздельным сбором мусора, собственными хоккейными турнирами и спартакиадами. Вскоре в районе Мыса, на месте заброшенных корпусов Тюменского судостроительно-судоремонтного завода, вырастет ещё один жилой комплекс с символическим названием «Финский залив». Финны намерены до неузнаваемости преобразить берега Туры и озера Круглое.

– Финляндия является одним из ведущих внешнеторговых партнёров нашего региона, – признаёт Вадим Шумков, заместитель губернатора Тюменской области. – И мы традиционно предлагаем финским компаниям инвестировать в наши проекты по глубокой переработке древесины, зерна и картофеля, по производству из древесных отходов биоэтанола и пеллет... Ведь как правильно сказал посол, через полтора десятка лет отдельных ресурсов будет уже не хватать. Поэтому следует посмотреть на те территории, где ресурсов в избытке. Готовы поддержать партнёров, предоставив практически даром площадку со всей необходимой инфраструктурой, освободив от значительной части налогов, возместив половину стоимости приобретаемого оборудования, и при необходимости выдать инвестиционный заём на срок до пяти лет под 7 процентов годовых.

А своим землякам Вадим Шумков предлагает поучиться у Финляндии и заняться развитием собственной экономики. В качестве примера чиновник привёл проект «Страна тысячи озёр». Это не только сыр и вкуснейшие молочные продукты, но и мощнейшая рекреационная зона. На каждом озере обустроены базы отдыха, санатории.

Не случайно именно здесь – среди чистой воды и сказочных хвойных лесов – купили дачи десятки тысяч россиян, а ещё большее количество соотечественников приезжает сюда отдохнуть и набраться сил. По мнению заместителя губернатора, мы могли бы последовать этому умному примеру, чтобы тюменцы получали здоровье, хорошие впечатления и добрые эмоции, не выезжая за пределы региона. Озёр у нас хватает.

«Лаборатория Касперского» вложит в российские стартапы до \$1 млн

22 марта 2016, Россия, Москва, gusbase.com. Конкурс для стартапов GoTech объявил о новой партнерской номинации от «Лаборатории Касперского». Отобранные в рамках номинации Next Generation Security проекты в сфере кибербезопасности выступят перед экспертами компании, а наиболее успешные получат до \$1 млн инвестиций.

Для кого

Направления приема заявок:

- мобильная и облачная безопасность;
- новые подходы в информационной безопасности;
- адаптивная безопасность;
- анализ человеческого и машинного поведения;
- физическая безопасность и здоровье близких;
- интернет вещей: умная инфраструктура городов и домов, безопасность автомобилей.

Как будет проходить конкурс

Напомним, данный конкурс ранее назывался Web Ready, однако недавно был трансформирован в «бизнес-интегратор» GoTech, который помимо непосредственно конкурса занимается «упаковкой» участвующих проектов под нужды стратегических партнеров конкурса, которые учреждают в рамках GoTech собственные номинации.

Первую такую номинацию ранее учредила компания EMC; сейчас собственную номинацию в рамках GoTech – Next Generation Security – создала «Лаборатория Касперского».

Проекты, прошедшие первый этап отбора в номинации Next Generation Security, вместе с менторами GoTech затем подготовятся к выступлению перед экспертами «Лаборатории Касперского». По результатам презентаций наиболее успешные стартапы смогут претендовать на инвестиции в размере до \$1 млн и поддержку «Лаборатории Касперского» в развитии своего бизнеса на международном рынке.

Победитель номинации Next Generation Security также получит денежный приз в размере 350 тысяч рублей.

Прием заявок на Next Generation Security открыт до 30 апреля на сайте GoTech. Там же можно узнать о других номинациях конкурса.

ФСК ЕЭС и Фонд "Сколково" развивают сотрудничество

31 марта 2016, Россия, Москва, guscable.ru. В Инновационном центре «Сколково» состоялось совещание на тему развития сотрудничества ФСК ЕЭС с Фондом «Сколково» и его дочерними обществами в деле реализации сколковского проекта. В совещании приняли участие Председатель Правления ФСК ЕЭС Андрей Муров, Старший вице-президент Фонда «Сколково» Василий Белов, Вице-президент, Сити-менеджер «Сколково» Максим Шейфель, Вице-президент Сколтеха Алексей Пономарев, Вице-президент, Исполнительный директор кластера энергоэффективных технологий Фонда «Сколково» Николай Грачев и др.

Фондом «Сколково» и ФСК ЕЭС отобрано четыре пилотных проекта, первый из которых - дистанционный инструментальный мониторинг воздушных высоковольтных линий – решено запустить уже летом нынешнего года.

Андрей Муров: «Мы нацелены развивать инновации, которые имеют прикладное значение в сфере энергетики. Более того, ФСК ЕЭС и Фонд «Сколково» должны быть в этом даже быстрее и эффективнее всего рынка».

Николай Грачев: «В рамках первого пилотного проекта на линиях МЭС Центра – филиала ФСК ЕЭС в Центральном регионе – будут испытаны технологии восьми резидентов Сколково. Мы надеемся, что испытания пройдут успешно, технологии будут признаны эффективными, а их применение экономически обоснованным и уже в следующем году ряд из этих компаний получат заказы на внедрение своих разработок в ФСК ЕЭС».

Три из восьми упомянутых проектов были представлены на совещании. Компания-участник «Мобин» презентовала технологии, позволяющие автоматизировать процесс наблюдения за сетью и снизить влияние человеческого фактора. Технология «Канатоход» позволяет снимать показания о состоянии проводов и опор с помощью устройства передвигающегося прямо по электросетям. А компания «Миг» познакомила участников совещания с технологией, решающей задачу прогнозирования гололедообразования на проводах, являющегося серьезным фактором аварийности на распределительных и высоковольтных сетях.

ФСК ЕЭС – самый крупный инфраструктурный инвестор проекта «Сколково». Компания ведет для ИЦ «Сколково» строительство энергетической инфраструктуры. Основными центрами питания являются две подземные подстанции ФСК ЕЭС общей трансформаторной мощностью 252 МВА.

В декабре 2015 года ПАО ФСК ЕЭС обеспечило возможность электроснабжения нагрузки до 22,5 МВт. Были подключены новые объекты коммунального хозяйства ИЦ «Сколково», в том числе водорегулирующего узла, снеготопильного пункта, и диспетчерской коммунальных служб. Ранее электроэнергией было обеспечено питание зданий: «Гиперкуб», «Матрешка», «Технопарк» и первых на территории центра зарядных станций для электромобилей.

Россия и Греция заключили соглашение о сотрудничестве в области нанотехнологий

06 апреля 2016, Греция, telegrafist.net. Заместитель министра Греции по научным исследованиям и инновациям Костас Фотакис и заместитель министра России Федерации по образованию и науке Людмила Огородова подписали соглашение о сотрудничестве между двумя странами в сфере специализированных новых технологий. К ним относятся квантовые технологии, нанотехнологии и смежные с ними области.

Соглашение расширяет приглашение о совместной работе для научно-исследовательских и технологических центров, университетов и даже государственных и частных исследовательских компаний в области квантовых технологий. Кроме того, предусматривается финансирование в размере до одного миллиона евро в каждой из четырех предложенных областей (квантовой наноэлектронике, нанофотонике, квантовых информационно-коммуникационных технологиях и метаматериалах), которое будет осуществляться в течение 24–36 месяцев.

Министры отметили, что соглашение могло бы продвинуть науку в обеих странах, несмотря на условия экономического кризиса. Тем более что и в России, и в Греции есть научно-исследовательские центры, которые позволили добиться международного признания в области квантовой технологии, очень важной для разработок информационных систем нового поколения, безопасности и телекоммуникаций.

Минский городской технопарк будет сотрудничать с Ульяновским центром трансфера технологий

07 апреля 2016, Беларусь, belta.by. ООО "Минский городской технопарк" заключил соглашение о сотрудничестве с ООО "Ульяновский центр трансфера технологий" (Ульяновский наноцентр, Ulnanotech), сообщил директор технопарка Владимир Давидович. Подписание документа состоялось во время визита официальной делегации деловых кругов Минска в Ульяновскую область Российской Федерации. Во время визита руководство минского технопарка посетило Ульяновский центр трансфера технологий.

Его учредителями выступают Фонд инфраструктурных и образовательных программ (РОСНАНО), ОАО "Корпорация развития Ульяновской области", ООО "Симбирская литейная компания", ОАО "Государственный научный центр - Научно-исследовательский институт атомных реакторов". На встрече проведена презентация деятельности Минского городского технопарка и его резидентов. Минский городской технопарк активно взаимодействует со многими российскими регионами.

Так, налажено сотрудничество, обмен опытом и информационным обеспечением с ОАО "Корпорацией развития Республики Башкортостан", ООО "РЭО Сервис" (Управляющая компания Первого бизнес-инкубатора Санкт-Петербурга), технологическим парком Санкт-Петербургского национального исследовательского университета информационных технологий, механики и оптики, ЗАО "Инновационно-производственный технопарк "Идея" (Казань), АУ "Технопарк-Мордовия" и др.

В настоящее время в технопарке работает 29 предприятий-резидентов по следующим направлениям: прикладные оптико-электронное и лазерные технологии, системы защиты информации, технологии в области авиастроения и навигации, химико-биологические, фармакологические и нанотехнологии, изготовление медицинского, реабилитационного оборудования и приборов, технологии в области энерго- и ресурсосбережения и др. В 2015 году предприятия-резиденты произвели инновационной продукции на сумму почти Br125 млрд, на экспорт поставлено продукции примерно на Br25,7 млрд. К 2020 году количество резидентов предполагается увеличить до 70, а объем отгруженной инновационной продукции - до Br350 млрд.

Фонд «Сколково» и Иркутск собирают идеи для повышения энергоэффективности города

08 апреля 2016, Россия, Иркутская обл., baikal-info.ru. В Иркутске стартовал конкурс проектов научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ по теме «Инновационный квартал: энергоэффективные решения для городского хозяйства».

Как сообщает 7 апреля 2016 года пресс-служба мэрии со ссылкой на председателя комитета экономики Руслана Кима, конкурс нацелен на малые и средние инновационные компании, стартапы, проектные команды из научных институтов и вузов. В ходе конкурсного отбора будут рассматриваться проекты со значительным инновационным потенциалом и инвестиционной привлекательностью. Победителю конкурса фонд «Сколково» окажет поддержку на реализацию проекта до 5 млн рублей.

Конкурс проводит фонд «Сколково» в партнерстве с администрацией Иркутска, ведущими производителями оборудования и предприятиями коммунальной сферы. В его рамках жюри выберет наиболее перспективные проекты по следующим направлениям: интеллектуальные системы управления энергопотреблением; системы отопления, охлаждения, вентиляции и кондиционирования; технологии освещения; строительные материалы; переработка отходов; водоснабжение и водоотведение; сервисы для жителей; комплексные ИТ решения; транспорт; безопасность; комплексные решения по энергосбережению; технологии использования возобновляемой энергии.

Сбор заявок на участие в конкурсе продлится до 29 апреля. Оценка заявок и определение победителей пройдет в соответствии с ключевыми показателями проектов (научная новизна, перспектива коммерциализации, энергоэффективность, преимущества перед конкурентами, команда проекта) и будет готова до 15 мая.

Участники конкурса получают возможность представить свои проекты ведущим отраслевым компаниям, получить поддержку в проведении испытаний и сертификации, а также принять участие в самом крупном российском ежегодном событии в области инноваций и предпринимательства Startup Village – 2016, которое пройдет в инновационном центре «Сколково» 2-3 июня 2016 года.

Для чего Россия и Беларусь создают венчурный фонд

08 апреля 2016, Беларусь, profi-forex.by. На рассмотрении у Президента Беларуси находится проект создания белорусско-российского фонда венчурного финансирования, который позволит создать законодательную базу для венчурной индустрии. По словам главы Государственного комитета по науке и технологиям Беларуси Александра Шумилина, этот фонд планируется создать уже к сентябрю нынешнего года.

Он пояснил, что ранее была достигнута договоренность о создании совместного фонда венчурных инвестиций в виде инвестиционного товарищества. При этом объем финансирования данного фонда должен составить как минимум по 10 миллионов долларов с каждой стороны. На первом этапе работы новой структуры предполагается реализовать 10 инновационных проектов по созданию экспортно ориентированных производств, к 2020 году их общий объем производства должен составить более 150 миллионов долларов. Параллельно ведется работа по пилотным проектам.

Александр Шумилин подчеркнул, что создание механизма венчурной индустрии позволит увеличить долю внебюджетных средств, а также реализовать государственно-частное партнерство в сфере инновационной деятельности.

РОСНАНО рассматривает возможность создания инвестфонда с Ираном

12 апреля 2016, Россия, Астраханская обл., astravolga.ru. РОСНАНО изучает возможности создания российско-иранского инвестиционного фонда. Об этом сообщил глава РОСНАНО Анатолий Чубайс журналистам в Астрахани.

«Мы с Ираном начали серьезный обмен еще задолго до последних политических решений, связанных с отменой санкций. Это нас сдерживало. Но сегодня, когда санкции сняты, мы не видим препятствий. Идут интенсивные контакты, в том числе, с правительством Ирана. Мы надеемся, что из этого вырастет, возможно, даже не просто совместный проект, а инвестиционный фонд», — сказал Анатолий Чубайс после совещания о перспективных направлениях сотрудничества РОСНАНО с правительством Астраханской области.

Из фонда могут быть профинансированы несколько проектов, которые сейчас обсуждаются. Анатолий Чубайс отметил, что «пока документы не подписаны», поэтому конкретных сроков создания фонда назвать нельзя.

«С нашей точки зрения, у Ирана хороший задел прежде всего в научно-технической части, нанотехнологиях, там есть своя программа. Что-то вроде РОСНАНО. Но отличие в том, что мы занимаемся промышленностью, а там речь идет прежде всего о поддержке проектов на ранней стадии научных исследований», – добавил он.

Анатолий Чубайс 7 апреля в Астрахани принял участие в Каспийском технологическом форуме. Он посетил предприятия региона, в том числе, судостроительный завод «Лотос», а также принял участие в совещании по обсуждению перспективных направлений сотрудничества группы РОСНАНО с правительством региона.

В Каспийском технологическом форуме принимают участие свыше 400 человек: представители бизнеса, науки и властей не только российских регионов, но и государств Прикаспия. Международный технофорум завершается 14 апреля.

Правительство Ивановской области и Фонд содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере подписали соглашение о сотрудничестве

12 апреля 2016, Россия, Ивановская обл., ivanovoobl.ru. Подписи под документом поставили губернатор Павел Коньков и генеральный директор фонда Сергей Поляков.

Целью соглашения определены совместные действия, направленные на увеличение притока инвестиций на проведение перспективных научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ, создание новых малых производств в высокотехнологичном секторе экономики Ивановской области. Соглашение направлено также на активное вовлечение молодежи в наукоемкий бизнес.

Стороны обязуются поддерживать перспективные научные исследования и технологические разработки ученых Ивановской области, а также инновационные проекты, находящиеся на начальной стадии развития; оказывать финансовую поддержку малым инновационным предприятиям региона, внедряющим в производство результаты научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ. В рамках соглашения предполагается содействие установлению, реализации и развитию прямых научно-технических связей с зарубежными партнерами по приоритетным направлениям научно-технического развития.

Представителем фонда на территории Ивановской области является генеральный директор Инжинирингового центра текстильной и легкой промышленности Надежда Корнилова.

Добавим, что взаимодействие вузов и научно-производственных организаций Ивановской области с фондом началось еще в 2004 году. Основные формы – участие в программах «У.М.Н.И.К.» и «СТАРТ». В рамках программы «У.М.Н.И.К.» молодые исследователи, став победителями конкурсов проектов на аккредитованных фондом молодежных вузовских научных конференциях, получают гранты на НИОКР в размере 400 тыс. рублей в течение двух лет. Участники программы, успешно закончившие ее двухлетний цикл и в результате создавшие интеллектуальную собственность, получают право подать заявку на участие в программе «СТАРТ». Трехлетняя программа «СТАРТ», ориентированная на создание устойчиво работающего бизнеса, базируется на принципе государственно-частного партнерства: госбюджет реализует часть мероприятий, необходимых для развития бизнеса. Полный бюджет проекта по линии фонда может составлять до 9 млн рублей.

Для справки:

Фонд содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере (Фонд Бортника-Полякова) – государственная некоммерческая организация, основными задачами которой являются проведение государственной политики развития и поддержки малых предприятий в научно-технической сфере; оказание прямой финансовой, информационной и иной помощи малым инновационным предприятиям, реализующим проекты по разработке и освоению новых видов наукоемкой продукции и технологий на основе принадлежащей этим предприятиям интеллектуальной собственности; создание и развитие инфраструктуры поддержки малого инновационного предпринимательства; содействие созданию новых рабочих мест для эффективного использования имеющегося научно-технического потенциала; привлечение внебюджетных инвестиций в сферу малого инновационного предпринимательства; подготовка кадров.

Региональные решения и программы

Москва удвоит долю инновационных закупок

23 марта 2016, Россия, Москва, rg.ru. Власти Москвы намерены удвоить долю закупок инновационной продукции в ближайшие два года, причем покупать технологичные товары собираются не только у крупных и известных компаний, но и у представителей малого и среднего бизнеса. Об этом на открывшемся сегодня всероссийском форуме-выставке "Госзаказ - за честные закупки" заявила заммэра столицы по вопросам экономической политики и имущественно-земельных отношений Наталья Сергунина.

По ее словам, сейчас всевозможная инновационная продукция в объеме городских закупок Москвы составляет около восьми процентов. Это новейшее медицинское оборудование, поставки для департаментов топливно-энергетического хозяйства и информационных технологий.

Даже современные детские площадки город нередко закупает с покрытием, выполненным по инновационным технологиям из современных материалов. Поставлять такие товары могут не только промышленные гиганты, но и небольшие лаборатории и предприятия - найти подобные легко в любом столичном технопарке.

"Малый бизнес должен гораздо решительнее предлагать столице инновационные решения, - подчеркнула Сергунина. - В свою очередь, городским заказчикам необходимо активнее интересоваться продукцией инноваторов и включать ее в планы закупок своих учреждений. Спрос на инновации даст мощный импульс развитию экономики мегаполиса - крупнейшего центра научных разработок".

В международном рейтинге инновационных городов российская столица занимает сегодня 63-ю позицию среди 450 городов мира и 39-ю в Европе, напомнила заммэра. Хотя еще в 2009 году Москва не входила даже в первую сотню данного рейтинга. К тому же, добавила Сергунина, закупка инновационной продукции отвечает задачам импортозамещения в высокотехнологичной сфере.

Четыре инновационные компании, имеющие успешный опыт работы на городском рынке закупок, получили сегодня знак "Лучший поставщик Москвы". Они разрабатывают системы управления уличным освещением и дорожным движением, производят уникальную медицинскую технику и выигрывают в жесткой конкуренции на торгах. Только эти компании поставили городу продукцию на сумму около 6,5 миллиарда рублей.

В целом же рынок городских закупок Москвы исчисляется сотнями миллиардов, рассказал глава столичного департамента по конкурентной политике Геннадий Дегтев. По его словам, в прошлом году объем закупок составил 548,5 миллиарда. При этом город экономит в ходе торгов и подготовки к ним каждый третий рубль (30,8 процента) - это происходит как на этапе экспертизы закупок, так и непосредственно в ходе торгов, когда потенциальные поставщики снижают цену, чтобы победить. В среднем на один лот претендуют четыре участника, хотя в среднем по России этот показатель ниже - три.

Кроме того, стабильно растет число госзакупок у малых и средних предпринимателей. "Сегодня пятая часть городского заказа в Москве осуществляется представителями малого бизнеса. За пять лет этот показатель улучшился в четыре раза", - рассказала Сергунина. Она уточнила, что в прошлом году город закупил у малого и среднего бизнеса продукции и услуг на 108,3 миллиарда рублей, а в 2011 году всего на 26,7 миллиарда.

Специалисты Сколково разработают стратегию экономического развития РБ

23 марта 2016, Россия, Башкортостан респ., ufa.mk.ru. Глава Башкирии Рустэм Хамитов считает, что «за последние пять лет, несмотря на непростые условия, создан хороший запас устойчивости, прочности экономики республики». Об этом руководитель региона заявил на совещании, посвященном стратегическому планированию, состоявшемуся на минувшей неделе.

В высоком заседании участвовали не только представители башкирского правительства, но и представители научного сообщества РБ и московской школы управления «Сколково». Собравшиеся обсудили, как идет работа над Стратегией социально-экономического развития республики до 2030 года. В Башкортостане намерены принять этот документ до 1 января 2017 года.

- «Стратегия-2030» должна быть реалистичной, объективной, научно-обоснованной программой, определяющей как главные направления нашего общего движения вперед, так и конкретные действия всех органов власти республики на этот срок, - сказал Рустэм Хамитов.

По его словам, «в 2009 году была принята стратегия, но она не стала рабочим документом».

- Тогда по разным причинам министерство экономического развития не смогло решить задачу на нужном уровне, - полагает он. - Сегодня разработкой занимается новая команда с участием Академии наук РБ и московской школы управления «Сколково».

Глава региона считает, что работа над документом «движется по намеченному плану».

- Рассчитываю, что объективный анализ, серьезный и системный подход к стратегическому планированию дадут ожидаемый результат, - говорит г-н Хамитов. - За последние пять лет, несмотря на непростые условия, создан хороший запас устойчивости, прочности экономики республики.

По мнению Рустэма Закиевича, «появилась динамика в работе по многим направлениям». - Башкортостан стал более открытым и узнаваемым регионом, в том числе на международном уровне, - уверен он. - Созданный у нас деловой климат привлекает инвесторов. У нас рабочие, доверительные отношения со всеми, кто с нами трудится. Поэтому сейчас необходим документ, который с опорой на достижения последних лет наметит долгосрочные планы развития.

В Москве заработал сервис подбора инновационных профессий

30 марта 2016, Россия, Москва, interfax.ru. "Агентство инноваций города Москвы" и проект "Профилум" запустили первый профнавигационный сервис для инновационных отраслей экономики, пишет The Village.

Цель проекта – рассказать об инновационной и научно-технической деятельности в Москве, тем самым помочь детям и подросткам выбрать будущую профессию, востребованную инновационными компаниями, и узнать, где и как получить необходимые для неё знания.

Сейчас на портале доступна информация о 24 профессиях, которые будут востребованы в Москве в ближайшие пять-десять лет. Среди них – аэриолог, вирусный аналитик, механик электромобилей, менеджер в области больших данных и др. После регистрации пользователи могут пройти тест и проверить, имеются ли у них склонности к этим профессиям, и узнать о подходящем дополнительном образовании.

В "Агентстве инноваций" предполагают заинтересовать проектом более 20 тыс. московских школьников и студентов.

"Агентство инноваций города Москвы" заработало в октябре 2015 года. Агентство презентовал мэр Москвы Сергей Собянин на форуме "Открытые инновации". Оно занимается созданием благоприятной среды для внедрения инновационных разработок в городское пространство.

В Екатеринбурге открыли Школу краудфандинга

31 марта 2016, Россия, Свердловская обл., malina.am. Российская крауд-платформа Planeta.ru открывает в Екатеринбурге бесплатную Школу краудфандинга, сообщает пресс-служба платформы.

Ученикам школы объяснят, как с помощью краудфандинга можно реализовать любой социальный проект, найти инвесторов и партнёров, провести маркетинговый анализ своей идеи и разработать грамотную PR-стратегию.

Чтобы попасть в школу, необходимо подать заявку на сайте Planeta.ru, описать идею своего проекта и пройти экспертный отбор. На курс будут зачислены авторы десяти лучших проектов.

По завершении обучения студенты презентуют свои крауд-проекты экспертам в области краудфандинга, представителям госорганов и СМИ.

Краудфандинг – это коллективный сбор средств в интернете на реализацию любой идеи или проекта. Каждый, кто финансово поддерживает проект, получает взамен материальный или нематериальный бонус.

Зампред областного правительства провел совещание в ОЭЗ «Дубна»

06 апреля 2016, Россия, Московская обл., rusnanonet.ru. 5 апреля 2016 года ОЭЗ «Дубна» с рабочим визитом посетил заместитель председателя правительства Московской области – министр инвестиций и инноваций Московской области Денис Буцаев. В совещании, которое прошло под его председательством в Конгресс-центре, приняли участие представители АО «ОЭЗ», администрации г. Дубны, компаний-резидентов и организаций-подрядчиков, осуществляющих проектирование и строительные работы.

По традиции, прежде чем начать совещание, Денис Буцаев ознакомился с ходом строительства объектов инфраструктуры ОЭЗ и резидентов на месте – на обеих площадках особой экономической зоны. А саму деловую встречу начал с актуального для всех инвесторов вопроса готовности жилья, строящегося для сотрудников компаний-резидентов на прилегающей к ОЭЗ территории. Ведь социальные условия, которые предлагают специалистам, являются одним из важных факторов, которые рассматривают инвесторы, выбирая площадку для организации на ней своего бизнеса. В ОЭЗ «Дубна» в настоящее время возводятся четыре жилых дома, два из которых находятся непосредственно в процессе строительства.

Со сроками сдачи в эксплуатацию одного проблем нет, по второму дому администрации наукограда и руководству жилищного кооператива «Новый город», который осуществляет застройку, дано поручение – учитывая непростую экономическую ситуацию и недостаточность спроса на квартиры, в течение двух недель совместно выработать план действий по доведению проекта до завершающей стадии. А вот детский сад, который строится здесь же, по словам главы города Вячеслава Мухина, будет сдан в эксплуатацию уже в конце апреля.

О ходе строительства и вводе в эксплуатацию объектов инфраструктуры ОЭЗ, а также соответствии «дорожной карте» графиков строительства резидентами своих корпусов на совещании доложил генеральный директор АО «ОЭЗ ТВТ «Дубна» Антон Афанасьев. По основным объектам ОЭЗ вопросов не возникло, ход строительства область и в дальнейшем намерена постоянно контролировать. А вот сроки строительства объектов резидентами вызвали вопросы уже у самого зампреда. Он напомнил, что, подписывая соглашение с АО «ОЭЗ» и федеральным правительством, инвестор принимает на себя определенные обязательства, в том числе связанные со сроками реализации проекта.

В ответ федеральная и региональная власть берут на себя обязательства по предоставлению им соответствующих налоговых и иных преференций. В случае невыполнения резидентом своих обязательств, ломается вся конструкция трехстороннего соглашения. На совещании «дорожная карта» строительства объектов была актуализирована. Сроки большинства резидентов ей соответствуют, а вот компании, не соблюдающие заявленные графики, должны задуматься о возможном расторжении соглашения.

«Проводя подобные совещания с приглашением резидентов, в первую очередь, мы хотим узнать об их проблемах из первых уст, и понять, в чем необходима конкретная помощь со стороны правительства Московской области и федеральных структур – Минэкономразвития России, АО «ОЭЗ», а также управляющей компании ОЭЗ «Дубна», – отметил Денис Буцаев в разговоре с журналистами. – Могу сказать, что в большинстве случаев это технические вопросы их проектов, а также связанные с общим регулированием той или иной отрасли, либо с ее поддержкой. Сегодня в основном звучали вопросы, касающиеся разрешений на строительство, актов ввода объектов в эксплуатацию, а также поддержки инновационных компаний, которые занимаются большим объемом научно-исследовательских работ, получают интеллектуальную собственность и заинтересованы под ее залог иметь возможность брать кредит в банке.

Однако в качестве объекта залога не все банки рассматривают такой вариант. Сегодня мы договорились, что резиденты «Дубны» сформируют и направят в адрес правительства области конкурсные предложения. Мы же проведем встречу с теми банками, которые работают с регионом наиболее активно, это все крупнейшие банки страны, для того, чтобы решить вопрос, связанный с использованием интеллектуальной собственности в качестве объекта для залога, кредитования компаний».

Денис Буцаев отметил, что первый квартал 2016 года стал для подмосковной ОЭЗ показательным по привлечению новых компаний-резидентов. При запланированном на год привлечении 12 инвесторов сегодня именно столько уже готовы зайти на ее территорию. Общий объем их инвестиций в проекты составляет около 3,7 млрд рублей, число рабочих мест – более тысячи.

Денис Буцаев отметил, что первый квартал 2016 года стал для подмосковной ОЭЗ показательным по привлечению новых компаний-резидентов

«Это говорит о том, что особая экономическая зона находится в хорошей форме, я бы даже сказал, в «крайне спортивной форме», – подчеркнул Денис Буцаев. – Мы очень рассчитываем, что план по привлечению инвесторов в 2016 году будет перевыполнен. Тем более что условия, которые предлагает ОЭЗ «Дубна» резидентам, в настоящий момент являются одними из самых лучших в стране, а по некоторым позициям лучшими. И это, безусловно, привлекает наукоемкие компании».

В завершение визита зампред регионального правительства посетил новый коворкинг-центр, который недавно был открыт Управляющей компанией ОЭЗ. Сегодня по поручению губернатора в Подмоскovie запланировано открыть минимум семь подобных центров. И это будут не просто технически оснащенные офисы для работы.

Цель – предоставить их посетителям самый широкий перечень услуг: бухгалтерских, юридических, иных для сопровождения бизнеса компаний. Для этого уже разработан стандарт деятельности коворкинга на территории Московской области, который предполагает, в том числе, проведение обучающих семинаров и программ. Коворкинг-центр в Дубне будет одним из первых мест, где подобного рода обучающие мероприятия пройдут уже в мае этого года.

Столица Татарстана претендует на звание инновационного центра России

06 апреля 2016, Россия, Татарстан респ., business-gazeta.ru. По 8 млн. рублей и 1 млн. евро смогут получить наиболее продвинутые участники XI казанской (XVI российской) венчурной ярмарки, которая пройдет в столице РТ 26 - 27 апреля. На эти дни город вновь на несколько дней станет центром венчурной индустрии России. Традиционно на ярмарку приедут акулы венчурного бизнеса со всего мира, чтобы «проинспектировать» проекты отечественных компаний и стартапов. Свои работы представят 50 участников. Судьба этих проектов может резко измениться уже в ходе ярмарки.

КАЗАНСКАЯ ВЕНЧУРНАЯ ЯРМАРКА – ЭТО БРЕНД

Когда в 2004 году постановлением кабинета министров Татарстана был создан Инвестиционно-венчурный фонд РТ (ИВФ), перед ним поставили задачу развития инновационной деятельности в республике. Более 10 лет своего существования ИВФ выполняет это задание на отлично. Теперь Казань на карте России – это не только «точка пересечения Востока и Запада», но и центр инновационных технологий России. В столицу Татарстана ежегодно приезжают на «охоту» самые маститые акулы венчурного мира.

Научное сообщество, изобретатели, инноваторы, руководители среднего и высшего звена крупных промышленных компаний, резиденты технопарков, инкубаторов, инжиниринговых центров, широкая общественность, предприниматели, инвесторы основательно готовятся к ярмарке, осознавая, что она может стать билетом в новую жизнь.

Благодаря такому интересу казанская (теперь российская) венчурная ярмарка и стала узнаваемым брендом, несмотря на то что подобные мероприятия проходят в 40 регионах России. В том, что Татарстан стал российским центром инноваций и венчурных инвестиций, большая заслуга президента РТ Рустама Минниханова. Именно он стоял у истоков создания ИВФ, и именно он поддерживает это мероприятие и, конечно, участвует в проведении ярмарки.

Сегодня эксперты отмечают, что новый импульс развитию инноваций в России может дать программа акселерации инновационных компаний. Она призвана повысить качество предложений технологических стартапов и стимулировать их реализацию на глобальном рынке. В феврале нынешнего года ИВФ и его ключевой партнер – Pulsar Venture Capital – объявили о начале отбора проектов на акселерационную программу для отечественных инновационных компаний.

Участники акселерации будут работать с экспертами и инвесторами в Казани, Москве, Дублине (Ирландия) и Кремниевой долине (США). Стартапы-участники получают инвестиции до 8 млн. рублей от организаторов и возможность привлечь до 1 млн. евро от глобальных партнеров.

«УСПЕХОМ МОЖНО СЧИТАТЬ ПРОДАЖИ ТОЛЬКО НА ГЛОБАЛЬНОМ РЫНКЕ»

Программа акселерации инновационных компаний пройдет при поддержке институтов развития России и Ирландии, которые объединят силы в создании дополнительных возможностей для развития стартапов и технологического предпринимательства. Организаторами и партнерами акселераторов в программе помимо ИВФ и Pulsar Venture Capital выступают NDRC, РБК, фонд содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере, Enterprise Ireland (ирландское государственное агентство и третий по величине посевной фонд в мире), а также ряд ведущих венчурных фондов России, Европы, США и Азии.

В акселерационной программе примут участие компании по следующим направлениям: IT, новые приборные комплексы, нефтегазохимические технологии, биотехнологии, медицина будущего, промышленные технологии и новые материалы.

ШАНС ПРОИЗВЕСТИ ВПЕЧАТЛЕНИЕ НА ИНВЕТОРОВ

Акселерационная программа интегрирована в XI казанскую (XVI российскую) венчурную ярмарку. 50 лучших проектов будут представлены в экспозиции ярмарки 27 апреля 2016 года и там получат шанс показать себя перед инвесторами. Именно на ярмарке из них будут отобраны 15 компаний, которые и примут участие во всех последующих этапах акселерационной программы в Казани, Москве и в международных центрах – Ирландии и Кремниевой долине. Пройдя акселератор, команды вернутся в Россию, чтобы принять участие в финале программы.

Партнерами акселерационной программы стали ведущие игроки венчурной индустрии, российские и международные венчурные фонды, такие как NDRC (ирландский акселератор) и Almaz Capital, чьи представители войдут в отборочную комиссию проекта.

«Уникальная бриджевая модель Almaz Capital (с офисами в Кремниевой долине и Москве) позволяет нам выводить IT-стартапы из стран СНГ и Восточной Европы на глобальный рынок, – заверил управляющий партнер Almaz Capital Александр Галицкий. – Мы будем рады выступить в роли стратегического партнера международной акселерационной программы. Эксперты Almaz Capital примут участие в отборе, а также в менторстве ряда IT-проектов программы».

Напомним, что 28 октября 2015 года в Москве в рамках форума «Открытые инновации» было подписано соглашение между Pulsar Venture Capital, ИВФ, РВК, фондом содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере, которые выступили организаторами акселерационной программы.

КОМПЕТЕНТНО: Павел Королев, Pulsar Venture Capital, генеральный директор

<<< Главная цель программы акселерации - вывод на глобальный рынок стартапов из России. Мы нацелены создать условия для того, чтобы компании не только получили первые инвестиции, но и сделали первые уверенные шаги на глобальном рынке, обретя партнеров, инвесторов и менторов соответствующего уровня. В России многие предприниматели воспринимают свой рынок достаточно узко, не рассматривая возможностей, открывающихся на международном рынке. Кроме того, технологический стартап почти невозможно развить без интеграции в глобальную инновационную экосистему... В рамках нашего проекта команды пройдут сильную международную программу акселерации в России, Ирландии и США, чтобы, вернувшись в Россию, стать глобальными игроками технологического рынка. Мы ждем команды, которые не боятся трудностей выхода на глобальный рынок. >>>

КОМПЕТЕНТНО: Айнура Айдельдинов, ИВФ, директор

<<< Многолетний опыт работы со стартапами выявил такую тенденцию: на ранних стадиях даже самые перспективные инновационные компании, несмотря на то что они воспользовались едва ли не всеми из имеющихся инструментов поддержки, испытывают трудности с выводом на рынок своих изобретений. А ведь в случае с высокотехнологичными стартапами успешной коммерциализацией можно считать только продажи на глобальном рынке. Инициированная нами программа акселерации призвана повысить качество предложений технологических стартапов из России и стимулировать их реализацию на глобальном рынке. Программа акселерации носит федеральный характер, то есть она открыта для стартапов из всех регионов России. >>>

Предприятия Новосибирской области получат финансирование на НИОКР

06 апреля 2016, Россия, Новосибирская обл., infopro54.ru. Количество одобренных фондом Бортника заявок от Новосибирской области для финансирования инновационных проектов почти вдвое превысило средний показатель по другим регионам – поддержку получит 41% заявленных проектов новосибирских предпринимателей, сообщили в пресс-службе регионального правительства.

Фонд содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере (фонд Бортника) в рамках конкурсного отбора по программе «СТАРТ», направленной на финансовую поддержку инновационных проектов, находящихся на начальной стадии развития, одобрил 14 заявок от предпринимателей региона.

Как сообщили в министерстве промышленности, торговли и развития предпринимательства Новосибирской области, программа «СТАРТ» Фонда Бортника рассчитана на три года. Грантовое финансирование в формате безвозмездной невозвратной субсидии по программе составляет до двух млн руб. на первый год, до трех и до четырех млн руб. на второй и третий годы реализации НИОКР, соответственно.

В министерстве подчеркнули, что большой процент заявителей составляют резиденты бизнес-инкубатора Академпарк и представители инновационных школ Технопарка Новосибирского Академгородка. Отмечено, что среди победителей конкурса – проект по разработке технологии изготовления авиационных поршневых двигателей (автор – Игорь Ким), медицинский проект по разработке роботизированного реабилитационного комплекса для функциональной терапии нижних конечностей с системой обратной связи (ООО «АСД») и конвертоплан «Оптиплайн» (ООО «Оптиплайн Беспилотные Системы»).

Всего в конкурсном отборе приняли участие 34 предпринимателя Новосибирской области, среди которых присутствуют как предприятия, так и физические лица.

Венчурные фонды

Венчурные инвесторы вложили 1,75 млн долларов в резидента Фонда «Сколково»

23 марта 2016, Россия, Московская обл., polit.ru. Компания «Программируемые сети», резидент кластера информационных технологий Фонда «Сколково», привлекла инвестиции от венчурного фонда «Ростелекома» «КомМИТ капитал» и фонда Leta Capital в размере 1,75 млн долларов. В обмен фонды получают 25% акций компании (торговая марка Brain4net), причем 20,3% из них перейдет к основному инвестору «КомМИТ капитал».

Специализация Brain4net – разработка систем управления сетями передачи данных, обработка сетевого трафика и виртуализация сервисных приложений на базе архитектур программно-конфигурируемых сетей SDN (Software Defined Networks), а также виртуализация сетевых функций NFV (Network Function Virtualization). Решения Brain4net позволяют снизить капитальные затраты и операционные издержки при развитии сетей операторов фиксированной и мобильной связи, повысить надежность сетей передачи данных и ускорить вывод новых сервисов на рынок.

Алексей Басов, вице-президент ПАО «Ростелеком», председатель Совета директоров «КомМИТ Кэпитал», считает, что «Brain4Net обладает высоким экспортным потенциалом и имеет все шансы занять существенные позиции на этом новом и перспективном рынке». При этом Басов уточнил, что «Ростелеком» сможет использовать решения Brain4Net для постепенной трансформации своей сети, оптимизации сетевой инфраструктуры и более гибкого и быстрого предоставления новых услуг своим клиентам.

По словам Олега Шапова, основателя и генерального директора Brain4Net, привлеченные средства будут направлены на совершенствование и дальнейшее развитие продуктовой линейки и расширение канала продаж – как в России, так и за рубежом. «Участие в сделке такого стратегического партнера как «Ростелеком», означает для нас высокую оценку экспертизы команды и потенциала развития компании. Мы ожидаем, что это сотрудничество будет взаимовыгодным и поможет нам ускорить развитие конкурентных на мировом рынке инновационных решений, основанных на архитектуре SDN/NFV», – подчеркнул Шапов.

Юристы Центра интеллектуальной собственности «Сколково» осуществляли структурирование сделки и сопровождение переговоров. По словам Антона Пушкова, управляющего партнера Центра интеллектуальной собственности «Сколково», «сделка была осложнена участием нескольких инвесторов, иностранным правом, необходимостью осуществить выпуск акций в зарубежном холдинге группы Brain4Net и проконтролировать дочерние общества». Тем не менее, финансирование общим размером 1,75 млн долларов США было предоставлено двумя траншами: 300 тыс. долларов от венчурного фонда LETA Capital и 1,45 млн долларов от венчурного подразделения «Ростелекома».

КОМПЕТЕНТНО: Игорь Богачев, Фонд «Сколково», вице-президент, исполнительный директор кластера информационных технологий

<<< Мы рады, что венчурный фонд «Ростелекома» поддерживает российские инновационные компании, и особенно приятно, что уже вторая сделка фонда связана с компанией-резидентом IT-кластера Сколково». Первой в истории фонда была сделка резидента IT-кластера компании RAIDIX с привлечением от «КомМИТ капитал» около 100 млн рублей. >>>

Фонд Vaizra Investments Левиева и Мирилашвили инвестировал в производителя «умных» печей June

29 марта 2016, Россия, Москва, novotest.ru. Производитель «умных» печей June привлёк \$22,5 млн от пула инвесторов, в числе которых международный фонд Льва Левиева и Вячеслава Мирилашвили Vaizra Investments. Об этом говорится в официальном блоге компании.

Возглавила раунд инвесткомпания Eclipse, также в нём приняли участие фонды Sound Ventures, Promus Ventures и Lumia Capital. Точные параметры сделки не раскрываются. Полученные средства June потратит на расширение команды, оптимизацию процедуры заказа и доставки печей клиентам.

«Умные» печи June с помощью встроенных камер определяют, что готовит пользователь, и задают подходящую температуру. Процесс приготовления можно отслеживать при помощи приложения на iOS в виде графика или в формате прямой видеотрансляции. Когда блюдо готово, June уведомляет пользователя с помощью push-уведомления и автоматически останавливает работу печи. С помощью приложения также можно формировать список покупок, необходимых для приготовления различных блюд.

Старт продаж June должен был начаться поздней весной, однако компания сдвинула сроки на конец 2016 года. Такое решение разработчики объяснили необходимостью изменить технологию работы печи, чтобы «обеспечить более равномерное распределение тепла».

В июне 2015 года June привлекла \$7 млн от фондов Foundry Group, First Round, Lerer Hippeau Ventures и Founders Fund. В общей сложности инвестиции в компанию составили \$30 млн.

Фонд Vaizra Capital, который также принадлежит Левиеву и Мирилашвили, является инвестором ИД «Комитет», в который входят издания vc.ru и TJ.

Венчурный рынок Российской Федерации по итогам 2015

31 марта 2016, Россия, Москва, vc.ru. Венчурный рынок является одним из основных источников финансирования инновационных проектов. По итогам 2015 наблюдается определенное снижение активности инвесторов в отношении российских проектов. По сравнению с 2014 объем венчурных инвестиций с участием фондов и бизнес-ангелов показал сокращение на 55,3% и составил 135 млн долларов.

Методология

Все представленные в исследовании данные основаны на публичной информации.

В настоящем исследовании изменена методология учета венчурных сделок: все расчеты произведены в соответствии с Методологией сбора и анализа основных параметров деятельности российских фондов прямых и венчурных инвестиций Российской ассоциации венчурного инвестирования, разработанной усилиями Объединенной аналитической группы (ОАГ), созданной по инициативе Российской ассоциации венчурного инвестирования (РАВИ) при поддержке ОАО «РВК».

Среди участников ОАГ – представители ведущих российских венчурных фондов (AlmazCapital, УК «Сберинвест», ProstorCapital и др.) и консалтинговых компаний (PWC, J'son & Partners Consulting, RMGPartners), занимающихся выпуском аналитики венчурного рынка.

В рамках ОАГ была разработана экспертная база венчурных сделок, которая поддерживается компаниями – участниками группы и позволяет в конечном итоге выйти на сопоставимые показатели оценки венчурного рынка в Российской Федерации.

В соответствии с приведенной Методологией в оценку рынка венчурных инвестиций не включаются гранты, сделки и выходы с участием основателей стартапов, стратегических инвесторов, а также венчурных и инвестиционных компаний, не являющихся фондами. В прошлых версиях исследования вышеперечисленные инвестиции входили в оценку рынка.

Под венчурным инвестированием подразумевается приобретение акционерного, уставного капитала новых или растущих компаний, при условии, что приобретенная доля была меньше контрольного пакета. Инвестируемые средства направляются на развитие бизнеса, а не на выкуп долей существующих акционеров компании.

При анализе данных учитывались фактически полученные венчурные инвестиции, осуществленные бизнес-ангелами, акселераторами, частными, корпоративными или государственными венчурными фондами, а также сделки, совершенные на краудинвестинговых площадках в ходе одного раунда финансирования. Если компания получала инвестиции в результате двух и более раундов, то каждый раунд рассматривался как отдельная сделка.

Эксперты J'son & Partners Consulting выделяют следующие виды сделок по географическому принципу:

- Сделки, связанные с российскими проектами. Данные сделки входят в оценку рынка; выходы инвесторов оцениваются отдельно.
- Инвестиции в иностранные проекты с участием российских инвесторов, включая синдицированные сделки. Данные сделки не входят в оценку венчурного рынка и рассматриваются отдельно.

Резюме исследования

Основные события за 2015 год

Среди основных событий венчурного рынка России за 2015 г. эксперты J'son & Partners Consulting выделили следующие:

- Президент Российской Федерации подписал венчурные поправки в Гражданский кодекс, разработанные ФРИИ и Исследовательским центром частного права (ИЦЧП). Главная задача данных поправок – ввести в него некоторые аналоги зарубежных правовых конструкций, отсутствие которых вынуждает российские интернет-компании уходить в иностранные юрисдикции.

В Москве появился седьмой технопарк. ОАО «Калибр» получило статус управляющей организации технопарка. Резидентами технопарка станут компании по производству импортозамещающей и экспортной продукции, а также образовательных и инженерных программ.

В апреле 2015 закрылась краудинвестинговая платформа VCStart.

В 2015 г. начал инвестиционную деятельность GVA LaunchGurus Fund 1, L.P. Объем фонда равен \$10–11 млн.

FlintCapital перенес главный офис в Барселону. Также ru-NetHoldings объявила о планах открытия офиса в Европе.

Фонд «Сколково» и сингапурский акселератор NaхAsia запустили совместную акселерационную программу для hardware-проектов в Москве и Сингапуре.

В апреле создан фонд StarNet Venture для инвестиций в «Интернет вещей». Руководителем назначен Геннадий Медецкий, который ранее возглавлял фонды «Рувенту» и «Синергия Инновации». Объем фонда составляет около \$50 млн.

В Москве открылся международный финтех-кластер Future Fintech. Цель кластера – развитие инновационных технологий в финансовой сфере и привлечение иностранных инвестиций в российский рынок стартапов.

В апреле 2015 фонд Da Vinci PE Fund II L.P. и РВК объявили о создании фонда объемом 5 млрд рублей для инвестиций в российские высокотехнологичные компании с международным потенциалом развития, чтобы впоследствии выводить их на IPO на Московской бирже.

StartaCapital открыл офис в Нью-Йорке.

В июне 2015 была запущена краудинвестинговая площадка для офлайн- и онлайн-бизнеса Itinvest.su.

В июне начал работу «Акселератор.ру», занимающийся IT-проектами в области uber-механики (перевод офлайн в онлайн), платежными решениями, а также стартапами в сфере mobile.

В августе 2015 российский фонд ABRT прекратил инвестировать в стартапы. Группа фонда будет сосредотачиваться на «собственных проектах».

В августе российский книжный сервис Bookmate вышел на рынок Индонезии под брендом Cipika Bookmate. В сентябре российский стартап RetailRocket вышел на рынок Европы.

В сентябре 2015 российский медицинский стартап UNIM вышел на международный рынок. Компания решает проблему дистанционной онкологической диагностики.

QIWI объявила о планах запуска криптовалюты – «битрублей» на основе технологий, по которой создавались биткоины.

Министерство финансов предложило ввести уголовную ответственность за выпуск криптовалют дополнением статьи «Оборот денежных суррогатов».

Площадка для стартапов и инвесторов APIMoscow объявила о прекращении работы с ноября 2015 года.

Председатель совета директоров Группы «Сумма» Зиявудин Магомедов запустил венчурную компанию Caspian VC Partners. Согласно открытым источникам, компания успела профинансировать пять проектов за 2015 год.

Бизнес-акселератор и посевной фонд Кремниевой долины 500 Startups вышел на российский рынок. Однако компания пока не планирует открывать офис в России, а стартапы будут проходить обучение в США.

«РусГидро», «Роснано» и Фонд развития Дальнего Востока подписали соглашение о создании фонда для инвестиций в экономику Дальневосточного федерального округа.

В июле 2015 венчурный фонд Rupa Capital открыл офис в Сан-Франциско.

Российский разработчик облачных сервисов Acronis и АО «ОЭЗ «Иннополис» заключили соглашение о создании на территории «Иннополиса» центра исследований и разработок облачных систем для хранения данных.

В сентябре Минэкономразвития одобрило законопроект с поправками в Налоговый кодекс, которые предоставят льготы инвесторам высокотехнологичных компаний. Законопроект касается обнуления налога на доходы от продажи ценных бумаг, которые обращаются в секторе рынка инноваций и инвестиций (РИИ) Московской биржи.

В технопарке «Строгино» открылся коворкинг. Площадь коворкинга – 180 м² – рассчитана на 24 рабочих места.

В сентябре Intel и РВК заключили стратегическое соглашение по поддержке в России сообщества технических энтузиастов (Do-It-Yourself).

«Альфа-банк» в декабре 2015 запустил онлайн-платформу «Поток», позволяющую физическим лицам кредитовать предприятия.

Комиссия по законопроектной деятельности одобрила законопроект о порядке приема в гражданство Российской Федерации иностранных граждан – индивидуальных предпринимателей и инвесторов.

Президент России подписал указ о создании «Национального центра развития технологий и базовых элементов робототехники».

В декабре фонд «Сколково» одобрил открытие представительства в Пекине, целями которого станут коммерциализация технологий, привлечение инвестиций в компании и инфраструктуру, формирование спектра коммерческих услуг для компаний фонда по взаимодействию с китайскими партнерами.

Агентство стратегических инициатив (АСИ) выбрало пилотные регионы для строительства детских технопарков: Республика Татарстан, Ханты-Мансийский автономный округ, Алтайский край, Московская область, Новосибирская область и Москва.

Краткие итоги за 2015 год

По итогам 2015 года эксперты J'son & Partners Consulting выделили 187 венчурных инвестиций в российские компании с участием фондов и бизнес-ангелов. По сравнению с 2014 наблюдается снижение количества сделок с венчурным капиталом. Лидером по количеству инвестиций в 2015 стал Фонд развития интернет-инициатив (ФРИИ).

В 2015 году 160 сделок с участием фондов и бизнес-ангелов раскрыли финансовые показатели. В денежном выражении объем инвестиций также показал снижение до 135 млн долларов.

Несмотря на сокращение сделок с участием венчурных фондов, их доля в общей структуре инвесторов остается доминирующей в 2015: без учета синдицированных сделок с их участием было совершено 87 сделок.

Также важно отметить растущую долю бизнес-ангелов: без учета синдицированных сделок за 2015 количество инвестиций бизнес-ангелов выросло на 34,1 %.

Отраслевой анализ

При анализе рынка использовалась отраслевая классификация сделок РАВИ. Отраслевой анализ профинансированных проектов показал, что ИКТ-сектор является преобладающим: в 2015 г. доля ИКТ-проектов составляет 85% от всех профинансированных проектов.

В структуре сделок в разрезе отраслей преобладают «телекоммуникации»: за 2015 г. в данном секторе было совершено 83,4% всех сделок и 94,2% от всего объема.

В разрезе подотраслей ИКТ-индустрии в 2015 лидируют «агрегаторы и каталоги» и «решения для бизнеса». Примечательно, что в денежном выражении наибольший объем инвестиций приходится на E-commerce, что объясняется заметной инвестицией в онлайн-аукцион CarPrice размером 40 млн долларов.

Инвестиционные раунды

Анализ раундов инвестирования показал, что большая часть инвестиций, как и в 2014 г., пришлась на посевную стадию; однако количество посевных сделок сократилось на 26,7 % по сравнению с 2014.

Эксперты J'son & Partners Consulting также сегментировали все венчурные сделки по объему привлеченного финансирования:

- сделки до 1 млн долларов;
- сделки от 1 до 5 млн долларов;
- сделки от 5 до 10 млн долларов;
- сделки свыше 10 млн долларов;
- объем сделок неизвестен.

Структура сделок за 2015 г. и сравнение с аналогичным периодом прошлого года представлены ниже: наблюдается снижение доли сделок объемом от 1 до 5 млн долларов при увеличении доли сделок объемом до 1 млн долларов. В количественном выражении все категории сделок сократились за 2015 г.

Выходы инвесторов

По оценке экспертов J'son & Partners Consulting, за 2015 г. было совершено 11 выходов венчурных фондов из российских проектов на сумму 1202,3 млн долларов. Данная оценка состоит из опубликованных размеров выходов и включает выход Accel Partners, Kinnevik, Northzone из Avito. В совокупности за 2015 г. эксперты J'son & Partners Consulting выделили 24 выхода с участием фондов прямых и венчурных инвестиций, что на 50% больше, чем годом ранее.

Инвестиции в иностранные проекты

Наблюдается рост активности российских инвесторов в зарубежных раундах инвестирования: по сравнению с 2014 г. количество сделок с участием российских фондов и бизнес-ангелов выросло на 34,2%; в денежном выражении рост составил 21,7%. Также за 2015 г. было совершено семь выходов российских фондов из иностранных проектов против девяти выходов годом ранее.

Барьеры и драйверы развития российского венчурного рынка

В качестве основных барьеров развития венчурного рынка в Российской Федерации эксперты J'son & Partners Consulting выделяют:

- снижение скорости закрытия сделок;
- увеличение сроков выхода из проектов;
- падение оценок компаний;
- кризис банковской отрасли;
- недостатки российского права;
- низкие бюджеты на R&D;
- отсутствие спроса от крупных заказчиков;
- дефицит преподавателей в фундаментальных отраслях.

Среди основных драйверов развития венчурного рынка в Российской Федерации выделяются:

- рост качества венчурных проектов;
- падение рубля снизило стоимость R&D;
- импортозамещение стимулирует спрос в ряде направлений;
- позитивные сдвиги в российском праве, активное участие ФРИИ.

Источник: J'son & Partners Consulting

Венчурный фонд Минкомсвязи получил прибыль без единой сделки за 10 лет

01 апреля 2016, Россия, Москва, rusbases.com. Инвестиционный фонд Минкомсвязи «Росинфокоминвест», созданный для инвестиций в стартапы, рассказал о прибыли по итогам 2015 года, однако не закрыл ни одной венчурной сделки за 10 лет существования. Об этом пишут «Ведомости». Напомним, фонд «Росинфокоминвест» был создан в 2006 году с объемом в 1,45 млрд рублей для инвестиций в венчурные IT-проекты. За прошедшее время инвестиционная деятельность фонда, однако, заключалась только в размещении средств на депозитах и операциях с ценными бумагами, отмечает издание. При этом сам фонд действительно называет себя «венчурным».

По итогам 2015 года фонд впервые за 4 года вышел на прибыльность, заработав 93 млн чистой прибыли по сравнению с 177,6 млн рублей чистого убытка в 2014 году. В материалах фонда отмечается, что доходность от управления инвестиционными резервами превысила 15% годовых, что «что на несколько процентных пунктов выше ставок по депозитам крупных банков», подчеркивают в фонде.

Отмечается, что в 2013 году фонд изменил свою официальную инвестиционную политику, однако инвестиций в стартапы за этим так и не последовало. По данным «Ведомостей», задержку с инвестициями в фонде объясняют тем, что перед «Росинфокоминвестом» стояла задача от Минкомсвязи и совета директоров по перезапуску деятельности. В 2015 году фонд изучил более 100 проектов, однако ни в кого не инвестировал из-за того, что аналитики «Росинфокоминвеста» выявили в представленных проектах «риски, которые превышают предусмотренные фондом пределы», цитирует издание слова гендиректора фонда Павла Родионова.

Начать вкладываться в стартапы «Росинфокоминвест» планирует в течение 2016 года – потратить на это планируется 600 млн рублей за год. По словам Родионова, сейчас фонд рассматривает семь проектов, названия которых, впрочем, не раскрываются.

Сбербанк создает второй венчурный фонд с капиталом от \$100 млн

10 апреля 2016, Россия, Москва, izvestia.ru. Он будет инвестировать в финансово-технологические проекты, искусственный интеллект и анализ больших массивов данных.

Сбербанк планирует создать второй венчурный фонд, в который вложится пополам с соинвесторами, рассказал «Ведомостям» знакомый Виктора Орловского, партнера управляющей компании SBT Venture – MoneyTime Ventures, бывшего старшего вице-президента Сбербанка. Знает о планах создать венчурный фонд и сотрудник Сбербанка. По данным первого собеседника, капитал фонда может составить около \$100 млн. Второй уточняет, что размер капитала еще не определен и может колебаться от \$100 млн до \$150 млн. Представитель Сбербанка отказался от комментариев.

Первый венчурный фонд SBT Venture Capital с капиталом \$100 млн Сбербанк открыл в 2012 г., чтобы финансировать полезные для банка технологические проекты. Свою первую инвестицию он сделал летом 2013 г., вложившись в американскую платформу дистанционного управления бесконтактными приложениями и сервисами Sequent Software. Согласно базе стартапов Crunchbase, фонд поучаствовал в 11 сделках. На сайте управляющей компании MoneyTime Ventures заявляется, что фонд вложил \$40 млн. Рассчитан он на 10 лет, а его капитал пополняли как Сбербанк, так и частные инвесторы.

Сбербанк нашел руководителя для своей управляющей компании

Новый фонд может инвестировать в российские и зарубежные технологические проекты в области финансов (финтех), а также стартапы в области больших данных и искусственного интеллекта, говорит один из собеседников «Ведомостей». Соинвесторы пока неизвестны, говорит он – ими могут стать как корпорации (в том числе и государственные), так и фонды и частные инвесторы. Собеседник «Ведомостей» полагает, что управлять вторым фондом, как и первым, будет MoneyTime Ventures.

Последняя инвестиция

В феврале 2016 г. SBT Venture Capital вместе с самим Сбербанком, RTP Ventures (дочерний фонд ru-Net Леонида Богуславского), Almaz Capital и MoneyTime Ventures вложили в американский стартап с российскими корнями Gridgain \$15 млн. Он разрабатывает софт для переноса вычислений в распределенную память, что важно при обработке большого количества транзакций.

Технологиям, в которые будет инвестировать фонд, может найтись применение и в самом госбанке. «Если смотреть на всех этих ребят – Amazon, Google и проч., – мы ужасно отстаем», – сетовал недавно президент Сбербанка Герман Греф. Он привел пример: в 2015 г. Сбербанк сделал 27 000 изменений своей IT-платформы, пять лет назад делал 600–800 изменений в год, в этом году планирует 41 000 изменений, а Amazon вносит по 10 000 изменений своей платформы в день. «Это неконкурентоспособная история», – заключил Греф.

Если фонд пополняется из средств единственного инвестора и не меняет инвестиционную стратегию, то делать новые фонды необходимости нет, объясняет управляющий партнер фонда Prostor Capital Алексей Соловьев. Граница между фондами нужна, чтобы уравновешивать риски разных инвесторов, пополняющих фонд. Чем больше времени проходит, тем становится понятнее, насколько успешен фонд, рассуждает Соловьев, поэтому более поздние инвесторы несут меньше рисков, чем ранние.

В июле 2014 г. о создании второго серийного фонда с целевым размером \$200 млн объявляла Runa Capital. Runa Capital I инвестирует в технологические стартапы. По собственному консервативному прогнозу, Runa ожидает четырехкратного возврата инвестиций первого фонда размером в \$135 млн. У второго фонда возврат вложенного капитала будет как минимум трехкратный, рассчитывает Runa.

В октябре прошлого года второй фонд анонсировала Buran Venture Capital. Ее первый фонд проинвестировал \$35 млн в 10 проектов. Среди портфельных компаний фонд называл Ponominalu.ru (крупная интернет-касса продажи билетов), Shazam (мобильное приложение по распознаванию музыки) и онлайн-видеосервис ivi.ru. Целевой капитал второго фонда – \$75 млн. Он вложится в 20–25 компаний, средняя инвестиция составит \$1–2 млн.

Стартап-площадки

Российский стартап DocLand привлек \$500 тысяч

15 марта 2016, Россия, Москва, gusbase.com. Российский стартап DocLand.ru (ООО «ДОКЛЭНД»), оказывающий услуги по организации лечения за рубежом, закрыл посевной раунд инвестиций в размере \$500 тысяч. Инвестором в сделке выступила компания GNB fund rus (ООО «ДЖИЭНБИ ФАНД РУС»). Об этом сообщил основатель и генеральный директор DocLand.ru Дмитрий Домарев, информацию подтвердил ментор проекта Дмитрий Петрухин (основатель сервиса DocDoc.ru). Другие подробности сделки не разглашаются. По данным ЕГРЮЛ, 70% сервиса DocLand.ru принадлежат сейчас ООО «ДЖИЭНБИ ФАНД РУС», остальные 30% – Дмитрию Домареву.

Портал DocLand.ru оказывает услуги по записи на лечение в клинику за рубежом, получению плана и стоимости лечения. Для пациентов услуги портала бесплатны. На сегодняшний день пользователям сервиса доступны более 350 врачей и клиник в Израиле, Германии, Испании, Польше, Южной Корее, Индии и России.

«Привлечение внешних средств было необходимо для ускорения темпов роста проекта в период прохождения инвестиционной ямы. Нам очень важно, что фонд не только поддержал нас словами, но и поверил в проект рублем», – сообщил Домарев.

Российский стартап: универсальный VR-контроллер для устройств виртуальной реальности

29 марта 2016, Россия, Москва, computerra.ru. Группа российских студентов из Уфы представила свой стартап – универсальный контроллер Finch (от англ. зяблик), который способен работать с любым смартфоном, компьютером и очками виртуальной реальности (Oculus, HTC, GearVR, Cardboard и прочее).

Finch крепится на руке, считывает жесты пользователя при помощи многочисленных датчиков и обеспечивает самые разнообразные жесты в VR-пространстве: перемещение, увеличение, выбор, перелистывание и т.п. Это могут быть как жесты, привычные для пользователей смартфонов, вроде «скребка» или «смахивания», так и жесты, характерные для использования мыши – «щелчок», «прокрутка», «выделение абзаца». Кроме того с Finch доступна виртуальная QWERTY-клавиатура со скоростью набора, близкой к планшету или смартфону. Так же Finch оснащен сенсорной панелью на указательном пальце, которая значительно расширяет спектр возможностей управления.

Finch универсален по размеру и подходит как для правой, так и для левой. Среди возможностей контроллера разработчики называют и игровой функционал. В настоящее время проект готовится к выходу на площадку Кикстартера, намеченный на май 2016.

Российский туристический ИТ-стартап оценили в \$4 млн

30 марта 2016, Россия, Москва, snews.ru. Российский туристический онлайн-сервис «Таймсинери», ориентированный на глобальный рынок, завершает продажу 15% своих акций управляющей компании «Русское инвестиционное общество». Полная стоимость сервиса оценивается свыше \$4 млн.

Заккрытие сделки

Российский туристический онлайн-сервис Timescenery («Таймсинери») готовится к завершению посевного раунда финансирования управляющей компании «Русское инвестиционное общество» (УК «РИО»).

В начале апреля 2016 г. УК «РИО» приобретет долю в сервисе в 15% через находящийся под ее управлением венчурный фонд «РИО Венчур 15». Точная сумма сделки не называется, но компания указывает, что нынешняя стоимость сервиса составляет более \$4 млн. Средства привлекаются для выхода на глобальный рынок и дальнейшего развития проекта. Ранее проект существовал на собственные средства его инициаторов.

«Таймсинери» позиционируется как конструктор путешествий и планов на каждый день, который соединяет источники контента, провайдеров услуг и людей со всего мира в единой экосистеме. Сервис должен позволить пользователям находить разноплановую информацию о местах, составлять детальные планы поездок и отдыха, бронировать и покупать услуги и обмениваться готовыми планами между собой.

Бизнес-модель проекта основана на консолидации предложений различных поставщиков и монетизации за счет комиссионных отчислений от партнеров.

Услуги последних предлагаются пользователям без дополнительной наценки со стороны сервиса.

По словам управляющего партнера УК «РИО» Ивана Гусакова, его компания станет участвовать в оперативном управлении проектом. «Мы располагаем для этого соответствующими бизнес-ресурсами», – добавил он.

Бета-версия сервиса была запущена в декабре 2015 г. «Сегодня мы открыли регистрацию, а также зарелизили несколько ключевых возможностей – аренду авто, обмен тайм-сценариями (и их каталог), а чуть раньше реализовали мобильную версию», – сообщил основатель «Таймсинери» Никита Дедик.

Запутанный формат сделки

Формат описываемой сделки в УК «РИО» считают уникальным – российский проект для международного рынка финансируется полностью частным фондом в российской юрисдикции. Как пояснил один из участников «РИО» Иван Гусаков, венчурные инвестиции у нас в стране пока принято оформлять в западных юрисдикциях в силу не самого простого российского законодательства. В этой связи УК «РИО» Иван склонен называть одним из первопроходцев в применении этого законодательства на практике. Одновременно с венчурными фондами Русское Инвестиционное Общество развивает фонды недвижимости и портфельные фонды.

По данным ЕГРЮЛ, в ООО «Таймсинери» на сегодняшний день 66,5% акций компании принадлежит самому Дедиду, 15% – Александру Урбановичу, 3,5% – Константину Сергиенко. Что касается оставшихся 15%, то с 13 января 2016 г. они записаны на Дмитрия Ротенберга – заместителя директора по инновационным проектам УК «РИО». По словам участников сделки, Дмитрий Ротенберг не состоит в родственных отношениях с предпринимателем Аркадием Ротенбергом.

Дмитрий Ротенберг заверил, что уже на следующей неделе он передаст свои акции венчурному фонду «РИО Венчур 15», которым управляет УК «РИО». Фонд зарегистрирован ЦБ РФ 13 августа 2015 г. По словам Ротенберга, фонд совершает свои сделки от имени юрлица УК «РИО».

Такой запутанный формат инвестиций в «Таймсинери» Ротенберг, как и Дедик, объясняет сложностями юридического оформления сделок при работе с закрытыми паевыми инвестиционными фондами.

Управляющий партнер УК «РИО» Иван Гусаков (владеет 31% долей в структуре) участие в сделке самого Дмитрия Ротенберга объяснил тем, что он был соучредителем некоего юрлица, которому принадлежал фонд «РИО Венчур 15».

Как и на чем работает сервис

«Наша концепция – агрегация информации и услуг с добавленной ценностью, – рассказал Никита Дедик. – Мы ищем качественных поставщиков сервиса и контента и соединяем их со своими ресурсами. То есть это не "сайт" в классическом понимании, а, скорее, приложение внутри браузера – как Gmail или Facebook».

Проект ориентирован на глобальный рынок, поддерживает русский и английский языки интерфейса и службы поддержки.

Серверная часть сервиса (бэкенд), которая отвечает за бизнес-логику, хранение данных, общение с внешними программными интерфейсами (API) поставщиков данных, реализована на фреймворке Mojolicious (Perl). В качестве основной СУБД используем кластер MongoDB. В основе клиентской части (фронтенд), которая задействуется в браузере пользователя и отвечает за реализацию интерфейса, – решение AngularJS. Сервис размещается в «облаке» M1Cloud.

«Сервис имеет модульную архитектуру, общение фронтенда и бэкенда реализуется с помощью внутреннего API с заделом на реализацию клиентских приложений на других платформах (мобильные приложения в первую очередь), – говорит Дедик. – Однако дизайн продукта реализован по принципу mobile-first и является адаптивным, так что наше веб-приложение задействует знакомый интерфейс на любых устройствах с подключением к интернету, но с учетом диагонали экрана».

Что агрегирует «Таймсинери»

Среди действующих партнеров и бесплатных поставщиков информации сервиса называются такие ресурсы как Facebook, Wikipedia, Google Places, Google Calendar, OpenWeatherMap, Foursquare, а также TMC (бронирование авиабилетов), RentalCars (аренда авто), «Островок.ру» (бронирование отелей).

«Это основные интеграции, которые реализованы в нашем продукте на данный момент. Но мы непрерывно подключаем новые сервисы и новых поставщиков, – отмечает Никита Дедик».

В число продуктов сервиса планируется добавить услуги, связанные с организацией экскурсий, походами в музеи без очереди, заказом трансферов и такси, покупкой билетов в кино, бронированием столиков в ресторанах и пр. Также рассматриваются варианты сотрудничества с консьерж-службами и банками на предмет предоставления платформы сервиса в формате b2b2c.

Российский стартап по продаже пробников духов по подписке Scentbird привлёк \$2,8 млн

01 апреля 2016, Россия, Москва, us.ru. Инвесторами выступили Eclipse Ventures, Ludlow Ventures, SGH Capital и международный фонд Льва Левиева и Вячеслава Мирилашвили Vaizra Investments. Подробности сделки не раскрываются.

Scentbird основана в 2014 году Марией Нурисламовой, Сергеем Гусевым, Андреем Ребровым и Рэйчел тен Бринк (Rachel ten Brink). Компания базируется в Нью-Йорке и занимается продажей пробников мужских и женских дизайнерских духов по подписке. Scentbird собирает отзывы своих клиентов, на основе которых затем составляет персонализированные рекомендации. Стартап позиционирует себя как «Netflix для парфюма».

Стоимость подписки составляет \$14,95 в месяц, за эти деньги клиент получает флакон, которого хватит на 30 дней (если использовать духи четыре раза в день). На платформе представлено 450 брендов, среди которых духи от Carolina Herrera, Bvlgari и Paco Rabanne. По данным самой компании, с момента основания сервис продал более 300 тысяч пробников на сумму \$6 млн.

Полученные средства компания потратит на дальнейшее развитие сервиса, в частности, на расширение предлагаемого ассортимента. Также компания начала продавать небольшие флакончики объемом 8 мл, которые можно приобрести без подписки, и подарочные наборы, в которых несколько флаконов с разными ароматами.

В августе 2015 года Scentbird вошла в акселератор Y Combinator и привлекла \$1 млн.

Конкурентом Scentbird является компания Scent Trunk. Если Scentbird продает пробники духов известных дизайнеров, то Scent Trunk старается сосредоточиться на независимых парфюмерах, отмечает TechCrunch.

Лев Левиев и Вячеслав Мирилашвили основали Vaizra Investments в 2011 году. Также им принадлежит фонд Vaizra Capital – инвестор ИД «Комитет», в который входят издания vc.ru и TJ.

Российский стартап Viroot привлек 12 миллионов долларов инвестиций

05 апреля 2016, Россия, Москва, therunet.com. Российский стартап Viroot объявил о привлечении 12 миллионов долларов инвестиций. Об этом пишет Venture Beat. Среди инвесторов – фонды Menlo Ventures, Thomvest Ventures и Yahoo Japan. Общий объем инвестиций в Viroot на сегодняшний день составляет 18,6 миллиона долларов.

Viroot занимается разработкой платформы, позволяющей владельцам видеоконтента управлять коммерческим распространением роликов в мобильных приложениях и на веб-площадках. Система интегрирована с более чем сотней тысяч сайтов. Ежемесячная аудитория распространяемых видео превышает 22 миллиона человек.

Основатель Viroot – выпускник Startup Школы Александр Дебелов. В 2010 году Александр вошел в список Top 5 лучших студентов-предпринимателей по версии Entrepreneur Magazine. В 2016 году его отметил Forbes как одного из самых ярких предпринимателей младше тридцати лет.

Российский стартап в сфере мобильного банкинга Instabank закрывается

12 апреля 2016, Россия, Москва, rusbase.com. Российский сервис по получению банковских услуг через приложение Instabank объявил о прекращении работы из-за проблем с финансированием.

Об этом в беседе с порталом FutureBanking сообщил основатель стартапа Роман Потемкин. О переходе всех клиентов сервиса на обслуживание в мобильное приложение «Военно-промышленного банка» (ВПБ) с аналогичным Instabank функционалом также говорится на сайте проекта.

«Уже через год после запуска (Instabank был запущен в 2012 году – прим. Rusbase) я понял, что для масштабирования «легкого банка» нужны не сотни тысяч, как казалось на старте, а десятки миллионов, которые стартапу на ранней стадии доступны не в каждой стране. А если топлива недостаточно, то нет достаточной тяги для того, чтобы оторваться от орбиты банка-партнера», – приводят на портале слова Потемкина.

По его словам, в мобильный сервис ВПБ легли наработки Instabank:

«И по законам природы «легкий банк» должен приземлиться обратно, на его инфраструктуру. Развить самостоятельный бренд на доходах от транзакционного бизнеса у нас не получилось. Поэтому лучшие наработки «Инстабанка» легли в основу мобильного банка ВПБ, и сегодня, в свой третий день рождения, мы переводим наших клиентов на обслуживание через мобильный банк Военно-промышленного банка», – добавил Потемкин.

ВПБ и ранее обслуживал счета пользователей Instabank, которые все это время фактически являлись клиентами этого банка; мобильное приложение сервиса выступало как инструмент для операций со счетом, открытым в ВПБ при регистрации в сервисе.

Отметим, что по такой же схеме, к примеру, работает сервис «Рокетбанк», который ранее обслуживался в банке «Интеркоммерц», но после недавних событий полностью перешел на обслуживание в банк «Открытие».

В 2012 году Instabank получил инвестиции от венчурного фонда Life.SREDA при оценке всего сервиса в \$4 млн, размер которых не раскрывался.

Отмечается, что теперь Роман Потемкин сосредоточится на развитии своего другого проекта – приложения UPUP, которое позволяет родителям следить за расходами своего ребенка.

Успешный российский стартап «DO-RA» из Сколково

12 апреля 2016, Россия, Московская обл., snews.ru. Этой публикацией хочется открыть цикл постов «Успешные компании из Сколково». Мне удалось пообщаться с Владимиром Елиным, руководителем проекта «ДО-РА», к.т.н., изобретателем и инвестором.

О компании, её истории и продукте

ПАО «Интерсофт Евразия», была основана в 2010 году для инновационных проектов и технологий её основателем и руководителем, является кандидат технических наук, Владимир Елин. В ноябре 2011 года, компания стала резидентом Сколково, а в декабре того же года получила свой первый грант на развитие инноваций в рамках проекта ДО-РА по созданию недорогого, компактного устройства измерения ионизирующего излучения для смартфонов и компьютеров с функцией дозиметра-радиометра. Собственно, по сочетанию первых букв функционала устройства назван проект ДО-РА, читаемый одинаково в русской и английской версиях.

Идея проекта ДО-РА основана на первом изобретении основателя компании Елина В., возникшая в аккурат, после атомной катастрофы на АЭС Фукусима-1, сначала высказанной в статье, а затем логично развитой в результате написания патентной заявки на основании проведённого патентного поиска.

Позже, после получения патента на полезную модель и создания первых прототипов устройств ДО-РА, было решено продолжать развитие проекта в рамках нарождающейся высокотехнологичной территории Технопарка Сколково. Сначала все устройства линии ДО-РА работали по аудио протоколу через мини аудио разъем смартфонов и планшетов со счётчиком Гейгера-Мюллера с относительной чувствительностью к ионизирующему Гамма излучению Cs137, мощностью дозы в 1 мкЗв/ч, не хуже +/- 25%, в период получения девелоперских лицензий разработчика от Apple, Microsoft, Android. Затем были реализованы прототипы кроссплатформенных устройств ДО-РА с более совершенной электроникой чтения, работающие на различных дистанционных радио протоколах, на основе твердотельного детектора DoRaSi с относительной чувствительностью к ионизирующему Альфа, Бета и Гамма излучению не хуже +/- 10%, собственной конструкции.

Из истории проекта

5 лет назад появилась сама идея создания устройства ДО-РА для мобильных телефонов и смартфонов в виде периферийного устройства с функцией дозиметра-радиометра и был получен 1-й патент РФ.

4 года назад компания ОАО Интерсофт Евразия стала резидентом технопарка «Сколково» благодаря государственной поддержке собственных инновационных идей. Тогда же проекту ДО-РА Фондом «Сколково» был выделен первый мини грант в 1.35 млн. руб. для формирования стратегии развития проекта и создания первых прототипов и опытных образцов DO-RA. Classic, промо дизайна корпуса, создания первых пользовательских программ и защиты интеллектуальной собственности.

2 года в совокупности, ушло на оформление и многократную коррекцию документов и заявок, бюрократическое согласование, ожидание экспертиз в получении финансирования на разных этапах развития проекта ДО-РА, в частности, при получении мини Гранта – 1.35 млн. руб. и Гранта, стадия-1 – 22.5 млн. руб. В тот же период более 25 млн. руб. было вложено изобретателем и инвестором проекта ДО-РА и компанией ЗАО «Смарт Лоджистик Групп». Кстати, по итогам 2013 г. Dow Jones оценил акционерный капитал ОАО «Интерсофт Евразия» в \$10 млн. и включил компанию в список рекомендованных для венчурных капиталистов.

1 год, в итоге, чистого рабочего времени было потрачено командой Интерсофт Евразия на НИР и ОКР включая: дизайн, конструкторскую и инженерную проработку различных форм-факторов устройств, разработано более сотни схемо-технически и программных решений, создано более десятка полноценных КД в международном формате IPC конструируемых устройств для их промышленного изготовления, проведены специальные лабораторные испытания на различных источниках ионизирующего излучения прототипов ДО-РА, написаны коды пользовательских программ для ключевых мобильных платформ (iOS, Android, WP, Java ME, TIZEN и др.) и стационарных платформ Windows/Linux/MacOs и алгоритмы работы устройств, и их патентную защиту в России и за рубежом, это более 55 патентов и 20 свидетельств на программные коды и многое другое, включая более 1500 страниц отчётов схем, чертежей, анализа, маркетинга, дизайна и др. по этапам проекта ДО-РА.

Более месяца команда ДО-РА провела на стендах международных выставок, форумов и симпозиумов продвигая свои разработки на мировой рынок. В рамках проекта опубликовано в России и за рубежом более 100 статей инновационной тематики деятельности Интерсофт Евразия, оператора проекта ДО-РА.

А что сегодня?

В настоящее время команда Интерсофт Евразия проекта ДО-РА работает над созданием собственного чипа DO-RA.micго для его серийной интеграции в смартфоны и компьютеры на этапе их производства. Данный чип будет ядром линии ДО-РА в том числе внешних, периферийных устройств, так и отдельных модулей при массовом производстве, тем самым удешевляя и стандартизируя продукт. Одним из направлений развития проекта также являются умные часы с собственным чипом и датчиком ИИ и электромагнитных полей иного диапазона.

Обратимся к техническим параметрам одной из последних моделей - DO-RA.Ultra-2. Диапазон измерения ионизирующего излучения устройством ДО-РА с кремнием детектором DoRaSi по Альфа, Бета, Гамма от 60 кЗв до 10 мЭв. Относительная чувствительность к Cs137 с мощностью дозы 1 мкЗв/ч +/- 10% при экспозиции в 1 мин., 5% при 3-х. мин. Температурный режим работы устройства от -40 до +50 С, при влажности до 80%, вес устройства 30-50 гр., габариты 8x25x50 мм. Срок непрерывной работы до подзарядки 5-7 суток, при эпизодическом включении устройство может работать до подзарядки 1.5 - 2 месяца и более.

Устройство работает, либо на основе счётчика радиации Гейгера-Мюллера (Г-М), либо на основе полупроводникового детектора, на котором под воздействием ионизирующего излучения возникает ток благодаря ионизации рабочего тела, в частности, в Г-М инертного газа под влиянием Комптоновских электронов выбитых гамма частицами из оксида, которым покрыта поверхность трубки Г-М. Благодаря чему возникает электрическая дуга, за счёт приложенного высокого напряжения в 320-450 В и фиксируется данное событие электроникой чтения.

Далее эта информация поступает на процессор смартфона или компьютера.

Примерно так же работает твердотельный датчик из кремния DoRaSi при этом телом для ионизации и фиксации Альфа, Бета и Гамма излучения является изготовленный специальным образом PIN диод, а пропорционально величине протекания в нём тока определяют мощность дозы ИИ (радиации).

Все разработки, инженерия, дизайн, программирование произведены в России. Все компоненты, платы, корпус и упаковка могут быть произведены, как в России, в Китае или иной стране в зависимости от рынка сбыта. В настоящее время тестовые образцы собираются как в Шеньчжэне, в Зеленограде и в Туле.

Инновационность продукта ДО-РА подвержена защитой изобретательского приоритета закреплённая в патентных на полезные модели и изобретения в России, США, Японии, Корее, Китае, Индии, Евросоюзе в Белоруссии, Украине и в других странах, в возможности массового тиражирования устройств линии ДО-РА, в целях предупреждения человека об избыточном ионизирующем излучении в режиме здесь и сейчас.

Где используется продукт? Какой рынок сбыта?

Устройства ДО-РА, в зависимости от их модификации, имеют широкое применение и в частности: в быту, на промышленных объектах на атомных станциях и медицинских центрах работающих с радионуклидами, в авиации, космонавтике, в военном деле, при добыче полезных ископаемых и в быту. Наиболее часто с избыточным ионизирующим излучением обыватели сталкиваются в обычных авиаперелётах, где на высотах в 11.5-12.00 км, стандартном коридоре полёта гражданского авиалайнера уровень ионизирующего излучения в 25-30 раз превышает норму. В год авиаперевозками пользуется более 1 млрд. человек. А избыточное ионизирующее излучение, прежде всего, пагубно воздействуют на иммунную систему и отдельные органы человека и животных, вызывая побочные эффекты при различных хронических заболеваниях.

По первичным оценкам маркетологов на различных континентах, рынок сбыта в виде периферийных устройств и модулей ДО-РА может достигать 10 млн. ежегодно. А в случае их интеграции в виде микрочипов DO-RA.micro, от 100 млн. единиц в год.

Планы развития

В ближайшее время мы планируем передать выверенную конструкторскую документацию на модели DO-RA.Q и DO-RA.QS в формате IPC на заводы Китая и России для оценки возможностей производства с постепенным наращиванием тиражирования в зависимости от спроса и предварительных заказов. Завершается прототипирование новой компактной модели DO-RA.Ultra-3 на собственном кремниевом детекторе DoRaSi с гибридным Bluetooth 2.0/4.0 и ink-экраном, на энергоэффективный компонентной базе.

Пока в нашем активе оформленных через наш сайт около 35.000 заказов на устройства ДО-РА в виде индивидуальных и оптовых партий, однако после запуска промышленного производства все кто уже скачал пользовательские приложения DO-RA.Soft из интереса, могут стать потенциальными покупателями наших разработок, а это более 200 тыс. человек по всему миру.

Наши планы на 2016 год, выполнить имеющиеся заказы оформляемые в режиме онлайн через бесплатное, мульти язычное пользовательское приложение DO-RA, всего 23 языка, размешенное на значимых интернет площадках, как: App Store, Google Play, WP Market и другие. По нашему ощущению реально надо будет произвести около 40.000 устройств в текущем году, в различных модификациях и форм факторах. Если говорить в денежном измерении на 2016 г. это около \$1 – 1.2 млн в виде вложений.

Ваше мнение о "Сколково", как трансформировалось это мнение с момента подачи заявки в участники до текущего времени;

С 2011 года по настоящее время Технопарк Сколково достиг очень хороших показателей в развитии, как в эмиссии интеллектуальной собственности, так и в оборотах стартапов. Имеется собственная база для управленцев, выставочные мощности, готовятся офисы и технологические помещения для резидентов-инноваторов. Отработана технология международной экспертизы, оформления и выдачи грантов под проекты, и микро гранты включая для организации зарубежных выставок. Однако, из-за внешней и порой необоснованной критики Сколково, система стала бюрократизироваться, по-видимому, защищаясь от внешних нападков. Тем не менее, менеджмент такой же приветливый, квалифицированный и отзывчивый, как и в начале своего пути.

Какой вклад в Ваш успех сделал фонд Сколково? Возможно ли было бы осуществление проекта без фонда?

В моём конкретном случае Фонд внес весомый вклад в проект - вселив в меня надежду, что это кому-то нужно и конечно оказал значительную финансовую помощь в виде 2-х грантов в совокупности до \$1 млн. в ценах до 2014 г., рекламную и интеллектуальную поддержку, а также обеспечил льготами деятельность нашего проекта при проведении НИР и ОКР на разных этапах развития.

РЕШЕНИЯ И ПРАКТИКА

Технопарки. Иннограды

В Череповце откроют технопарк высоких технологий

14 марта 2016, Россия, Вологодская обл., regnum.ru. На территории технопарка в Зашекснинском районе Череповца откроются предприятия лесопромышленного комплекса и деревообработки. Также парк будет выполнять функции научно-исследовательского центра.

Сейчас готов предварительный проект технопарка. Его сопровождением занимаются специалисты инвестиционного агентства «Череповец», а практическую и консультационную помощь окажут финские партнеры. За основу будет взят опыт города Йоэнсу, где уже более 25 лет существует образцовый технопарк, вместивший в себя более сотни предприятий лесного комплекса. При этом создатели технопарка адаптируют финские наработки под особенности местного производственного и инвестиционного климата, рассказали в череповецком инвестагентстве.

В технопарке будут развивать опытно-производственное и сервисное направления, а также проводить научно-исследовательскую работу и готовить инженерно-технические кадры.

«В последние годы Череповец стал одним из региональных центров в развитии отрасли дерево-обработки и деревянного домостроения. Логично, что здесь должен появиться и центр, который будет готовить кадры для этой отрасли. На базе Череповецкого госуниверситета уже создана соответствующая научная база, а в городе отлажена многоступенчатая система подготовки профессиональных кадров – с профильным отбором в школах и последующим обучением в колледжах и вузах», – сообщил заместитель мэра города Михаил Ананьин.

Будущий технопарк появится в районе Октябрьского проспекта. Непосредственная близость жилых домов диктует жесткие требования к экологичности будущих производств, поэтому каждый представленный проект проходит тщательную экспертизу. При любом сомнении в безопасности нового производства проект автоматически теряет все шансы получить одобрение на градостроительном и инвестиционном советах города.

Представители череповецкого бизнеса уже демонстрируют свой интерес к новому технопарку. Их интерес подогревает и то, что его резидентам обещаны существенные льготы. В частности – это возможность получить юридическое сопровождение бизнес-проектов и кредиты под низкие проценты.

Будущие предприятия технопарка будут строиться за счет частных инвестиций резидентов, а с инженерными коммуникациями поможет город. Для этого будут использованы средства Фонда развития моногородов с частичным софинансированием из местного бюджета. По предварительным подсчетам технопарк откроет свои двери до 2020 года.

Технопарк Югры – генератор инновационных идей и возможностей

16 марта 2016, Россия, Ханты-Мансийский АО, gosrf.ru. Технопарк высоких технологий Югры – постоянный участник публикаций журнала «Регионы России». Редакции всегда представляется важным освещать события, которые генерирует один из лучших технопарков страны, как его назвал помощник Президента России Андрей Белоусов в ходе церемонии открытия первого в России детского технопарка «Кванториум Югры».

О том, чем запомнился инноваторам Югры прошедший 2015 год и каковы планы на будущее, мы говорим с директором автономного учреждения Ханты-Мансийского автономного округа – Югры «Технопарк высоких технологий», д.т.н., профессором Юрием Реутовым.

– Юрий Ильич, на Ваш взгляд, какие события 2015 года стали наиболее значимыми для Технопарка Югры? Какие проекты были реализованы Технопарком и его резидентами? Каковы темпы роста объемов продукции, реализованной Вашими резидентами?

– Если говорить о наиболее значимых проектах и достижениях, то, в первую очередь, стоит назвать решение Правительства Ханты-Мансийского автономного округа – Югры об открытии в г. Ханты-Мансийске и г. Нефтеюганске двух первых в Российской Федерации детских технопарков. Один из этих детских технопарков – Кванториум Югры – открыт на базе Технопарка высоких технологий 28 ноября 2015 года.

В 2015 года Технопарку высоких технологий по результатам проведенных проверок и аккредитационных мероприятий выдан сертификат полного членства Европейской ассоциации инновационных бизнес-центров (EBN). Кроме того, Технопарк Югры прошел очередную оценку деятельности за минувшее трехлетие и регистрацию уполномоченной организацией NQA GlobalAssurance на соответствие требованиям стандарта Системы менеджмента качества в области организационно-методической и консультационной деятельности по коммерциализации инновационных проектов резидентов технопарка.

С целью продвижения и популяризации инновационной деятельности, с 2015 года Технопарк стал выпускать информационно-аналитический и научно-практический журнал «Технополис Югры».

Четыре инновационных компании-резидента Технопарка успешно прошли отбор Фонда содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере и получили финансирование по программам «СТАРТ» (ООО «БИТ», ООО «WEB-центр физической культуры, здоровья и спорта», ООО «МИП «Югра-биотехнологии») и «Коммерциализация» (ООО «Югра-Медиа»). Резидентом технопарка ООО «Центр геологического моделирования» получен грант Российского фонда фундаментальных исследований в рамках регионального конкурса проектов 2015 года. Одно из запоминающихся событий 2015 года – поставка 700 датчиков метана в качестве гуманитарной помощи в адрес шахты им. Засядько, которую осуществила компания-резидент Технопарка ООО «НИП «Экотоп».

По результатам участия в Петербургской технической ярмарке, на Международной специализированной выставке «Высокие технологии. Инновации. Инвестиции» (HI-TECH) и в конкурсе «Лучший инновационный проект и научно-техническая разработка года» семь проектов компаний-резидентов Технопарка отмечены золотыми и серебряными медалями. Инновационная компания-резидент Технопарка Югры – ООО «НПП Экотехноцентр» – победитель VI Межрегиональной промышленной выставки УрФО. Технопарк Югры и шесть проектов инновационных компаний-резидентов отмечены призами и медалями XVIII Московского международного салона изобретений и инновационных технологий «Архимед», сотрудники технопарка награждены орденами «За созидание».

В 2015 году к нам присоединились 19 компаний-резидентов, а в начале 2016 года – еще 8 компаний. Таким образом, в настоящее время мы сопровождаем 145 компаний. При этом большинство компаний-резидентов, по-прежнему, представляют сферы информационных технологий и ТЭК.

Рост объема продукции, реализованной резидентами Технопарка, к показателям 2014 года, составил 133,9% (1806 млн руб. вместо 1349 млн руб.).

Награды инновационных компаний-резидентов Технопарка Югры, полученные на Международной специализированной выставке «Высокие технологии. Инновации. Инвестиции» (HI-TECH) по итогам участия в конкурсе «Лучший инновационный проект и научно-техническая разработка года» (март 2015 г., г. Санкт-Петербург)

– В декабре 2015 года Технопарк Югры представлял инновационную продукцию компаний-резидентов на XX окружной выставке-форуме «Товары земли Югорской». Какие научно-технические разработки продемонстрировали ваши резиденты? Каковы результаты участия Технопарка в этом мероприятии и Ваши впечатления от выставки?

– Одно из существенных отличий, связанных с участием резидентов Технопарка в выставке 2015 года, состоит в том, что за всю двадцатилетнюю историю окружной выставки-форума «Товары земли Югорской» инновационные проекты наших резидентов впервые были представлены на едином стенде Технопарка Югры.

В юбилейной XX выставке приняли участие 10 компаний-резидентов. Некоторые продукты можно было приобрести прямо на выставке. Например, бытовые счетчики газа «Элехант» (производитель ООО «Элехант», г. Ханты-Мансийск), программные продукты «ВирБиПлан» (производитель ООО «ИКЦ Технологии знаний», г. Ханты-Мансийск), «Парадигма» (производитель ООО «2Дигма», г. Ханты-Мансийск). Заинтересованные предприятия могли заказать установку систем спутникового контроля, аналитики и управления транспортом «СКАУТ» и систем биометрического контроля и управления доступом (БиоСкуд) (производитель ООО «ИнТехСистем», г. Ханты-Мансийск). Кроме того, посетители нашего стенда могли приобрести экоудобрения «Биогумус» и «Биогумустин» (производитель ООО «НПП Экотехноцентр», г. Урай), действие которых помогает решить широкий спектр задач аграрного комплекса, связанных с повышением плодородия почв.

Повышенным вниманием пользовалась продукция ООО «Чайный дом «Чистота» (г. Мегион) – напиток чайный «Иван-чай», что не случайно. Большой интерес к югорскому иван-чаю обусловлен оздоравливающими и терапевтическими возможностями продукта, доказанными, в том числе, в ходе научного исследования, выполненного, по заказу Технопарка Югры, ООО «СибМедика» при АУ «Ханты-Мансийская государственная медицинская академия».

Для многих посетителей стенда явилась неожиданной информация о возможности производства в Югре многофункциональной инвалидной коляски повышенной проходимости, опытный образец которой был представлен ООО «Гидротехнологии» (г. Нягань). По информации директора компании Константина Молоканова в рамках выставки поступило пять заказов на производство транспортного средства, обеспечивающего передвижение людей с ограниченными физическими возможностями. Впечатлила заказчиков и конструкция коляски, позволяющая осуществлять посадку и высадку путем гидравлического опускания и поднятия посадочной платформы.

Инновационные проекты компаний-резидентов Технопарка из пгт Игрим (Березовский район) были представлены с помощью прототипов – образца трехслойного поликарбонатного листа для условий Крайнего Севера (ООО «ИгримТеплоПласт»), а также макета водоочистной установки на основе цеолитов (ООО «Интерлит Аква»). Немалый интерес вызвал утепленный спортивный костюм производства ООО «Интехно-Югра» (г. Ханты-Мансийск), обладающий противоударными свойствами и способный удерживать человека на поверхности воды.

В ходе работы выставки-форума руководители инновационных компаний-резидентов Технопарка ООО «Чайный дом «Чистота» Василий Кубарь и ООО «НПП Экотехноцентр» Станислав Устинов получили сертификаты, позволяющие использовать товарный знак «Сделано в Югре!» при маркировке своей продукции, подтверждая тем самым соответствие высоким стандартам качества, принятым в нашем округе.

Торжественное открытие первого в России детского технопарка «Кванториум Югры» (28.11.2015, г. Ханты-Мансийск)

– В ноябре прошлого года в Ханты-Мансийске и Нефтеюганске открылись первые в России детские технопарки «Кванториум». С какой целью создавались эти учреждения? Какие программы разработаны специально для детских технопарков? Как можно стать учащимся такого технопарка?

– Детский технопарк «Кванториум Югры» создан на базе нашего Технопарка в рамках реализации стратегической инициативы «Новая модель системы дополнительного образования детей» на основании соглашения между Правительством Ханты-Мансийского автономного округа – Югры и автономной некоммерческой организацией «Агентство стратегических инициатив по продвижению новых проектов». В соответствии с предложенной моделью школьники в Кванториуме обучаются по дополнительным общеобразовательным программам технической направленности с использованием инновационного оборудования и программного обеспечения. Такой подход позволяет формировать устойчивую многоуровневую систему работы с детьми и подростками в научно-техническом направлении дополнительного образования, адаптируя их к тенденциям социальных и технологических перемен.

Кванториум объединяет в себе инновационные направления науки и техники. Здесь созданы современные лаборатории (робототехники, IT-технологий, 3-D-моделирования, прототипирования), действует Рободром, работают интерактивные компьютерные классы. Каждому научно-техническому направлению соответствует определенный квантум: Нейроквантум – «Школа юных нейротехнологов»; Наноквантум – «Материаловедение и нанотехнологии»; Космоквантум – «Прикладная космонавтика и проектирование космических аппаратов»; Автоквантум – «Автомоделирование и смежные технологии»; Аэроквантум – «Малая беспилотная авиация»; Робоквантум – «Робототехника»; IT-квантум – «Тестирование на проникновение в IT-инфраструктуру»; Data-квантум – «Геоинформатика».

Учебный процесс в Наноквантуме детского технопарка «Кванториум Югры» (г. Ханты-Мансийск)

Для того чтобы подробнее информировать школьников о возможностях детского технопарка, в январе 2016 года в Кванториуме Югры проводятся Дни открытых дверей – встречи-презентации для учащихся школ города Ханты-Мансийска, на которых будущим ученикам Кванториума преподаватели рассказывают об изучении космоса и космонавтики, физики кристаллов, термохромных материалов, микроскопических, оптических, зондовых исследованиях, программировании роботов, опытах с наноматериалами, исследованиях социальной среды и окружающего мира, проектной деятельности, участии в соревнованиях и о многом другом, что позволит им сформироваться в качестве интеллектуально смелой и гармонично развитой личности с навыками изобретательского мышления. В ходе экскурсионной программы демонстрируются экспонаты уникального Музея науки, где можно самостоятельно запускать механизмы экспериментальных установок.

Инновационная компания-резидент Технопарка Югры ООО «Чайный дом «Чистота» – обладатель товарного знака «Сделано в Югре!»

– Какие проекты запланированы Технопарком Югры к реализации в 2016 году?

– На 2016 год Департаментом экономического развития Ханты-Мансийского автономного округа – Югры для Технопарка запланировано объемное государственное задание, которое мы должны исполнить в первую очередь. Государственным заданием определены: проведение экспертиз пакетов конкурсной документации, представленной субъектами малого и среднего предпринимательства на получение государственной поддержки; аналитика по субъектам инвестиционной деятельности, заинтересованным в реализации инвестиционных проектов; мониторинг информации об инвестиционных проектах, реализуемых и планируемых к реализации на территории Югры; оказание услуг по поиску инвесторов и организации взаимодействия субъектов малого и среднего предпринимательства с потенциальными деловыми партнерами; оказание услуг по разработке бизнес-планов, концепций, технико-экономических обоснований, инвестиционных проектов, реализуемых на территории Югры. Отдельный комплекс услуг Технопарка связан с консультированием, информированием потенциальных и состоявшихся участников инновационных процессов, с деятельностью Центра прототипирования, Регионального центра инжиниринга и Центра кластерного развития.

Также, в 2016 году при содействии Технопарка, лесопромышленный кластер Ханты-Мансийского автономного округа – Югры должен быть включен в реестр промышленных кластеров и специализированных организаций РФ, что является первым шагом к получению субсидий из федерального бюджета на возмещение части затрат при реализации совместных проектов по производству промышленной продукции кластера в целях импортозамещения. Надеемся, что в 2016 году в автономном округе будет сформирован еще один кластер – агропромышленный.

Церемония подписания Меморандума о намерениях сотрудничества между АУ Ханты-Мансийского автономного округа – Югры «Технопарк высоких технологий» и китайско-немецким Экопарком г. Циндао

– В конце января 2016 года Вы вернулись из Китая. С чем была связана эта деловая поездка? Каковы перспективы сотрудничества Технопарка Югры с представителями бизнеса КНР?

– В апреле 2015 года состоялась первая поездка делегации Технопарка в Китай, в ходе которой состоялось знакомство с деятельностью Хайнинской Зоны Экономического развития, Технологическим парком в г. Хайян. Тогда же мы посетили китайско-немецкий Экопарк в г. Циндао, где с руководством Экопарка был подписан Меморандум о намерениях сотрудничества. 25 января 2016 года мы присутствовали на торжественном открытии китайско-немецкого Экопарка и в дальнейшем планируем предложить несколько инновационных проектов для совместной реализации.

В Сколково подвели итоги 2015 года

18 марта 2016, Россия, Московская обл., polit.ru. «Сколково» достиг серьезного уровня и готов к новым вызовам», – заявил на заседании Совета Фонда президент Фонда «Сколково» Виктор Вексельберг. Он также подчеркнул, что проект пользуется «сильной поддержкой» ключевых экономических министерств кабинета, включая Минфин и Минэкономики.

Среди намеченных на 2016 год событий на территории инновационного центра – открытие в апреле R&D-центра компании Boeing, одного из ключевых партнеров Фонда, запуск гигантского Технопарка, заселение первых жителей инновационного города – арендаторов построенного в Сколково жилья. Ставшая традиционной для ценителей технологических новинок стартап-конференция StartupVillage пройдет в иннограде 2-3 июня и обещает собрать более 10 тысяч участников.

Андрей Буренин, председатель правления «Сколково», озвучил перед членами Совета Фонда предварительные итоги 2015 года. Так, сумма грантового финансирования резидентам Фонда составила 1,7 млрд рублей, из них 17% пришлось на микро- и минигранты. Доля частного софинансирования по грантовым соглашениям составила 47%. Аккредитованные инвесторы провели 25 сделок с участниками Фонда на общую сумму 1,3 млрд рублей. Количество инвесторов увеличилось на 8 организаций, включая крупный китайский фонд Cybertaut Investment Group.

19 компаний и организаций (как российских, так и зарубежных) решили открыть центры НИОКР в Сколково. Среди них – Boeing, Олимпийский комитет России, компания «Мортон», ведущий российский производитель электрических двигателей «Русэлпром», крупнейшая независимая российская нефтесервисная компания «Таргин», немецкий лидер по производству рефрактивной микрооптики LIMO, японский гигант промышленной автоматизации FANUC и другие. Первым партнером в сельскохозяйственном направлении стал агрохолдинг «Акашево».

Юрий Сапрыкин, вице-президент по развитию деятельности Фонда на Дальнем Востоке, руководитель Дальневосточного представительства Фонда «Сколково», поделился с собравшимися успехами своего подразделения. Кластеры Фонда пополнились 30 дальневосточными компаниями.

В планах представительства – 120 млн рублей инвестиций, не менее 15 заявок на объекты интеллектуальной собственности, гранты на общую сумму 100 млн рублей. В апреле 2016 Владивосток станет местом проведения сколковских программ: Весенней школы Открытого университета Сколково, Патентной школы. Клубы друзей кластеров будут собираться в течение года, а сельскохозяйственный форум запланирован на ноябрь 2016.

По решению Совета Фонда, крупный грант в размере 150 млн рублей на дальнейшую разработку и продвижение отечественного инновационного препарата для лечения пациентов с ВИЧ-инфекцией получит резидент биомедицинского кластера компания «Вириом», созданная на базе Центра высоких технологий «ХимРар».

Сейчас первый импортозамещающий препарат для лечения ВИЧ находится на III фазе клинических исследований, которые проводятся в 18 центрах профилактики и борьбы со СПИДом по всей России. Проект стал примером первого успешного трансфера технологии в РФ из международной фармкомпания и первого трансфера, поддержанного Минпромторгом в рамках программы «Фарма 2020».

Кроме того, Совета Фонда «Сколково» поручил кластеру биомедицинских технологий проработать вопрос о создании распределенного генетического центра, глобальной целью которого станет безопасность российского сельского хозяйства.

После внесения необходимых поправок в Федеральный закон о «Сколково», во второй половине 2015 года в БМТ-кластере появилось новое направление – биотехнологии в сельском хозяйстве и промышленности. Несмотря на успехи в агрокомплексе и конкурентоспособную продуктивность по зерну, в России доля собственного генетического материала колеблется в пределах от 3 до 20%. Все остальное представляет собой импорт, отмечает Вице-президент Фонда, исполнительный директор биомедицинского кластера Кирилл Каем.

«Мы пытаемся сформировать своего рода консорциум вокруг генетической и селекционной работы на самых ранних стадиях, которые являются наиболее тяжелыми и необходимость которых не столь очевидна для крупной индустрии; эту работу мы сможем проводить в «Сколково». Таким образом, мы во многом решаем проблему, связанную с безопасностью сельского хозяйства», – прокомментировал инициативу кластера его руководитель.

Планируется, что после детальной проработки проекта по созданию распределенного генетического центра, на следующих заседаниях Совета Фонду будет предложено утвердить возможность создания такого центра на территории иннограда.

«Сколково» ищет перспективные проекты по городам России

24 марта 2016, Россия, Тульская обл., lifenews.ru. Инновационный центр «Сколково» запустил стартап-тур по городам России, чтобы помочь талантливым молодым предпринимателям реализовать свои идеи. 500 начинающих бизнесменов собрались в Туле, для того чтобы представить свои проекты в пяти номинациях.

В Тулу привезли проекты, охватывающие не только промышленность, но и биологию, медицину, сельское хозяйство, информационные и энергоэффективные технологии. Как говорят организаторы стартап-тура, интерес молодежи к созданию чего-либо своего в последнее время резко вырос. А для продвижения бизнес-идей сейчас лучшее время.

Интересные проекты готовы реализовать и на уже действующих предприятиях – например, легендарный Туламашзавод, который больше 100 лет вооружает нашу армию. К примеру, для сирийской операции в этом году туляки поставили 11 видов оружия. В стенах этого предприятия выпускают пушки, которые используются в параде 9 Мая.

При этом детали машин, которых боится весь мир, собираются на импортных станках. Начиная с 90-х, в России этот сектор промышленности в упадке. Мы комплектуем станки по западным чертежам и ничего не придумали сами. В Туле решили исправить ситуацию и уже в этом году на разные предприятия города отправится около сотни станков отечественного производства.

Тула – это лишь один из 14 городов, куда пришёл стартап-тур. Лучшие команды со всей страны автоматически попадут на следующую площадку – стартап-вилладж. А тех, кто победит, под своё крыло возьмёт «Сколково». И тогда проект из бумаги перерастёт в настоящее дело, приносящее деньги его создателям и пользу всем остальным.

"Красцветмет" открыл технопарк за 1,5 млрд рублей для исследований цветных металлов

25 марта 2016, Россия, Красноярский край, tass.ru. ОАО "Красноярский завод цветных металлов имени Гулидова" ("Красцветмет"), крупнейший аффинажный завод в России, открыл R&D Park - первый в стране технологический парк для исследований и внедрения инновационных методик в области драгоценных металлов. Компания вложила в проект более 1,5 млрд рублей, сообщили в пресс-службе правительства Красноярского края.

"Технопарк занимает площадь в 13 тыс. кв метров, он строился в течение двух лет. В проект вложено 1,5 млрд рублей. Это собственные средства "Красцветмета", - сказал ТАСС представитель пресс-службы Никита Палеха.

R&D Park представляет собой технологическую площадку, оснащенную оборудованием для лабораторных и опытно-промышленных испытаний. Его резиденты получают свободный доступ к инфраструктуре проекта, позволяющей проводить исследования в современных условиях, доступ к драгметаллам и постоянные консультации специалистов завода. "Красцветмет" планирует поддерживать резидентов в финансировании проектов и в выходе на международные и российские тендеры.

"Близость и открытость реальной промышленной площадки позволяет максимально эффективно выстроить процессы интеграции инновационных разработок и производства, что существенно сократит время внедрения и повысит его качество", - цитирует пресс-служба слова губернатора Красноярского края Виктора Толоконского.

"Красцветмет" является крупнейшим в мире производителем аффинированных металлов платиновой группы (платины, палладия, родия, иридия, рутения, осмия), а также золота и серебра, перерабатывающим все известные виды сырья. Сегодня завод аффинирует около 93% добываемых в России платины, 63% золота, до 60% серебра. Компания находится в собственности Красноярского края.

MERLION стал партнером в проекте создания технопарка в Якутске

29 марта 2016, Россия, Саха (Якутия) респ., astera.ru. Компания MERLION выступила стратегическим партнером в проекте по созданию "Парка высоких технологий" в Якутске. Инициатива строительства ИТ-парка была поддержана главой республики Саха Егором Борисовым, фондом развития Дальнего Востока и корпорацией развития Республики Саха.

На базе якутского технопарка предполагается активно развивать проекты, связанные с криогенными, информационными и нанотехнологиями, а также генетикой и биоинженерией. Площадь строящегося Парка высоких технологий оценивается в 20 тыс. кв.м. Здесь будет создаваться вся необходимая сопутствующая инфраструктура, включающая в себя конгресс-холлы, банковские учреждения и рестораны.

Для компании MERLION участие в проекте является важной составляющей бизнес-стратегии, направленной на ускоренное развитие перспективных регионов России и оснащение их передовыми информационными технологиями мирового уровня. При этом дистрибьютор выступает не только как стратегический инвестор, но и как ведущий игрок российской ИТ-отрасли с опытом реализации масштабных инновационных проектов.

Создание якутского технопарка включает в себя организацию мощного центра обработки данных, ресурсы которого можно задействовать как для работы резидентов технопарка, так и для повышения эффективности коммерческих и государственных предприятий, действующих в республике Саха.

При строительстве и развитии ЦОД и других составляющих "Парка высоких технологий" MERLION может быстро осуществлять поставку всего необходимого - от инженерного и компьютерного оборудования до офисной техники. При этом технический центр MERLION Engineering готов разработать ИТ-архитектуру проекта с последующим ее обслуживанием и масштабированием, а системный интегратор Tegrus способен выстраивать инженерную и компьютерную инфраструктуру в соответствии с нуждами конкретных компаний-резидентов.

Строительство здания якутского технопарка и поставки необходимого оборудования запланированы на вторую половину текущего года, а старт коммерческой эксплуатации - на 1 квартал 2019 года.

Общий размер инвестиций в создание технопарка в Якутске оценивается на сегодняшний день в 2 млрд руб. Расходы будут распределены между фондом развития Дальнего Востока, корпорацией развития Республики Саха, региональным бюджетом и частными инвесторами. Доля MERLION в финансировании проекта составит 20%.

Участники проекта не сомневаются, что при нынешнем уровне заинтересованности руководства республики Саха (Якутия) все запланированные работы будут выполнены в срок.

Технопарк «Саров» создаст 10 инновационных стартап-компаний

29 марта 2016, Россия, Нижегородская обл., trp-inform.ru. Технопарк «Саров» в Нижегородской области намерен в этом году создать 10 новых инновационных стартап-компаний, заявил генеральный директор технопарка Юрий Сумин, сообщил сайт Минпромторга РФ. Технопарк создан для выполнения инновационных проектов и коммерциализации гражданских разработок на основе научно-технического потенциала Российского федерального ядерного центра ВНИИЭФ в формате частно-государственного партнерства (ГЧП).

Технопарк «Саров» - это открытая площадка в трех километрах от одноименного города в Нижегородской области. Его акционерами являются АФК «Система», ГК «Росатом», фонд инфраструктурных и образовательных программ Роснано. Технопарк создан для выполнения инновационных проектов и коммерциализации гражданских разработок на основе научно-технического потенциала Российского федерального ядерного центра (РФЯЦ) ВНИИЭФ в формате частно-государственного партнерства.

«Совместно с коллегами из ФИОП «Роснано» технопарк активизировал венчурную деятельность и в 2015 году сформировал 10 стартап-компаний. В 2016 году мы нацелены на создание еще 10 новых инновационных компаний», - сказал Юрий Сумин.

Он пояснил, что в прошлом году запущен стартап по разработке и внедрению технологии нанесения ультратонкого коррозионно-защитного диффузионного цинкового покрытия. Другое направление - фуллерены.

«В 2016 году в технопарке планируется запустить проект по созданию гибкого наукоемкого производства фуллероидного материала (фуллереновой сажи) и фуллеренов. Фуллереновая сажа - это продукт углеродных нанотехнологий, она является основой для производства модификаторов для различных материалов для улучшения потребительских свойств, а также изделий из них. Конечный продукт, полученный путем добавления в состав модификаторов на основе фуллеренов, получает новые потребительские свойства и эксплуатационные характеристики», - сказал собеседник агентства.

Юрий Сумин отметил, что подобные материалы востребованы в самых разных областях: химии, медицине и фармакологии, строительстве, технике, оптике, экологии, энергетике, пищевой промышленности, косметологии и так далее.

Гендиректор «Сарова» также сообщил, что совместно с Росатомом ведется работа по созданию в технопарке территории социально-экономического развития. «Если это получится, то мы ожидаем повышения интереса к площадке со стороны крупных производственных компаний», – сообщил Юрий Сумин.

В Реутове откроется технопарк «Кванториум»

29 марта 2016, Россия, Московская обл., proeutov.ru. В Реутове будет создан детский технопарк «Кванториум». Об этом ранее, во время ежегодного отчёта перед городским Советом депутатов, сообщил глава города Сергей Юров. По его словам, создание в Реутове «Кванториума» – одна из приоритетных задач 2016 года.

Что же это за центр, чем в нём смогут заниматься дети, – рассказываем на примере подобных учреждений дополнительного образования, уже действующих в России.

Перспективы детской технической революции в Реутове

Глава города уточнил, что реутовский «Кванториум» будет оборудован на базе здания, где раньше располагался отдел загса. В нём уже начался ремонт. Инициативу открытия технопарка в Реутове всецело поддерживает градообразующее предприятие – «НПО машиностроения».

Идея создания в российских городах детских технопарков нового поколения разработана экспертами Агентства стратегических инициатив (АСИ) и имеет программу для реализации под названием «Новая модель системы дополнительного образования детей». Её одобрил президент России Владимир Путин, к реализации программы подключились Министерство образования и науки РФ, руководство нескольких регионов и такие крупные партнёры, как «Газпром», «Лукойл», «Росатом», «Сколково», Объединённая ракетно-космическая корпорация. Цель создания детских технопарков – стимулировать несколько поугасший за последние десятилетия интерес школьников и молодёжи к сфере инноваций и высоких технологий, популяризировать инженерные профессии.

В ныне действующих российских учреждениях дополнительного образования доля программ научно-технической направленности составляет всего четыре процента. В Реутове, например, есть музыкальные и художественные школы, масса спортивных секций, танцевальных студий, а вот кружки с техническим и исследовательским уклоном можно пересчитать по пальцам одной руки.

Неудивительно, что большинство детей по окончании школ уходят в гуманитарные вузы. При таком раскладе перед многими предприятиями технического профиля и в городе, и в стране в целом всё острее встаёт вопрос о подготовке собственного кадрового резерва. Но в такую работу на перспективу необходимо серьёзно вложиться уже сейчас.

Заметим, что отличительной особенностью современных детских технопарков, только проектируемых и уже открывшихся в России, является оснащение их высокотехнологичным оборудованием. Первые «Кванториумы» в России открылись в конце 2015 года в Югре – в Ханты-Мансийске и Нефтеюганске, где проект поддержали нефтяники, а также в Татарстане – в Набережных Челнах, где опорным предприятием для технопарка стал «КамАЗ». В этом году к числу этих пилотных регионов присоединится и Московская область.

Об этом на прошедшей в начале марта встрече премьер-министра России Дмитрия Медведева с представительницами научно-технической сферы сообщила лидер инициативы «Новая модель системы дополнительного образования детей» Марина Ракова. Она рассказала, что два детских технопарка активно проектируются – в Королёве и Реутове.

Королёвский станет опорным центром по компетенции космических технологий, вопрос его создания прорабатывается с Объединённой ракетно-космической корпорацией. А опорным предприятием для технопарка в Реутове может стать «НПО машиностроения». Реутов и Королёв – наукограды Российской Федерации, и их руководство очень заинтересовано в создании таких новых центров детского технического творчества.

Обсуждаем контент технопарка

Конкретные направления и дисциплины, которые будут выбраны для реутовского «Кванториума», сейчас в процессе обсуждения со всеми заинтересованными сторонами. Выбирать есть из чего, поскольку имеются методики и рекомендации для 13 основных технологических направлений: космо-, авто-, дата-, робо-, энеджи-, био-, нейро- и другие квантумы. Возраст ребят, которые смогут в них заниматься, – от пяти до восемнадцати лет. Но в первых трёх уже открытых в России детских технопарках занимаются пока школьники с одиннадцати лет.

Кстати, в феврале этого года «Кванториум» в Набережных Челнах посетил президент России Владимир Путин. Дети продемонстрировали, как всего за несколько месяцев они научились принимать и обрабатывать данные дистанционного зондирования Земли. Ребята конструируют самолеты и машины, которые потом сами же и собирают. Детали производятся в цехе, где есть 3D-принтер, фрезерный станок и станок с ЧПУ. В татарстанском «Кванториуме» увлечённо занимаются свыше 400 человек, дети приезжают из разных школ республики.

Не менее востребован и технопарк у ребят в Ханты-Мансийске. В этом учреждении работают девять квантумов: в каждом занимаются от двух до четырёх групп школьников. Вообще, выбор направлений обучения для каждого города и региона подбирается разработчиками особо. В Реутове пока рассматриваются информационные технологии (IT-квантум), авиамоделирование, в частности занятия по конструированию различных беспилотников, ноу-хау-квантум – для изобретателей и экспериментаторов с различными материалами, а также робототехника.

Четвертый в России технопарк готовится к открытию в Барнауле

31 марта 2016, Россия, Алтайский край, avtograf22.ru. Первый детский технопарк на Алтае откроют в конце 2016 года. На данный момент в России таких три: в Нефтеюганске, Ханты-Мансийске и Набережных Челнах. А четвертый появится в Барнауле.

Технопарк – дополнительное образование для одаренных школьников. Это почти как кружок, только вместо клея и ножниц у детей в руках – новейшее оборудование и компьютерные программы. С их помощью школьники будут на практике изучать робототехнику, нано-, био- и IT-технологии. В итоге эрудиты должны создать свои инновационные изобретения.

Педагоги технопарка сейчас проходят специальное обучение в крупнейших ВУЗах страны. Одновременно в технопарке смогут заниматься около тысячи эрудитов. Обучение длится два года, после которого выпускник получает льготы при поступлении в любой ВУЗ края. Оплачивать обучение детей готовы не только краевые власти, но и бизнесмены, заинтересованные в молодых и перспективных кадрах. Проект разрабатывают вместе с Агентством стратегических инициатив.

Гигантский инновационный технопарк возведут в Химках

05 апреля 2016, Россия, Московская обл., i-podmoskovie.ru. Через три года в Химках появится крупнейший технопарк Московской области, ориентированный на научные инновации и высокие технологии – его площадь превысит 120 тысяч кв м, а трудиться там будет порядка 2,5 тысячи человек.

Химкинский технопарк возведут в пяти километрах от МКАД на пресечении Вашутинского и Международного шоссе. Его строительство планируется для размещения представительств и рабочего пространства для научно-технологического производства малого и среднего бизнеса. Около 50 тысяч кв м территории технопарка займут административно-производственные здания, общая площадь административно-офисных зданий составит 25 тысяч кв м, площадь парковки превысит 35 тысяч кв м. Также на территории технопарка построят отель.

По сообщению зампреда правительства Московской области Германа Елянюшкина, новый технопарк входит в число приоритетных проектов Московской области: - Развитие научно-технического потенциала Подмосковья и создание для жителей мест приложения труда является насущной задачей, поставленной перед правительством губернатором Андреем Воробьевым.

ОЭЗ «Иннополис» может получить статус удаленного резидента инновационного центра «Сколково»

05 апреля 2016, Россия, Московская обл., business-gazeta.ru. ОЭЗ «Иннополис» может получить статус удаленного резидента инновационного центра «Сколково». С таким предложением сегодня обратился министр информатизации и связи РТ Роман Шайхутдинов к членам консультативного научного совета (КНС) фонда «Сколково» во время проведения выездного пленарного заседания, которое прошло на базе Иннополиса. Такой статус позволит резидентам «Сколково» (в первую очередь IT-компаниям) получить альтернативу в виде открытия своего офиса или лаборатории в Иннополисе, где им будут предложены более комфортные условия для проживания и работы.

Напомним, что после вступления в силу закона, требующего с 2016 года физического присутствия резидентов на территории «Сколково», значительная часть – около 1500 удаленных резидентов инновационного центра – оказались перед дилеммой перевезти бизнес из своего региона в Подмосковье или лишиться статуса, который дает значительные налоговые льготы и преференции.

Например, резиденты «Сколково» освобождаются от налога на прибыль и налога на добавочную стоимость, а также от налога на имущество. Для них действует сниженный тариф страховых взносов в размере 14%. Кроме того, «Сколково» компенсирует своим резидентам суммы таможенных платежей при импорте товаров для исследовательской деятельности. Однако решение переехать в «Сколково» осложняется тем, что там до сих пор не созданы условия для размещения такого большого числа резидентов.

По мнению Шайхутдинова, сотрудничество двух инновационных зон по этой теме взаимовыгодно и подтолкнет дальнейшее развитие Иннополиса как всероссийского IT-центра. Идею поддержал сопредседатель консультативного научного совета фонда «Сколково», вице-президент Российской академии наук, лауреат Нобелевской премии Жорес Алферов. При этом он отметил, что поправки в закон нужно вносить очень оперативно, чтобы принять их еще в рамках нынешнего созыва Госдумы. Как сообщил Шайхутдинов, татарстанская сторона уже подготовила необходимые документы и намерена внести их в Госдуму уже в ближайшее время.

Технопарк «Идея» и его резиденты поддерживают региональный чемпионат

08 апреля 2016, Россия, Татарстан респ., tatar-inform.ru. Руководители компаний-резидентов становятся экспертами в различных компетенциях.

Технопарк «Идея» и его резиденты поддерживают региональный чемпионат «Молодые профессионалы» (WorldSkills Russia) Республики Татарстан, который проходит с 7 по 9 апреля в Казани.

Напомним, на чемпионате соревнуются 454 конкурсанта, в том числе порядка 100 конкурсантов из других субъектов Российской Федерации. Их мастерство оценивают 380 экспертов, в том числе 73 эксперта из других субъектов Российской Федерации. Все профессии делятся на 6 крупных блоков: строительство, промышленность, ИТ, услуги, обслуживание гражданского транспорта, творчество и дизайн. Также в период работы чемпионата на одной площадке с основными конкурсантами соревнуются юниоры, школьники в возрасте от 10 до 17 лет по 15 профессиям.

Технопарк «Идея» и его резиденты поддерживают республиканский чемпионат по таким направлениям, как «Лазерные технологии», «Ресторанный сервис», «Мобильная робототехника» и другие. Руководители компаний-резидентов становятся экспертами в различных компетенциях. К примеру, генеральный директор Лазерного центра Республики Татарстан Николай Насонов является главным экспертом компетенции «Лазерные технологии», сообщает пресс-служба Технопарка «Идея».

Опыт технопарка и его резидентов, прошедших путь от стартапа до крупных предприятий, полезен нам – конкурсантам мероприятия: мы сможем не только стать профессионалами в своей сфере, но и научимся собирать команды и передавать свои знания сверстникам, говорят участники.

КОМПЕТЕНТНО: Сергей Юшко, «Идея», генеральный директор

<<< На сегодняшний день доля резидентов, оказывающих инжиниринговые услуги, превышает 55 процентов. Поэтому мы активно поддерживаем этот чемпионат и будем оказывать помощь в организации следующих. >>>

Корпоративные решения и практика

Предприятие Росатома запатентовало способ изготовления карбидокремниевых оболочек твэлов

21 марта 2016, Россия, Москва, elektrovesti.net. АО «ВНИИНМ им. А.А. Бочвара» (входит в ГК «Росатом») получило патент на изобретение «Способ изготовления керамической трубки для оболочки тепловыделяющего элемента».

Изобретение относится к процессам создания высокотемпературных карбидокремниевых композиционных материалов, которые могут быть использованы в производстве керамических трубок для оболочек твэлов и других узлов тепловыделяющей сборки. Новый способ изготовления керамической трубки, предложенный учеными ВНИИНМ, состоит в формировании трубчатого каркаса из волокна с особой структурой, его пропитки керамообразующим прекурсором в атмосфере инертного газа, последующей ступенчатой термообработки с получением керамической матрицы и образованием керамокомпозита в процессе окончательной высокотемпературной термообработки.

По словам специалистов АО «ВНИИНМ», предлагаемый способ производства трубки устраняет один из главных недостатков изделий из керамики - хрупкость. Кроме того, за счет использования компонентов, не содержащих хлор, обеспечивается экологическая чистота метода.

Исследования по теме замещения циркония в оболочке твэлов проводятся в рамках более широкого изучения возможностей создания толерантного топлива (ATF - Advanced Tolerant Fuel).

Инновационный арсенал МРСК Центра и Приволжья пополнился тремя новыми разработками

23 марта 2016, Россия, Самарская обл., guscable.ru. ПАО «МРСК Центра и Приволжья» (входит в группу компаний ПАО «Россети») получила еще два патента на изобретения и один – на полезную модель устройства. Все инновационные разработки созданы в рамках реализации научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ (НИОКР).

В текущем году энергокомпания запатентовала в Федеральной службе по интеллектуальной собственности РФ полезную модель шкафа динамической компенсации реактивной мощности. Отличительными особенностями созданного программно-технического комплекса являются возможность обеспечения динамической компенсации реактивных нагрузок в реальном времени при их резких изменениях и регистрации происходящих событий с возможностью осуществления анализа причин.

Напомним, благодаря компенсации реактивной мощности снижаются потери электроэнергии на линиях электропередачи и в трансформаторах, что способствует увеличению нагрузочной способности подстанций и улучшению качества напряжения на отходящих фидерах 6-10 кВ подстанций за счет уменьшения колебаний нагрузки.

Также компания получила два патента на изобретение необслуживаемых электромеханических реле времени. Конструктивные особенности первого образца за счёт применения пневматического амортизатора позволяют уменьшить динамические нагрузки, повысить надежность реле и обеспечить необходимую точность выдержки времени.

Вторая модель отличается модернизированным контактным блоком часового механизма, благодаря чему повышена износостойкость узла, упрощена конструкция, снижена себестоимость, увеличен ресурс электромеханического реле времени. В настоящее время продолжается опытная эксплуатация образцов, ее в завершение запланировано на второй квартал 2016 г.

Напомним, программа инновационного развития активно реализуется в МРСК Центра и Приволжья с 2011 года. Всего за это время компанией получено 22 патента на изобретения и полезные модели, 4 свидетельства государственной регистрации прав на программы для ЭВМ и базы данных.

КОМПЕТЕНТНО: Валерий Титов, ПАО «МРСК Центра и Приволжья», начальник департамента технологического развития и инноваций

<<< Перед энергетиками МРСК Центра и Приволжья стоит задача по дальнейшему повышению надежности электроснабжения жителей регионов и промышленных предприятий. Сегодня это невозможно без инновационного развития электросетевого комплекса, внедрения современных технологий. Повседневный труд энергетиков рождает идеи для технических улучшений. Эти проекты мы самостоятельно или при участии специалистов ведущих ВУЗов и отечественных производителей энергооборудования конвертируем в проекты и опытные образцы оборудования, приборов, компьютерные приложения, которые в первую очередь работают на благо потребителя. >>>

"Транснефть - Западная Сибирь" получила золотую медаль за инновации

30 марта 2016, Россия, Омская обл., гд.гу. Инновационные разработки АО "Транснефть - Западная Сибирь" в сфере трубопроводного транспорта нефти отмечены золотой медалью выставки "ОмскГазНефтеХим".

С 23 по 25 марта 2016 года в Омске состоялся Сибирский промышленно-инновационный форум "Промтехэкспо-2016", в рамках которого прошла специализированная выставка "ОмскГазНефтеХим". Цель выставки - демонстрация достижений регионов в области разработки и внедрении новых технологий.

В выставке приняли участие более шестидесяти предприятий из Омской области и других российских регионов, а также представители ближнего зарубежья. Экспозиция АО "Транснефть - Западная Сибирь" вызвала активный интерес участников и гостей выставки. Акционерное общество на протяжении многих лет развивает инновации, реализует мероприятия в области энергосбережения и импортозамещения в сфере транспортировки нефти и нефтепродуктов.

На стенде АО "Транснефть - Западная Сибирь" была представлена продукция филиала Центральная база производственного обслуживания (ЦБПО), которая в полной мере отвечает задачам государственной программы импортозамещения. Здесь посетители выставки могли ознакомиться не только с чертежами, схемами и фотографиями изготавливаемой продукции, но и с действующими образцами. На выставочной экспозиции были представлены две модели изделий ЦБПО - клиновая задвижка с компенсатором избыточного давления и внутритрубный поршень-разделитель (ПРВ).

- Поршень-разделитель внутритрубный - устройство для разделения сред в магистральном нефтепроводе или нефтепродуктопроводе. Специалисты применяют его при строительстве или реконструкции линейной части - под давлением сжатого воздуха удаляют воду из внутренней полости магистрального нефтепровода или нефтепродуктопровода, - рассказал начальник конструкторско-технологического отдела филиала Центральная база производственного обслуживания АО "Транснефть - Западная Сибирь" Евгений Ларионов. - Кроме этого, с помощью ПРВ можно разделять разносортную нефть в процессе ее транспортировки, а также освобождать под давлением инертного газа трубопроводы от нефти или нефтепродуктов.

ПРВ выпускается для труб всех необходимых диаметров - от минимального (219 мм) до максимального (1 220 мм). В конструкции агрегата специалисты ЦБПО используют только современные технологические материалы, обеспечивающие соблюдение высоких стандартов промышленной безопасности.

Еще одним направлением деятельности ЦБПО в сфере импортозамещения, продемонстрированным в рамках выставки, стало собственное производство комплектующих частей изделий для запорной арматуры и выпуск порядка двухсот наименований продукции для нужд предприятий нефтепроводного транспорта.

Также специалисты ЦБПО осуществляют капитальный ремонт комплектующих частей для запорной арматуры. Срок эксплуатации восстановленного оборудования возрастает на два десятка лет, а вложений требуется в пять - шесть раз меньше. По словам Евгения Ларионова, за год специалисты АО "Транснефть - Западная Сибирь" восстанавливают до 180 единиц запорной арматуры для предприятий отрасли трубопроводного транспорта не только российских регионов, но и стран Восточной Европы.

В рамках выставки также состоялась презентация уникальной для Западной Сибири и Дальнего Востока автоматизированной станции смешения (компаундирования) нефти.

Как рассказал диспетчер нефтепроводного транспорта товарно-транспортного отдела филиала Омское районное нефтепроводное управление (РНУ) Александр Шевчугов, технологический процесс компаундирования различных классов нефти позволяет добиться оптимального содержания серы в ней. В систему трубопроводного транспорта Западной Сибири с различных месторождений принимается нефть различных классов - от малосернистой, с содержанием серы не более 0,60 процента, до высокосернистой - с показателями серы 2,0-2,20 процента.

- Нужно понимать, что наши заказчики - предприятия, для которых мы транспортируем нефть, предъявляют разные требования к ее качеству. Так Омский нефтеперерабатывающий завод принимает нефть с содержанием серы не более 0,60%, для заводов Казахстана транспортируется более тяжелая, высокосернистая нефть - пояснил Александр Шевчугов. - Уникальность автоматической станции смешения нефти и заключается в том, что ее запуск позволил нам "выдавать" партнерам на конечном этапе транспортировки именно тот класс нефти, который им необходим. Кроме этого, одно из главных преимуществ объекта заключается в полной автоматизации процессов компаундирования нефти. Оператору остается только задать нужные параметры требуемого значения серы и контролировать процесс компаундирования.

По оценкам специалистов, существенных результатов предприятие добилось и в области энергосбережения.

- Энергоэффективность - это ключевое направление развития АО "Транснефть - Западная Сибирь", - отметил заместитель главного энергетика предприятия Вадим Вебер. - Оптимизация энергозатрат касается всех технических и организационных процессов. В 2012 году мы внедрили на своих объектах систему энергетического менеджмента (СЭМ), которая позволяет не только контролировать реализацию энергосберегающих мероприятий, но и оценивать их эффективность. Благодаря системному подходу мы смогли сэкономить за прошлый год порядка 35 млн рублей.

По итогам мероприятия конкурсная комиссия отраслевой выставки по достоинству оценила достижения акционерного общества, представленные для общественности. Две золотые медали Сибирского промышленно-инновационного форума "Промтехэкспо -2016" пополнили копилку наград АО "Транснефть - Западная Сибирь".

Продукция филиала Центральная база обслуживания была отмечена медалью высшей пробы в номинации "За вклад в развитие программы импортозамещения и освоение технологии восстановления и ремонта импортной запорно-регулирующей арматуры для системы трубопроводного транспорта нефти и нефтепродуктов".

Второй наградой в номинации "За разработку и внедрение программ профессиональной подготовки персонала к выполнению заданий в сложных производственных условиях" жюри отметило высокий уровень взаимодействия акционерного общества с высшими учебными заведениями Омска в вопросах кадровой политики.

Инновационная разработка ОАО "Ил" получила Серебряную медаль на Международном Салоне изобретений "Архимед-2016"

06 апреля 2016, Россия, Москва, aviaport.ru. "Авиационный комплекс им. С.В. Ильюшина" (входит в ОАК) принял участие в работе XIX Московского международного Салона изобретений и инновационных технологий "Архимед - 2016", представив передовые решения и новые разработки в области самолетостроения.

На стенде ОАО "Ил" можно было ознакомиться с информацией о предприятии, с основными и модернизированными типами самолетов, спроектированными на предприятии и запущенными в серийное производство.

На конкурс изобретений "Ильюшин" представил свое инновационное решение в области самолетостроения - "Устройство крепления крыла с фюзеляжем летательного аппарата". Устройство было разработано коллективом сотрудников ОАО "Ил" Львом Борисовым, Олегом Чувиным, Евгением Гузеевым, Ольгой Смирновой и Сергеем Шутовым.

Важной особенностью нового устройства крепления стало обеспечение повышенной надежности стыка за счет добавления двух лишних связей. Поэтому разрушение любого элемента не приводит к нарушению прочности соединения. Из-за отсутствия прямого контакта нижней поверхности крыла наполненного топливом и пространства грузовой кабины повышается пожарная безопасность. Кроме того, новое устройство обеспечивает свободный изгиб крыла в зоне фюзеляжа без его стеснения.

Изобретение полностью готово к промышленному использованию. Его внедрение позволяет снизить массу крыла и трудоемкость сборки.

Салон "Архимед - 2016" отличала насыщенная и деловая программа. По итогам ее проведения "Авиационный комплекс им. С.В. Ильюшина" был награжден Дипломом за активное участие в подготовке и проведении Салона. Представленное на конкурс изобретение "Устройство крепления крыла с фюзеляжем летательного аппарата" было отмечено Дипломом и Серебряной медалью.

Сотрудники "Ильюшина", принимавшие участие в обучающих мероприятиях Салона, получили Сертификаты участника.

Объединенная авиастроительная корпорация (ПАО "ОАК") создана в 2006 году с целью консолидации активов крупнейших авиапредприятий России, в настоящее время государству принадлежит более 85% акций холдинга.

В состав ОАК входят ведущие российские конструкторские бюро и самолетостроительные заводы, среди которых Компания "Сухой"; Корпорация "Иркут"; "ОАК - Транспортные самолеты"; Авиационный комплекс им. С. В. Ильюшина; Нижегородский авиастроительный завод "Сокол"; "Туполев"; "Ильюшин Финанс Ко."; "Авиастар-СП"; "ВАСО"; РСК "МиГ"; ЭМЗ им. В. М. Мясникова; ЛИИ им. М. М. Громова; "АэроКомпозит"; ТАНТК им. Бериева. Предприятия ОАК выполняют полный цикл работ - от проектирования до послепродажного обслуживания и утилизации авиационной техники.

На предприятиях корпорации работают более 98 000 сотрудников. Президент ОАК - Юрий Борисович Слюсарь.

"Авиационный комплекс им. С.В. Ильюшина" (ОАО "Ил") входит в состав ПАО "Объединенная авиастроительная корпорация". Выполняет полный комплекс работ, связанных с разработкой, модернизацией, испытаниями, подготовкой и сопровождением производства образцов авиационной техники, поддержанием летной годности ранее произведенных воздушных судов марки "Ил".

Алексей Волков, КРОК: «Инновации – неотъемлемая часть современного образования»

08 апреля 2016, Россия, Санкт-Петербург, spbit.ru. В феврале 2016 года российский системный интегратор КРОК во второй раз стал обладателем международной премии в сфере интеграции аудиовизуальных систем и технологий InAVation Awards 2016.

Лаборатория визуализации и компьютерной графики, созданная в рекордные 4 месяца в московском МИЭМ НИУ ВШЭ, получила наибольшее количество голосов от ведущих мировых экспертов отрасли и была признана лучшим инновационным проектом в области образования.

Какие технологические новинки позволят российским ВУзам идти в ногу со временем и соответствовать мировым стандартам – об этом и много другом рассказал заместитель генерального директора, руководитель направления аудиовизуальных комплексов КРОК Алексей Волков.

– Алексей, расскажите, пожалуйста, о премии InAVation Awards? Почему именно проект по созданию виртуальной лаборатории МИЭМ НИУ ВШЭ был заявлен КРОК в качестве конкурсного?

– InAVation Awards – профессиональная международная премия, которая вручается компаниям в нескольких номинациях: образование, госсектор, промышленность, транспорт, нефтегазовая отрасль, телеком, финансы и т. д. Конкурсантами премии являются интеграторы, вендоры, а также персонально менеджеры, которые ведут различные инновационные проекты.

В нашем портфеле много различных кейсов. Только за прошедшие 2 года в области «Звук, Видео, Свет» мы реализовали около 500 проектов. Отмечу также, что КРОК входит в Global Presence Alliance (GPA), глобальный альянс поставщиков и системных интеграторов аудиовизуальных систем и унифицированных коммуникаций, где является единственным представителем России среди системных интеграторов. Это дает нам, как системному интегратору, доступ к передовым отраслевым практикам, что позволяет применять лучшие ИТ-решения в России.

Таким образом, сотрудничая с российскими представительствами крупных зарубежных заказчиков, мы могли представить в рамках премии множество других, в том числе более масштабных отраслевых проектов. Например, переезд российского офиса крупной иностранной компании в новое здание, где мы выстроили полностью новую ИКТ-инфраструктуру на двух этажах офисных помещений: от кабельной проводки до оснащения отдельной переговорной комнаты для видеоконференцсвязи.

Однако, несмотря на свой технологический размах, проект был стандартным. Поэтому мы вышли на InAVation Awards не с таким большим, но интересным с точки зрения инновационной составляющей проектом – создание лаборатории визуализации и компьютерной графики для МИЭМ НИУ ВШЭ, имею виду объединение программной и аппаратной платформ, применение технологий виртуальной реальности. Думаю, он, что называется, попал в тренд, нашел свою нишу. Поэтому победил.

За победу в номинации «Образование» боролись участники не только из России, но и Великобритании, ОАЭ и Чехии. Все проекты – достойные и очень интересные.

– Зачем МИЭМ НИУ ВШЭ виртуальная лаборатория и почему был выбран именно КРОК для ее создания?

– В конце 2014 года в эксплуатацию был сдан новый учебно-административный комплекс МИЭМ НИУ ВШЭ в Строгине, и руководство университета в целях повышения конкурентоспособности приняло решение о включении в процесс обучения современных инструментов проектирования. Коллеги из ВШЭ обратились к нам, т.к. мы уже не первый год сотрудничаем в рамках внедрения в операционные процессы вуза эффективных ИКТ-решений, и у КРОК сложилась репутация надежного и профессионального партнера. У заказчика не было сомнений, что наши специалисты смогут создать 3D-лабораторию на самом высоком уровне.

– Прежде чем фокусно обсуждать тему использования современных ИТ-решений в обучающем процессе, давайте определимся, что такое инновации в образовании в Вашем понимании? Это событие, «железо», софт или бизнес-процесс?

– Инновация в образовании – это применение передовых ИТ-инструментов и новых подходов в обучающем процессе. Их первоочередная задача, учебная, никуда не уходит. Технологии (не только информационные), позволяют сделать образовательный процесс более интересным, детальным и, как следствие, результативным. Сегодня ребенок с рождения окружен всевозможными гаджетами – это его естественная среда, в которой он будет развиваться и дальше. А это значит, что и образовательные программы должны быть в максимальной степени адаптированы под новую цифровую реальность. Задача КРОК при этом – внедрить новейшие ИТ-решения с целью помочь упростить учебный процесс и одновременно повысить его эффективность.

– Понятно, что системный интегратор постоянно ищет новые подходы, свежие идеи в рамках реализации проектов. Как КРОК пришел к внедрению инноваций именно в образовании? Ведь для России это сегодня достаточно сложная отрасль, связанная с реформами...

– Абсолютно верно. К примеру, реформы зачастую влекут за собой слияния и поглощения на уровне вузов (так было с МИЭМ, когда институт был интегрирован в состав НИУ ВШЭ). И наши коллеги из сферы образования обращаются к нам за экспертной помощью, чтобы понять, какие передовые ИТ-решения сейчас предлагает рынок, какие технологии необходимо внедрить, чтобы соответствовать определенному уровню в рамках привлечения абитуриентов или, например, при интеграции, в структуру нового большого вуза. Понятно, что доской с мелом и даже электронной доской уже никого не удивишь. Нужен принципиально новый подход.

КРОК всегда уделял большое внимание продвижению инноваций. Причем ИТ-новинки мы всегда в первую очередь «пропускаем через себя» – внимательно изучаем, тестируем, находим оптимальное ИТ-решение (с точки зрения функциональных возможностей и цены) - и только после этого предлагаем нашим заказчикам. Задача КРОК – быть всегда на шаг впереди и помогать быть впереди нашим заказчикам, поэтому наши специалисты никогда не перестают учиться, накапливать опыт и компетенции.

– Сфера образования очень обширная, хотелось бы поговорить о конкретных предметных областях, в которых вы уже реализовали свои проекты. С чего начинали?

– Направление аудиовизуальных комплексов в структуре КРОК существует уже более 10 лет. Если говорить про отрасль образования, то изначально мы специализировались на внедрении типовых ИТ-решений, которые позволяли заказчикам автоматизировать бизнес-процессы, экономить бюджеты. В вузах осуществлялась модернизация: в лекционных аудиториях, конференц-залах, переговорных устанавливали новые средства отображения (экраны, проекторы), электронные доски, внедряли системы видеоконференцсвязи (ВКС) и прочее. Развитие технологий ВКС (имею в виду постоянное повышение уровня качества изображений) способствовало тому, чтобы представители вузов стали больше общаться дистанционно – друг с другом, с региональными филиалами, с зарубежными коллегами. Это позволило, в конечном итоге, более оперативно решать управленческие вопросы на уровне руководства учебных заведений, экономить время и деньги на командировки лекторского состава, запускать программы онлайн обучения.

В качестве примера приведу Ставропольский край, где в интересах Министерства образования края 34 школы были оснащены оборудованием для дистанционного обучения. В результате дети с ограниченными возможностями здоровья, обучающиеся на дому, получили возможность дистанционно присутствовать на уроках, вместе с одноклассниками обсуждать материал и задавать вопросы. Ученикам нужно лишь иметь доступ к Интернету и наушники с микрофоном. Управление данным процессом осуществляется с помощью специально разработанной КРОК программы КРОК-Ассистент.

– Сталкивались ли вы с необходимостью разработки методик преподавания в рамках реализуемых образовательных проектов?

– Напрямую, нет, но мы так или иначе пересекаемся с этим постоянно. В частности, для создания лаборатории МИЭМ нужно было установить строго определенное ПО – 3DsMax – и к нему подобрать программный конвертер в 3D. Совместно с профессорами института наши инженеры искали именно тот самый продукт.

ИНДИКАТОРЫ РАЗВИТИЯ. ТЕНДЕНЦИИ. ПЕРСПЕКТИВЫ

П.Витязь: "Нужно экономить на всем, кроме науки"

15 марта 2016, Беларусь, newsinfo.ru. Сегодня писатель, научный журналист Владимир Губарев беседует с руководителем Академии наук Беларуси Петром Витязем. Главные темы разговора - финансирование современной науки, сотрудничество России и Беларуси в научной сфере, космические исследования, геномная инженерия и биотехнологии.

Финансирование науки

Петр Александрович – человек упорный, настойчивый. Он представляет технические науки, а потому старается добиться предельной четкости и точности. А потому неизменно задает один вопрос каждому представителю власти, что встречаются на его пути: "Сколько средств нужно выделять на науку, чтобы государство и общество не деградировало?" Некоторых чиновников вопрос ставит в тупик, мол, сие им неведомо, и тогда академик им напоминает, что если средств выделяется менее одного процента от всего богатства страны, то деградации не избежать. Ну а для нормального развития нужно порядка пяти процентов, и тогда уже от науки и соответственно от ученых нужно требовать отдачи.

Петр Александрович Витязь знает, о чем говорит, так как он не только признанный в Беларуси ученый, академик, доктор технических наук, но и авторитетный руководитель Академии наук республики. Он осуществляет руководство международными связями, в том числе и с Академией наук России. На Форуме ученых России и Беларуси, который состоялся в Москве, академик П.А. Витязь непременно присутствовал на всех заседаниях и встречах не только потому, что возглавлял делегацию ученых Беларуси, но и по своему характеру – ему все интересно: и достижения в технике, и физика, и биология. Давнее наше знакомство дает право мне утверждать, что представить Академию наук братской республики без академика Витязя невозможно: он знает всех и все.

– Сегодня мы стоим на рубеже эпох, – говорит ученый. – Я убежден, что мы вступаем в новый мир, совсем иной, чем тот, который так хорошо нам известен. Какой он будет? Это зависит от новых технологий, а потому судьба государства напрямую связана с инновациями, которые может дать только наука.

– Вы в этом уверены? – спрашиваю я.

– Пожалуй, не только я, но вся научная общественность в мире. Об этом говорится на всех уровнях: без науки и подготовки кадров для нее будущее невозможно. Надо накапливать знания, развивать знания, и только в этом случае вклад любой страны в развитие цивилизации будет ощутим. Но для этого необходимо выделять на науку не менее одного процента от ВВП страны. Опыт таких стран, как Финляндия, Южная Корея, Китай, красноречиво подтверждает этот тезис: они вкладывают в науку, а потому стремительно развиваются. 2-3 процента дают возможность развиваться экономике в целом, а по некоторым направлениям вложения доходят до 10 процентов – это как раз те отрасли, в которых получены уникальные достижения. Это электроника, информатика, цифровые технологии и так далее.

Кстати, крупные фирмы, которые нынче процветают, тратят одну десятую своих доходов на новшества, на инновации. Только при таких вложениях в науку можно быть конкурентоспособными на мировом рынке.

К сожалению, и в Белоруссии, и в России средств на науку выделяется несравненно меньше, чем в стремительно развивающихся странах. Вот и получается заколдованный круг: хочется тратить меньше, а получать больше. Но так не бывает!

– А если средств нет?

– Надо экономить во всем, но не на науке. Кстати, выполнение программ Союзного государства позволяет нам ускорить работы по тем направлениям в науки, которые жизненно необходимы для России и Белоруссии. Так что в этой области определенные сдвиги и успехи есть. Надо более четко и уверенно выделять те области науки, в которых у нас есть общие интересы. Вместе надо работать и развиваться.

Совместные научные проекты России и Белоруссии

– А приоритеты известны?

– Да, мы их наметили. Определили Союзные программы, выбрали партнеров, начали финансирование. Это оптические технологии, наноматериалы, высокопроизводительные системы в промышленности и сельском хозяйстве, геновая инженерия и некоторые другие. Но у всех у них должно быть общее.

Первый принцип: программы должны быть взаимовыгодными и полезными. Второе: обязательно нужно дойти до финиша, чтобы была отдача. Те же космические исследования. Очень важно, чтобы они имели прикладное значение и использовались в разных областях нашего хозяйства. К счастью, такие примеры есть. Это касается зондирования Земли, контроля лесных угодий, рационального использования пахотных площадей и многое другое. И не только.

Электроника и новые материалы, которые создаются для космических аппаратов, должны находить применение во всех отраслях, в частности, в атомной энергетике, которая начинает развиваться в Белоруссии.

Проще говоря, надо не только создавать новые технологии, но и такое же внимание уделять их применению в разных областях науки, техники и производства.

– Мне кажется, что в Белоруссии особое внимание уделяется информационным технологиям?

– Да, это так. Мы считаем, что они должны развиваться опережающими темпами, так как они используются в управлении промышленностью. С этим направлением тесно связаны те исследования, которые ведутся совместно с Санкт-Петербургом. Это полупроводники, новые приборы и установки.

Это комплексные работы, и они ведутся непрерывно, что позволяет нам не только сохранять традиции, но и квалифицированные кадры. Я имею в виду, что одна программа плавно перетекает в другую, разрывов нет, и это чрезвычайно важно для научных коллективов, так как они уверены в завтрашнем дне.

– Вы говорите только о "металле"?

– Понятно, что именно техникой я занимаюсь всю свою жизнь, но не сказать о комплексе биологических исследований, когда речь заходит о науке Белоруссии, нельзя. В этой области у нас есть неплохие достижения, многие из которых находятся на мировом уровне. Геновая инженерия и биотехнология – очень популярные области, которые притягивают к себе молодых. Понятно, здесь перспективы безграничны, именно поэтому наш век называют "веком биологии".

Подъем сельского хозяйства, развитие медицины и ряд отраслей промышленности, – все это связано с достижениями молекулярной биологии. У нас неплохие кадры, хорошие контакты с рядом зарубежных лабораторий, а потому мы рассчитываем на неплохие результаты. Тем более что некоторые работы наших биологов, в частности, по трансплантации генов, признаны даже мировым сообществом. Человек и его здоровье – это одна из главных забот как науки, так и общества в целом.

Нанотехнологии

– Это связано с использованием наноматериалов?

– Нанотехнологии и наноматериалы "приходят" в медицину, машиностроение и специальную технику из космических исследований.

– Еще в 60-е годы шла об этом же речь, не так ли?

– Да, принципы одни и те же, но материалы разные! Сейчас мы регенерируем материалы на уровне наноструктур. Причем они имеют комплекс свойств, которые мы им задаем. Причем одновременно конструируются аппараты, способные наносить эти новые материалы тонким слоем на поверхности, чего в прошлом осуществить технически было невозможно. Такие материалы способны работать в вакууме, "всухую", в любых условиях. Все это очень важно для машиностроения.

Мы прекрасно понимаем, что повышение точности, это повышение надежности, ресурса, долговечности и так далее. На мой взгляд, в машиностроении происходит революционный скачок, и очень важно нам его "не проморгать", не упустить. Следует всегда помнить, что развитие современной техники и науки идет весьма стремительно.

– Известно, что особое внимание ученые Белоруссии уделяют продовольственной программе...

– Безусловно! Продукты питания и жизнь человека – именно так я сформулировал ту проблему, которая нас очень заботит. Можно много говорить об "оздоровлении здоровья", но слова будут пустыми, если мы не обратим особое внимание на качество продуктов питания. Я имею в виду не только полезные сорта растений, но и всю систему их выращивания и обработки.

Каждому понятно, что в этой области непочтатый край работы. Да, мы сегодня заботимся о детском питании, и тут у нас есть успехи, но необходимо те же принципы качества "распространить" на всю продукцию – только в этом случае проявится истинная забота о здоровье человека. Роль науки на каждом этапе – от создания новых продуктов до контроля за их качеством – чрезвычайно велика. Как и роль ученых, работающих в этой области...

Хочу отметить еще роль льна – традиционной культуры для Белоруссии. Лен можно использовать не только в легкой промышленности для изготовления одежды, но и как заменитель хлопка, который, как известно, не выращивается ни в Белоруссии, ни в России.

– Уже даже краткое знакомство с совместными работами ученых Белоруссии и России показывает, что масштабы сотрудничества обширны, не так ли?

– Я упомянул лишь о части проблем из множества. Нужно обязательно отметить, что недостаточно определить направление исследований, технологически его обеспечить, но необходимо подготовить квалифицированные кадры исследователей. Поэтому нужно тесное взаимодействие не только научных институтов и центров, но и университетов, лицеев. Только это обеспечивает надежное будущее, уверенность в завтрашнем дне.

Начали мы заниматься космосом, тут же в трех университетах создали специализированные группы. Пошли исследования по геной инженерии, в университетах появились специальные факультеты. Большую работу проводим в школах по привлечению молодежи в науку. Мы ищем новые формы, как создать надежную систему подготовки кадров для новых областей науки и техники. Да, предугадывать будущее трудно, но это нужно делать обязательно, чтобы не оказаться перед ним беззащитными. Убежден, общими усилиями ученых России и Белоруссии мы можем и эту проблему решить.

Исполнительный директор Российской венчурной компании (РВК) А. Е. Потапов: «Лицо страны формируют быстрорастущие технологические компании»

16 марта 2016, Россия, Москва, fea.ru. В России до сих пор принято считать, что новые технологии делают компании-гиганты. На деле же это далеко не так – в программе «Особое мнение» на «Радио России» Заместитель генерального директора – исполнительный директор, член правления Российской венчурной компании (РВК) Александр Евгеньевич Потапов рассказал, какие компании формируют «технологический облик» страны. С А.Е. Потаповым беседовал ведущий программы "Особое мнение" Игорь Гмыза.

А.Е. Потапов: Технологии создают разные компании: и гиганты, и не гиганты. Но ещё во времена исследований американского экономиста Дэвида Бёрча (David L. Birch), который разделил все компании на "слонов", "мышей" и "газелей", было выявлено, что именно "газели" ответственны за создание большего числа рабочих мест, чем "слоны" и "мыши". <...> "Слоны" – это компании большие и неповоротливые. Известны примеры таких компаний, в том числе и в российских реалиях. Это практически любые госкорпорации.

"Мыши" – это компании малого бизнеса, которые зачастую не могут преодолеть барьер выживаемости. То есть, работают, по сути дела, на самообеспечении, и им хватает средств только для того, чтобы покрыть свои непосредственные расходы, выплатить зарплату и положить небольшую прибыль в карман. Другими словами, прокормиться. Но, тем не менее, это очень важная и большая часть бизнеса. И самозанятость ещё никто не отменял.

Но технологическое лицо как в России, так и во всём мире определяют быстрорастущие технологические компании-"газели", которые отличаются тем, что их среднегодовой рост превышает 15-20 процентов на протяжении 3-4 лет.

Во всём мире существует по разным классификациям разные оценки этого роста. Но, чаще всего, за четыре года удваивается выручка такой вот быстрорастущей технологической компании.

То есть, они как бы выпрыгивают?

А.Е. Потапов: Да, они как бы выпрыгивают. Причём они выпрыгивают не только в реалиях западного или восточного мира и т.д., но и у нас. Например, отечественные технологические компании, которые попадают в наше исследование рейтинга успехов, как раз и отличаются этим постоянным и быстрым ростом. Даже в условиях кризиса, который, несомненно, был в 2015 году, можно сказать, что большинство этих компании росли на десятки процентов в год. То есть, это действительно быстрорастущие компании.

А почему именно такие компании наиболее эффективны? Это чем-то объясняется?

А.Е. Потапов: Это объясняется несколькими вещами.

«Во-первых, эти компании являются нишевыми.

Они не делают всё подряд, они концентрируются на одном продукте или на группе связанных продуктов в достаточно узкой нише. Этим, кстати, определяется феномен "скрытых чемпионов", которые могут быть горизонтально лидерами в мире по выпуску какой-то одной инновационной линейки, например, или какого-то инвестиционного продукта. И при этом, соответственно, не выпускать ничего другого. То есть, они не размениваются на какой-то широкий спектр.

Во-вторых, технологическая компетенция.

В российских реалиях это чаще всего компетенция Отца-основателя. То есть, обычно это выходцы из технической среды. Средний возраст компании, которая попадает в наше исследование, – 19 лет. То есть, эти компании образовались давно, ещё в 1990-е годы.

Это далеко уже не стартапы, и образовались они в то время, когда стартапами в России даже ещё и не пахло, и ни на какое другое финансирование, кроме опоры на собственные силы, они ориентироваться никак не могли. Это достаточно долгоживущие компании, чаще всего это семейный бизнес. Они мыслят довольно-таки длительными горизонтами планирования. Их секрет успеха – в их технологической подготовленности, в малой ротации команды. Чаще всего те, с кем они начинали бизнес, работают у них 10, 15 и 20 лет. И ядро команды (чаще всего, на 80%) остаётся тем же самым.

И, в-третьих, какая-то их уникальность.

Скажем, уникальность выпускаемых продуктов, того, что они производят. Это обеспечивает их рост и, соответственно, определённые рыночные обстоятельства».

Правильно ли я понимаю, что Российская венчурная компания находит, выделяет такие растущие инновационные компании? Вы берёте под своё крыло,- или просто отмечаете в рейтинге?

А.Е. Потапов: Начиналось всё с рейтинга, составление которого началось четыре года назад. Мы начали его в содружестве с Ассоциацией инновационных регионов России (АИР). Потом присоединился PricewaterhouseCoopers (PwC), затем – МСП Банк и Высшая школа экономики (ВШЭ), которая сейчас как раз и проводит исследование. В конце 2015 года состоялся доклад ВШЭ о том, как они видят портрет средней технологической компании и тех, кто в ней работает.

Начиналось это всё с рейтинга как средства повышения прозрачности рынка. Вообще, этот проект был частью программы популяризации продвижения инновационной деятельности, потому что, как известно, инновационная деятельность в России началась в принципе не так давно. Предпринимательству у нас – 25 или 27 лет, как разрешили. Технологическое предпринимательство вовсе не с самого начала стало модным и популярным. И, как известно, деньги приносили совершенно другие операции в самом начале. То есть, технологическим бизнесом занимались те, кто уже просто не мог заниматься никаким другим.

Сначала было намерение просто эти компании выявить, чтобы показать притягательность технологического бизнеса как такового и показать, что есть такие компании, которые этим занимаются. При этом технологический бизнес – это самый быстро растущий бизнес. Несмотря на то, что этих компаний только 2%, они действительно создают новые рабочие места и весьма прибыльны.

Затем возникла идея исследовать, как компании такого типа поддерживаются в других странах. Такие исследования были проведены, и выяснилось, что в других странах ситуация ровно такая же. Везде эти компании являются драйвером технологического роста. Из них-то и рождаются затем компании крупные, и они являются инкубатором инноваций в каком-то смысле. В большом количестве стран, которые претендуют на звание локомотивов инновационной экономики и, вообще, служат такими маяками, во всех этих странах существуют программы поддержки. Соответственно, не только у нас, но и у тех, кто принимает решения в правительстве, стали вызреть такие вот программы, поддерживающие быстро растущие технологические компании.

Сейчас поддержка на самом деле очень многообразная. Есть структура, которая поддерживает малый и средний бизнес. Есть банки, которые, соответственно, занимаются льготным кредитованием. Есть компании наподобие "Российского экспортного центра" (РЭЦ), которые сейчас начинают поддерживать технологические компании в экспортном плане. Потому что очень часто получается...

Чем наши компании такого плана отличаются? Всё хорошо с технологиями, всё хорошо с инженерными кадрами, но, как обычно, у нас всё плохо с маркетингом, всё плохо со структурой продаж. Так как люди там являются бывшими инженерами, учёными или действующими инженерами, учёными, они рассчитывают, что "умный" продукт сам себя продаст, найдёт дорогу. Посмотрят на него люди, увидят, какой он хороший, и купят. И что заказчики их сами найдут и т.д.

Но во всём мире давно уже поняли, что это не так. Маркетинг – это целая отдельная специальность. И продажи – это тоже отдельная специальность, на которую обращается очень большое внимание. Соответственно, одним из пунктов поддержки является передача компетенций как в маркетинге, так и в продажах.

Быть ли Кавказу инновационным

17 марта 2016, Россия, ФО Северо-Кавказский, kavpolit.com. Дмитрий Медведев на очередном заседании правительственной комиссии по вопросам Северного Кавказа представил новый вариант госпрограммы социально-экономического развития округа. В сравнении с предыдущим вариантом, принятым в октябре, бюджетные траты не изменились (320 млрд рублей). Зато обещают активнее привлекать внебюджетные источники.

Должны появиться инновационные предприятия – в том числе в сфере медицинского туризма, оздоровительного отдыха и агропромышленного производства. Действительно ли Северный Кавказ готов стать инновационным регионом? И какие именно отрасли в экономике и общественной жизни здесь нужно развивать в первую очередь?

Ирина Стародубровская, руководитель научного направления «Политическая экономия и региональное развитие» Института экономической политики:

– На самом деле, центр инноваций – это не просто то место, куда вложили деньги и привезли оборудование. Действительно прорывные инновации требуют особого взгляда на мир, который может сформироваться в условиях разнообразия практик, точек зрения, культурных контекстов. То есть требуют открытости разному и толерантности к многообразию. К сожалению, современный Северный Кавказ, да и Россия в целом, этим не отличаются. Поэтому отдельные примеры инноваций здесь, безусловно, могут быть, а вот инновационная культура – вряд ли.

Яна Амелина, секретарь-координатор Кавказского геополитического клуба:

– Неплохо бы различать грезы (в которых, например, в регион едут отдыхать по высшему разряду миллионы туристов, все долины стали кремниевыми и т.п.) и реальность, где Северный Кавказ толком не обеспечивает себя сельскохозяйственными продуктами, а уровень безопасности оставляет желать лучшего (выразимся максимально корректно). И это при тех действительно огромных достижениях, что мы видели в последние годы. Так что начать стоило бы хотя бы с сельского хозяйства, иначе, судя по динамике в некоторых республиках, традиционный сыр и мед скоро начнут показывать на выставках. В исторических музеях.

Екатерина Сокирянская, руководитель Российского представительства Международной кризисной группы (International Crisis Group):

– Инновационная экономика требует квалифицированных кадров. Для того, чтобы превратить Северный Кавказ в «Силиконовую долину», нужно прежде всего в разы повышать уровень образования в регионе. К сожалению, после развала Советского Союза произошло катастрофическое снижение качества образования за счет коррупции, оттока профессиональных кадров, низкого престижа преподавательских и научных профессий, да и самих знаний. Многие студенты просто перестали всерьез учиться, будучи уверенными, что их дальнейшая карьера гораздо больше зависит от протекции и связей, чем от реальных компетенций. Поэтому, если государство будет тратить больше усилий и средств на повышение качества образования и развитие потенциала молодежи, а также поможет создать стратегически важные высокотехнологичные предприятия, некоторое движение в этом направлении может произойти. На мой взгляд, на Северном Кавказе реален сценарий Турции или Индии, развитие сельского хозяйства, легкого промышленного производства, частного бизнеса в сфере туризма и услуг. Люди на Кавказе очень предприимчивые, трудолюбивые, открытые новым инициативам и возможностям, быстро перенимающие новые технологии и бизнес модели.

Виктор Шурупов, первый заместитель председателя правительства Ставропольского края (2012-2013 годы):

– У нас было многое сделано в плане развития инновационной экономики. В нашем крае давно и интенсивно шло формирование якорной структуры: образовательная часть (СКФУ), инновационная часть (Южно-Российский наноцентр), производственная (индустриальные парки, химический и фармкластер). Тот же «Машук», на котором распределяли гранты – форум межрегиональный, но отправной точкой стало именно Ставрополье. Основные направления тоже давно очевидны – это высокие технологии, биотехнологии, экотехнологии. Можно спорить о качестве образования по данным направлениям, но факт в том, что практически все эти направления представлены на наших территориях, в наших вузах. Есть, конечно, проблемы с венчурным финансированием, которые связаны с высокими рисками, но нужно просто набираться терпения, а не требовать сиюминутной отдачи. А что касается других регионов СКФО, то если будет начало реального развития, то дальше и инфраструктура начнет развиваться.

Идрис Юсупов, журналист газеты «Новое дело»:

– В самом начале стоит говорить о создании более-менее элементарных, приемлемых условий для получения образования, саморазвития, начала ведения бизнеса и общественной деятельности, дальнейших перспектив – а затем уже о создании Силиконовой или иной долины с условиями для развития технопарков. Необходимо создание условий – как институциональных, организационных, так и технических – которые в настоящее время отсутствуют или недостаточно развиты. Пока не созданы первичные условия, зачатки имеющихся талантов и способностей не будут эффективно развиваться в существующих условиях, а те, кто сможет развить их до минимально приемлемого и выше уровня, так и будут покидать республику – как это и происходит сейчас на практике. Из примеров «уехавших»: Арсен Шамхалов, Муртуз Чалабов, Ахмед Азимов, Наби Абдуллаев, Полина Санаева.

КОМПЕТЕНТНО: Ахмет Ярлыкапов, Центр проблем Кавказа и региональной безопасности МГИМО, старший научный сотрудник

<<< Для возникновения некой «Силиконовой долины» на Северном Кавказе необходимо изменить в корне ситуацию в регионе. Инновационное развитие возможно только там, где имеются для этого условия – не тормозится бизнес (то, что бизнес с разных сторон обложен данью, ни для кого не секрет), имеются возможности получать прекрасное образование (о коррумпированности и отсталости системы образования ходят легенды). Пока мы не преодолеем затянувшийся системный кризис, увы, креативная молодежь будет уезжать, а кризис все углубляться... >>>

КОМПЕТЕНТНО: Руслан Камбиев, Северо-Кавказский экспертно-аналитический центр, руководитель

<<< Первопричина большинства проблем на Северном Кавказе – это не только тотальная безработица, но и практически полное отсутствие возможностей для самореализации молодых, активных и образованных людей. Когда они наблюдают, что лучшие рабочие места получают по блату, чуть ли не в наследство, когда их образование, на которое были потрачены лучшее время их жизни и скромные средства родителей, никому в регионе не нужны и в принципе, это не является основным показателем трудоустройства, то у молодых людей происходит диссонанс их ценностей и они становятся основой для пополнения рядов антигосударственно настроенных граждан. Устранив эту проблему, власть поменяла бы ситуацию в регионе кардинально. Вопрос в том, нужно ли это местной власти?! >>>

КОМПЕТЕНТНО: Владислав Никонов, Центр современной кавказской политики (ЦСКП «Кавказ»), директор исследовательских программ

<<< Хорошая штука – идея бизнес-инкубатора или некоего инновационного парка на Северном Кавказе. Хотя, признаться, пока что несколько утопическая. Главное препятствие, на мой взгляд, – это естественный ход событий. На ровном месте, без школы, без традиции, без экономического запроса, взять и сделать инновационную среду – очень непросто.

Для примера: есть на Северном Кавказе школа борьбы. Великие спортсмены растут в этой среде, это целая культура, традиции, тренеры... А вот давайте сделаем, чтобы на Кавказе возникла школа парусного спорта, чтобы воспитывала олимпийских чемпионов, победителей... А в Санкт-Петербурге или Сочи – так же на ровном месте – создадим школу борьбы. Та же проблема с созданием инновационной среды, или инновационной культуры. Она не берется из ниоткуда. Построить помещения, профинансировать программы – нет, этого еще недостаточно. Это должно быть реально востребовано экономикой.

Однако проблема есть, и решать ее все равно так или иначе необходимо. Но, на мой взгляд, общеэкономическими методами. Необходимо поддерживать молодежь в вопросах трудоустройства, но не на руководящие должности, а на реальное производство. И вот когда человек, поработавший в реальном мире, решит, что он готов что-то сделать, ему нужно помочь с планом, расчетами, инвестициями. >>>

Не та игра. Что тормозит рост науки и инноваций

25 марта 2016, Россия, Москва, roisknews.ru. На днях в Институте экономики РАН прошел круглый стол, на котором обсуждались вопросы развития сферы науки и технологий в России.

Участники встречи, в основном представители академических институтов, говорили о проблемах, рисках и угрозах, связанных с технологическим отставанием страны, и думали, как исправить ситуацию.

Тон дискуссии зададо выступление заведующего отделом Института прикладной математики им. М.В.Келдыша РАН профессора Георгия Малинецкого. Он заявил, что сегодня страна находится в точке бифуркации: решается вопрос, будут ли жить наука и образование, или их развал станет необратимым.

В качестве примера резкого ухудшения ситуации он приводит положение дел с внутренними патентами. В прошлом году в Китае было удовлетворено 1,3 млн патентных заявок, в США - 500 тысяч, в России - 29 тысяч.

- Мир играет в шахматы, а мы в “дурака”, - прокомментировал Георгий Геннадиевич. - Шансов вскочить в последний вагон у России мало, но они пока остаются. Что для этого нужно? Во-первых, создать огромный поток инноваций, а во-вторых, наладить их профессиональную экспертизу. В Кремниевой долине венчурные фонды поддерживают 5-7 проектов из тысячи.

По мнению математика, в России функции эксперта может и должна выполнять Академия наук. Однако ее от такой работы отстраняют, а инициативы, даже имеющие государственную важность, отвергают. Так, в 2002 году РАН вышла в правительство с программой работ по обеспечению надежного функционирования 50 тысяч опасных и 5 тысяч особо опасных объектов.

По мнению математика, в России функции эксперта может и должна выполнять Академия наук. Однако ее от такой работы отстраняют, а инициативы, даже имеющие государственную важность, отвергают

К последней категории относятся производства, катастрофы на которых могут принести от сотен тысяч до миллионов жертв, например гидроэлектростанции, в зоне затопления которых живут миллионы людей и находятся ядерные объекты.

- Правительство сообщило, что у них нет регламента принятия таких междисциплинарных и межминистерских программ, - сообщил Георгий Малинецкий. - Между тем, если бы предложение РАН было принято, не случилось бы аварии на Саяно-Шушенской ГЭС. Более того, мы подсчитали, что сэкономленных на ликвидации последствий катастроф денег хватило бы на финансирование Академии наук в течение 300 лет. Говорят, что скупой платит дважды. Когда речь идет о природных и техногенных бедствиях, скупой платит в тысячу раз больше. Японцы пожалели на обеспечение безопасности ядерной станции в Фукусиме 400 миллионов долларов, в итоге им пришлось заплатить 275 миллиардов!

Заместитель президента РАН, руководитель академического информационноаналитического центра “Наука” Владимир Иванов представил разработанную в академии и выставленную на ее сайте для всеобщего обсуждения концепцию Стратегии научно-технологического развития Российской Федерации (далее - стратегия).

Он отметил, что, хотя с момента появления поручения президента страны о подготовке стратегии прошло значительное время, дело не слишком-то продвинулось. В научном сообществе до сих пор не выработаны единые взгляды на подходы к решению имеющихся проблем, а без этого движение вперед невозможно.

Согласно проекту РАН, цель стратегии - достижение глобального технологического паритета Российской Федерации со странами-лидерами.

“Это означает, что Россия должна иметь собственную нанотехнологическую базу и контролировать определенную долю мирового рынка наукоемкой продукции”, - пояснил докладчик.

Для достижения заявленной цели предлагается выстроить единую многоуровневую систему приоритетов. Первый уровень - приоритеты, определенные в Стратегии национальной безопасности РФ (утверждена указом Президента России от 31.12.2015 г.). Второй - важнейшие направления социально-экономического и научно-технологического развития, обеспечивающие реализацию стратегических задач.

И наконец, третий - критические направления, играющие ключевую роль в обеспечении деятельности государства. Конкретный план, предлагаемый РАН, - в краткосрочной перспективе (5-7 лет) провести импортозамещение, а в долгосрочной (15-30 лет) обеспечить переход на постиндустриальный технологический уклад за счет реиндустриализации.

Научный руководитель НИИ системных исследований РАН, член Президиума РАН академик Владимир Бетелин считает, что одни только изменения в научной политике ничего не дадут, в замене нуждается финансово-экономическая система.

- Мы постоянно говорим, что у нас все плохо, но не пытаемся докопаться до причин, - заявил он. - На мой взгляд, все наши проблемы связаны с тем, что страна развивается в рамках либерально-олигархической модели, которая показала свою неэффективность. В нынешних условиях наладить координацию фундаментальных и прикладных исследований, инновационного сектора просто невозможно. Если главный показатель успешности инновационных предприятий - получаемая ими прибыль и снижение операционных расходов, им нет смысла вкладываться в развитие и наука им по большому счету ни к чему.

С коллегой согласился другой эксперт - руководитель рабочей группы при президенте РАН по анализу риска и проблем безопасности, главный научный сотрудник ИМАШ РАН член-корреспондент РАН Николай Махутов. Он тоже высказал мнение, что, формируя стратегию и планы на будущее, необходимо исходить из того, что выбранный в 1990-х годах рыночный путь - тупиковый. Во главу угла развития страны надо ставить не экономический эффект и прибыль, а повышение качества жизни людей и обеспечение национальной безопасности. Кроме того, заявил Николай Андреевич, в стратегических документах должны обозначаться количественные критерии, характеризующие движение вперед, и учитываться социально-экономические риски.

- В свое время Лев Ландау говорил: "Не будем спорить, давайте посчитаем", - отметил Н.Махутов. - Все наши программы, планы и прогнозы должны содержать как индикаторы развития, так и расчеты, какие средства нужны, чтобы парировать возможные угрозы. Государство должно давать контрольные цифры, а наука определять, как их достигнуть. Единственным ведомством, которое может сформировать квалифицированное экспертное мнение по всем ключевым вопросам развития общества и человека, была и остается Российская академия наук.

Нацелить стратегию на конкретный результат призвал и президент Лазерной ассоциации, координатор технологической платформы "Фотоника" Иван Ковш.

- Недавно я познакомился с очередным прогнозом, подготовленным Высшей школой экономики, который явно будет основой для написания стратегии, - сообщил Иван Борисович. - Удивило, что там содержатся только пожелания в духе "усилить и углубить". Для разработки стратегии необходим имо привлечь профессионалов - в первую очередь, РАН и актив 36 технологических платформ, которые в своих областях организуют взаимодействие науки и бизнеса для выведения на рынок наукоемкой продукции. Общую координацию действий по реализации стратегии должна осуществлять структура типа советского Госкомитета по науке и технике.

Иван Ковш заявил также о необходимости перед началом написания новой стратегии оценить результаты выполнения предыдущих аналогичных документов и госпрограмм.

Заместитель главного ученого секретаря Президиума РАН член-корреспондент РАН Николай Долгушкин, работавший заместителем министра сельского хозяйства РФ и заместителем председателя Комитета Совета Федерации по аграрно-продовольственной политике, посвятил свое выступление одной из главных стратегических задач - обеспечению продовольственной безопасности.

По словам Н.Долгушкина, положение в этой области очень тяжелое. Затраты на закупки за рубежом продовольствия с 2008 года выросли с 7 до 40 млрд долларов, что составляет более половины стоимости произведенной в стране сельхозпродукции. Российский аграрный сектор опирается в основном на западные технологии. Страна импортирует 65% сельхозтехники. Большая часть предприятий по производству мяса птицы использует зарубежное оборудование и зависит от поставок племенного яйца. Мы массово завозим и семена, причем даже таких культур, как свекла, подсолнечник, кукуруза, селекцией которых российские ученые успешно занимаются, выводя высокоурожайные сорта, устойчивые к условиям разных климатических зон России.

Еще одна серьезная проблема аграрной отрасли: страна стремительно теряет сельское население. За последние пять лет из деревень уехало более миллиона человек. Поскольку производительность труда в нашем сельском хозяйстве в 8-9 раз ниже, чем на Западе, рабочих рук не хватает. Развитие сельскохозяйственных территорий - важнейший приоритет, который должен найти место в стратегии, уверен Николай Долгушкин. Он поддержал других участников встречи в вопросе о необходимости включения в стратегию числовых индикаторов. В частности, должно быть указано, какую долю ВВП государство планирует выделять на науку.

Заведующий лабораторией Центрального экономико-математического института (ЦЭМИ) Александр Варшавский затронул вопрос о "технологии" подготовки стратегии. Он вспомнил Комплексную программу научно-технического прогресса (КПНТП) СССР.

- Над разработкой КПНТП трудилось более 800 организаций, тысячи специалистов со всей страны, - заметил профессор Варшавский. - Это был мощный инструмент индикативного планирования. Сейчас нам необходимо создать нечто подобное. Но создание документа такого уровня недопустимо отдавать на откуп Высшей школе экономики или Академии народного хозяйства. Эта работа по силам только РАН с академическими и отраслевыми институтами.

Главный научный сотрудник ЦЭМИ РАН Олег Голиченко констатировал: становлению инновационной экономики мешает отсталая производственная база.

- Нефтяная шелуха сползла, и стало отчетливо видно, что страна в тупике. Наши предприятия не могут осваивать достижения науки. Многие имеют очень низкий уровень для того, чтобы искать и подхватывать знание. Но даже у тех, кто готов это делать, нет никакой мотивации. Инновации - это сумасшедшие риски. Зачем добавлять их к известным всем нам экономическим угрозам? В такой ситуации трудно надеяться, что наука будет востребована. Вот и получается, что мы сажаем дерево в почву, которая не может обеспечить условий для его роста.

- Научно-техническая и инновационная политика должна быть неразрывно связана с промышленной, - подвела итог директор Института экономики РАН Елена Ленчук. - Единый процесс пока не выстроен, и в этом наша главная беда. Учитывая, что в течение двух последних десятилетий страна не укрепляла, а сдавала позиции, на первый план выходят две задачи - возрождение промышленности и ее модернизация на новой технологической основе, а также развитие конкурентных современных производств. Технологический вектор нужно выстраивать именно под эти направления.

По мнению Елены Борисовны, должна быть создана целая система институтов инновационного развития, прежде всего инжиниринговые структуры, центры передачи технологий, центры превосходства, промышленно-инновационные кластеры. Необходимо существенно увеличить вклад в технологическую модернизацию со стороны финансовых институтов развития, которые в настоящее время занимаются этим вопросом очень мало. Так, Внешэкономбанк вкладывает в поддержку инновационных проектов только около 2% своего портфеля инвестиций, а Российская венчурная компания кредитует в основном медицину и информационные технологии.

Елена Ленчук считает принципиально важным, чтобы разработка стратегии была вписана в дизайн Закона о стратегическом планировании. Кроме того, очень важно, чтобы стратегия опиралась на качественный долгосрочный прогноз научно-технологического развития, к разработке которого должно широко привлекаться научное экспертное сообщество и, прежде всего, Российская академия наук.

Участники круглого стола одобрили идею, что РАН должна разработать свой вариант стратегии, который отвечал бы на стоящие перед страной вызовы. Отмечалось, что представленная концепция может стать основой для этой деятельности.

Челябинск не попал в рейтинг инновационных городов Земли

25 марта 2016, Россия, Челябинская обл., echochel.ru. Челябинск не попал в рейтинг инновационных городов Земли. Его составило австралийское агентство 2thinknow. Всего в списке 442 населенных пункта, 22 - российских, пишет «Курс Дела».

Инновационными признаны Москва, Питер и ближайший сосед Челябинска - Екатеринбург. Также в рейтинге - Владивосток, Омск, Саратов, Тольятти, Казань. Севастополь и Симферополь, кстати, в списке значатся под флагом Украины. Каждый четвертый инновационный город, по версии авторов, находится в США.

Критерии составители рейтинга определили следующие: объем культурных активов, спортивная и финансовая инфраструктуры, развитие медицины и образования. Затем они проводили вторичную выборку на основе 162 индикаторов. Анализировали количество новых патентов, инвестиции в НИОКР, развитость рыночных отношений и предпринимательский климат.

Ключевая роль технопарков в развитии промышленности регионов

29 марта 2016, Россия, Москва, old.tpp-inform.ru. По мнению первого заместителя министра промышленности и торговли РФ Глеба Никитина, системной предпосылкой для развития всей российской промышленности является внедрение в жизнь положений закона «О промышленной политике», направленных в целом на обеспечение благоприятного инвестиционного климата и создание условий для его развития.

В рамках территориального промышленного развития законом предусматривается создание индустриальных парков, промышленных технопарков и промышленных кластеров. В настоящее время индустриальные парки и промышленные технопарки представлены в 47 регионах России.

За прошлый год в индустриальных парках выпущено продукции на 480 млрд рублей, при этом налоговые поступления в бюджеты всех уровней составили около 40 млрд рублей. Индустриальные парки являются привлекательными объектами для размещения иностранных компаний, которые представлены 205 промышленными предприятиями из 25 стран мира, включая Германию, Италию, Японию, Францию и Финляндию.

Для решения ключевых задач промышленной политики ведется активное развитие и промышленных технопарков, которые осваивают производство новых видов продукции, ориентированной на импортозамещение и наращивание экспортного потенциала. Сегодня действует 16 промышленных технопарков, в которых расположены 930 компаний, работающих в высокотехнологичных секторах промышленности: машиностроении, приборостроении, электронике, лазерных технологиях, химической и медицинской промышленности, биотехнологии и новых материалах.

Важным элементом промполитики стало также создание Минпромторгом совместно с Минобрнауки России инжиниринговых центров на базе образовательных организаций высшего образования. В 2013–2015 годах проведены три очереди конкурсного отбора, в результате чего поддержано 30 инжиниринговых центров, в том числе 11 центров в 2013 году, 9 центров в 2014 году и 10 центров в 2015 году.

Как отметил Глеб Никитин, ключевым элементом промышленной политики стал Фонд развития промышленности (ФРП).

«Без его участия в современных условиях невозможно представить развитие наилучших доступных технологий (НДТ), ландшафт управления промполитикой в целом, а также внедрение полномасштабных механизмов по импортозамещению. В прошлом году ФРП было одобрено предоставление займов на общую сумму 24,6 млрд рублей для реализации 74 проектов», – сказал Глеб Никитин.

Он сообщил, что 14 марта 2016 года наблюдательный совет ФРП утвердил новые стандарты, по которым российские предприятия смогут получить льготные займы на реализацию импортозамещающих проектов. Акцент был сделан на развитии среднего производственного бизнеса.

Красноярский край

Недавно в Красноярске на площадке индустриального парка «Красный Яр» состоялось совещание по развитию индустриальных парков, в котором приняли участие представители Ассоциации индустриальных парков России (АИП).

В ходе обсуждения директор по сертификации и аналитическим проектам АИП Борис Сычев (Москва) представил участникам обзор федеральных инструментов поддержки, которые индустриальные парки могут получать при содействии региона. В частности, региональным промпаркам-резидентам предоставляются налоговые льготы, субсидии на развитие инфраструктуры и приобретение оборудования.

«Я видел промпарк «Красный Яр» два года назад, поэтому могу оценить, насколько большая работа уже проделана. Сейчас мы побывали в цехе, на месте которого было разрушенное здание. Теперь там залиты полы, повешены кран-балки, действует отопление, через две недели будет запущено современное производство. Этот темп развития можно значительно ускорить, когда в крае начнут работать механизмы поддержки индустриальных площадок в рамках законодательной базы региона», – подчеркнул директор АИП.

«Красный яр» – единственный сертифицированный промпарк в регионе. Он расположен на территории бывшего завода «Сибэлектросталь» в Красноярске. На промышленной площадке парка работают 28 компаний-резидентов. Промпарк оказывает резидентам услуги по размещению и комплексной подготовке промышленных помещений. Кроме того, предоставляет услуги по консультированию и информационному сопровождению, осуществляет охрану и текущее содержание помещения. Эти меры способствуют сокращению сроков выхода на рынок новых производств.

В свою очередь министр промышленности, энергетики и торговли края Анатолий Цыкалов сообщил, что работа над созданием краевой нормативной базы, касающейся государственной поддержки промышленных парков, завершается. В феврале был принят закон края об индустриальных парках. В ближайшее время будут подготовлены постановления правительства региона о реестре промышленных парков и мерах их стимулирования. «В результате принятия этих нормативных актов индустриальные парки региона смогут обращаться за соисканием поддержки из федерального и краевого бюджетов», – отметил министр.

Также на прошлой неделе состоялась церемония открытия нового проекта Красноярского завода цветных металлов – R&D Park – первого в России технологического парка, специализирующегося на исследованиях и внедрении инновационных методик в области драгоценных металлов. На его базе научно-технологический центр и аналитическая лаборатория Красцветмета совместно с резидентами – российскими и зарубежными компаниями и институтами – будут заниматься прикладными научными разработками, которые позволят найти новые подходы в работе отрасли и повысить эффективность производства.

R&D Park (R&D – Research and Development (с англ. – «научные исследования и разработки») представляет собой технологическую площадку, оснащенную необходимым оборудованием для проведения лабораторных и опытно-промышленных испытаний. Все его резиденты получают свободный доступ к инфраструктуре проекта, позволяющей проводить исследования в самых современных условиях, доступ к драгоценным металлам и постоянную консультационную поддержку специалистов завода. Кроме того, Красцветмет планирует поддерживать резидентов в финансировании проектов, помогать выходить на крупные международные и российские тендеры.

Губернатор Красноярского края Виктор Толоконский считает, что данный проект является важным для дальнейшего развития как предприятия, так и всего края. «Здесь не только очень высокая концентрация современного и уникального оборудования, здесь сформирована качественная и привлекательная среда, которая будет притягивать ученых и исследователей. Кроме того, близость и открытость реальной промышленной площадки позволяют максимально эффективно выстроить процессы интеграции инновационных разработок и производства, что существенно сократит время внедрения и повысит его качество. Я уверен, Красноярский завод цветных металлов, получив такой парк, в самое кратчайшее время выйдет на рынок с новыми продуктами, новыми технологиями и сделает серьезный рывок в будущее», – заявил глава края.

На базе R&D Park также будут проходить обучение студенты базовой кафедры Сибирского федерального университета, что позволит повысить качество их подготовки и привлечь к исследованиям и разработкам молодых специалистов, способных генерировать и внедрять прорывные идеи.

Добавим, технологический парк площадью 13 000 кв. м строился в течение двух лет. К работам привлекались 4 проектные и 42 подрядные организации, в возведении было задействовано около 2000 человек. Красноярский завод цветных металлов вложил в проект более 1,5 млрд собственных средств.

Тульская область

Резидент индустриального парка «Узловая» продолжает реализацию проекта по созданию инновационного производства. Компания «НаноПолимерАрм» ведет проектно-исследовательские работы на земельном участке.

Инвестиционный проект компании «НаноПолимерАрт», выступающей партнером АО «Московский машиностроительный экспериментальный завод – композиционные технологии», предполагает строительство завода по производству шаровых кранов и другого оборудования из композитных материалов для систем транспортировки нефти, газа и химических продуктов.

«В соответствии с инвестиционным соглашением, заключенным между Корпорацией развития и ООО «НаноПолимерАрт» в 2015 году, мы обеспечим участок резидента необходимой инфраструктурой к началу 2017 года. Важно, что новое производство реализуется в рамках импортозамещения. Запорная арматура тульского производства заменит на рынке аналогичную продукцию из США, Великобритании, Финляндии, Южной Кореи и Китая», – сообщил первый заместитель генерального директора Корпорации развития Тульской области Владимир Печурчик.

Общий объем инвестиций в проект составит порядка 300 млн рублей, будет создано 100 рабочих мест. Плановый объем производства к 2020 году составит 50 тыс. готовых изделий в год. Окончание строительства и начало выпуска готовой продукции планируются в конце 2017 года.

Нижегородская область

Технопарк «Саров» в Нижегородской области был создан для выполнения инновационных проектов и коммерциализации гражданских разработок на основе научно-технического потенциала Российского федерального ядерного центра ВНИИЭФ в формате частно-государственного партнерства.

Сегодня это открытая площадка в 3 км от одноименного города в Нижегородской области. Его акционерами являются АФК «Система», ГК «Росатом», Фонд инфраструктурных и образовательных программ (ФИОП) Роснано. Технопарк создан для выполнения инновационных проектов и коммерциализации гражданских разработок на основе научно-технического потенциала Российского федерального ядерного центра (РФЯЦ) ВНИИЭФ в формате частно-государственного партнерства.

«Совместно с коллегами из ФИОП Роснано технопарк активизировал венчурную деятельность и в 2015 году сформировал десять стартап-компаний. В 2016 году мы нацелены на создание еще десяти новых инновационных компаний», – сказал генеральный директор технопарка Юрий Сумин в интервью РИА Новости.

Он пояснил, что в прошлом году запущен стартап по разработке и внедрению технологии нанесения ультратонкого коррозионно-защитного диффузионного цинкового покрытия. Другое направление – фуллерены.

Юрий Сумин отметил, что подобные материалы востребованы в самых разных областях: химии, медицине и фармакологии, строительстве, технике, оптике, экологии, энергетике, пищевой промышленности, косметологии и т.д.

Гендиректор «Сарова» также сообщил, что совместно с Росатомом ведется работа по созданию в технопарке территории социально-экономического развития.

Тверская область

Реализация проекта индустриального парка «Популярная электромеханика» (Ржев, Тверская область) была рассмотрена и поддержана в ходе недавней рабочей встречи заместителя главы Минпромторга России Дмитрия Овсянникова с министром промышленности и информационных технологий Тверской области Евгением Вожакиным, директором Ассоциации индустриальных парков Денисом Журавским и президентом группы компаний «Электромеханика» Андреем Воронцовым.

Инициатором данного проекта выступает компания «Популярная электромеханика», которая планирует с 2017 по 2020 год построить индустриальный парк типа «браунфилд» площадью 8 га на территории, прилегающей к ПАО «Электромеханика». Профиль индустриального парка предполагает развитие инновационных производств в области аддитивных технологий, литья сложных сплавов магния, алюминия и титана, производство металлических порошков для порошковой металлургии, выщелачивание и модификацию поверхностей различных изделий, в том числе лопаток авиационных двигателей.

По мнению Дмитрия Овсянникова, представленный проект индустриального парка интересен с точки зрения развития высокотехнологичной площадки, способной удовлетворять потребности многих крупных предприятий в специализированной продукции. «Существует множество процессов, которые занимают небольшую долю в производстве основного изделия на серийном заводе, но требуют приобретения дорогостоящего оборудования и технологий, привлечения уникальных специалистов. Передача этих процессов организациям, имеющим соответствующие компетенции, концентрация у них заказов от многих предприятий дают возможность снижения издержек и способствуют развитию инноваций», – отметил замглавы Минпромторга.

«Hitachi Innovation Day 2016»: технологические инновации для развития бизнеса

06 апреля 2016, Россия, Москва, content-review.com. 29 марта в Москве прошло мероприятие «Hitachi Innovation Day 2016», посвященное технологическим новинкам, которые компания Hitachi Data Systems (HDS) анонсировала в 2015 и в начале 2016 года. В мероприятии приняло участие более 200 человек, в число почетных гостей вошли ИТ-директора и руководители крупнейших компаний из различных отраслей, а также представители аналитических агентств и экспертных организаций.

Лейтмотивом мероприятия стало развитие технологических инноваций, способных принести бизнесу конкурентные преимущества и создать ИТ-инфраструктуру, подходящую для решения сложнейших задач предприятия не только сегодня, но и в будущем.

Системы хранения на основе флэш-памяти, конвергентные решения, технологии анализа и обработки Больших данных (Big Data), социальные инновации и Интернет вещей – это и многое другое стало основой выступления экспертов Hitachi Data Systems, клиентов и партнеров корпорации.

Почетным гостем «Hitachi Innovation Day 2016» стал Генеральный технический директор HDS в регионе EMEA Боб Пламридж. Его приветственное слово и выступление на тему глобальных трендов в ИТ отразили ключевую задачу корпорации Hitachi Data Systems: разрабатывать технологии, направленные на развитие социальных инноваций и благополучие общества. Как отметил Боб Пламридж, решения HDS должны наладить связь между бизнесом и обществом, необходимую для создания наиболее комфортной современной городской среды. В качестве примера был приведен проект, недавно реализованный специалистами HDS в Копенгагене. Так, решения компании, использованные для модернизации городской инфраструктуры, призваны обеспечить жителям столицы максимальную безопасность во время проведения крупных мероприятий.

Боб обратил внимание аудитории на то, что без использования инновационных технологий бизнесу с каждым днем становится все сложнее пробиваться к лидерским позициям: «Если организация, будь то банк, магазин, турфирма или служба такси, не существует в сети, если ее клиенты не имеют доступа к товару или услуге через интернет, можно считать, что эта организация не существует вообще. Чем больше бизнес прибегает к использованию ИТ-технологий, тем более открытым он становится для рынка, тем большее число потребителей сочтет его предпочтительным. Сбор, анализ, мобильный доступ к данным и их правильное хранение – сегодня все это должно осуществляться гораздо быстрее, чем раньше, при одновременном снижении затрат. В этом и состоит путь к успеху современной компании – а развитие технологий наконец сделало все это возможным»

Тему развития ИТ-рынка продолжила Ирина Яхина, руководитель подразделения технологических решений HDS, представив гостям новинки компании: «Для того, чтобы добиться успехов в разработке инновационных технологий, нашей команде потребовалось немало времени и усилий. Сегодня мы гордимся тем, что у HDS есть линейка собственных, совершенно уникальных решений на базе флэш-технологий. Заказчики отмечают, что в настоящий момент флэш-массивы становятся ключевыми компонентами ИТ-инфраструктуры современного предприятия – а ведь еще несколько лет назад на рынке не было абсолютного доверия к подобным разработкам. Как бы то ни было, корпорация HDS всегда отличалась желанием способствовать прогрессивному развитию любых ИТ-технологий. Готовность к экспериментам и инновационный подход в сочетании с безупречным качеством – вот в чем, на мой взгляд, заключается секрет создания лучших в своем классе ИТ-решений».

Компании, которые на протяжении многих лет являются клиентами HDS, получили возможность поделиться с аудиторией опытом внедрения и эксплуатации инновационных решений. На мероприятии выступили Старший вице-президент, Начальник отдела управления базовой инфраструктурой ИТ АО «Райффайзенбанк» Сергей Квашук и директор по ИТ ОАО «Акрихин» Алексей Терентьев. Гости рассказали о возможностях и преимуществах приобретенных у HDS решений, а после выступления пообщались с ИТ-экспертами и журналистами.

«В работе нашей компании очень важна сохранность данных, – поделился впечатлениями Алексей Терентьев, – любой сбой системы может привести к их длительной потере, а для восстановления потребуется много времени и средств. С решением HDS наши пользователи в самой критичной ситуации потеряют доступ к данным всего лишь на час, а о полной их потере не может быть и речи. Лучшего результата мы не могли представить».

После неформального общения участников на обеденном перерыве мероприятие продолжилось выступлением партнеров HDS и технических экспертов-консультантов компании. Об удобстве совместных решений Brocade и Hitachi рассказал Николай Умнов, менеджер OEM-бизнеса Brocade в России и СНГ. С основами инновационной стратегии защиты данных аудиторию познакомил Алексей Казем, Технический эксперт Veritas Technologies. Александр Скоробогатов, Заместитель руководителя департамента вычислительных систем по оперативному управлению, Центр проектирования вычислительных комплексов компании «Инфосистемы Джет» выступил с презентацией решений Hitachi для платформы SAP HANA. Завершила цикл выступлений партнеров HDS Анна Виноградова, руководитель Центра Экспертизы SAP. Отдельное внимание в ее презентации было уделено теме обработки Больших данных и информации, генерируемой устройствами Интернета вещей: она отметила необходимость отбирать из неструктурированного потока данных важную информацию в тот момент времени, когда она появилась. В этой же сессии выступили эксперты-консультанты компании Hitachi: их презентации касались преимуществ использования новейших флэш-технологий и конвергентных решений для повышения эффективности бизнеса.

Инновационные компании просят изменить форму господдержки НИОКР

07 апреля 2016, Россия, Москва, izvestia.ru. Исследование Deloitte показало, что большинство компаний, занимающихся исследованиями, считают неэффективной действующую систему финансирования работ

Компания Deloitte провела исследование уровня эффективности государственной поддержки научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ (НИОКР). Данные собирались путем анкетирования российских компаний, занятых инновационными и технологическими разработками. Deloitte опросила 130 компаний из сфер энергетики, фармацевтики, промышленного производства, высоких технологий, развлечений и др.

По данным исследования, абсолютное большинство респондентов (98%) оценивают уровень эффективности государственной поддержки научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ на оценку «ниже среднего». Причем 52% говорят непосредственно о низкой эффективности деятельности государства в данном вопросе, что, по мнению исследовательской компании, свидетельствует о существовании «проблемных зон» в оказании государством поддержки частным НИОКР. При этом самую низкую оценку дали представители энергетической отрасли, а самую высокую – фармацевтической.

– Российским законодательством предусмотрен значительный набор механизмов стимулирования НИОКР, принятых также и в общемировой практике, – рассказала координатор исследования Яна Бутримович. – При этом многие компании, осуществляющие НИОКР, довольно неохотно пользуются большинством таких преференций. Целью нашего опроса было изучение стимулов и потенциальных «проблемных» участков во взаимодействии бизнеса и государства при предоставлении компаниям мер господдержки в части реализации НИОКР.

Основной причиной, по которой господдержке в этой области дали такую низкую оценку, послужила ее бюрократическая сложность. Ключевой проблемой, с которой сталкиваются компании, по результатам исследования, является сложность оформления и получения господдержки. За этот вариант проголосовали 38% респондентов.

На втором месте с 28% голосов находится требование о ведении избыточной отчетности после получения поддержки. Еще 22% ответили, что барьером является медленный процесс взаимодействия с организациями, предоставляющими поддержку. Этот вариант занял третье место.

Ученые, получившие грант, могут месяцами покупать оборудование и реактивы, необходимые для проведения исследований. Дело в том, что закупать что-либо они должны в соответствии с законом о госзакупках, т.е. обязательным условием является проведение конкурса, результаты которого проигравший может оспорить в ФАС, что порой затягивает процесс приобретения простых реактивов на долгие месяцы.

Большинство респондентов опроса Deloitte считают, что основной мерой по повышению эффективности государственной поддержки в сфере НИОКР должны стать упрощение процедур и повышение их прозрачности – так ответили 68% опрошенных компаний. Кроме того, каждый второй респондент заявил о необходимости создания и улучшения коммуникативной платформы для диалога между представителями бизнеса и государства. 39% ответили, что необходимо разрабатывать и внедрять новые инструменты поддержки. В Deloitte считают, что это связано с недостаточной информированностью компаний. Например, 59% респондентов не осведомлены о возможности применения повышенного налогового вычета на НИОКР. А 37% опрошенных не знают, как получить федеральный, или региональный грант на космические исследования.

Генеральный директор группы компаний Cognitive Technologies Андрей Черногоров считает, что основной проблемой является как раз излишне активная господдержка НИОКР.

– Такая поддержка демотивирует корпоративных заказчиков запускать свои программы НИОКР, они чаще пользуются результатами государственных НИОКР, – говорит Черногоров. – Государство в целом является менее эффективным хозяйствующим субъектом, чем корпорация. Но государство уже всё посыпало деньгами в этом направлении, а компании могут просто пользоваться результатами исследований.

Член президиума «Опоры России» Кирилл Дмитриев считает, что поддержки от государства в том виде, в котором она должна существовать в современных условиях, нет вовсе.

– Поддержка есть тогда, когда она известна всем участникам рынка, когда она понятна и прозрачна, – говорит Дмитриев. – Сейчас ведутся и исследования, и разработки, создаются, например, новые вакцины. Но ведь государству нужны результаты, бизнес, продажи. Не все исследования возможно монетизировать, и это не значит, что они не важны или не нужны... Самое важное, что стоит сделать сегодня, – создать общественную площадку, где власть и бизнес смогут спокойно обсуждать, какая именно поддержка нужна, какие исследования нужны.

РЕКОМЕНДАЦИИ ЭКСПЕРТОВ

Идеальный технопарк в России выглядит так

16 марта 2016, Россия, Москва, gusbase.com. Ренат Батыров, генеральный директор Технопарка «Сколково»

10 советов инвесторам технопарков сформулировали Ренат Батыров, генеральный директор Технопарка «Сколково», и Кристина Волконицкая, аспирант НИУ ВШЭ, институт менеджмента инноваций.

Несмотря на ухудшение экономической конъюнктуры в 2014-2015 гг., инвесторы все больше интересуются инфраструктурными проектами для высокотехнологичных компаний. Только в столице в 2015 г., по данным Агентства инноваций г. Москва, статус управляющей компании технопарка был присвоен 13 организациям, 9 из которых являются полностью частными. К сожалению, в настоящее время технопарковое движение в России подвергается жесткой критике: проводимые параллели начинаются от бизнес-центров и заканчиваются потемкинскими деревнями. Стоит заметить, что в ряде случаев эти аналогии являются справедливыми. Чтобы избежать печального опыта коллег, инвесторам стоит соблюдать 10 правил реализации инфраструктурного проекта в области инноваций.

1. Меняйте приоритеты

Инфраструктурный бизнес намного сложнее и многограннее традиционного девелопмента. При создании технопарка заполнение имущественного комплекса является лишь первым и зачастую самым простым шагом. Главная работа начинается после комплектования технопарка резидентами. Успешность технопарка на 100% зависит от динамики развития его резидентов – привлечения финансирования в их проекты, увеличения выручки данных предприятий, роста числа работников, увеличения числа spin-off компаний и прочее. Еще на этапе идеи фокус внимания инвестора должен быть смещен с девелоперской модели на инфраструктурную, только в этом случае у технопарка будет шанс стать востребованным у резидентов и как следствие экономически эффективным.

2. Окружайте людей стенами, а не наоборот

Смещение фокуса с девелоперской модели рано или поздно обнажит значимость резидентов для управляющей компании технопарка. Выбор резидентов предопределяет динамику развития технопарка на ближайшие 5 лет.

Для того, чтобы созданная инфраструктура соответствовала реальным потребностям высокотехнологичных компаний, еще на этапе проектирования должны быть учтены интересы реального бизнеса. Ищите компании, которые уже сейчас размышляют о размещении в технопарке, и создавайте помещения, инфраструктуру, исходя из их нужд. Например, несмотря на то, что до окончания строительства технопарка «Сколково» остается около полугода, уже более 50% помещений законтрактованы, и их строительство идет, исходя из нужд резидентов.

3. Сужайте специализацию

Вопрос специализации технопарка многофакторный – нельзя достоверно определить, сколько направлений будет необходимо или достаточно для технопарка. По статистике, 47,1% членов International Association of Science Parks and Areas of Innovation (IASP) являются технопарками общего профиля и лишь 18,4% – технопарками узкой специализации. При этом можно утверждать, что чем меньший перечень направлений деятельности резидентов установит для себя управляющая компания технопарка, тем проще ей будет создать профильную инфраструктуру для них. Снимая ограничения на специализацию резидентов, технопарк рискует создать сообщество не заинтересованных друг в друге участников.

4. Вовлекайте резидентов

Сужение специализации позволит привлечь компании разного размера, находящиеся на разных стадиях жизненного цикла, из одной сферы. Среда может стать питательной для всех участников.

Во-первых, крупные предприятия, размещенные в технопарке, могут выступать заказчиком продукции для более мелких. Во-вторых, микро- и малые компании, в свою очередь, могут выступать поставщиком идей, разработок и специалистов для более крупных участников, попутно развивая свой бизнес через обмен опытом. Кроме того, кросс-опыление резидентов открывает одним доступ к действительно профильной инфраструктуре и экспертизе, а для других – сокращает расходы на содержание дорогостоящего оборудования. Резиденты начинают оказывать услуги друг другу, что сокращает расходы на содержание непрофильных служб управляющей компании.

5. Бросайте якорь

Калорийность создаваемой среды напрямую связана с разнообразием резидентов по размеру компаний и стадиям жизненного цикла их проектов. При этом особую роль играют крупные предприятия, находящиеся на производственных стадиях. В данном случае мы не говорим о гелиоцентричной системе, в которой более мелкие резиденты вращаются вокруг крупных игроков. Но, тем не менее, наличие крупных якорных арендаторов улучшает имидж технопарка и стабилизирует поступление денежных потоков для управляющей компании. Наличие якорного резидента потенциально открывает возможность управляющей компании предоставлять льготы малым инновационным компаниям за счет доходов, получаемых от крупных игроков.

6. Инвестируйте в создание инфраструктуры

Технопарк – это проводящая инфраструктура, нацеленная на коммерциализацию проектов резидентов. Для того, чтобы компании смогли успешно пройти цикл «Идея – НИОКР – Промышленный образец – Мелкая серия – Промышленное производство», они должны иметь доступ к соответствующей инфраструктуре внутри технопарка. Только профильная инфраструктура, подобранная под выбранную специализацию (в частности – чистые комнаты, центр коллективного пользования оборудованием, трансфера технологии, прототипирования, хакспейсы, дата-центры и прочее), способна трансформировать бизнес-центр в технопарк.

7. Выстраивайте финансовую инфраструктуру

Специфика инновационных проектов предопределяет факт их попадания в так называемую «долину смерти» – начальный этап работы компании, когда инвестиции на реализацию проекта и текущие операционные затраты кратно превышают получаемые доходы. На этом этапе особую значимость приобретают механизмы финансирования инновационных проектов. Наличие в технопарке собственного венчурного фонда или установленных отношений с региональными, корпоративными или бизнес-ангельскими финансовыми институтами существенно повышает выживаемость резидентов в технопарке.

8. Кооперируйтесь с партнерами

Внешние контакты управляющей компании технопарка нацелены как минимум на два аспекта: привлечение новых резидентов и развитие действующих. Для реализации первой цели особое значение имеет взаимодействие с научными и образовательными учреждениями – как с поставщиками инновационных проектов. Работа по развитию действующих резидентов невозможна без кооперации с органами государственной власти, институтами развития, крупными предприятиями и другими технопарками.

9. Держите руку на пульсе

Инновационный сектор экономики отличается максимальным разнообразием. Невозможно предугадать, в какой именно области знаний произойдет научный прорыв, способный изменить структуру ВРП региона. В связи с этим долгосрочные инвестиционные стратегии по созданию и развитию объектов инновационной инфраструктуры теряют свою актуальность. Собственник технопарка должен чутко реагировать на меняющиеся потребности резидентов, следить за развитием новых направлений, быть готовым скорректировать изначальную концепцию под требования рынка.

10. Запаситесь терпением

Порой приходится сталкиваться с точкой зрения, при которой от открытого в июне технопарка существенные результаты требуются уже к декабрю. Это недостижимая цель. Технопарку требуется время не только для завершения стадии проектирования, но и 5+ лет на строительство и привлечение резидентов. Именно они определяют успех технопарка. Подобные инфраструктурные проекты всегда долгосрочны.

Средний возраст технопарка в мире составляет 15,5 лет. Только при естественном прохождении всех этапов становления технопарка собственники могут создать объект с арендными ставками выше рынка и конкуренцией между стартапами за размещение в нем.

Что следует изучать будущим инноваторам

17 марта 2016, Россия, Москва, gusbase.com. Никто не станет спорить, что Марк Цукерберг из Facebook или Эрик Шмидт из Google построили свою карьеру, а также заработали состояние, на своих технических способностях. Но им бы не удалось достичь успеха, если бы они не проявляли интерес к более отвлеченным предметам, например, психологии или международным отношениям.

Инновации требуют комбинации науки, технологии, инженерного дела и математики (STEM-дисциплин) с гуманитарными науками. Об этом рассказал Алек Росс, работавший советником по инновациям при бывшем госсекретаре США Хиллари Клинтон и написавший книгу «Индустрии будущего». Студентам-технарям пошло бы на пользу расширить свои горизонты.

Цукерберг, запустивший Facebook в комнате общежития в Гарварде, изучал информатику, но также занимался психологией в колледже из Лиги плюща. Росс считает, что именно понимание человеческой психики помогло новой социальной сети вырасти в нечто большее, так как это повлияло на интерфейс и принципы работы сети.

Шмидт, бывший глава Google, ныне занимающий пост президента контролирующей компании Alphabet, имеет докторскую степень по информатике. Но именно знание принципов международных отношений помогло Шмидту вывести Google на более глобальный уровень, говорит Росс.

Этим вещам уделяется непростительно мало внимания, считает Росс. «Эти навыки, имеющиеся у Марка и Эрика, будут все более значимыми в будущем в мире».

По мере того, как развиваются искусственный интеллект, робототехника, кибербезопасность и геномика, лучшее понимание того, как внедрить эти технологии в реальный мир, будут как раз у людей с широкими познаниями в разнообразных сферах. И благодаря глобализации, инновации будут появляться не только в развитых странах.

Приложения наподобие Grainy Bunch и iCow производят настоящую революцию в сельском хозяйстве в Африке. Grainy Bunch было разработано программистом из Танзании, который использовал свои технические навыки и знание каналов поставок для создания приложения, отслеживающего закупки, хранение, распространение и потребление зерновых по всей стране. Мессенджер iCow написала девушка из Кении, которая хотела помочь фермерам быть в курсе циклов производства молока и менструальных циклов у коров, а также помочь развитию всего рынка молочной продукции в стране.

Знание различных дополнительных предметов также даст молодым людям преимущество на глобальном рынке труда. Росс полагает, что через десять лет производственные и офисные должности на высокодоходных рынках вроде американского будут отданы роботам и системам искусственного интеллекта. Профессии, требующие наличия эмоционального интеллекта, останутся за людьми.

«Люди, объединяющие в себе научные и технические умения с пониманием так называемых гуманитарных дисциплин — коммуникаций, бихевиоральной психологии и тому подобных — и станут теми, кто будет строить наше будущее», — сказал он.

Выход на международный рынок — опыт российского стартапа Hot WiFi

22 марта 2016, Россия, Москва, vc.ru. Дмитрий Степаненко, основатель компании Hot WiFi, которая предоставляет маркетинговые возможности публичным Wi-Fi-точкам доступа, рассказал vc.ru, на рынках каких стран работает компания, как выбирали партнеров и что понадобилось учесть при адаптации продукта.

В какие страны уже вышли

Сейчас мы работаем в Казахстане, Испании, Канаде, Армении, Белоруссии, Украине, Германии. Первых партнеров искали в странах СНГ, так как языковые и правовые барьеры при работе с ними минимальны. Отправной точкой стал Казахстан: там достаточно хорошо развит рынок гостевого Wi-Fi.

В Украине и Беларуси мы искали партнеров еще два года, пропустив через фильтр более 10 потенциальных представителей: давали им возможность продавать продукт без эксклюзивных прав на страну, но необходимый процент рынка за первые полгода работы никто не занял. Мы предварительно просчитываем рынок, что позволяет нам прогнозировать продажи представителя.

К проекту в Европе подступались аккуратно. Мы искали партнеров среди тех, кто максимально близок к нашему бизнесу в плане клиентской базы или занимается интернет-бизнесом. В 2015 году нашли испанскую компанию ADOK, которая уже представляла интересы нескольких российских ИТ-компаний в Испании, в частности, была рекламным агентом «Яндекса» и Mail.Ru Group. У компании был интерес к долгосрочному сотрудничеству, что подтверждалось готовностью выкупить франшизу на страну.

Партнер рассматривал также наших международных конкурентов, особенно с пропиской в Европе, но контракт был заключен с нами. Вероятно, здесь сыграла роль наша готовность адаптировать продукт под испанский рынок и под рекламную модель монетизации Wi-Fi, которая была интересна партнеру. Безусловно, тогда вмешался вопрос с курсом рубля.

В чем особенности законодательства

В странах СНГ законы о хранении данных и телекоммуникационных услугах очень схожи с российскими, поэтому сильной адаптации продукта и получения дополнительных разрешений не требовалось.

В Европе же все было немного сложнее: существующие законы требуют хранить данные внутри Европейского союза. Более того, было критично использовать сервера европейской компании, а не российской, как мы это делали раньше. Из-за этого пришлось повторно разворачивать сервера для испанских партнеров. Поиском, мы выбрали немецкого поставщика услуг веб-хостинга — компанию Hetzner Online. Hot WiFi предлагает облачное решение, поэтому мы занимаемся управлением серверов самостоятельно, но юридически полностью защищаем права партнера на данные.

Второй важный момент при выходе на европейские рынки — адаптировать продукт под местные законы в части пользовательских данных. Продукт Hot WiFi помогает компаниям пополнять клиентскую базу через Wi-Fi-сеть. При подключении к сети от пользователя требуется оставить какие-либо контактные данные: профиль социальной сети, email, номер телефона. Эти данные служат для маркетинговых и аналитических целей, и для этого важно получить разрешение пользователя.

В Европе становится обязательным предупреждать об использовании cookies, давать альтернативный способ входа (в России это прерогатива заведения), подробнее описывать, где и как хранятся данные гостя и как они используются. Вместо одного пользовательского соглашения, как раньше, у нас получилось три полноценных документа: условия использования, политика конфиденциальности, политика использования cookies.

Из-за международной угрозы терроризма регулирование публичных точек доступа к интернету, кроме России, усиливают Белоруссия и Казахстан — в этих странах ожидается развитие продуктов по идентификации пользователей гостевых Wi-Fi-сетей. Значительно усилить контроль анонимного доступа к Wi-Fi планирует также Франция.

Согласно последним данным, французский рынок Wi-Fi самый большой в Европе: здесь на 1000 жителей приходится 200 публичных точек доступа. При нынешней международной конъюнктуре так называемый Wi-Fi по паспорту, скорее всего, станет нормой.

Какие есть юридические особенности

Изначально мы планировали выйти в ряд стран самостоятельно — но тогда нам нужно было фокусироваться на продукте, быстро проверять гипотезы. На «родном» рынке это можно делать быстро и с меньшими затратами, поэтому мы решили работать в других странах совместно с местными партнерами.

Пока что договоры со всеми партнерами мы заключали от лица российской компании. В этой части нет особенных проблем: вы спокойно можете вести деятельность с международными партнерами, имея российскую прописку, пока этот вопрос не поднимут сами партнеры. У нас проблем до сих пор не возникало: партнеры нормально относятся к тому, что мы работаем от российского юридического лица. Мы пока не видим необходимости открывать иностранную «дочку».

У нас уже есть некоторые компетенции, а продукт адаптирован, и мы продолжаем двигаться на Запад. Следующей точкой роста видим Германию: там мы впервые откроем юридическое лицо совместно с партнером, причем в учредители войдет наша российская компания. Проект в Германии делают особенным и другие детали — например, плотное участие в продажах. Для этого мы разворачиваем удаленный немецкоязычный колл-центр и поддерживаем онлайн-маркетинг. Получается уже наполовину самостоятельный выход на зарубежный рынок.

Как нашли клиентов в других странах

Партнерам в первую очередь нужна проверенная прибыльная бизнес-модель, поэтому по мере развития бизнеса появляется все больше предложений о сотрудничестве. С 2012 года мы росли минимум в три раза за год: от 30 до 150 точек, от 150 до 500, от 500 до 1500. Это был основной сигнал к сотрудничеству с нами.

С 2014 года более 50 представителей по России создали успешный бизнес на дистрибуции нашего продукта. Первые запросы на открытие представительств в других странах поступали именно от партнеров, проверенных на локальном рынке. У многих из них есть контакты или сторонний бизнес в ближних к России странах.

Когда мы начали вести работу с европейскими партнерами, на первый план вышла юридическая составляющая. Чтобы избежать ошибок, к составлению соглашений лучше сразу подключать юристов с международной практикой, которые работают с ИТ-проектами.

Ключевая ценность для западных партнеров — наша готовность оперативно адаптировать продукт, добавлять функции, необходимые именно в этой стране. Испанские рестораторы часто видят среди своих гостей туристов, им важно понимать, какой они национальности, — и мы предоставили статистику по языкам устройств гостей. Впоследствии выяснилось, что благодаря этой доработке рестораторы могут решить, какой язык добавить в меню ресторана.

Также в Испании мы согласились провести ребрендинг системы, адаптировав ее под местный менталитет. Испанцы любят красный цвет, поэтому там мы работаем под брендом Red WiFi. Для Канады требовалось добавить новые социальные сети — мы это сделали. Готовность к изменениям при работе в других странах дает доступ к компетенции и разработкам, которые всегда будут полезны на других рынках. В нашем случае это неоднократно подтверждалось.

Безусловно, лучшие партнеры — это компании, работающие на вашем или на смежном рынке. Для нас это операторы связи: у них есть свои базы клиентов и компетенции для работы с нашим продуктом, что позволяет им достаточно быстро выходить на прибыль.

По какому пути шли конкуренты

Компании, развивающие продукты по Wi-Fi-маркетингу, приходят к схожим бизнес-моделям работы с международными партнерами. Продукт комплексный, поэтому для его продажи нужно локальное присутствие.

Европейская компания Cloud4Wi продает франшизы, дающие эксклюзивные права на продажу их продуктов в какой-либо стране. Британская Purple WiFi сфокусировалась на решениях для крупного бизнеса. В страны с самым большим потенциальным рынком Purple WiFi выходит самостоятельно, а продукт для малого и среднего бизнеса распространяет по модели лицензирования. Если вы крупный закупщик лицензий, то можете получить эксклюзивные права на регион или страну.

Основным нашим преимуществом для партнеров в сравнении с конкурентами стала готовность менять продукт под рынок.

Три урока об инновациях внутри компании, которые я вынесла за 12 лет работы в Apple

29 марта 2016, США, novoteka.ru. Келли Ричардс проработала в Apple 12 лет, участвуя в разработке маркетинговых компаний, которые стали частью цифровой революции в мире медиа и технологий. После этого Келли основала собственную компанию, но продолжает делиться опытом, полученным в Apple. Недавно она опубликовала три основных совета, которые помогли ей продвигать инновации в столь сложной корпоративной структуре, перевод которых мы приводим.

Еще до Apple Music, iPad и даже до mp3 у меня было место в первом ряду и доступ за кулисы цифровой музыкальной революции.

В течение целых 12-и лет в Apple, начиная с конца 80-х и по начало 2000-х, я помогала руководить командой, которая запускала одни из первых инноваций Apple в музыке и развлечениях. Мы разрабатывали стратегии, маркетинговые активности и систему взаимоотношений с создателями контента и медиакомпаниями – в мире музыки, кино и телевидения – так закладывался фундамент iTunes и инноваций, которые были построены поверх.

После этого мой друг и коллега Дейв Алмер даже написал книгу про инновации и корпоративную культуру. Я выделила три основных урока, которые характеризуют мой опыт в Apple и являются сейчас актуальными как никогда.

1. Консенсус вам не друг

Ничто так не замедляет темп работы, как ожидание согласования ото всех. Мне повезло иметь большую свободу действий в Apple: коммуникации с артистами и воротилами шоу-бизнеса внутри компании я выстраивала на свое усмотрение. Моему начальству не хватало опыта, понимания контекста и внутренней информации, чтобы работать со многими из этих – порой исторических – персоналий, и они себя нормально при этом чувствовали.

Например, когда я вела переговоры с Робин Смит, вдовой Фреда Астера (легендарный американский танцор и музыкант – прим. ред.), касательно использования его фотографии в рекламной кампании, возникло несколько специфических моментов. Но, поскольку я понимала специфику работы со знаменитостями и их потребности, я знала, что делать, и мы все решили со взаимной выгодой и без лишней помпы. Менеджмент Apple доверил мне руководить процессом. В итоге все остались довольны.

Компаниям следует давать высокий уровень независимости руководителям отделов, чтобы продолжать внедрять инновации. После того, как получаешь бюджет и власть, нужно выжать максимум и из того, и из другого. Не нужно останавливаться, чтобы достичь консенсуса по методу решения задачи.

Это вопрос уважения к вашей экспертизе: если вы работаете с другими инноваторами, не нужно ожидать и от них того, что они будут ждать одобрения и консенсуса. Я не встречал талантливых артистов, которые бы спрашивали разрешения, прежде чем творить: они просто это делали.

2. Не бегайте туда-сюда в поисках промежуточных итогов

Вам не нужно разрешение на то, чтобы экспериментировать и внедрять инновационные идеи – в противном случае лучше вообще этим не заниматься. Компании, которые требуют промежуточный отчет, тормозят инновации. Настоящие прорывы не могут произойти, если вы постоянно проверяете нынешний статус работ.

Конечно же, это не означает, что можно просто пустить все на самотек, но необходима культура, в которой инноваторам доверяют. Остаются шансы, что вам потребуется сотрудничать с большим количеством разных людей из разных отделов – но это можно сделать без постоянных совещаний и переливания из пустого в порожнее. Когда я работала над комплексными кросс-функциональными кампаниями в Apple, я консультировалась с коллегами в компании – но только с теми, кто мог предоставить сугубо ту экспертизу, с которой была связана их работа.

На тот момент коммуникация между отделами не была привычной практикой в Apple – в основном люди не выходили за рамки департамента – так что мои коллеги были очень рады иметь возможность что-то подсказать. Такие действия не только усилили маркетинговые активности, но и помогли мне построить более глубокие и продолжительные взаимоотношения с коллегами.

Например, когда мы разрабатывали кампанию, направленную на индустрии музыки, кино и ТВ, я сделала черновики наших материалов и показала их отделам маркетинга и разработки. Они были рады, что с ними посоветовались, и ощутили свой вклад в позиционирование продукта. К слову, перед этим я не спрашивала разрешения у руководства, а просто взяла инициативу в свои руки и приняла самостоятельное решение, которое в итоге всем пришлось по душе.

3. Будьте осторожны с традиционными ценностями

Всем хорошо известна история Kodak. Раньше они были лидером в сфере камер: занимали 90% рынка кинокамер и 85% рынка фотоаппаратов в США. Они даже изобрели цифровой фотоаппарат. Но нежелание изменить традиционному подходу привело к тому, что вскоре Kodak обнаружил себя на окраинах рынка, который сам же и помог создать.

Когда дело касается инноваций, феномен в том, что все мыслят очень традиционно. Если команда не в состоянии переоценить традиционные ценности, ваша задача – заставить их это сделать. Как ни странно, мне было очень сложно убедить руководство Apple, что музыка и развлечения – это наши ключевые рынки. Но потом Стив Джобс вернулся в компанию и запустил iPod и iTunes, основанные на разработках, наследии и взаимоотношениях, которые ранее создали мы, порой в противовес линии руководства.

Борьба с традициями в корпорации может быть весьма сложной. Если вы пытаетесь протащить инновации через сопротивляющуюся команду, попробуйте какие-то из этих стратегий:

Создайте рискованный план развития существующей стратегии – такой же, который вы бы разработали под инновацию. Взгляните на тренды, о которых уже знаете и учтите, что появятся непредсказуемые, а потом определите насколько следование традиционными схемами увеличивает риски.

Покажите, как рекомендуемые шаги приведут к возврату инвестиций, но помните, что вам нужно будет определить ROI, который можно будет согласовать и с вышестоящим руководством.

Обратите внимание на неопределенность и нерешительность, и помогите коллегам смелее принимать решения, не имея полной информации. Спросите: «Сколько нам на самом деле нужно узнать, чтобы принять решение?».

Дипломатично разрешите споры, которые отбрасывают компанию назад. Когда новый продукт рискует каннибализировать ваш же рынок, всегда начинают зашкаливать эмоции. И все же, лучше развиваться и конкурировать с самим собой, чем оставаться позади и позволить обойти вас конкуренту.

Компании не могут себе позволить стагнировать, поэтому им нужно постоянно становиться лучше и внедрять инновации. Следующая технологическая революция без этого не произойдет.

Что мешает российским стартапам конкурировать с американцами

06 апреля 2016, Россия, Москва, dp.ru. Глава WelkerMedia Inc, ментор Founder Institute Los Angeles Артем Велькер – о том, что мешает российским стартапам конкурировать с американцами и европейцами.

Я каждый год встречаю минимум пару команд из России и Украины в рамках международных акселераторов и программ развития бизнеса. По сравнению с представителями США, Европы и даже Азии наши соотечественники выглядят вяло – все начинается с неумения презентовать свои идеи и интегрироваться в экосистемы. Но, в сущности, этому не так уж сложно научиться. Есть гораздо более важные проблемы, которые мешают проектам из России.

Это, например, недооценка конкурентов. К сожалению, у российских команд обычно "нет конкурентов", так как исследовать рынки они не умеют, принимать во внимание небольшие компании не хотят, а представителей развивающихся стран воспринимают как отсталых и малообразованных. Но секрет победы на любом рынке не в том, чтобы быть лучшим, а в том, чтобы правильно определить конкурентов и идти своим "голубым океаном", где-то создавая свое, а где-то адаптируя удачные решения.

Еще одна ошибка – попытка выиграть исключительно в цене, но не в качестве. Это худшая стратегия из возможных! Всегда найдется тот, кто сможет сделать дешевле. Технологические комьюнити из Лос-Анджелеса активно используют дешевую рабочую силу из Армении. В Чикаго некоторые веб-студии и компании используют кадры из Уругвая. Поэтому конкурировать с ними можно и нужно качеством, но не ценой.

Российские стартапы обычно не умеют находить локальных партнеров и делегировать управление. Выход на внешний рынок почти всегда подразумевает или продажу франшизы, или открытие собственного филиала. И то и другое требует поиска релевантного партнера и формирования местной команды. У российских же команд почти всегда с этим проблемы. Делегировать кому-то свой бизнес они боятся – в ночных кошмарах видят, как их невероятную технологию и бизнес-модель украдут, скопируют или передадут пришельцам.

Если вы видите, что описание технологии в 10 раз больше описания продукта, знайте – это российский проект. Если набор функций и возможностей включает то, что нужно, и еще столько же того, что не нужно, знайте – это российский проект. Причем все в равной степени касается как "железных" проектов (hardware), так и IT-сервисов. В этом смысле даже индийские команды идут далеко впереди, запуская максимально сфокусированные на одной функции сервисы, которые работают без серьезных нареканий. Это Kissmetrics, Crazyegg, HelloBar и десятки других сервисов с очень простой и понятной ценностью, которые сегодня зарабатывают миллионы долларов.

ТОП МЕРОПРИЯТИЯ

SEMICON® RUSSIA

8-9 июня, 2016
Стратегический Симпозиум 7 июня



SEMICON® – это ведущий форум индустрии микроэлектроники в мире.

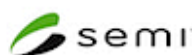
В 2016 году SEMICON Russia представит полную картину цепочки поставок: от материалов и оборудования до технологий производства, услуг, компонентов и приложений.

Впервые состоится Стратегический Симпозиум по Электронике и Высоким Технологиям, который пройдет 7 июня 2016 года.

Место проведения:
«Экспоцентр», Краснопресненская набережная, 14, Москва, 123100, Россия
Регистрация участников:
www.semiconrussia.org

Основные события Форума SEMICON Russia в 2016 году

- Российский Стратегический Симпозиум по Электронике и Высоким Технологиям
- Аллея высокотехнологичных кластеров России
- Стартап зона (Innovation Village)
- TechARENA
 - Силовая Электроника
 - Гибкая Электроника
 - МЭМС
 - Микросхемы: аппаратное и программное обеспечение
 - Индустрия 4.0
 - Умные города
- TechLOUNGE
 - Презентации участников
- Конференция по техническому зрению
- Российско-Тайваньский форум
- Российско-Китайская инвестиционная сессия
- Вечерний прием SEMI



10 АПРЕЛЯ 1735

**Родился Иван Петрович Кулибин,
выдающийся русский
механик-изобретатель,
имя которого стало в России
нарицательным**

Лучшее - враг хорошего. Будущее на пороге...
ИА "Монитор"

НОВИНКИ * ОБЗОРЫ * АНАЛИТИКА * РЕЙТИНГИ * ТРЕНДЫ * ЭКСПЕРТИЗА

ТРЕНДЫ * ЭКСПЕРТИЗА * НОВИНКИ * ОБЗОРЫ

ИСТОРИЧЕСКИЙ КАЛЕНДАРЬ:

НОВИНКИ * ОБЗОРЫ * АНАЛИТИКА * РЕЙТИНГИ

Подробнее об «Историческом календаре»
на сайте <http://2016.icenter.ru/2>

ТРЕНДЫ * ЭКСПЕРТИЗА * НОВИНКИ * ОБЗОРЫ * АНАЛИТИКА * РЕЙТИНГИ

Периодичность выхода Ежемесячно
Учредитель ООО «Гротек»
Генеральный директор Андрей Мирошкин
Издатель Информационное агентство «Монитор»
Руководитель агентства Татьяна Никонова
Свидетельство о регистрации СМИ ИА № 77-1095
Тираж Менее 1000 экз.

Подписка по каталогам в отделениях Почты России:
Газеты и журналы индекс 81579

Почта: 123007, Москва, а/я 82
Телефон: (495) 647-0442 Факс: (495) 221-0862
Подписка: monitor@groteck.ru www.icenter.ru
Редакционное сотрудничество: monitor@groteck.ru

Copyright © «ГРОТЕК»

Copyright © дизайна компания «ГРОТЕК»

Перепечатка и копирование не допускаются без письменного согласия правообладателя.
Рукописи не рецензируются и не возвращаются.

В бюллетене используются материалы открытых источников информации.

iCenter.Ru